

<<大院关系>>

图书基本信息

书名：<<大院关系>>

13位ISBN编号：9787811398717

10位ISBN编号：7811398710

出版时间：2010-1

出版时间：中国人民公安大学

作者：钟道新

页数：300

字数：350000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<大院关系>>

### 内容概要

交易其实是人际交流的基本方式之一，虽然有好多人羞羞答答地不愿意承认。

分析权力的组成，职务仅仅是一部分，关系占有很大的比例。

假设有成群妻妾的话，那么管理好她们的办法，就是让她们每个人都相信你最爱的是她。

我对待我的客户就用这个办法。

物理学上的动量等于速度乘以质量，而对于公司也有一个这样的量。

它等于公司的规模乘以资金再乘以关系网。

在“商场”中，从来没有哪个人是因为说“不”而破产的。

破产的总是那些来不来就说“行、行、行”的人。

机会造就贼，贼其实就是认识到机会的普通人。

一笔买卖、一笔账，只要往下追两个环节不出问题，那么就可以认为没问题。

漏网之鱼永远要比网住的多。

关键要看你网住了什么。

信任在人与人之间根本不存在，存在的只有往来、指使、利用、交换。

当总经理除去要有一个好肚子外，还得有一个玻璃食道、橡皮的胃和一个钢铁的屁股。

如果你想和别人做成买卖，最好的办法莫过于营造出“僧多粥少”的局面。

对待你将与之合作的公司，就如同对待将与之结婚的对象一样。

## <<大院关系>>

### 作者简介

钟道新，男，汉族，籍贯浙江。

1951年生于北京。

“文革”期间于山西昔阳插队，后就职于神头第一发电厂。

1980年开始文学创作，1989年调入山西省作家协会，后任山西省作家协会副主席，山西省第七届、第八届、第九届政协委员。

获颁国务院政府特殊津贴。

代表作有短篇小说《风烛残年》、《继承》等；中篇小说《股票市场的迷走神经》、《超导》等；长篇小说《权力的界面》、《非常档案》等以及电视剧作品《黑冰》、《天之云，地之雾》、《叶挺将军》等。

创作风格以智慧、幽默的对话为鲜明特色，擅长描写高知、高科人物形象，并开拓了经济小说的新领域。

## &lt;&lt;大院关系&gt;&gt;

## 章节摘录

国电子投资公司的总经理李寒，从降生之日起，就住在这所大院子里。

李寒的父亲，建国时就是个相当高级的干部。

大军一进城，就分配到这所前清军机大臣的府第。

这院子一共三进。

院子里假山、鱼缸、藤萝架等，...具备不说，更有古木婆娑。

李寒在屋子里研究了一阵文件资料后，端着新换的茶来到院子里。

喝了一口，觉得味道不大对劲，再喝就更觉不对，于是他狠狠地把茶泼到地上。

喜欢喝“毛尖”的爱好，是他父亲培养起来的。

老人家在把他抱在膝盖上时，就一小口、一小口地喂他“毛尖”喝。

以后的“毛尖”也一直由父亲供应。

父亲四年前“走”后，留下一些茶。

老爷子的茶，从来都是由产地的领导贡献的。

今年入夏时，这些茶终于喝完了，他估计不会再有人送，就派人上街去买了些新茶来。

谁都知道茶这东西“当年是宝，隔年是草”，应该喝新的才对。

他是完全出于情感因素，才喝陈茶的。

可谁料想，买来的茶连点“毛尖”的味儿也没有。

今天沏的，是他托人从产地买来的，可仍不是味儿。

这是不是一种不祥之兆？

他转动着手里的空茶杯，思索着。

他们家有同父异母的兄弟四个，他是最小的一个，他的三哥在中国驻美国的外交机构工作，二哥在军队，也已经做到了副军级的位置。

而他的大哥则是国家经委的一个相当重要的局的局长。

父亲虽说早就退了下来，但老头退而不休，运用自己的影响力，很是安排了一些干部。

其中最重要的就是把他原来的办公室唐主任，推举到电子委员会副主任的岗位上，而他所在的电子投资公司，就属于电子委员会。

这原本是一局佳构：上有唐副主任的支持，外有大哥可以凭借，另外还有老头儿垫底。

可一向身体很好的父亲，因心脏病突发去世了。

生老病死，原本是规律，对此他也早有准备。

可父亲的死，仍然带走了很多东西：首先是家庭的联系不那么紧密了。

本来就是同父异母，“同”一去，“异”的作用就显现出来了，父亲在世时，许多他一说大哥就给办的事，现在也要拖了又拖，办复率不足百分之五十。

更何况，大哥去年又从这里搬了出去，物理距离的扩大，加速了心理距离的扩大。

其次，唐副主任在接待他时，态度也有了微妙的变化。

所有这些，致使政企分开、脱离电子委员会时，给他定的级别是“副局级”。

这一击的力度是很大的。

他是一个有政治抱负的人，从来不甘心做生意。

换句话说，他也从来没有把生意真正当成生意来做。

他的目标是“做大官，兼做大事”，“不做大官，焉能做大事！”

