

<<做事先做人>>

图书基本信息

书名：<<做事先做人>>

13位ISBN编号：9787807538257

10位ISBN编号：7807538252

出版时间：2009-11

出版时间：哈尔滨出版社

作者：李睿

页数：313

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做事先做人>>

### 内容概要

世事如井水，需要我们下一番工夫探其深浅、而这一番工夫，就是做事先做人的为人处世法则。掌握这一法则，就如同宝刀在手，削铁如泥。

即使前路艰辛，也能胸有成竹，气定神闲。

本书分为职场篇、创业篇、经营篇、社交篇、爱情篇、人生篇，详细阐述了做事先做人的处世原则，并教会读者如何在这个原则下掌握各种处世技巧，获得成功《做事先做人(最新版)》语言生动流畅，通俗易懂，让读者在轻松阅读之际领悟人生的真谛，成就人生的辉煌。

## &lt;&lt;做事先做人&gt;&gt;

## 书籍目录

一 职场篇 做一个清醒的人——明白在为谁工作 不为薪水而工作 工作就是人生的乐趣 每一项工作都是自己的事业 做事时要把自己当做老板 坚持自己的要求 做一个积极的人——工作要有好心态 热忱是工作的原动力 做工作要乐观坚强 带着激情工作 用积极的心态去面对跳槽 做一个上进的人——做最好的员工 工作中自动自发 做事要主动争取机会 对工作负责 踏踏实实地做事 拥有自制力 拥有创造力 拥有团队合作精神 “每天多做一点 做最好的员工 做一个聪明的人——用智慧赢得老板的青睐 每个老板只保留那些最佳的职员 不要做自己不擅长的事 争取第一次就把事情做对 懂得如何与老板、同事交谈 谨防办公室陷阱 遵守办公室礼仪 养成良好的工作习惯 充分展现自己

二 创业篇 做一个坚持不懈的人——创业不怕艰险多 做事要有坚定不移的信念 做一个勇往直前的人 做一个乐观战斗的人 做事要有破釜沉舟的决心 做一个迎难而上的人——决不逃避困难 身处逆境 不要逃避 在困境中冲击梦想 失去之后要重新确立目标 就算失败,也是一种学习 无限风光在险峰 做一个能抓住机遇的人——决不放过任何机会 尝试一切可能的机会 机遇只给有准备的人 主动创造机遇 细节里面有有机遇三 经营篇 做一个诚信的人——做人经商。诚信为先 有了信誉自然就有财路 坦诚相待是合作的基础 逆境中更要坚守诚信 诚信可以决定生死成败 诚信是长久的经商妙策 品格是一个人最高贵的财产 做一个豁达的人——尊重你的对手 认识对手的真正价值 敌人是自己造成的 要接受对手的忠告 真正的对手是自己 当众拥抱你的敌人 知难而退,做生意不能逞能 做一个有眼光的人——成功需要独特的眼光 做事前先说服自己 投资要狠,眼光要准 找准营销的点 做一个大舍大得的人——端正经营理念 让天下没有难做的生意 丢点宣传费不算啥 人员流失也是正常的 疑人不用,用人不疑 让下属增强你的实力四 社交篇 做一个正直的人——正直是立身之本 荣誉就是正直的人的嫁妆 不在背后说人长短 自己错了就勇敢承认 不找借口开脱责任 主动改掉推诿的毛病 真诚地赞赏他人 爱人者,人亦爱之 做一个谦逊的人——谦逊能结交知心朋友 做一个豁达大度的人 懂得谦虚之道 不要独享荣耀 不要轻易批评别人 用行动代替争辩 做一个谦虚的人 悲伤也会是福气 把受批评转换成好事 做一个“圆滑”的人——让自己“八面玲珑” 不要让别人丢面子 学会巧妙地拒绝 送人一个好名声 把问题丢给对方 使批评不能伤害你 学会和“难以相处的人”相处 学会“看风使舵” 学会恰当地奉承 巧妙地令别人觉得重要 避免踏入社会陷阱 避免落入他人的圈套 做一个藏锋的人——藏锋是一种自我保护 隐藏起自己的表情 约束自己的愤怒 控制自己的情绪 偶尔要装傻充愣 做一个善于倾听的人 做一个会忍的人 说话做事切勿率性而为 胸有成竹也不显山露水 一见如故并非幸事 放弃报复,选择健康 做一个会说话的人——会说话能广交益友 会说话能获得别人认可 会说话能让人一见如故 交谈时需要注意礼节 开玩笑一定要掌握分寸 如何应付“饶舌人” 幽默的谈吐能产生奇特的效果 含蓄的拒绝能让人体面地接受 循循善诱的劝导能得到对方认同五 爱情篇 做一个重情义的人——重情义能打动人心 同情心很重要 动情地赞美和示爱 礼貌地向对“方献殷勤” 从细节开始,关心对方 做一个懂得包容对方的人——包容是最伟大的爱 不要过多干预对方 别过分指责对方 千万别没完没了地唠叨 付出,也是一种包容 做一个懂得家庭责任的人——爱也是一种责任 要知道婚姻为什么出现问题 要知道婚姻中“性”也很重要 要知道家里需要一个父亲 不要让你的妻子寂寞 要做一个有奉献精神的女子 要做一个善解人意的妻子六 人生篇 做一个目标清晰的人——目标能激励你前进 全力以赴地去达到目标 人可以被别人打败,但不能不战自败 超越平庸,选择完美 怀有一颗感恩的心 信念是成功的保障 锲而不舍,则百事可为 做一个受欢迎的人——良好的形象为你加分 树立良好的个人形象 让良好的品行成为习惯 主角配角都能演 做一个行动上的巨人——行动是内涵的体现 做一个行动上的巨人 行动的影响不可忽视 做一个果敢的人 在别人的怀疑中奋进 少说话多做事 多看多听少开口 认真做好每一件事 做命运的主人——自己的人生自己做主 主宰自己的思想 命运掌握在勤恳工作的人手上 发挥优势,跑完人生 成功的真谛是自我激励 敢于喊出与众不同的声音 存有欲望并全力以赴 人生路上需要自信

