

<<第一次找工作就成功>>

图书基本信息

书名：<<第一次找工作就成功>>

13位ISBN编号：9789868246799

10位ISBN编号：9868246792

出版时间：2007-5-31

出版公司：智富出版有限公司

作者：重田刚志

译者：彭建榛

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<第一次找工作就成功>>

### 內容概要

成功致富看門道！

！

你對財富的想像有多大，你的賺錢能力就有多大  
一個熱衷於財富的人，  
必須要擁有鷹的眼，獵狗般的鼻子，  
萬事萬物，戴上賺錢的眼鏡看，都是金黃色的。

摸清行情，善於對各種機遇，做出正確的判斷，  
化被動為主動，化不利為有利，  
才能贏得賺大錢的無窮商機。

成功的企業家和創業家，都是發現商機的高手  
皮爾卡登勇於走別人不敢走的路；  
孫正義掌握知識經濟創造神話；  
張榮發分散投資打造長榮王國……。

只要你擁有像他們一樣的勇氣、創意，能用心與革新，  
你也能打造自己的財富王國！

！

有錢人教你如何賺得人生的第一桶金！

成功致富看門道

很多人這樣抱怨：從我懂事起，便立下長大要成為有錢人，而且為了這個遠大的理想，我總是兢兢業業，不敢有絲毫懈怠；但時至今日，僅僅是生活溫飽而已，我這是怎麼回事？  
上天對我也太不公平了吧？

看著週遭的人一個個購屋買車，資產日漸增加，相信每個至今仍未「發大財」的人，也許都有著同樣的想法。

那麼，請不必怨天尤人，可以這樣說，其實現在你也已經走到了財富殿堂的門口，或者說你離財富的大門，僅僅只有一步之遠而已。

也許你會說，這是騙人的，我自己有多少能耐我自己還不清楚；光靠吹牛能吹出富翁來嗎？  
那麼對不起，其實你是真的不清楚自己的「能耐」。

從成功致富的角度來分析，一個人想要賺錢，必須具備強烈的財富欲望；同時，他必須還是一個為了財富而不斷努力的人。

具備上述兩種條件的人，絕對可以到達財富的殿堂。

許多的人一生都在這個財富之門外面徘徊，欲進無門，欲退不捨，以致於庸庸碌碌地度過了平凡的一生。

完全是因為他們不具備如上所述「致富」的條件。

從這個意義出發，本書的宗旨就是幫助眾多徘徊在財富門外的有志之士，打開致富之門。

## <<第一次找工作就成功>>

俗話說：「工欲善其事，必先利其器」，這一俗語如果上升到哲理的高度來說，就是告誡人們：要改造世界，先改進你的工具與方法，相對地，致富也是同樣的道理。  
只要按著書中所提供的方式，相信你一定能成功致富。

## <<第一次找工作就成功>>

### 作者简介

#### 重田剛志

一九七二年出生於日本神戶。

甲南大學經營學系畢業，日本「生涯發展顧問」專業資格取得。

曾在東拓工業株式會社、Software公司負責人事招募，二 四年轉任奈良大學就業輔導課。

一九九九年設立個人網站，以自身實務經驗，毫不保留地提供求職者訣竅，並以「為何要工作」為題提出獨到見解，經常應各機關、學校之邀演講，引起廣大的迴響。

【個人網站】 [www.d1.dion.ne.jp/~kshigeta/](http://www.d1.dion.ne.jp/~kshigeta/)

## <<第一次找工作就成功>>

### 书籍目录

序章 疲於求職的應對方法

感到走投無路的時候

你是不是太拘泥於自己想做的事？

給想要放棄找工作的人的建議

給害怕失敗的人一些建議

給討厭自己的人一些建議

給責備自己什麼都做不好的你一些建議

讓自己延畢以延長求職時間是相當危險的

給已經延畢的人一些建議

給在求職活動中遭遇挫折的人一些建議

第一章 給提不起勁工作的人一些建議

思考一下何謂「工作」

公司就像是演唱會會場一樣

尋找想做的事

思考「工作」的訣竅1

思考「工作」的訣竅2

戴上能看清「存在」與「不存在」的眼鏡吧

第二章 給不知該如何自我分析的人一些建議

除非親口吃到，否則你永遠不知道這碗拉麵的味道如何

你在做便秘型的自我分析嗎？

把自我分析想像成一顆樹

找出動機的最佳方法：「Why？

Why？

」

將目光移至漢堡肉排和咖哩之外的食物吧

你喜歡榴槤還是火龍果？

該如何看待「學歷」這件事

第三章 如何撰寫自我推鑑以及書面審查表

自我推薦不是自我發表，重點是要博得他人認同

笑容就像沾生魚片的芥末

履歷表就像是產品簡介

用數字來表達

列入別人對自己的評價

同吃一鍋飯的伙伴

是否要配合欲應徵的公司？

描述打工經驗時要注意的事項

撰寫取得證照經過時應注意的事

有好的職位要趁早卡位！

明知應該如此卻總是做不好

關於填寫履歷表的規則

## <<第一次找工作就成功>>

自我推薦的前車之鑑 改善例1  
明明是好的經驗卻表達得不好的例子1  
自我推薦的前車之鑑 改善例2  
具體過頭，導致失去書寫方向的例子  
自我推薦的前車之鑑 改善例3  
加入動機可讓評鑑更臻完美的例子  
自我推薦的前車之鑑 改善例4  
明明是好的經驗卻表達得不好的例子2  
第四章 填寫加入動機的建議  
填寫加入動機的建議  
想知道心儀對象的一切  
四項重要的觀點  
進化的加入動機  
~聯誼並不是求婚~  
加入動機的前車之鑑 改善例1  
表現出自己優點的例子  
加入動機的前車之鑑 改善例2  
表現出自己價值觀的例子  
加入動機的前車之鑑 改善例3  
表現出自己的希望的例子  
第5章 面試受挫時該怎麼辦  
面試時的穿著，就像是裝哈密瓜的箱子  
別小看電話的應對！

其實在你開始講話之前，遴選就已經開始了  
活力元素的法則  
回答得具體一點  
果菜業者的法則  
消除曖昧的1 \* 3 \* 3架構  
落落大方的態度是熟能生巧的！

優點和缺點，其實是一體的兩面  
是說謊還是權宜之計？

獲得錄取了，可是.....  
若錄取兩家以上，該怎麼辦？

<<第一次找工作就成功>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>