可一个人如果过了四十多岁，仍然是副局级，那么依照干部管理原则，要过若干年，才考虑提到正局级。

然后再过若干年，才能考虑副部级的课题。

这也就是说，一切都顺利的话，副部级也是五十岁以后的事了。

而五十岁是局级干部的“大限”：有一个不成文的说法，原则上不提拔五十岁以上的副部级干部。

客观世界是不能改变的，所以只好改变主观世界。

他是个务实的人，既然前景已经很清晰，就应该有另外一种准备。

## &lt;&lt;大院关系&gt;&gt;

李寒所谓的另外一种准备，就是做“钱”的文章。

在危机感产生之前，虽不能说他是一个完全的廉洁奉公的干部，但他律己还是比较严的，从来不主动弄钱不说，就是接受礼物也很有分寸——做到这一点并不很容易。

某次在香港，他在“卡地亚”手表专卖店里多停留了一下，那个心领神会的客户就替他买下，送到他下榻的五星级酒店里。

他抚摸了一阵“卡地亚”的蓝宝石表面，再掂掂它的分量后，问客户凭什么给他买？

“我看您盯着它看，肯定喜欢，就做主替您买了。”

“客户是送礼的行家，自以为李寒是在和他“走程序”。”

“喜欢我确实喜欢，但就和我喜欢天安门一样，并没有把它搬回家的意思。”

“他把表放回盒子后递还客户。”

“谢谢你的好意，这种几万元的东西，不是我这身份的人戴的。”

“他知道商人总是在商言商，投入后没有不索取回报的道理。”

再说，商人，尤其是香港商人——嘴巴之严密度，远逊于政治家。

何况圈子并不大，传出去就是大损失，更甭说引起调查了。

他喜欢看赌马，经常在下榻的旅馆内“模拟下注”——也就是在他看中的马的名单上写下个数字，最后再结算总收入。

几乎所有首次见到这个现象的客户，都以为他这是种暗示，要由他们出资玩一把真的。

但他总是笑着解释：“赌性人人都有，我赌个高兴就行了。”

钱对于我和对于你们的意义不一样。

“他这话从某种意义上说也是实话：钱对于商人、企业家和一般老百姓，意味着行动的能力、富裕的生活。

而对于他来说，行动的能力是由职务带来的：只要是公司账目上的钱，在允许的范围之内，他可以调往任何地方。

至于个人生活所需要的，更是方便。

明言之，只要不买首饰之类很私人的物品，都可以用公司的信用卡付账。

至于差旅费、电话费就更没有上限了。

他当然明白，所有这一切，都是位置的附属品，位置没了，这一切就荡然无存。

现在就有了向负半波变化的趋向。

有趋向就要做准备，要未雨绸缪。

李寒知道像自己这样的消费水准，一年没有几十万人民币是无法维持的。

他想起“文革”前，父亲的一个在广州军区当副政委的老朋友来北京，因为疏忽，给他预订的房间没有电视不说，还没有热水。

他一看就发了火。

接待的单位赶紧给他换。

当时还是孩子的他，觉得这个副政委实在有些过分。

但父亲却表示理解：“孩子，你将来会懂得这样一个道理，生活水平上去了，就下不来，除非有强大的外力。”

“现在他是真的懂了。”

钱好弄，几乎可以说伸手就来。

可弄了之后没有后遗症，也就是把钱“洗”干净，却需要一些技巧和渠道。

技巧可以学习，关键是渠道的建立需要做些前期工作。

他深深地吸了一口饱含植物气息的空气，从走廊的长藤椅上站起来。

要弄就弄它一大笔钱，来个一劳永逸。

李寒回到宽阔的屋子里，把空调的温度调到二十度。

他不再喝茶，而是给自己倒了杯法国白兰地。

凡是他要干重要事的时候，总是这样做的。

方针一定，周密计划就是首要问题。

## <<大院关系>>

以无权者的想象，你如果是领导，搞些发票一签一报，就能把钱从自己公司的账上弄出来。

其实没有那么简单。

现在假设你是某公司的总经理，以买计算机为名，从某个熟悉的计算机商店搞一张假发票，然后你在报销单据上签个字，交给了会计。

会计又在上面签，然后出纳把钱汇到开具发票的计算机公司。

但与此同时，会计会向你要这批计算机的入库手续。

当然，你是总经理，手中有权，完全可以命令库工给你开一张假手续。

但对将要来到的审计人员来说，你花了钱，就得有东西在。

到库房里一看，没有计算机，仍然是“露馅儿”。

所以你还得再找一个人，把计算机领出来，说是用在某个地方了。

这样，这笔钱才算勉强被你给“消化”掉了。

当然，这指的是例行的审计，如果一定要查，跑到你所谓“用”的地方去对证，你仍然跑不了。

所以，老练的“弄钱人”，从来不会以计算机、汽车、房屋这些固定资产作为弄钱的载体，而是用水泥、电缆等消耗品作载体。

这样，查账的人如果问的话，你可以坦然地告诉他们：它们已经埋到厂房底下了，不信你们挖出来看看。

自然，没人会挖。

建筑业之所以容易藏污纳垢，原因也就在于没法查对的东西太多了。

除非有像墨西哥大地震那样的自然灾害出现，方能使劣质建筑现原形。

这时，钱算是从你的公司里弄出来了，可它仍然不是能消费的现金，而是转到了计算机公司账上的一组数字。

当然，此刻你欲把“数字”换成现金，也是可以办到的。

但这要留下严重的痕迹。

为保险起见，最佳的途径是让计算机公司把这笔钱以购买打印机、显示器的名义，打到另外公司的账上。

你从那里再提现金。

<<大院关系>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>