## &lt;&lt;做事先做人&gt;&gt;

## 章节摘录

不为薪水而工作 人为何而工作呢？  
是为了生存，是为了家庭，是为了老板，还是为了打发无聊的光阴？  
不论你究竟是为了什么而工作，请记住，千万不要为了薪水去工作。  
否则，工作对你而言，就只是一台榨汁机，尽情地从你的身上榨去皮肉，榨去精神。  
最后只给你些许的薪水当做汁液，还美其名曰：“那是你人生的全部精华。”  
当你准备工作或是已经处于工作状态时，请你一定要明白，能力比金钱更重要。  
即使穷困潦倒，也不要只是为了薪水而工作。

在南方的小镇上，曾经有一个贫困的小伙子，他没有很高的文凭，也没有背景关系。  
有的只是一个远大的梦想和一身骨气。

一天，一个杂货店的老板看到他衣衫褴褛，但是身体结实，便狡黠地对他说：“小伙子，你来我的店里帮忙怎么样？

我管你一天三餐，另外，我会腾出一间仓库给你住。

你就帮我送货拣货，做些体力活。

” 小伙子听后对店主说：“谢谢老板的好意，我不会为了一天三餐和一小块栖身之地而卖苦力的。”

” 店主听后气愤地走了，结果另一个穷困潦倒的年轻人到了店主那里打工。  
若干年后，这个年轻人还只是一个普通的工人，只不过换了一家厂子打工而已。  
而那位拒绝为店主打工的小伙子的命运却截然不同。

在拒绝了店主的“美意”之后，小伙子开始继续找工作。

他找到了一家销售自行车的公司，那时候自行车还属于稀有物件，小伙子认定自行车市场一定非常巨大。便去应聘销售员。

但是公司经理看他一副寒酸的样子，对他不屑地说：“你不适合做销售员。”

” 小伙子听后自信地说：“我是因为看好自行车市场的前景才来应聘销售员的，我热爱这份工作，我不需要薪水，也不需要公司管我的吃和住，只需要公司为我提供一套工作服。  
当然，假如我卖出的自行车数量多，希望得到奖金。”

” 公司经理觉得捡了一个大便宜，便留下了小伙子。

小伙子分文不求地工作，短短的三天，就卖出去70多辆自行车，而当时，其他的销售员一个月也只能卖出这个数量。

实际上，为了这个业绩，小伙子付出了许多。

他亲自骑着自行车走街串巷，不停地介绍，诚恳地作答，最终得到了人们的信任和赞赏，大家都愿意从他这里购买自行车。

不久，公司重重地奖励了小伙子。

三个月后，他被提升为销售经理。

两年后，当初穷困潦倒的小伙子已经开了一家自行车专卖店，如今，他已经是商界非常有名的大亨...

