

<<创业之路>>

图书基本信息

<<创业之路>>

内容概要

《创业之路》这本书以引人入胜的方法向你展示当今世界最具挑战性和激动人心的机遇：创办和管理自己的公事，使你的实际知识更精湛。

当你为创办企业仔细推敲并进行艰苦抉择时，《创业之路》将促使你运用自己的洞察力和企业家的判断。

每一个决定都可能导致不同的结果，而这些结果又充满了机会、隐患以及你必须做出的可能导致成功或失败的一系列决定。

不管做出什么决定，都要进一步分析并采取行动。

你必须就财务、竞争、市场份额、个人的意愿以及更多事情做出艰苦的抉择。

每一个决定都可能使你更接近成功一步，也可能离灾难性的失败更近一步。

《创业之路》就推出了丰富多彩的演员阵容和具有挑战性的场景，使你沉浸在建立自己企业的生龙活虎的戏剧之中。

你将遇到决心敲你竹杠的对手，也会遇到能助你成功的“贵人”，这些会影响你在真实环境中拼搏的每一个行动。

在这个过程中，你将学会作者创办成功的新企业的技能。

《创业之路》独一无二的“自己决定”方式使你可以反复试验不同的选择，探寻不同决定的结果。

阅读这本包括76项抉择和26种不同结果的书定会让你激动不已。

<<创业之路>>

作者简介

<<创业之路>>

书籍目录

出版者的话 前言 1 目前的境况 2 立即行动 3 进行进一步的分析 4 建立咨询与培训公司 5 创办不动产开发公司 6 获得MBE特许经营权 7 创办汽车配件制造公司 8 创办软件和多媒体公司 9 在蒙大拿州寻找旅馆 10 做一家咨询公司的子公司 11 迁至蒙大拿州 12 创建个人培训中心 13 寻找大客户 14 从小公司开始培训项目 15 购买土地 16 购买住宅和公寓 17 增加新地点 18 扩大业务领域 19 寻找需要营销帮助的软件开发商 20 开发自己的软件产品 21 购买现存的旅馆 22 建造新旅馆 23 加入“六大”会计公司之一 24 与独立咨询人员联合 25 找一份临时工作 26 集中力量寻找合适的旅馆 27 探索自己的培训方法 28 通过购买加入已经建立的合伙公司 29 寻找合伙人, 建立项目组 30 成为合同培训员 31 做一回“零预付款”游戏 32 建设公寓大楼 33 增加递送业务 34 提供直邮服务 35 筹集额外资金 36 挑选最有潜力的尖端产品 37 修复汽车旅馆 38 出售汽车旅馆 39 专门从事市场营销 40 追随最新时尚 41 为著名的旅游胜地旅馆工作 42 为广告代理商工作 43 独立去闯, 更好地发挥自己 44 发展合伙公司 45 坚持唱独角戏 46 做培训中间人 47 继续购买住宅房 48 转向更大的工程 49 搬进使用空间较大的新建筑 50 增加送货卡车 51 与地位稳固的软件公司合并 52 取得小公司管理局的贷款 53 购买较大的汽车旅馆 54 创办有限合伙公司购买旅馆 55 提供传统的市场营销咨询服务 56 提供以结果为目的的服务 57 重点提高个人生产效率 58 开发人才培训的新方法 59 合资经营新旅馆 60 筹措更多的资金 61 利用晚间寻找旅馆 62 争取蒙大拿的旅馆做市场营销客户 63 建立个人培训网址 64 开设个人培训有线电视频道 65 坚持已经得到证明的个人培训方法 66 扩大家庭培训项目 67 保持较小的营销网络 68 建立全国营销网络 69 争取公司运输客户 70 重点发展居民顾客 71 用营销换产权 72 开发高级衡量技术 73 建立为旅游胜地旅馆服务的营销公司 74 提供市场营销服务 获取一个旅游胜地旅馆的所有权 75 与特纳广播公司合资经营 76 向股份公司提供特定的培训服务项目 77 成功结果一览表

<<创业之路>>

编辑推荐

它既是一本实用的生意经，又是一部精彩的冒险小说，在全面增进您的知识和技能的同时，还揭示了当今世界最为激动人心的机会——开办和管理自己的公司的真实情况。

这是一本对任何想创办自己的企业的人——当您的决定将左右您的命运时——最理想和最值得一读的书。

——汤姆·英格朗

<<创业之路>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>