

<<华尔街英雄路>>

图书基本信息

<<华尔街英雄路>>

前言

金融市场的魅力在哪里？

金融市场把大量的天才集中于一个狭小地带，无论这个地带是地理上的，还是计算机上的。天才被吸引过来，因为这里的报酬异乎寻常的丰厚。

金融市场具有一个游戏所包含的各种要素——规则，开始，结束，得分以数字来计算。

数字可以转化为现金，因而它们具有欺骗性，因为数字使人想起科学、原因、理性和精确。这是虚幻的。

因为所有已经完成的定量的学术性研究——这种研究现在必定有了成千上万之多——肯定是我们不能理解的。

不管我们如何去接近它，它总是刚好在地平线的上方。

金融市场不仅体现着经济和商业的基本原理，还体现着复杂的人类情绪。

有些作者认为金融市场是有机的实体，成长和衰退取决于其DNA。

因此将诺贝尔经济学奖（2002）授予心理学家丹尼尔·卡尼曼并不是偶然的，因为卡尼曼计算出了人们担心损失的数目与他们希望获得的数目之比。

杠杆作用是用于金融市场的常见词汇。

市场有轻佻的情感和甜蜜的时刻，市场也有电闪雷鸣、悲剧和哀伤。

由此你可以说市场是商业歌剧。

在这本书里，主角是这一舞台上的一些主要表演者。

包括一位活跃的意大利文艺复兴人物，包括几位19世纪强盗式资本家，包括一位美国总统、几位铁路建造者、几位带有英雄气息的骗子以及一些政客。

我们从沃伦·巴菲特开始，巴菲特开始是一位过着朴实无华生活的投资者，在自己的卧室里工作，现在他已成为了一个偶像，距离我们很近，媒体总是提到他。

在我们的击球手上场顺序中，他不是开场击球员，只是因为他通过投资赚了数百亿美元（巴菲特喜欢用棒球运动作比喻）。

之所以把他收录进来，是因为若干年之前他告诉我们他将要做些什么，最后他确实做到了，就像贝比鲁斯（20世纪上半叶美国最伟大的棒球运动员）站在运动场露天看台的中央，指着自己的球棒。

他在比喻方面的天赋使得他的智慧容易被美国民众所理解。

<<华尔街英雄路>>

内容概要

在《华尔街英雄：60多位华尔街巨人的财富人生》这本书里，查尔斯·埃利斯和詹姆斯·维尔丁两位编著者为我们回顾历史，为我们展现出许多金融大亨的真实故事。

这里的生动描述为我们认识60多位金融大师和金融巨头的职业和个人世界，提供了一幅珍贵的画卷。这本独一无二的书籍概括性地介绍了一些19世纪和20世纪最有趣、最有权势、被谈论最多的金融大师

。读者将会近距离地目睹一些大名鼎鼎的名人。

《华尔街英雄：60多位华尔街巨人的财富人生》具有感染力、具有启迪意义，并富有魅力，是一本独一无二的人物传略集，必将得到那些喜欢阅读金融大师和金融亚棍传记的读者们的珍爱。

金融界出现过一些非常有趣的人物。

从这本书里，我们可以发现他们的是谁、他们都做了些什么以及他们怎么成为金融大师或金融恶棍的

。

<<华尔街英雄路>>

作者简介

查尔斯·埃利斯：担任格林威治协会的任事股东达28年之久。他曾在哈佛商学院和耶鲁管理学院讲授投资管理方面的课程；曾担任菲利普·埃克塞特学院投资委员会、耶鲁大学和怀特海德学院的评议员；曾经担任投资管理与研究协会的主席，他是先锋集团的董事之一。

詹姆斯·

<<华尔街英雄路>>

书籍目录

华尔街名人 奥格斯特·贝尔蒙特 查尔斯·巴尼 费迪南·艾伯斯塔特 查尔斯·海登 爱德华·皮尔斯 德怀特·摩罗 奥托·卡恩 安德烈·迈耶 罗伯特·莱曼 埃德温·莱费里 杰西·利弗莫尔 约瑟夫·肯尼迪 威廉·道格拉斯 美国金融界伟大的弄潮儿 罗伯特·莫里斯 乔治·皮博迪 安德鲁·卡耐基 约翰·洛克菲勒 乔治·贝克 乔治·帕金斯 詹姆斯·斯多罗 爱德华·哈里曼 玛丽·哈里曼 艾玛迪奥·吉安尼尼 杰西·琼斯 查尔斯·梅利尔 罗伯特·摩西 推动者·鼓动者和恶棍 约翰·劳 杰森·布莱克 罗德 杰伊·库克 杰伊·古尔德, 丹尼尔·德鲁, 詹姆斯·费斯克, 利尼利厄斯·范德比尔特和伊利铁路 詹姆斯·费斯克 杰伊·古尔德 纳尔逊·奥尔德里奇 威廉·杜伦 范·斯维尔尊兄弟 查尔斯·庞氏 塞缪尔·英萨尔 爱华尔·库罗哥尔 亚森·普乔 费迪南·培克拉 阿尔伯特·威金 查尔斯·米切尔 查尔斯·米切尔 伟大的金融机构.....几位与众不同的投资者