... 同样的故事还发生在一个年轻能干的女孩身上。

一天，年轻的姑娘丽达到一家推销建材的公司去应聘，负责招聘的部门经理先打量了她，看她面孔娇美漂亮，衣着时尚，就连忙摇头道：“像你这样年轻漂亮的姑娘，怎么能干这种活呢？

我们天天在工地上跑，和粗重的机器还有粗鲁的工人们打交道，你受得了吗？

” 丽达坚定地说：“我想试试，我不怕吃苦。”

” 经理想了想，又说：“我们的工资是浮动工资，保底工资只有300元。”

” 面对这份极具挑战性的工作，丽达没有犹豫，她点头表示接受。

没有想到，经理又说了：“我们公司不负责给员工上保险，而且电话费、交通费一概自理。”

” 也不知是公司的制度苛刻，还是这位经理故意刁难丽达，但丽达没有去多想，她说：“没问题。”

” 经理话音未落，就又提出了一个让一般年轻人很难接受的条件：“我们规定的销售额是一个

## <<做事先做人>>

月100万元。

”可能这位经理当时主观上认为丽达根本不可能胜任这份工作，就处处刁难，想让丽达知难而退，但是没有想到丽达竟然全部答应了下来。

她说：“好，完不成任务，我分文不要。”

”丽达心里很清楚，她太需要这份工作了，而且她相信能力比金钱更重要，只要自己有能力，相信完全可以赚到更多的金钱，完全可以得到想要的地位。

现在，她缺的仅仅是一个施展能力的平台和机会！

经理终于不情愿地同意录用丽达。

之后，丽达几乎没日没夜地四处奔波，她不时地激励自己：“你一定能行！”

”她始终坚信，一个人必须要用能力、毅力与创新力来证明自己的价值。

转眼间，考核期到了，丽达竟然超额完成了公司规定的指标！

她也因此成了公司的销售冠军，并很快取代了当初招聘她的那位经理的位置。自然也获得了丰厚的薪水。

其实，这两个故事都道出了一个真谛，那就是工作所给你的，要比你为它付出的更多。

如果你将工作视为一种积极的学习过程，那么，每一项工作中都包含着许多有利于成长的机会。

为薪水而工作，看起来目的明确，但是往往被短期利益蒙蔽了心智，使我们看不清未来发展的道路，即便日后奋起直追，振作努力，也无法超越别人。

那些不满于低薪水而敷衍工作的人，固然对老板是一种损害，但是长此以往，也会使自己的生命枯萎，将自己的希望断送，一生只能做一个庸庸碌碌、心胸狭隘的懦夫。

他们埋没了自己的才能，扼杀了自己的创造力。

因此，面对微薄的薪水，你应当懂得，雇主支付给你的工作报酬固然是金钱，但你在工作中给予自己的报酬，乃是珍贵的经验、良好的训练、才能的表现和品格的建立。

这些东西与金钱相比，其价值要高出千万倍。

刚刚踏入社会，刚刚走上工作岗位的年轻人，不必过分考虑薪水的多少，而应该注意工作本身带给你们的报酬。

譬如发展自己的技能，在工作中努力创新，增加自己的社会经验，提升个人的人格魅力……与你在工作中获得的技能与经验相比，微薄的工资会显得不那么重要了。

老板支付给你的是金钱。

你自己赋予自己的是可以令你终身受益的能力。

## <<做事先做人>>

### 编辑推荐

做事先做人，做事的成功源于做人的精彩      为人处世的黄金法则      获得成功的不二法门  
三分做事，七分做人。

无论你的智商有多高。

无论你的背景有多好，如果你不懂得为人处世的方法，那么最终的结局肯定是失败。

所谓三分做事，七分做人。

会做人是一个人的立身之本。

会做事是一个人的生存之道，做事先做人。

二者主次分明。

缺一不可。

明白了这一点，你才能精明处世，左右逢源。

才能在竞争激烈的现代社会中安身立命。

成就辉煌！

<<做事先做人>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>