

<<如何进行有效的销售陈述>>

图书基本信息

书名：<<如何进行有效的销售陈述>>

13位ISBN编号：9787900663092

10位ISBN编号：7900663096

出版时间：2005-1

出版时间：北京大学出版社

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<如何进行有效的销售陈述>>

内容概要

本课程结合相关情景短片，向销售人员详细讲授销售陈述的有关概念，操作程序，介绍利益的陈述方法，知己知彼的战略战术以及各种语言、非语言的表达技巧，讲授各种实用性的销售技能。通过对本课程的学习，销售人员将快速掌握销售陈述的方法，培养起正确的表达能力。

<<如何进行有效的销售陈述>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>