<<华尔街英雄路>>

章节摘录

第一章 华尔街名人 奥古斯特·贝尔蒙特 贝尔蒙特于1813年12月8日出生在德国莱茵河巴列丁奈特地区的一个偏僻乡村。

他的父亲，西蒙·贝尔蒙特是一位社区领导，担任当地犹太人教会主席多年。

贝尔蒙特年幼时过早地经历了灾难。

7岁时，他的弟弟病死。

此后一个月他的母亲也去世了。

一年后，贝尔蒙特来到离家64公里的法兰克福，同他的祖父母住在一起。

他的祖父哈君·汉努与罗斯柴尔德家族有着一定的关系。

在法兰克福，贝尔蒙特就读于一家犹太学校。

1828年，他因学费拖欠太多而被迫辍学。

贝尔蒙特离开学校之后，他的祖父说服了他们在法兰克福的朋友——罗斯柴尔德家族——培养这个男孩走上商业生涯。

就这样，他跟罗斯柴尔德家族的关系开始了，那年是1828年，他15岁。

罗斯柴尔德家族首先让贝尔蒙特在他们的法兰克福分部当学徒。

他从底层开始学习商业，从打扫地板、打磨家具和出差跑腿做起。

年轻的贝尔蒙特于活干净利索而且准时。

他工作刻苦认真，努力完成罗斯柴尔德家族分配给他的工作。

他表现积极主动，富有冲劲，每天5点钟起床让一位私人老师教他法语、英语、写作和算术。

罗斯柴尔德家族很欣赏贝尔蒙特的才能和勤奋，几年之后，他们提升了他的职位。

1832年，贝尔蒙特被任命为机要秘书。

1834年，被任命为经理助理，同年，他跟随公司的一位合伙人去国外旅行。

他去过巴黎、那不勒斯和梵蒂冈，国外旅行极大地开阔了他的视野。

在意大利，贝尔蒙特学说意大利语，并把大量的业余时间花在艺术馆里。

这段经历使得他对艺术产生了终生的热爱。

贝尔蒙特人生和职业生涯的转折点出现在1837年。

由于西班牙殖民帝国局势不稳，罗斯柴尔德家族认为他们需要一位可靠的代理人在哈瓦那照看自己的利益。

贝尔蒙特接受了这项任命，乘船前往哈瓦那，途经纽约。

他于1837年5月14日到达纽约，美国金融市场时值危急时刻：一周前爆发了市场恐慌，纽约所有的银行冻结了现金支付。

随着许多企业的破产，纽约的商业社会遭到了金融危机和随之而来的恐慌的沉重打击。

受到冲击的企业包括罗斯柴尔德家族的美国代理商约瑟夫公司，该公司于3月14日破产，留下了700万美元的债务。

贝尔蒙特此时面临着困难的选择。

他从罗斯柴尔德家族那里奉命前往古巴，但是，罗斯柴尔德家族在美国的商业利益正面临着巨大的风险。

由于跟欧洲的联系很慢，从罗斯柴尔德家族得到新的指示要几个月时间。

贝尔蒙特认为这里的形势更为紧迫，于是决定推迟前往古巴，留在纽约处理罗斯柴尔德家族的商业事务。

贝尔蒙特创立了一家公司——奥古斯特·贝尔蒙特公司，并在华尔街78号租下了办公室。

罗斯柴尔德家族知道这一情况后，同意并且委托贝尔蒙特作为他们在美国的新代理商。

罗斯柴尔德家族给他1万美元的年薪，这在当时经济萧条的纽约是非常高的薪水了。

由于公司有着强大的跨国关系，贝尔蒙特很快获得了成功。

在不到三年的时间里，贝尔蒙特积累了超过10万美元的财富，成为纽约市的富豪之一。

从1837年~1842年，他梳理了罗斯柴尔德家族在美国的各项业务。

<<华尔街英雄路>>

经济危机过后，作为罗斯柴尔德家族的代理商，他与罗斯柴尔德家族的隶属关系一直延续到19世纪末。

奥古斯特·贝尔蒙特公司同时也发展了自己的事业。

贝尔蒙特参与外汇买卖、商业和私人贷款、存款和商业票据处理等业务。

墨西哥战争期间，贝尔蒙特的公司已经有足够的资金为美国财政部的大部分贷款提供担保了。

