

<<谈判签约礼仪与禁忌>>

图书基本信息

书名：<<谈判签约礼仪与禁忌>>

13位ISBN编号：9787810595971

10位ISBN编号：7810595970

出版时间：2001-1

出版时间：中国人民公安大学

作者：雪映

页数：512

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<谈判签约礼仪与禁忌>>

### 内容概要

随着新合同法的施行及中国即将加入世贸组织，经济往来乃至跨国-陆的经济合作与竞争愈来愈多，而这一切都需要法律性的契约来约束。

因此，谈判显得尤其重要。

该套丛书融合同签约与谈判艺术于一体，系统地阐明了谈判签约的原理、程序、方法、技巧与要领。重点阐述了与世界各国谈判应确知的法律规定与礼仪，对指导和规范谈判者正确有效地运用法律从事谈判，具有重大意义。

该套丛书包括：

《谈判签约与法律适用》、

《谈判签约经典案例》、

《合同签约文书范本》、

《谈判签约语言艺术》、

《谈判签约礼仪与禁忌》

《谈判策略与签约技巧》，

系我国首套合同签约与谈判艺术丛书。

## <<谈判签约礼仪与禁忌>>

### 书籍目录

#### 礼仪篇

第一章 谈判礼仪概说

第二章 谈判的仪表服饰礼仪

第三章 谈判交际礼仪

第四章 谈判交谈礼仪

第五章 谈判的电话、信函、柬帖等礼仪

第六章 谈判活动安排礼仪

第七章 谈判外交礼仪

第八章 谈判的拜会与接待礼仪

第九章 谈判宴请、馈赠礼仪

第十章 谈判日常活动礼仪

#### 禁忌篇

#### 世界礼俗篇

<<谈判签约礼仪与禁忌>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>