

<<金融学概论>>

图书基本信息

书名：<<金融学概论>>

13位ISBN编号：9787811224832

10位ISBN编号：7811224836

出版时间：2008-8

出版时间：东北财经大学出版社

作者：翟建华，李军燕 编著

页数：257

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<金融学概论>>

内容概要

为了使本教材更好地适应高职高专院校培养生产、建设、管理、服务第一线所需要的高等技术应用型专门人才的要求，增强教学效果和学生的综合职业能力，本教材在第一版的基础上对各章的教学内容，包括补充阅读资料、案例分析及课后习题做了必要的更新：增添了通货膨胀与通货紧缩的内容，并将其作为第10章，原第10章顺延为第11章，以期反映我国金融改革和实践的最新情况，使学生能够学以致用。

<<金融学概论>>

书籍目录

第1章 金融概述 学习目标 1.1 金融的范畴与门类 1.2 金融体系的构成要素与功能 1.3 金融工具与金融创新 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第2章 货币与货币制度 学习目标 2.1 货币 2.2 货币制度 2.3 国际货币 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第3章 信用与利息 学习目标 3.1 信用 3.2 利息与利率 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第4章 金融机构与融资方式 学习目标 4.1 我国的金融机构体系 4.2 直接融资与间接融资 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第5章 商业银行业务 学习目标 5.1 商业银行的负债业务 5.2 商业银行的资产业务 5.3 商业银行的中间业务和表外业务 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第6章 证券市场投融资业务 学习目标 6.1 股票市场 6.2 债券市场 6.3 投资基金市场 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第7章 保险 学习目标 7.1 保险概述 7.2 保险的购买与经营 7.3 保险业务 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第8章 信托与租赁 学习目标 8.1 信托及其业务种类 8.2 租赁及其业务种类 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第9章 国际金融概述 学习目标 9.1 外汇、汇率与汇率制度 9.2 国际收支与国际储备 9.3 国际金融机构 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第10章 货币供求均衡与失衡 学习目标 10.1 货币需求 10.2 货币供给 10.3 货币供求均衡 10.4 通货膨胀 10.5 通货紧缩 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用第11章 货币政策 学习目标 11.1 货币政策目标 11.2 货币政策工具 11.3 货币政策的传导 11.4 货币政策与财政政策的配合 本章小结 主要概念和观念 基本训练 观念应用
主要参考书目

章节摘录

7.2 保险的购买与经营 7.2.1 保险的购买投保是整个保险活动中非常重要的环节。对于投保人而言，怎样购买保险尤其值得关注。

7.2.1.1 购买保险的原则和有效条件 (1) 购买保险的原则 高额损失优先选择。在现实生活中，风险客观存在，而风险又可能会造成损失。作为一个理性人，在损失有可能发生的情况下，应该优先选择损失更为严重的情况进行投保。

分级自留免赔额。

免赔额是指在保险合同中所约定的保险事故发生后，保险人并不负责，而是由投保人（或被保险人）自己承担的那部分损失。

有些风险造成损失的程度小，自己能够承受部分的损失，此时就可以自留免赔额。

免赔额越高，投保人所需缴付的保费就越少。

对有免赔额规定的险种，投保人应根据免赔额的大小和缴付保费的多少来选择是否自留。

权衡成本与收益。

保险的一般职能是为人们的身体健康、财产可能的受损而提供保障，但现在一些保险产品除了此项作用以外，还有投资、分红等作用。

针对这类产品，投保人就需要估测一下购买保险的成本和收益，优先选择收益高、成本低、保障程度高且更适合自己的产品。

(2) 购买保险的有效条件 投保人在购买保险时需要具备一定的条件，这些条件是投保人投保的前提，也是保险人承保时所需审核的内容。

鉴于投保行为的特点，投保人应具备以下几个条件： 投保人的合法性。

是指投保主体资格的合法，即只有具有完全民事行为能力的自然人和具备独立法人资格的企业事业单位、机关团体等机构才具有投保资格。

对投保标的具有确定的保险利益。

保险利益原则是保险的基本原则之一，在购买保险时，只有对保险标的具有保险利益的人才能取得投保人的资格。

经济上的可行性。

投保人购买保险时应考虑自己的收入来源以及保费的承受能力，以此选择适合自己的保险产品。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>