贝尔蒙特夫妇最初住在纽约第5大街72号。

19世纪50年代，贝尔蒙特在第5大街109号，靠第18街的拐角处，买下了一栋房子并重新进行了装修。

这栋房子从各个方面讲都非常气派。

他建的画廊是纽约市首家带有天窗的画廊。

这栋房子同时拥有纽约市的第一个私人舞厅。

贝尔蒙特经常在自己的住所招待客人。

他被公认为美国第一流的美食家，他房子里的精美食品和饮料是社交圈子里津津乐道的话题之一。

随着生活节奏的改变，几年后贝尔蒙特在长岛买下了一个面积80公顷的农场。

这个农场包括一栋有24个房间的大楼，一处面积2.1公顷的湖泊，种植玉米、干草、小麦和黑麦的土地，仓库，饲养奶牛和骏马的牧场，还有一个保龄球场。

不过，这所农场引以为豪的是它的马舍，贝尔蒙特希望培养出美国最好的赛马来。

为了便于贝尔蒙特观看赛马，农场有一个1.8公里长的赛马跑道并有一个看台。

19世纪下半叶，贝尔蒙特是美国赛马运动最有影响力的人物之一。

他担任美国赛马协会的主席，推动了赛马从业余的娱乐消遣转变为一项职业体育运动。

贝尔蒙特的家庭关系促使他参与了政治活动。

1851年，贝尔蒙特妻子的叔父约翰·斯莱德，想要确保他的朋友、时任国务卿的来自宾夕法尼亚州的詹姆斯·布坎南被提名为民主党总统候选人。

为了赢得提名，布坎南必须获得纽约州的选票。

在斯莱德的鼓励下，贝尔蒙特同意出面领导布坎南在纽约州的竞选活动。

尽管贝尔蒙特付出了巨大的努力，但是布坎南在1852年的提名战中还是败给了富兰克林·皮尔斯。

为了民主党的团结，贝尔蒙特转而为皮尔斯效劳。

随着这次竞选的成功，贝尔蒙特开始为自己获得外交任命而努力。

他提醒皮尔斯政府在竞选中自己所起的积极作用，并强调自己在国际金融方面的经验。

贝尔蒙特希望获得在那不勒斯的外交职位，那不勒斯是他为罗斯柴尔德家族工作时逐渐喜欢上的一个城市。

由于皮尔斯在政治上有另外的需要，贝尔蒙特没能争取到那不勒斯的职位。

相反，皮尔斯总统任命他去主持在荷兰海牙的外交事务。

尽管贝尔蒙特身在欧洲，但他还是密切关注着美国的政治。

1856年总统选举来临之际，他推举布坎南为民主党的总统候选人。

布坎南最终击败了皮尔斯，开创了美国历史上现任总统角逐下一任期，但没成功的先例。

布坎南获得大选胜利后，贝尔蒙特开始角逐一个更为显耀的外交职位。

贝尔蒙特特别希望到马德里工作，因为那样他可以有机会开展他的盘算已久的计划——为美国“获得”古巴。

尽管贝尔蒙特与布坎南有着长期的关系，但是新政府最后仍旧任命他担任在海牙的原任职务。

贝尔蒙特得知这个消息后，他辞去了职务，回到美国。

贝尔蒙特的家具、艺术品、收藏的酒和个人的物品装船时，用了250个木箱。

贝尔蒙特回到纽约时，这个城市正处于又一次的经济恐慌之中。

许多企业倒闭，失业率和犯罪率急剧上升。

在这场危机中，贝尔蒙特慷慨解囊资助了几家慈善团体。

他还做了一些事情来提升城市的精神面貌——为自己的艺术收藏举办了一个公开展览。

这在纽约市尚属首次，受到了新闻界的热烈欢迎。

作为艺术赞助人的贝尔蒙特，在他的第50大街的大楼里布置了一个很大的艺术画廊。

<<华尔街英雄路>>

贝尔蒙特回到纽约后，他的住所又重新成为了纽约市的社交中心。他从欧洲带来了厨师，因此更加热衷于举办各种宴会。最著名的一次宴会是贝尔蒙特邀请200位客人坐在金制座椅上，每位客人都有一名男仆在一旁伺候。他还用自己的私人舞厅举办奢侈的通宵舞会。这些社交活动的花费相当高昂，贝尔蒙特每月仅酒水的支出就超过两万美元。

