

<<进出口业务流程综合实训>>

图书基本信息

书名：<<进出口业务流程综合实训>>

13位ISBN编号：9787811347982

10位ISBN编号：7811347989

出版时间：2010-10

出版时间：对外经济贸易大学出版社

作者：许斌 主编

页数：323

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<进出口业务流程综合实训>>

内容概要

本书是“工学结合新思维高职高专财经类‘十二五’规划教材”之一。

本教材以一般贸易和加工贸易两大贸易方式为背景，充分体现精理论、重实务、强操作的原则。教材编写突出“贸易”业务过程的主体地位，基于一般贸易和加工贸易操作过程的主线，依据实际工作情境设计安排实训内容，方便课堂的边讲、边学、边做，并在每种贸易方式下设置与其相应的综合业务模拟操作任务，有利于学生复习思考之用，“教、学、做一体”的特点凸显。

本教材突出工作过程系统化、实战型的理念，以师生共同完成一项真实的进出口业务贯穿全书。该教材的成功建设是笔者在外经贸类高等职业教育改革中的一种深度探索，其宗旨是引导学生在进出口贸易业务的仿真情境下，以对外贸易的联络、洽谈、磋商、签约、履约等业务往来流程中的各个环节与单据缮制为载体，介绍基本知识点、技能点以及最新的国际惯例、贸易政策，讲解透彻，边讲边练，使学生在教师的引领下能逐环节地掌握进出口贸易的基本知识和岗位操作技能。

本教材所采用的外贸函电、外贸单证格式全部取自公司业务一线，尽可能适应实际业务中最新的变化。本教材内容翔实、任务真实、操作务实，可作为国际经济贸易及国际商务类高职院校相关专业的实训教材。

<<进出口业务流程综合实训>>

书籍目录

情境一：电汇+CFRC5出口 任务一：出口交易准备 任务二：出口交易磋商 任务三：出口合同的签订 任务四：出口货物的准备 任务五：报检、订舱、报关、出运 任务六：出口制单结汇 任务七：核销与出口退税
情境二：信用证+CIF出口 任务一：审核信用证 任务二：办理出口报检、订舱、报关、出运以及投保手续 任务三：出口制单结汇
情境三：托收+FOB进口 任务一：进口交易准备、磋商 任务二：进口交易履行情境四：信用证+CFR进口情境五：进料加工贸易 任务一：加工贸易合同的订立 任务二：审批加工贸易业务资格 任务三：加工贸易业务许可的审批 任务四：加工贸易合同的管理 任务五：加工贸易料件的入境监管 任务六：加工贸易货物的生产与出境监管
进口部分综合训练 出口部分综合训练 参考文献

<<进出口业务流程综合实训>>

章节摘录

情境一：电汇+CFRC5出口 任务一：出口交易准备 电汇方式的应用 电汇是买卖业务中结算货款的一种基本方式。

电汇的一般程序，是由汇款人（买方）向汇出行递交“汇出汇款申请书”一式两联，其中一联为申请书，另一联为汇款回执，汇出行按申请书的指示，使用电报、电传通知汇人行，汇人行则按双方银行事先订立的代理合约ISJ收款人解付汇款。

在国际贸易中，使用电汇方式结算进出口双方的债权债务关系，主要有UJ下N种做法： 1. 预付（Payment in Advance） 一般是指买方先将货款的全部或一部分通过银行汇交卖方，卖方收款后，再根据合同规定立即或在一定时间内发运货物。

先付款后发货这种方式自然对卖方有利，但对买方来讲，一不利于资金周转，二要承担卖方不交货或不按约定交货的风险。

通常需要预付货款的商品，多数是热门货。

2. 到付（Payment after arrival of goods） 是指在卖方交货或交单后一段时间，买方才将货款通过银行汇交卖方。

它有时又可称为赊销方式（Sell-on Credit）或记账赊销方式（Open Account，缩写为O/A）。

这种方式在国际贸易上可分为售定和寄售两种。

售定 售定是买卖双方已经成交，货物售妥发运，并经进口商收到后一定时期将货款交出口商。

如广东、广西、福建等省经常有些鲜活商品（鸡、鸭、鱼、鲜花、蔬菜等）对港澳出口，因为时间性较强，出口商通常采用鲜货随到随出，提单随船带交进口商的方式。

所以售定方式又称“先出后结”。

这种方式对进口商有利而对出口商不利，为货物出口后，出口商失去控制权，如进口商不付款，出口商将会货；款两失。

寄售 寄售是出口商先将货物运至进口地，委托进口地的商人在当地市场代为销售，待售出后由被委托人将货款按规定扣除佣金后全部汇交出口商。

寄售货物在户售前物权归委托人。

寄售方式委托人（出口人）承担风险很大，其款项能否收回，全靠被委托人的代销能力，因此必须重视被委托人的资信、经营能力、作风等。

它一般用于推销新品种、滞销货物或展销商品。

<<进出口业务流程综合实训>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>