

<<一生的财富>>

图书基本信息

书名：<<一生的财富>>

13位ISBN编号：9787811156119

10位ISBN编号：7811156113

出版时间：2009-4

出版时间：内蒙古大学出版社

作者：拿破仑·希尔

页数：272

译者：王勇

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<一生的财富>>

前言

这本书的每一章都会提到赚钱的秘诀，遵循它的指引，已产生出成百上千的巨富，赚进了无数的钱财。

许久以来，这些富商巨贾一直是我详尽分析的对象。

50多年前，卡耐基先生最先让我注意到这个致富秘诀。

当时我还只不过是个孩子，这位精明干练而慈祥的苏格兰老人却满不在乎地把这个诀窍抛入我的脑海，然后就背靠着座椅，眼中闪烁着快乐的光芒，留神地看我到底有没有足够的智力去领会他所有的含义。

他发现我掌握住了他的观念，就又问我，愿不愿意花上几年或者更多年的时间，让自己成一点气候，再将这则窍门公诸于世，让原本可能终其一生碌碌无为的男男女女皆可因此受惠？

我说我愿意。

于是，在卡耐基先生的协助下，我一直信守着当时的承诺。

书中的绝妙计策已有上千人屡试不爽，这些人遍及社会的各个阶层。

卡耐基先生当初的用意是，对于为他带来巨额财富的这则神奇公式，应该让没有闲暇探究生财之道的人也能唾手可得。

他也希望我能在不同行业的男女身上，验证这则公式究竟靠不靠得住。

他认为这则公式应该在所有的公立院校传授。

他则表示，如果讲授得宜，这个法则足以引发整个教育体系的彻底改革，大家可因此少花一半的时间在学校的课程上。

原因在于，一手孕育缔造这则传奇故事的人，便是卡耐基先生亲自调教出来的诸多年轻人中的一员，借着这些年轻人的成绩，卡耐基先生证明了这则窍门“对那些已准备就绪的人来说”都会有效。史库韦伯运用了这则秘诀一次，就为自己赚进了大把钞票，并赢得数不完的机会。

就只是上一次少说也值6亿美金。

这些事实是每一个认识卡耐基先生的人都耳熟能详的。

书中的实例可以让你大略了解到，“只要你知道自己要的是什么”，这本书便可以为你罗列什么。

这个秘诀已传授给上千名男女，正如卡耐基先生所预期的，这些男女将这个原则运用在自身的利害关系上，其中一些人发了财，有些则成功地营造了家庭的和乐融洽。

有位传教士因为运用此种秘诀得当，年收入高达7.5万美元，并且有增无减呢！

辛辛那提的一位裁缝师亚瑟·纳斯，把他濒临破产的事业拿来当作“实验用的白鼠”，想看看这个法则灵不灵光，结果他的事业又起死回生，并因此发了大财。

虽然亚瑟·纳斯先生已去世，这家公司还是欣欣向荣。

这次的实验简直无可比拟，报纸、杂志争相传诵的溢美之辞，为公司免费打了价值逾百万美元的广告。

这个诀窍也被魏尔得知了。

当时他住在德州的达拉斯，而且他万事俱备，只欠东风，于是一口气辞了职，改行学法律。

他成功了吗？

这个故事本书中就会提到。

我在拉萨尔推广大学当宣传经理时，该校才草创不久，规模初具，我有幸得以眼见校长查别林善用这个公式，而使该校跻身全美的大型推广院校之列。

我所指的这个秘诀，将在书里前前后后提到不下百次。

这则公式并没有直截了当的名称，因为不命名似乎比较灵验，那些一切皆已就绪、正在四下摸索的人仍可以俯拾皆得。

所以当卡耐基先生传授这个概念给我时，也没跟我讲到什么特别的名称，只是悄悄传递了一个概念给我罢了。

如果你已准备好，要把这个公式派上用场，在本书的每一章里，你至少可以找到一次这则窍门。我很希望我能亲自告诉你如何运用这个秘诀，但是你用你自己的方法去找答案，受用程度会更大。