查尔斯·巴尼 《费城日报》1945年10月24日报道，查尔斯·巴尼，本市最杰出的金融家之一、美国最老的内战老兵之一，在经历了长期的疾病折磨之后于昨晚在艾尔肯斯公园附近的家中去世，享年101岁。

查尔斯·巴尼出生在俄亥俄州的桑达斯基，他的父亲是名粮食商人。他的母亲名叫伊丽莎白·坎德威尔·丹尼斯，她的家族历史相当悠久。巴尼在密歇根州安娜堡的一所大学读书的时候，美国南北战争爆发，他的哥哥亨利战死。经过两年多的学习之后，他说服母亲允许他参军。

战后，他回到桑达斯基，在第二国家银行做了一名簿记员，两年后他辞职来到了费城。

大约在此时，他认识了杰伊·库克的女儿劳拉·库克。

杰伊·库克是位金融家，他的办公地点在费城，但是他每年都要回趟桑达斯基。

1867年，查尔斯·巴尼就职于杰伊·库克的银行，一年后，他与劳拉结了婚。

库克银行在1873年破产。

一年后，巴尼与小杰伊·库克一起建立了查尔斯·巴尼经纪和金融事务所，该事务所不久便闻名于世，并成为华尔街股票和证券业的领导者之一。

不过，金融活动并没有占用巴尼的所有时间。

他是一位业余的音乐家、演员和虔诚的传教士。

他在圣保罗的圣公会星期日学校任教，并且是学校的高级执事。

巴尼于1906年退休，时年62岁。

但是他一直保留着许多组织的理事职位，直到1940年前后。

他说他实现了最大的愿望——庆祝自己的第100个生日。

费迪南·艾伯斯塔特 1933年底，金融业已基本从大萧条中缓过劲来，但重组后的艾伯斯塔特公司生意一直没有起色，于是艾伯斯塔特决心创立新的投资公司。

他说：“华尔街的大部分新公司，是由成功的商人建立的。

如果你谨慎小心，并认识该认识的人，你就有可能会成为大财团的一分子。

如果做不到这一点，你就必须加入任何你能够加入的财团，因为华尔街的财团是以互相利用、追求共同利益为原则的，帮助一位新人对他们来说没有什么好处。

因此，我们将不得不完全靠自己的努力。

”……他决定先从华尔街通常所忽视的小公司中寻找业务，也就是那些收入在25万美元以上的小公司。

。

判断一个人的职业前景很困难。

事实是艾伯斯塔特进入了这个领域，并且进入后，他发现这正是他该进的领域。

接着，他下一步又走对了。

一家在底特律制造电子控制设备的公司流动性不足，他们提供了16000股该公司的股票作为银行抵押，当时没有人要这个股票，银行威胁要收回贷款。

艾伯斯塔特从一位普林斯顿大学的同学那里了解到这件事。

这些股票，包括8000股优先股、8000股普通股，卖价4万美元。

他查了这家公司的资料，当他发现每股的赢利接近1美元的时候，他买下了这些股票。

1934年3月，他试探了一下市场行情，优先股标价8美元，很容易就卖出去了，但是普通股仍僵持在3美元的价位。

于是他把该公司的股票搁置了1年的时间。

1935年初，市场回升。

他拿出了手里的普通股，以15美元的价格卖出了一部分。

<<华尔街英雄路>>

1936年初，股票涨到了50美元。

后来普通股1股拆分为3股，每股价格仍旧高达50美元。

原先的16000股的价值超过了90万美元。

艾伯斯塔特在这支股票获得的收入是他自己的秘密，他的赢利大概接近50万美元——而且他的公司仍旧保留有部分股票。

这次操作对艾伯斯塔特在好几个方面都有重要的影响：它让艾伯斯塔特公司成为一家中等规模的证券交易商，它为新公司带来了意想不到的利润；它是如此引人注目以致在华尔街广受议论。

