

<<做人的功夫2>>

图书基本信息

书名：<<做人的功夫2>>

13位ISBN编号：9789866404153

10位ISBN编号：9866404153

出版时间：2009-10

出版时间：菁品文化事業有限公司

作者：吕善之

页数：220

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;做人的功夫2&gt;&gt;

## 前言

前言 無論世事怎樣變化，多少桑田淪為滄海，永遠不變的是做人的道理。

從古至今，無數的先哲給我們留下了許多做人的道理，像孔子的「成德之教」，老莊的「無為之學」，還有近代文學大師魯迅先生「俯首甘為孺子牛」的精神等等。

可是，做人的道理千千萬，並且都有其擲地有聲的論據，我們究竟該遵循那一家的訓導呢？

總結前人的經驗，不難看出，他們都是在教導我們該如何面對人生？

如何面對生活？

而其中的精髓，莫過於就一個字——「活」！

做人要【活】，保持思想上的【靈活】，不是跟著書本照本宣科，不是跟著在背後撿拾哲人的話，而是靈活運用先哲們留下的寶貴思想財富，集眾家之長為我所用，這乃是【活】的一種至高境界。

我們要以德行修身，以無為之學養性，用【甘為孺子牛】的精神去奉獻……靈活運用做人之道，該堅持時，絕不放手；該放手時，絕不猶豫。

做人靈活就要做到【無招勝有招】，不依固定的模式，根據環境的變化，以求自身相應的變化，像溪中水無形，空中氣無態，天上雲無狀。

只有這樣，才能適應當今社會的發展，更快地融入所在的環境，更好地展現自己的能力。

【流水不腐，活而不迂。

】，大自然之法則亦是我們做人之法則。

【問渠哪得清如許，唯有源頭活水來】，真正清澈明淨的水，是流動的水，是活水，一旦靜止，立刻就將變成死水一潭。

做人也一樣，要想有所作為成就大業，你就必須【活】起來，頭腦【活】、心態【活】、觀念意識【活】、眼睛【活】、嘴巴【活】，這樣你才會有動力、有熱情、有創意、有希望，最後才會有收穫、有成果。

仁者見仁，智者見智，【做人要【活】一點】這個道理，容易流於庸俗或被曲解，有些人可能會將其理解為一種世故，一種圓滑，一種伎倆。

其實不然，【活】是做人的一種智慧和方式，更準確地說，就是是一種生存狀態，它是有原則的，當面對大是大非原則問題時，做人的底線是絕對不能動搖的。

否則，那不叫【活】，只能算是亂來了，亂來就會超越底線而進入地雷區。

所以，【活】的真正含義應該是——【活】而不失原則，【活】得有章有法、有節有度。

希望本書能給你帶去一個全新的做人觀念，幫助你造就自己輝煌的人生。

編者序言 靈活做人，成功做事 要能靈活做人，才能成功做事。

靈活做人——這是每一位渴望成功的人士必備的人生智慧。

面對當今世界急速的變遷：能源短缺、溫室效應惡化、糧食減少、經濟危機。

你，準備好了沒有？

面對新的政治、經濟版圖。

你，準備好了沒有？

許多人說：我準備好了，因為我已經完成高等的學歷。

許多人說：我準備好了，因為我已經累積了近十年的工作經驗。

許多人說：我準備好了，因為我已經搭上最火的行業。

許多人說：我準備好了，因為我已經學好第三種外語、取得第十三個專業證照。

但是，你真的準備好了嗎？

那還不一定。

我這樣說不是要打擊你對自己的自信心，也並非要挫敗你之前的努力，而是希望你能夠明白，這樣的準備還是不夠的。

現今的年輕人等著老一輩的人，給他鋪好一條光明大道；現今的社會中間份子，等著時機轉好；現今事業有成的長輩們，等著世界局勢的轉變。

如果你還在等待什麼，就足以證明你還沒有準備好。

## <<做人的功夫2>>

因為已經準備好了的人，已經在這些新契機來臨之前，搶先抓住機遇了。他們之所以能早我們一步，並不是因為他們比我們更聰明、更優秀，或者有更多的人為他們鋪好道路。

而是因為，他們能夠靈活做人、靈活處事，所以他們不必等待既定的遊戲規則，而是主動出擊尋找到最適合自己、最好的遊戲規則。

古往今來，無論是在盛世、還是在亂世；在恭逢聖主之世，還是在窮於應對昏君、暴君之世，總有一些英雄豪傑，可以找到自己的舞台留名青史，總有一些聖賢，可以找到自己的方向撥亂反正。時勢好或者不好，並非那些英雄一生成敗褒貶的根本，而是在於他們對自我的堅持，以及對於做人處事的活用。

