

<<销售人员素质 4VCD>>

图书基本信息

书名：<<销售人员素质 4VCD>>

13位ISBN编号：9787887096609

10位ISBN编号：788709660X

出版时间：1970-1

出版时间：机械工业出版社

作者：本社 编

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售人员素质 4VCD>>

内容概要

家具建材行业产品越来越同质化，促销手段越来越通用化，大众传播的效果越来越差。而终端店面的销售人员、品牌整体形象起到了越来越重要的作用。

但是很多导购人员工作多年，却不见业绩提升；来了很多顾客，留住的却很少；很多顾客问的详细，向顾客讲解的也很好，却不签单购买。

这些问题在于导购员有没有让顾客心悦诚服的销售杀伤力，店面展示有没有让顾客心驰神往的品牌杀伤力！

杀伤力就是打动顾客让顾客签单的能力！

本课程运用深入浅出的语言，引发学员主动思考，同时运用鲜活的操作案例，讲述发人深省的实战技巧，在轻松的学习中迅速提升销售杀伤力。

<<销售人员素质 4VCD>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>