

<<国际贸易实务>>

图书基本信息

书名：<<国际贸易实务>>

13位ISBN编号：9787811107975

10位ISBN编号：781110797X

出版时间：2010-8

出版时间：安徽大学出版社

作者：吕时礼 编

页数：346

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 前言

自加入WTO以来,我国的对外贸易有了飞速的发展。为适应我国对外经济贸易与国际经济贸易接轨的客观要求,迫切需要培养能系统了解并掌握有关国际贸易中的交易条件、交易过程以及国际惯例等必备知识,并能适应新形势和新要求的高素质外经贸专业人才。

国际贸易实务是高等院校国际经济与贸易类专业的核心课程,也是获得外经贸从业资格的必修课程,也是一门具有涉外活动特点的、实践性很强的综合性应用技术课程,是在总结我国对外贸易实践活动经验、吸收国际上通行的国际贸易惯例与行之有效的习惯做法的基础上形成和发展起来的。

本书主要介绍了有关国际贸易的品名、品质、数量、检验、价格、货物运输、货物运输保险、货款结算、争议索赔、不可抗力、仲裁、国际贸易术语、国际贸易惯例、国际贸易的磋商、合同的商订和合同的履行等内容,将实用性与理论性有机地结合,不仅可供有关高等职业院校的师生学习、参考,也可作为对外经贸部门工作人员的参考用书。

本教材每章设有“学习目标”、“关键概念”、“知识窗”、“知识小结”、“典型案例”、“思考与训练”以及有关的国际贸易单证,让学生能清楚地了解每章的主要知识,通过提供的“典型案例”,能使学生更好更深地理解所学的知识。

最后通过实训任务和附随的相关单证,让学生能把所学的知识真正运用于实践,努力缩短知识和实践生活的距离。

在本书的编写过程中,力求突出以下几个特点: 1.结构上突出新颖性:本书打破了传统国际贸易实务教材中的固有体系,着重于对基本技能的培养,同时最大可能地减少了与相关教材的重复,突出了针对性。

2.设计上突出实用性:本书不仅着力将理论与实际密切结合,兼顾国际贸易实务中一般理论知识的阐述与国内、国际贸易实践的探索,而且以大量的实例来提高学生的学习兴趣,提高学生的实践能力,为将来走上工作岗位奠定坚实的基础。

3.内容上实现发展性:本书介绍了“中国出口信用保险公司”及其最新的产品、国际商会最新的《跟单信用证统一惯例》(UCP600)、《关于审核跟单信用证项下单据的国际标准银行实务》(ISBP)和我国商品检验机构的发展、“中国电子口岸”等最新的知识。

全书由安徽职业技术学院吕时礼副教授(主编)负责设计、编排。

参加本教材编写的成员及分工为:安庆师范学院潘锦云(第一章),合肥学院马瑞(第二章、第三章和第四章),安徽职业技术学院吕时礼(第五章、第六章和第九章),安徽审计职业学院宋良庆(第七章、第八章),安徽财贸职业学院尚海燕(第十章),安徽经济管理干部学院徐冬梅(第十一章),安徽职业技术学院王娟(第十二章、第十三章和第十四章)。

全书由吕时礼和潘锦云拟定大纲,由安徽大学经济学院徐毅老师统稿。

## <<国际贸易实务>>

### 内容概要

本书主要介绍了有关国际贸易的品名、品质、数量、检验、价格、货物运输、货物运输保险、货款结算、争议索赔、不可抗力、仲裁、国际贸易术语、国际贸易惯例、国际贸易的磋商、合同的商订和合同的履行等内容，将实用性与理论性有机地结合，不仅可供有关高等职业院校的师生学习、参考，也可作为对外经贸部门工作人员的参考用书。

本教材每章设有“学习目标”、“关键概念”、“知识窗”、“知识小结”、“典型案例”、“思考与训练”以及有关的国际贸易单证，让学生能清楚地了解每章的主要知识，通过提供的“典型案例”，能使学生更好更深地理解所学的知识。