前者如文天祥、岳飛；後者如曹操、劉備。

前者的固守成規，使得他們非但無以成就自己的理想，更招致殺身禍；而後者除了開創一番霸業之外，還留給後人許多靈活做人的楷模。

我們這本書所要說的，是以前者對理想的堅持為目標，是以後者處事上的靈活為手段。沒有以對理想的堅持為目標，我們的成就，將會使得我們無以面對道德和自我；而沒有後者以處事上的靈活為手段，那麼我們的理想，終將成為惡人和環境吞噬的目標。

在迎接新的經濟局面來臨之前，我們應該要具備的，不只是好的學歷、好的技能、好的經驗、或者好的人脈關係，我們更應該要具備的，是做人的智慧。

這個做人的智慧，就是「靈活」兩個字。

能夠因人制宜、因事制宜，就是你邁向無往不利成功彼岸的先決條件。

觀看古往今來，成也人、敗也人。

人性的光華和卑微，成就了歷史上無數可歌可泣的事蹟。

鑑古知今，我們同樣也明白，人謀不臧，往往就是一個企業、一個個人成敗的關鍵因素。

所以，你需要了解人性，懂得讓全世界的人，來幫助你完成夢想，而不是全世界的人，都成為你的絆腳石。

現在，時機已經到了，機會也已經到了，你的努力也已經具備了，那麼追求更好的事業，更好的發展，你最需要的就是這本書。

在這本書當中，作者博引古今的故事，將帶給你轉變人生的重大啟發。

## <<做人的功夫2>>

### 内容概要

本書特色： 懂得人性，掌握人性。

成功的機會到處都有，在每一個你所認識與不認識的人身上。

你需要更懂得人性，學好與人借力使力的工夫，不讓身邊的小人比君子還要多，而是要讓身邊的貴人比小人比君子還要多，這本書的王者之見，將給你一生用之不盡的財富。

這本書就是要告訴你，別人的阻力和助力對你的影響有多大。

如果你有識人之明，你就可以讓他們來幫助你；如果你懂得與人相處之道，你就可以減少很多敵人，多很多朋友； 頭腦活一點，海闊天空任君行；心態活一點，游刃有餘自從容； 眼睛活一點，笑看風雲世事明；嘴巴活一點，左右逢源處處靈； 腿腳活一點，機遇貴人客滿盈。

