

<<进口贸易操作实务>>

图书基本信息

书名：<<进口贸易操作实务>>

13位ISBN编号：9787811353358

10位ISBN编号：7811353350

出版时间：2009-8

出版时间：暨南大学出版社

作者：余世明 编

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<进口贸易操作实务>>

内容概要

随着我国外经贸的发展，贸易顺差不断增加，我国已成为外汇储备最多的国家。

进出口的不平衡，加剧了中国与主要贸易伙伴如欧盟及美国的贸易摩擦。

为了应对这种不平衡，我国将加大进口，进口贸易将越来越受重视。

现在，广州出口商品交易会已改为广州进出口商品交易会，进口贸易将得到更大的发展，从事进口贸易的人才需求量将不断增加。

由于进口业务政策性强，涉及知识面广，为了普及进口贸易实务知识，使更多的业务员能参与进口贸易，故编写了本书。

本书的编写具有如下的特点：（1）内容新。

以国际贸易惯例和我国最新的外贸政策为依据，采用的进口案例和进口单证也是近几年外贸公司的实际业务资料。

（2）重案例。

本书汇集了数十个案例或例题，力求通过进口案例说明问题，而且案例通俗易懂。

（3）重操作。

书中的进口实务知识，除了第一章为介绍贸易术语外，其他几章介绍进口业务前期准备、交易磋商、进口业务合同的订立及一般条款和进口业务合同的履行。

按照进口业务流程介绍，采用的案例和单证尽可能采用公司实际案例和单证，避免人为编造，以提高读者的感性认识。

本书不仅可作为中专、高职高专国际商务专业和其他相关财经类专业的教材，也可作为进口业务从业人员培训的教材，更可作为有志于从事进口贸易的人员自学之用。

<<进口贸易操作实务>>

书籍目录

编写说明绪论第一章 进口业务使用的贸易术语 第一节 贸易术语概述 第二节 主要贸易术语 第三节 其他贸易术语第二章 进口交易前的准备 第一节 企业进口备案登记手续的办理 第二节 市场调研及业务关系建立 第三节 进口许可证 第四节 进口商品成本核算 第五节 委托代理进口合同的签订第三章 进口交易磋商 第一节 询盘和发盘 第二节 还盘和接受第四章 进口合同的订立及一般条款 第一节 进口合同的订立 第二节 进口合同的一般条款第五章 进口贸易合同的履行 第一节 信用证申请书 第二节 货物进口运输 第三节 进口货物运输保险 第四节 审单付款 第五节 进口货物报检 第六节 进口货物报关 第七节 换单提货 第八节 进口付汇核销 第九节 进口索赔附录一 对外贸易经营者备案登记办法附录二 货物自动进口许可管理办法参考文献

<<进口贸易操作实务>>

章节摘录

第一章 进口业务使用的贸易术语 第一节 贸易术语概述 在国际货物买卖中,交易双方在洽商交易和订立合同时,必须考虑很多问题,如卖方在什么地点交货?由谁负责办理货物的运输、保险及通关过境手续?买卖双方风险如何划分?如果每一笔业务都要详细说明,必定花费贸易双方很多时间和费用才能把问题讲清楚。

为了避免这种情况的发生,在长期的国际贸易实践中就形成了贸易术语。

一、贸易术语的含义和作用 (一) 贸易术语的含义 贸易术语(Trade Terms),又称价格术语(Price Terms),是在长期的国际贸易实践中产生的,用来表示商品的价格构成,说明交货地点,确定风险、责任、费用划分等问题的专门用语。

(二) 贸易术语的作用 (1) 有利于买卖双方洽商交易和订立合同。 由于每一种贸易术语对买卖双方的义务都有统一的解释,使用贸易术语,有利于买卖双方明确各自的权利和义务,早日成交。

例如,外商对我方报价为FOB伦敦,则我方就可以确定双方在哪里交货,风险划分的界限是什么,如何办理出口和进口手续,以及有关费用各由谁承担。

(2) 有利于买卖双方核算价格和成本。 各种贸易术语对于成本、运费和保险费等各项费用由谁负担都有明确的界定,使用贸易术语,买卖双方比较容易核算价格和成本。

例如,外商对我方报价FOB伦敦或CIF广州,我方从贸易术语中可以了解运费、保费应由谁承担,以及是否已包括在货价中。

<<进口贸易操作实务>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>