<<一生的财富>>

如果你曾经气馁挫败过，如果你曾竭尽心力熬过图厄，如果你曾很努力却失败了，如果你因病痛导致行动不便，本书可能正是你遍寻不着的荒漠甘泉。

第一次世界大战期间，威尔逊总统曾大力运用本秘诀。每一位参战的士兵受训时，都接受了不露痕迹、精心包装在训练课程里的这个秘诀，然后才到前线去作战。

威尔逊总统告诉我，在筹募作战经费时，这个秘诀也居功甚伟。

这个秘诀的特殊之处是，一旦展现在已得知它、使用它的人身上，他们旋即致富。如果你心存怀疑，每当我提到某些人的名字，你就可以去研究一下这些曾运用此道的人；你可以亲自去查明求证，然后你就会心服口服。

天下是没有不劳而获这回事的！

我提出的这个秘诀，是要付出代价才能取得的，但是它物超所值太多了。

对那些不曾刻意去寻成功诀窍的人来说，花再大代价，也学不来这个窍门。

这个公式既不能免费奉送，也不能用金钱买卖，因为这个秘诀分为两个部分。

其中一部分，是那些一切就绪的人身上原已具备的。

对所有准备就绪的人来说，这则诀窍的效力是不会因人而异的。

这个成功法则和教育程度一点关系也没有。

早在我呱呱坠地之前许久，爱迪生即已坐视这个成功要诀，并且加以发扬光大，使自己成为世界首屈一指的发明大师，而他只上过三个月的学校。

爱迪生的事业伙伴艾德温·巴纳斯也颇晓此道。

虽然他当时的年收入仅有1.2万美元，他仍迅速累积了一大笔财富，而且以壮年之姿功成身退，隐身于繁忙的幕前作业之后。

你将会在第一章开头就读到他的传奇。

你一定会发现，成功并非遥不可及，你仍然可以成为自己所向往的人物，名和利、幸福和认同一切近在眼前，只要心态正确，下定决心的人都可以得享这个福分。

我是怎么跟这些福分结缘的？

你还没读完这本书就可能找到答案了。

也可能才读了开宗明义的第一章，你就已恍然大悟，也可能读完最后一页，你才开窍。

我应卡耐基先生的请求，做这20年研究工作期间，分析过不下数百位士绅名媛，他们多半承认，巨额的财富皆是借助卡耐基的秘诀才得以累聚，其中有：亨利·福特（美国汽车大亨） 詹姆士·希尔（美国铁路巨子） 乔治·伊士曼（彩色冲印专家、美国实业家及慈善家） 约翰·洛克菲勒（美国石油大王） 托马斯·爱迪生（美国发明家） 伍德罗·威尔逊（美国第28任总统） 西奥多·罗斯福（美国总统） 詹宁士·柏班克（美国参议员及园艺家） 威廉·柏莱思（美国政治家及律师，曾三度为美国总统候选人） 亚历山大·贝尔博士（电话发明者） 威尔伯·莱特（飞机发明者） 这些人代表的只不过是一小部分，足以证明知晓卡耐基法则的知名人士岂只数百，他们在理财方面和其他方面的成就，皆因了解并且运用了卡耐基法则而获致，并随即攀上人生的高峰。

时至今日，我也还没见过有谁灵活机动、且运用了该秘诀之后，却没有在自己选定的行业里大放异彩的。

我也从未目睹有哪一个人，能够在这些条件尚未完全的情形下，累积到什么财富，或是能自己鹤立鸡群的。

由这两个事实证明了，这则要诀法门，比一般人所受的任何教育都来得重要，这个秘诀高招是任何一位想下定决心的人都不可或缺的认知。

教育究竟是什么？

这个问题我会详细解答。

读这本书的时候，我所提出的这则窍门必会跃然纸上，活脱脱横陈在你眼前，只要你一切就绪，一旦纵身跃出，你就会辨识出它来。

不论你是在第一章，还是在最后一章里，接收到了它出现的讯号，都要停顿一下，拿个玻璃酒杯来倒

<<一生的财富>>

立，因为这个场面标志着你这一生中最重要的转折点。

你读这本书时务必要牢记，这本书讨论的是真人真事，而非凭空杜撰的子虚乌有，本书的目的是要昭告世人，凭着一则放诸四海皆准的真理，所有一切就绪的人都可以学到该“做什么”和该“怎么做”！