這是現代人成就功名的「活規則」，也是本書提示給你的「活境界」。

<<做人的功夫2>>

作者简介

呂善之    \*\*大學畢業，愛好文學。

## <<做人的功夫2>>

### 書籍目錄

前言第一章 堅守原則是做人的第一課——原則是底線，無方不成圓。

原則是心中的一桿秤，要堅守，不要改變。

做人要【活】，但不等於不要原則。

原則範圍之內的【活】，是一種能力；無原則的【活】，那叫亂來，亂來就容易一招不慎滿盤皆輸。

1.不要盲從，堅持原則永遠是上策面對複雜多變的世界，我們不但要有【應萬變】的靈活，也需要有【應萬變】的堅持。

這個堅持，就是支撐著你邁向成功之路的大方向。

2.絕不放棄，山再高也能翻越 對於一個沒有真正理解“靈活”之意的人來說，堅持理想是不夠靈活的表現。

他們會認為：“努力之後，覺得不行，就趕快幹別的，靈活處理，不要在一件事上吊死。

”其實這是不能正確理解做人靈活含義的人。

做人靈活絕不是隨意就放棄。

放棄不是靈活，是無能、無知。

3.信守諾言者，人負天不負物物經濟，貨幣經濟，再到信用經濟，是經濟社會發展的三個重要階段。

推廣誠信建設，是個人、企業更是全社會的當務之急。

這些正反兩面的例子可以說明，做人靈活，但不能失去原則，失去誠信，要信守諾言。

誠信是做人的基本原則，失信則失去別人的認可，對自己以後的發展是非常不利的。

4.珍惜時間就是珍惜生命 做人靈活，更應該珍惜時間，而不要靈活到：：【反正以後有的是時間，這些以後再辦吧！

】。

靈活做人不是讓你浪費時間，應該把【活勁】用在別的地方，省出更多的時間，來做更多的事。

5.寬容別人，淬鍊出自己的王者之心 每個人都應擁有一顆王者之心，具有超凡的寬容。

用我們偉大的心靈去創造輝煌的業績，何嘗不具有一種王者風範呢？

寬容別人是上帝賜予我們最美麗的做人原則之一，靈活做人，更應明白這個原則。

讓我們堅持這個原則不動搖，讓這個社會少一些埋怨，多一些寬容吧！

6.不要落井下石，栽種無謂的惡果 做人靈活，大可不必活到跟隨別人去【棒打落水狗】，或落井下石，應該堅持自己的原則。

即使不能幫他，也大可不必推他一把。

要知道，對一個人逼絕了，只要他不死，他就會變成你以後的恩怨債。

7.誠實是無價之寶 在靈活的人看來，【誠信】似乎有點【傻】，其實不然。

誠信可能會一時吃小虧，但最終會因為這種品格而對自己大有好處。

所以，真正靈活的人，還是會堅持這個誠信的原則。

8.做人不可丟的十大原則 既然是【做人】，就不能不忽略與人相處的原則。

別人會成為我們人生路上的試金石？

絆腳石？

還是助力？

全靠我們自己經營。

這些做人不可丟的十大原則，可以幫助我們在人際關係上更如魚得水。

第二章 做人不可強出頭——退一步海闊天空有一句古訓：【槍打出頭鳥】。

做人也一樣，【樹大招風】，所以不可太出風頭。

古人強調【藏巧露拙】就是這個道理。

在講究中庸之道的世界，強出頭是一件極其危險的事情，很有可能因此成為眾矢之的。

9.表現得比別人聰明是愚蠢之舉不要表現得比別人聰明。

你可以把事情做對、做好，但是不需要表現出【別人不如你】的樣子。

我們追求的是自我成就，而不是貶低別人榮耀自己。

## <<做人的功夫2>>

10.利而不露品自高 做人靈活，就不要太露鋒芒，正如那句俗話說的：人怕出名豬怕壯。

太露鋒芒很有可能招致“毀滅”，而蓋其鋒芒方可圖日後更大發展。

11.甘做老二是一種大境界 做人要靈活，無論從老二、老三或老五做起都沒關係，就是先不要當【老大】。

這是把眼光放遠，先靜觀其變的大境界。

12.智慧之人當知藏巧之功 保存你的能量是一種藏巧。

在大多數的情況下，才不可露盡，力不可使盡。

即若有知識，也應適當保留，這樣，你會加倍地完善。

永遠保存一些應變的能力。

適時救助比全力以赴更值得珍貴。

深謀遠慮的人總能穩妥地駕馭航向。

從這個意義上說，我們亦可以相信這一辛辣的謬誤：一半多於全部，隱藏勝於盡顯。

13.有本事更不能自賣自誇 實際上，只要我們仔細思考，就知道我們百分之九十九的成功，其實都有機運的成分夾雜在裡面的，我們應該看清這些機運所在，準備將來如有同樣事情發生，又缺乏這些機運時，知道怎樣應付。

歐洲有一句著名格言說：【愈是喜歡受人誇獎的人，愈是沒有本領的人。

】；反之，我們也可以說：【愈是有本領的人，愈是不需要別人的誇獎。

】中國人常說，有本事要讓別人去說。

一個真正成功的人，是不喜歡自吹自擂的，因為別人的眼睛要比你的眼睛亮得多。

14.大智若愚方能左右逢源 真正靈活的人是深知什麼叫【聰明】，什麼叫愚蠢的。

耍小聰明出盡風頭，到頭只能更招人厭，楊修是中國歷史上這類人的典範，從他的一些事蹟中可以看出，他的才智的確過人，但太喜歡在曹操面前強出頭，最終還是走上了被毀滅的道路。