但是真正重要的影响是让他紧密地接触到了困扰小企业的诸多问题。

该公司曾经要求艾伯斯塔特起草一份财务计划，正当他着手这件事的时候，罗斯福新政改革的第一个冲击来临了。

1934年，联邦不动产税的最高税率从45%跃升到60%，并且1年后达到了70%。

同时，很多州的遗产税率也提高了。

对于身处公司核心的艾伯斯塔特来说，这些税收变化对经营这些小企业的家庭和团体的影响是显而易见的。

在没有融资支持的情况下，有些企业被挂牌拍卖的命运无法避免，以便提供现金来支付更高的遗产税。

艾伯斯塔特兴奋不已，他引用德国世界重量级拳王史迈林第一次观看乔·路易斯比赛时说的话：“我想我看到了机会……”

这些操作是在特殊的情况下做出的，只涉及到非常有限的领域。然而，除了保持他的新公司继续发展之外，这次经历还帮助艾伯斯塔特继续走下去，尤其是让他接触了这种小的蓝筹股。

吸引艾伯斯塔特注意的企业有以下特征：稳定的赢利、精干的管理机构、在自己的领域处于强势地位、注重技术研发。

艾伯斯塔特喜欢与小企业做生意还有另外一个原因。

从华盛顿的嘈杂声中，艾伯斯塔特观察到政治攻击都是瞄准那些大公司的，几乎不会触及小企业。

他于是只待在家中参与商业活动，而不是频繁出没于华盛顿。

艾伯斯塔特对这些小公司研究得越多，他越是确信——对于那些想从纽约证券交易所以外寻找投资机会的银行家来说，这里有的是机会。

很多小公司在经济复苏之前需要筹集资金，通过在证券交易所发行股票上市可以让它们获得到资本市场的资金。

从所能统计到的数据来看，那时艾伯斯塔特只是成功地把一只脚踏入了门槛而已。

他为小企业筹集到的资金到目前为止总计1700万美元。

对于艾伯斯塔特来说，与每一家华尔街投资公司一样，赚钱不是一件容易的事情。

这是一项长期而艰苦的工作，包括两个过程的操作：（1）买入资产，即用合同把资产确定下来，并提交纽约证券交易所，再进行适当的定价，然后适时上市；（2）卖出资产，即把资产卖给投资者。

由于他的公司很年轻，并且他的大部分客户还不习惯于涉足资本市场，因此艾伯斯塔特不得不在买入资产上花费比卖出资产多得多的时间。

……艾伯斯塔特喜欢把自己的公司视为需要资本注入的小公司与拥有富余资金的投资者之间的桥梁。

例如，克里夫兰石墨青铜公司、诺威奇制药公司，事实上他的大部分买人资产都具有同一个性质：服务于家庭和社区，而不是公司。

不过，他把重点很恰当地放在了詹姆斯·塔尔科特公司、海勒公司和维克多化学公司上。

他进行了建设性的努力来强化每家公司在它们各自领域的优势地位，因而他处于一种极佳的位置，便于将来开展更多的这种类型的融资工作。

但是另一类业务——为新企业筹集资本，艾伯斯塔特不会以自己的名义去做。

艾伯斯塔特公司可以中介这种业务，但是不提供担保。

艾伯斯塔特喜欢研究某个新的投资领域，然后交给他的金融客户。

他愿意帮助一个已成立的公司筹集资金来开发某种新产品。

<<华尔街英雄路>>

但是，他只愿意做到这一步。

不管未来的新企业多么有前景，其都不可能从他这里得到资金方面的帮助。

确凿无疑的事情才能使艾伯斯塔特感到放心。

.....

<<华尔街英雄路>>

媒体关注与评论

“查尔斯·埃利斯准确地刻画了金融领域的一些非常有趣的人物。
这本书提供了引人入胜的信息。

”——摩根士丹利名誉主席 理查德。

费歇尔“对于所有喜欢阅读成功人士传记的读者来说，这本书非常值得一读。

”——前高曼一萨克斯公司主席兼首席执行官、参议员 乔恩·科茨尼

编辑推荐

《华尔街英雄路：60位华尔街巨头的财富人生》为我们讲述了华尔街金融巨头的故事，他们是19世纪末以来世界上最有名、最有权势、被谈论最多的一群人。

全书以简洁的语言。

生动描述了60位华尔街金融巨头的职业生涯和人生轨迹，让读者近距离目睹这些人物最真实的一面。

阅读完《华尔街英雄路：60位华尔街巨头的财富人生》，你会了解，这些人如何起家，做了些什么，以及如何成为金融大亨的。

华尔街这个地方什么人都有，有英雄，有流氓，有政客。

有股神沃伦·巴菲特，有石油大王约翰·洛克菲勒。

也有钢铁大王卡内基，经济学天才凯恩斯。

更有失败的投资者英国政治家邱吉尔。

但是，他们都是现代金融体系的奠基人。

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>