所有打点妥当的人，都可以在这本书中找到成功所不可或缺的鼓舞和鞭策。

你开始读第一章之前，我再为你加把劲，一句简短的提示，可以帮助你迅即指认出卡耐基秘诀为何物。

这句话就是：“所有的成就，所有挣来的财富，源头都只是在一念之间！”

如果你已准备就绪，你的因缘大抵已经到了；所以，其余的那部分映现在你脑海时，你理当可以随即掌握住。

<<一生的财富>>

内容概要

拿破仑·希尔是美国成功学创始人和励志专家，也是成功学、创造学、人际关系学的世界顶尖培训大师。

拿破仑·希尔这个名字无人不晓，他所创建的成功学和17项成功法则，热情鼓舞了千百万的人发愤图强，最终达到了人生和事业的顶峰。

<<一生的财富>>

书籍目录

第一章 心有所想才能事有所成1“流浪汉”走近发明家2抓住机会，财富才会来临3半途而废，只会功亏一篑4一个孩子的力量5亨利·福特的故事6改变命运之路第二章 感受金钱就在手中1燃烧的欲望2欲望变金钱的六步曲3欲望可以创造奇迹4让梦想起飞第三章 伟大的潜意识1肥沃的田园2刺激潜意识的三步曲3利用想象力播种潜意识的种子4想象力的培养训练5积极的态度，积极的情感第四章 专业知识1“无知”的致富者2如何成为需求的人才3专业知识的创富路4你的不满，你的同事都是宝贵的资源第五章 信心1信心的威力2抛弃自卑3神奇的自我暗示4如何培养你的信心5价值10万美元的精彩演说第六章 精心策划是致富的前提1精心策划成功的步骤2领导者的基本素质3怎么样找到你理想的职位4招致失败的因素5你知道自己的价值吗？第七章 决心和毅力是致富的保障1勇敢果断地做出自己的决定2我的决心——做有钱的人3要自由还是死亡4顽强的毅力5我不怕困难第八章 开启财富城堡的万能钥匙1创意本身就是一种财富2创新必胜，保守必败第九章 激发大脑的火花1神奇的大脑2在与他人的合作中创造财富3选择适合自己的发展方向第十章 神秘的性刺激能量1成就与性的关系2培养创造力340岁以后的成功4女性的力量第十一章 致富路上的六种恐惧1恐惧的六大基本形态2自我分析问卷3向钱伸出我们的手第十二章 以商致财以学保商1好男儿立志为商2艰苦创业忍耐克己3信义并举以义制利4影响人生的二十定律后记

<<一生的财富>>

章节摘录

一天下午，达比在一座老式磨房里帮叔叔磨面。叔叔经营的大农场上住着很多租田的黑人农民。这个时候，一个黑人农民的女儿轻轻地推开门，站在门边。叔叔抬起头，看了看这个小女孩，然后冲着她大喊：“你来干什么？”

“女孩小心翼翼地回答说：“妈妈说她要五毛钱。”

“我不会给你的，”叔叔对她说，“你回家去吧。”

“好的，先生。”

“女孩回答了，但是她却一直站在门口，没有动一下。叔叔丝毫没有注意到那个孩子，只是埋头干自己手中的活。当他再一次抬起头来，发现那个孩子还站在那儿时，忍不住冲她吼道：“我不是让你快点回家吗？快点回去，再不走我可要拿鞭子抽你了！”

“女孩子还是怯生生地回答说：“好的，先生。”

“可是她还是站在那儿，一动不动。叔叔满脸怒气地放下手中正拿来磨面的粮食，拿起一根木棍，朝女孩子大步走去。达比眼看着小女孩就要挨打了，不禁屏住了呼吸，因为他十分了解叔叔暴躁的脾气。可是他万万没有想到的是，当叔叔走到小女孩跟前时，女孩子突然向前跨出了一步，大声对着叔叔的眼睛说：“我妈妈一定要五毛钱！”