15.示弱，是真正強者玩的遊戲 示弱能換來更多人的支持，逞強只能增加更多的敵人。

示弱是比逞強更實用的做人方法。

示弱可以減少乃至消除不滿或嫉妒。

事業的成功者，生活中的幸運兒，被人嫉妒是難免的，在一時還無法消除這種社會心理之前，用適當的示弱方式，可以將其負面作用減少到最低程度。

16.讓他人相形見絀是做人的大忌 做人靈活，不僅要懂得做人不僅不可強出頭，而且與別人在一起時，不可讓別人相形見絀，要時時處處為他人著想。

因為一個成功的人，不僅要能看見自己的奮鬥與成就，也需要看得見週遭環境的大格局。

17.保持一點神秘感就是保持魅力 朋友就如同一座寶山一般，如何入山挖掘寶藏就看你自己的本事。

經常保持神秘感的人，就像是一座取之不盡的寶山，能夠吸引大家的興趣。

讓自己成為人際關係中的吸鐵，讓好的友誼緊緊相隨。

第三章 靈活乖巧好辦事——小事要勤，大事靠謀。

做人與辦事是不可分割的，但只有靈活的人才最懂得辦事，靈活之人辦事不循常規，不依模式，他們就像【水】一樣，遇到什麼樣的【容器】，就用什麼樣的辦法滲入。

18.學會察言觀色，是游刃於環境的大本事在適當的時機作適當的事情，能夠使得你得到事半功倍之效。

這其中的道理就是：觀察好幫助你成事這些人的期待、個性、慾望與需求，想辦法讓他們來追求你想要的目標。

19.委婉拒絕，但把感情留住生活中，不可能不拒絕別人，把別人的請求照單全收。

但是，如果我們每次的拒絕都帶來與他人之間的隔閡，帶來他人的仇視敵意，那我們最後必將成為孤家寡人，也拒絕了未來可能需要別人伸手援助我們的機會。

所以，學會拒絕是做人做事的必修課。

20.當眾主動擁抱你的敵人 為什麼強調「當眾」擁抱你的敵人呢？

做給別人看嘛，如果私下「擁抱」，那不是雙方言歸於好，就是你向對方投降。

「當眾」擁抱，是表明你主動不把對方當「敵人」，是用你雍容大度的力量擠壓對方的小鼻、子小眼

## <<做人的功夫2>>

睛、是站在更高、更大的格局之上。

21.向冷廟上香最靈驗從現在起，多注意一下你周圍的朋友，若有值得上香的冷廟，千萬別錯過了。真正靈活的人，一定會注意多去冷廟燒香。

平時多燒香，用時才靈光。

但不是所有的【冷廟】都要去燒香，都可去燒香，要挑有發展潛力的【冷廟】去燒香。

22.放長線，釣大魚 求人交友要有長遠眼光，要注意有目標的長期感情投資。

同時，放長線釣大魚，還必須慧眼識英雄，有堅定的目標和毅力，遠離那些只尋歡樂不思長進的酒肉朋友。

23.遇強則迂，遇弱則攻 沒有絕對的強，也沒有絕對的弱，一切都是相對的。

惟有目標是根本，是你必須抓住的。

有時候【認輸】是必要的修養功課。

懂得暫時認輸才能保住我們日後要發揮的能量。

遇事硬頂不是靈活之人的辦事策略，所謂【遇強則迂，遇弱則攻。

】，才是處事的上策。

24.虛張聲勢先辦事 虛張聲勢是靈活做事的一種技巧，在【敵強我弱】的情況下，這是致勝的有效法寶。

它的基本精神在於【臨危不亂，保持信心。

】。

做人能有這樣的穩定度，必能逢凶化吉。

25.借力行事，順勢成事 對別人，要能從【看不順眼】開始，磨練到【看見他有何優點能給我什麼幫助？

】。

所謂：【人幫人，眾志成城，人坑人，遍地是陷阱。

】。

若要成大事，就必須善用他人之力來為自己服務，不可被自己一時的情緒好惡左右，壞了與人之間的關係。

26.黑臉開戲，紅臉收場【黑臉】開場，【紅臉】收場，確實是靈活辦事的好方法，用【黑臉】既抑制對方的怒火，又擺明自己立場。