最后通过实训任务和附随的相关单证，让学生能把所学的知识真正运用于实践，努力缩短知识和实践生活的距离。

## &lt;&lt;国际贸易实务&gt;&gt;

## 书籍目录

项目1 走进国际贸易实务 第一章 国际贸易概述 第一节 国际贸易概述 第二节 国际贸易实务研究的主要内容及从业要求 典型案例 思考与训练项目2 国际货物买卖合同条款 第二章 商品的品质 第一节 商品的名称 第二节 商品的品质 典型案例 思考与训练 第三章 商品的数量 第一节 计量单位和计量方法 第二节 合同中的数量条款 典型案例1 典型案例2 思考与训练 第四章 商品的包装 第一节 包装种类 第二节 包装标志 第三节 定牌、无牌、中性包装和包装条款 典型案例 思考与训练 第五章 贸易术语 第一节 国际贸易术语概述 第二节 六种主要贸易术语 第三节 《2000年国际贸易术语解释通则》中的其他贸易术语 第四节 国际贸易术语的使用 典型案例1 典型案例2 思考与训练 第六章 进出口商品价格核算 第一节 价格的掌握 第二节 佣金和折扣 第三节 进出口商品的价格核算 典型案例 思考与训练 第七章 国际货物运输 第一节 国际货物运输方式 第二节 装运条款 第三节 装运单据 典型案例 思考与训练 第八章 国际货物运输保险 第一节 保险概述 第二节 海洋货物运输保险承保范围 第三节 我国海洋货物运输保险 第四节 伦敦保险协会海运货物保险 第五节 货物运输保险实务 典型案例1 典型案例2 思考与训练 第九章 国际货款的结算 第一节 支付工具 第二节 商业信用下的支付方式 第三节 银行信用下的付款方式——信用证 第四节 银行保函 第五节 国际保理、出口信用保险与福费廷业务 典型案例 思考与训练 第十章 进出口商品的检验 第一节 商品检验的时间和地点 第二节 商品检验机构 第三节 商品检验证书及合同中的检验条款 典型案例1 典型案例2 思考与训练 第十一章 索赔、不可抗力和仲裁 第一节 争议和索赔 第二节 不可抗力 第三节 仲裁 典型案例1 典型案例2 典型案例3 思考与训练项目3 合同的签订与履行 第十二章 交易的磋商与合同的签订 第一节 交易磋商的含义、形式及内容 第二节 交易磋商的程序 第三节 合同的订立 典型案例1 典型案例2 思考与训练 第十三章 进出口合同的履行 第一节 出口合同的履行 第二节 外汇核销与出口退税 第三节 进口合同的履行 典型案例 思考与训练项目4 国际贸易方式 第十四章 国际贸易方式 第一节 经销与代理 第二节 招标与投标 第三节 拍卖与寄售 第四节 期货交易 第五节 对销贸易 第六节 加工贸易 典型案例 思考与训练 参考文献

## 章节摘录

国际贸易的主体具有双重性，即个别主体与国家主体，它既是厂商与厂商之间的贸易，又是国家与国家之间的贸易。

国家为了保持国际收支平衡，保护民族工业发展以及保证正常的社会生活秩序等，往往采取一些政策和措施对国际贸易进行干预，或鼓励出口，或限制进口。

各国政府都设立有海关，所有进出口商品都必须经过海关，接受海关监管和缴纳必要的税费。

否则就是走私，就是违法。

由于国际贸易受国家干预，所以我们在对外贸易时，要注意了解、研究相关国家的对外贸易政策和措施，以便于更好地制定进出口商品方案。

(二)情况复杂，风险较大 国际贸易是跨越国界进行的，遇到的问题既多且复杂，由此带来的贸易风险也比国内贸易大得多。

比较显著的有以下几种： 1.信用风险 这里所说的“信用风险”，主要是指钱货不清的风险。

在国际贸易中，从磋商交易到订立合同，再到卖方交货，买方付款，需要经过一段相当长的时间。

在此期间，买卖双方的财务状况可能发生变化，有时危及履约，给对方造成损失。

同时，卖方交货、买方付款存在着时间差，可能出现交货了收不到款，或者不能按期足额收到货款；也可能出现付款了收不到货，或收到的货物不符合合同的要求。

一旦发生这类事情，双方又在不同的国家，打起官司颇为麻烦。

为了规避信用风险，在国际贸易中一般采用信用证结算，即在双方交货与付款之间引入银行担保，但这也不能绝对避免风险。

2.汇率风险 这是指由于币值不稳定，从订立合同到成交期间的汇率变动给交易者带来的损失。

在国际贸易中，由于各国货币制度不同，买卖双方必定有一方要用外国货币进行计价、结算和支付，这就发生了两种货币按照怎样的比率进行兑换的问题。

这样，从订立合同到支付货款期间的汇率变动，必然会给交易者的某一方带来货物本身以外的汇兑损失。

汇率风险，不仅直接关系到贸易当事人的盈亏得失，而且也会给有关国家的进出口贸易、国际收支、国际储备、物价等带来有利或不利的影晌。

因此，在磋商和交易时，用什么货币计价、结算、支付是交易者必须认真考虑的问题。

3.价格风险 价格风险，是指从订立合同到货物到达目的地期间所发生的价格变化而导致的交易者的损失。

比如，订立合同后，如果在卖方进货前，货物价格上涨，则卖方需承担风险；如果在买方收到货物后，货物价格下跌，则买方要承担风险。

当然，反之也可能带来利益。

但是，一方的利益往往也就是对方的损失。

在国际贸易中，从订约到卖方进货和买方收到货物往往需要较长的一段时间，而世界市场上的商品价格是经常变动的，所以这种风险，相对于国内贸易来讲，突出得多。

如果是大宗买卖，就使得双方面临更大的价格风险。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>