

<<人性的弱点>>

图书基本信息

书名：<<人性的弱点>>

13位ISBN编号：9787811206357

10位ISBN编号：7811206358

出版时间：2009-8

出版时间：汕头大学出版社

作者：戴尔·卡内基

页数：254

译者：胡志刚

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的弱点>>

前言

在过去的35年里，美国出版商人出版了20多万本各种不同的书籍，其中绝大部分书籍的内容枯燥无味，这样，许多书的出版都是亏本的。

最近，一位世界一流出版公司的负责人就坦率地承认，他的公司虽然有75年的出版经验，但他们出版的书，每8本里就有7本是赔钱的。

既然是这样，我又为什么要冒这种危险，写作此书呢？

而且，在我写作完此书之后，你们又为何费时费事来阅读它呢？

这是两个值得我们注意的问题。

为了要清晰地交代本书完成的过程，我有必要简明扼要地澄清本书前言里，罗威·汤姆士先生所说的几桩事实。

从1912年开始，我在纽约为工商业界人士举办一项培训课程。

那是只进行演讲培训的课程，这个课程培训的目的，是使用实际经验，训练成年人在商务接洽和企业团队中，能够更清晰、有效、明确、冷静地按照自己的思维，陈述他们的想法和建议。

<<人性的弱点>>

内容概要

《人性的弱点》为卡内基励志经典丛书之一，人类出版史上的奇迹，20世纪以来最畅销的励志经典，永远不要奢望让世界来适应你，你对了，世界就对了。与人交往中的“无形之手”，点拨你在社会中游刃有余。

<<人性的弱点>>

作者简介

戴尔·卡内基 (Dale Carnegie , 1888 ~ 1955) 美国现代成人教育之父 , 20世纪最伟大的成功学大师 , 所开创的 “ 人际关系训练班 ” 遍布世界 , 惠众无数 , 陆续出版的成功励志作品系列风靡全球 , 畅销不衰

。

<<人性的弱点>>

书籍目录

前言原著序第一篇 与人相处的基本技巧 第一章 如要采蜜，勿踢蜂房 第二章 与人相处的大秘诀
第三章 怎样左右逢源第二篇 使人喜欢你的六种方法 第一章 如果这样做，你将到处受欢迎 第二章
如何给人留下好印象 第三章 想要避免发生麻烦，就请这样做 第四章 如何养成赢得他人好感的优
美谈吐习惯 第五章 怎么让他人对你的话题感兴趣 第六章 如何使人很快地喜欢你第三篇 在生活中
赢得他人同意的十二种规则 第一章 你不可能在争辩中获胜 第二章 怎样减少树敌 第三章 犯了错
误就要承认 第四章 从友善待人开始 第五章 苏格拉底让人说“是”的秘密 第六章 尽量多地给对
方说话的机会 第七章 如何让别人与你合作 第八章 怎么创造奇迹的公式 第九章 了解每一个人所
需要的 第十章 激起对方高尚的动机 第十一章 让你的想法戏剧化 第十二章 当你无计可施时，不
妨试试这个第四篇 让人同意你的九种方法 第一章 假如你必须批评，这就是开始的方法 第二章 怎
么批评才不致招怨 第三章 先说出你自己的错误 第四章 没有人喜欢被人指使 第五章 顾全对方的
面子 第六章 如何鼓励别人成功 第七章 给他人一个美好的名声 第八章 让错误看起来容易改正
第九章 让人们乐意去做你所要做的事

<<人性的弱点>>

章节摘录

第八章 怎么创造奇迹的公式 切记，当对方不承认自己的错误时，你不要斥责他。只有愚蠢的人，才会在这时责备别人，聪明人绝对不会这样做，他会试着了解、原谅对方。

这个人为什么会有这样的想法和行为，一定会有自己的理由，我们要把那个隐蔽的原因探测出来，然后，就可以清楚地了解他的性格和行动了。

你要让自己站在他的立场，并且对自己说，“如果我是他，遇到这样的事情，我会怎么想，又会怎么做？”