“叔叔顿住了，打量了这个小女孩一会儿，竟然慢慢放下棍子，把手伸进口袋里，摸出了五毛钱，给了她。

孩子慢慢退到了门口，但她还是目不转睛地盯着那个刚才被她的执著和勇气征服的人。她走了以后，叔叔一直对着窗外静静地坐着，也许，他是在怀着敬畏的心情想刚刚发生的事吧。达比也在思考着。

这一次，是他有生以来第一次看到一个黑人小姑娘竟然能如此执著、勇敢地征服一个成年火暴的白人。

她是怎么样征服他的呢？
又是什么使他消除了怒火？
这个孩子发挥了什么神奇的力量，控制了当的几乎是对她完全不利的影响？
一个个问题在他的脑海闪过，但是一直到很多年以后，当他向我讲述这个故事时，才找到了其中的答案。

很巧合的是，我听达比讲这个故事正是在这个老磨房里——这个达比的叔叔被挫败的地方。

达比问我：“你明白这是怎么回事吗？”

那个孩子用怎样神奇的力量，如此彻底地打败了我叔叔？”

“我把这个问题的答案写进了这本书里。

答案非常详细，而且可以让每个人都能理解、运用那个孩子在无意中得到的力量。

只要留心观察的话，你很快就能发现帮助那个孩子获得成功的神奇力量。

在下面一章里，你会认识到这种力量。

在阅读这本书的时候，也许你会突然认识到，并且能熟练驾驭这种本领。

它的出现方式可能只是一个想法、一个计划、一个目的。

再说一遍，它也许会使你想起过去曾经遭遇过的挫折和失败，从而悟出一个教训，再从失败的阴影里走出来，找回曾经损失的一切。

达比还不无感叹地说，自己做寿险推销员30年，之所以能成功，除了吸取自己挖金矿失败的教训外，在很大程度上归功于从那个孩子身上学到的经验。

达比先生说：“每次当客户想要拒绝我的时候，我都好像看到那个女孩子站在那间老磨房里，大眼睛里闪着不屈不挠的光芒。

我就对自己这样说：‘我一定要卖出这份保险。’

<<一生的财富>>

’而且事实就是这样，我卖出的很多保险，都是在客户说‘不’以后才成功的。

”同时，他还回忆起自己开采金矿时功亏一篑的错误。

他说：“那次经历是塞翁失马。

它告诉我，不管做成一件事有多困难，都要不懈地坚持下去。

只要真正懂得了这个道理，就没有完不成事情的道理。

”读者中会有一大部分是推销员，我想对他们说，正是这两次经历，达比才能每年卖出100多万美元的寿险。

也许达比的经历是很普通的，很多人都会有类似的经历，但是很多人就是因为没有发现其中蕴涵着创造财富的妙招，所以才没有像达比那样获得巨大的财富。

对于达比来说，这两次经历和生命本身一样重要。

他从中吸取了教训，并且在以后的人生里获得了巨大的成功。

人性的一个主要弱点，就是经常说“不可能”这三个字。

你们要记住：成功只会降临在有着成功意识的人身上。

失败钟情于那些放任自己而产生失败意识的人。

<<一生的财富>>

媒体关注与评论

每个人神奇的身体里和意识深处，都蕴涵着巨大的财富，但这些财富只有通过每个人自身的努力才能挖掘出来。

在内心深处体验幸福的感觉，对自己微笑。

在实际行动中。

努力创造自己的成功。

盼望着每一天的到来。

你要坚信乌云只会暂时遮住天空，万里无云、晴朗天际才是天空的本色。

我想从我的经验谈起。

多年前，由于我自己的愚昧无知和累累错误，我抢劫了我一切宝贵的东西——我的家庭、我的房子和我的工作，几乎赤贫如洗，如盲人瞎马。

我开始到处流浪，寻找自己，寻找我赖以度日的种种答案……我终于在希尔的著作中找到了我所需要的答案。

——奥格·曼狄诺(《世界上最伟大的推销员》的作者)

<<一生的财富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>