而【紅臉】收場更是這場【戲】的關鍵和精彩所在。

但需要注意的是，別黑過了火，到時再【紅】的臉，也怕為時已晚了。

27.小事要勤，大事靠謀 小事要勤，指的是我們做事必須實幹，不能空談；大事靠謀，指的是說，我們要做大事業，在戰略上必須正確，勝過於亂槍打鳥徒勞無功。

這既是手段，又是關鍵的要點。

28.動之以情比曉之以理更有效 對人動之以情，才能讓自己的話打進別人的心坎裡。

但並非以情動人就是要像劉備一樣哭個死去活來，我們可以用其他的方法，但只要是用情，要對人充滿了解包容憐惜之情，相信這樣辦事就一定能收到很好的效果，這也算得上極為靈活，極為非常規的辦事策略了。

29.按對方的方式求取自己的結果 做人靈活懂辦事，也好辦事。

善用察言觀色、練就【火眼金睛】，再加上【有的放矢】，你努力的成功機率就可以大大提升，這比起悶著頭求爺爺告奶奶流血流汗懸樑刺骨，還要有效率。

第四章 捕捉機遇要敏捷——既快又準還需狠大多數人死等機遇，而靈活的人創造機遇。

機遇對於每個人都是平等的，又是不平等的。

善抓機遇者機遇就多；不善抓機遇者則無機遇。

30.等待，最沒效率的生存方式 做人就是這樣，不能靠等待來期望收穫，沒有人可以永遠當自己的【靠山】，靠別人不如靠自己。

既然等不來【收穫】，又沒有人幫助自己來【收穫】。

那就勇敢地站起來，靠自己的努力去爭取那份最美好的果實吧。



## <<做人的功夫2>>

31.好馬都吃回頭草只要不違背做人的原則，回頭草當然值得吃，熟悉、方便，可以挑著吃，吃飽，吃好。

重點是，吃得開心、吃得優遊自在，多好！

32.機遇靠把握，失之不再來上帝是公平的，他賜予每個人以相同的機遇。

但是有的人成功了，一躍成為商業巨人、上層名流。

而有的人終日庸庸碌碌，一事無成。

原因就在於有人抓住了機遇辦成了事，有的人卻讓機遇輕易溜走。

33.機遇垂青於有準備的人能靈活地把握機會是人的一種能力，而生活中那些能做到這些的人，相信都是早有準備的人，正像那句話所說的：【臺上一分鐘，台下十年功。

】。

面對機會並靈活把握機會的那之前，也是要做相當多的準備工作。

光是悶著頭努力，嚷著機會不肯來；或者光是坐等機會到來，卻一點都不努力，這樣都是沒辦法達到目標的。

34.柳暗總會花明，峰迴總要路轉世界上沒有什麼【絕境】，只要足夠靈活，就一定發現機遇，把握機遇。

所以，當困境突然來臨時，你首先要做的是，如何擦亮被絕望蒙蔽的眼睛，搜尋微弱的機會光芒。

35.搶佔先機，出擊要快機遇有時是需要冒風險的，更要有一個靈活的頭腦去挖掘風險中的機遇。

如果讓我們讀到報紙上一則平凡的消息，你會發現其中的商機嗎？

36.【跳槽】，是機遇也是陷阱。

【跳槽】已是一個很普遍的現象，但主動【跳槽】與被動【跳槽】是有本質區別的。

一定要搞清楚為什麼跳？

往哪跳？

怎樣跳？

別讓短視近利的衝動，傷害了自己好不容易打下的事業基礎。

37.機遇是金，稍縱即逝時不我待，機遇是不等人的。

一個好的機遇來臨，勝過於悶著頭奮鬥數十年。

機遇對我們是如此地重要，我們不能不對它時時刻刻抱著警覺的態度。

38.創造機遇永遠比等待機遇快機遇什麼樣，沒有人見過。

但有一點可以肯定。

機遇是可以創造的。

只要你相信這一點，並且不是懶人，而是靈活的人，那你就一定能做得到。

拿出你心裡非成功不可的決心，把自己的機遇一點一滴地建立起來。

<<做人的功夫2>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>