你做了这样的思考，就可以省下很多时间，免去很多烦恼。

因为你已经知道了事情的原因，就不会憎恶目前的情况了。

除此以外，你还可以增加很多人际关系上的技巧和方法。

在古德编写的《如何将人变成黄金》一书中有这样一段话：“暂停一分钟，把你对自己事情的关心程度和他人对此的冷淡态度做一比较，就会发现，世界上所有人都是如此。

从此，你就能够像林肯、罗斯福一样，稳固地把握所有事业的基础。

换句话说，应付人的成功，就要靠设身处地地想别人所想。

很多年以来，我大多数的消遣时间都在离自己家不远的公园里散步、骑马，因此，逐渐地就对树木有了爱护之心，每当我听到树林起火的消息时，心里就会非常难过。

这些火灾不是粗心的吸烟者造成的，而大多是孩子们在林间生火做野餐时不小心引发的。

有时树林起火很严重，需要消防队来才能扑灭。

而在公园的旁边，树立着一个布告牌：凡是引起树林火灾的肇事者，将被罚款或监禁。

可这块布告牌立得很偏，又毫不起眼，根本引不起人们的注意。

有一位骑警是负责管理这个公园的，可是他对于自己的职责并不认真履行，因此，公园经常会出现起火的情况。

有一次，我急忙跑去告诉他，树林起火了，正在急速蔓延，让他通知消防队。

可没想到他反应极其冷淡。

他告诉我这不是他的事，那片起火的树林不在他所管辖的范围内。

自那次之后，每逢骑马到公园，我就自己执行保护公园树林的职责。

刚开始时，我从未考虑过孩子们是怎么想的，我看到他们在树林里生火做野炊时，心里很不快，就想立即制止他们。

事实上，我做错了！

刚开始，我看见孩子们在树林里生火，就立即骑马过去严厉地告诉他们说，在树林里生火是要被关起来的，要他们马上把火熄灭。

我还威胁他们说，如果不听我的劝告，我就马上让警察把他们抓起来。

实际上我只是在发泄自己对那警察不满的情绪，因为我不希望有人在树林里生火而再引起火灾，但是我当时并没有告诉孩子们我的想法。

那么我这么做的结果怎样呢？

那些孩子听从了我的话，但是心里极不服气，在我骑马离开不久，他们又重新生起了火，甚至有想把整个树林烧光的想法。

几年后，我开始学习在生活里如何待人处事、与人相处的知识和技巧，知道了在生活中应该多从他人的角度看问题。

从此，我不再在与他人相处时使用命令式的语言。

如果是几年后的今天，我再看到在公园树林里生火的孩子，我可能会这样跟他们说话：“小朋友们，你们的晚餐准备做什么吃？”

我小时候和你们一样，也喜欢在野外做野餐，现在还记忆深刻。

可是，你们知道吗？

在公园的树林里随意生火是很危险的事情。

但我知道你们是最乖的孩子，不会惹出什么事情来的，对吧？

<<人性的弱点>>

“如果是其他的孩子，我相信他们不会有你们这样小心地注意不引起火灾。他们看到你们生火玩，自己也跟着玩起火来，回家时忘记把火熄灭，因此，火把周围干燥的树叶都引燃了，结果整个树林都被烧了。

如果我们再不小心，这个公园就没有树木了。

“你们中有谁知道，在公园里生火是被禁止的，违者是要坐牢的。

我不是干涉你们野炊，我希望你们玩得都开心。

只是你们不要让火靠近干燥的树叶，在你们回家时，不要忘了灭火，在原有的火堆上盖些泥巴。

如果下次你们再想烧烤，我建议你们去那边的沙丘，那里不会有引起火灾的危险。

小朋友们，谢谢你们，祝你们玩得开心。

” 如果多年前我和那些在公园里生火的孩子说这些话，相信会有很好的效果，而且那些孩子肯定会和我很合作。

因为他们在心理上不会抵触和反感我说的话，他们不会感觉到被别人命令去做什么事。

他们既保全了面子，又会玩得很开心。

这样一来，大家都很满意，因为一开始我是站在他们的立场上来处理这件事的。

在我们想要别人去完成一件事情的时候，我们自己不妨先闭上眼睛思量一番，要站在对方的立场上把整个情形想一想。

然后问自己：“他为何要这样做？”

”当然，这事情是有点麻烦，而且又费时间，可是你想过没有，这么做你会获得更多的友谊，并且为自己减少了不必要的麻烦，也不会为彼此之间增加不愉快的气氛。

<<人性的弱点>>

媒体关注与评论

卡内基所创立并倡导的个人成功学已成为当代有志青年实现抱负、迈向成功的阶梯，通过他的传播和教导，无数人明白了积极生活的意义，并由此改变了自身的命运。

卡内基留给我们的绝不仅仅是几本书或几所培训学校，其真正的价值在于：他把个人成功的技巧传授给了每一个不甘人后的青年。

——约翰·肯尼迪（美国总统） 与所能取得的成就相比，现在的我们仿佛是半醒着，只利用了身心资源的一部分。

卡内基因为帮助职场男女开发他们蕴藏的潜能，掀起了一场席卷全球的成人教育风暴。

——威廉·詹姆斯（哈佛大学心理学教授） 在人类出版史上，没有哪一本书能与卡内基著作的深入人心相比肩。

也唯有卡内基的书，才能在作者辞世后，长期占据我们的排行榜。

——《纽约时报》

<<人性的弱点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>