

## <<对外贸易实务英语读本>>

### 图书基本信息

书名 : <<对外贸易实务英语读本>>

13位ISBN编号 : 9787810005036

10位ISBN编号 : 7810005030

出版时间 : 1992-06

出版时间 : 对外经济贸易大学出版社

作者 : 茅葛霖

版权说明 : 本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介, 请支持正版图书。

更多资源请访问 : <http://www.tushu007.com>

## <<对外贸易实务英语读本>>

### 内容概要

《对外贸易实务英语读本》的编写目的是使读者初步学会怎样做好进出口业务工作。它适用于从事对外经济活动的干部，尤其是外贸工作者，并可供对外经济贸易、财经、财贸、金融、企业管理等大专院校学员学习与参考之用。

《对外贸易实务英语读本》内容包括进出口策略、市场销售、贸易条款、灵活多样的贸易方式、包装装璜、出口单证、运输、保险、国际支付、商业信贷、进出口程序、发盘、接受、成交、成本计算、贸易合同、业务进程、商品检验、技术转让、商标、专利、仲裁、出口许可证、企业组织、国内外专业人员和机构等等专题。

## <<对外贸易实务英语读本>>

### 书籍目录

- Section 1 The Importance of Developing Export Trade
- Section 2 Exporting What Is It All About?
- Section 3 Finding Markets for Products
- Section 1 The Export Product
- Section 5 Setting Export Prices
- Section 6 Marketing Channels and Customers
- Section 7 ExportMarketing Communications
- Section 8 Export Procedures A Broad Outline
- Section 9 Export Documentation
- Section 10 Packing for Shipment
- Section 11 Ocean Freight
- Section 12 Types of Bill of Lading
- Section 13 Air Freight
- Section 11 Unitization
- Section 15 Multi-modal Transport
- Section 16 Terms of Delivery
- Section 17 The Three Popuiar Trade Terms
- Section 18 Quoting a Price
- Section 19 Business Contract
- Section 20 Export Costing
- Section 21 Getting Paid
- Section 22 Documentary Credit
- Section 23 Type of Letter of Credit
- Section 21 Documentary Collection
- Section 25 Processing a Collection
- Section 26 Export Finance
- Section 27 Financing Techniques
- Section 28 Cargo Insurance
- Section 29 Commodity Inspection
- Section 30 Export Licencing System
- Section 31 Executinga Sales Contract
- Section 32 Varjous Forms of Flexibte Trade
- Section 33 Acquisition of Technology
- Section 34 Import Procedures
- Section 35 Trade Marks
- Section 36 Patent
- Section 37 Arbitration
- Section 38 Office Organization
- Section 39 Functions of Specialists
- Section 40 Trade Facilitation Organizations
- Section 41 Economic Returns--Core of Techniques

## <<对外贸易实务英语读本>>

### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>