第一图书网, tushu007.com

<<圈子成功术>>

图书基本信息

书名：<<圈子成功术>>

13位ISBN编号：9787807421405

10位ISBN编号：7807421401

出版时间：2007-3

出版时间：百花洲文艺

作者：云中天

页数：281

字数：550000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

如何生存是每一个人不得不面对的问题，而生存的智慧，包括了方方面面，你必须构建一个保证自己能生存的网络，学会生存技能，给自己找一个生存空间，后顾无忧的生存下去。
“生存是生命的一个我们唯一能把握住的状态”，生存的智慧，本书为您尽现。
“恍惚的是生命，清晰的是生存”，每个人的生存之路不尽相同，但生存的艺术到底在哪里？
相信你翻开此书的同时也找了答案。

<<圈子成功术>>

书籍目录

第一章 提升生存的技能 永远都要心怀理想 核心竞争力是生存之本 生存于世要积极思考 培养最敏捷的应变能力 在学习中寻求发展 善读“无字”之书 信息时代的学习 情商很重要 天道酬勤，勤能补拙 习惯是一种力量 积极开发你的语言潜力 只有行动才能解决问题 形象也是竞争力第二章 构架生存网络 人脉是一笔无形资产 一个好汉三个帮 巧借他山之石为自己攻玉 合作就是借用别人的力量 学会借用别人的智慧 为了生存，该求人的时就求人 打虎需要增兄弟，上阵要靠父子兵 朋友是你永远的依靠 借重老乡的支持 亲戚这样相处才对 婆媳之间 同行未必是冤家 寻找生命之中的贵人第三章 改善生存环境 你是人际关系高手吗？
正确处理人际关系 学会尊重别人 微笑在人际交往中的作用 真诚待人会吃亏吗 要真诚地赞美他人 每个人都有优点 不要忘记倾听 退后一步，海阔天空 怎么安慰人 面对尴尬局面该如何 相道歉要先从心里说对不起 批评的艺术 尽量避免争论 朋友再亲也需要距离 这样做会使你广交朋友 怎样结交比自己身份高的人 怎样同陌生人交往 如何度过交际危险期 不合群怎么办？
人际交往的空间距离效应 与人交谈的艺术第四章 积累生存资本 看看你的钱都花到哪里去了 理财是为了生活的更好 哪种投资品种最适合你 25岁到35岁的理财方式 月薪三千该如何理财 怎样逃离“月光族” 都市人的日常省钱绝招 日常生活的省钱策略 旧货打理生财源 租房住这样买电器最合适 “上班族”的致富法则 你不理财财不理你第五章 站稳生存舞台 20岁到60岁职业生涯规划 除了业绩还要有表现能力 职场生存20%靠智商80%要靠情商 办公室政治“教程” 回避不了的办公室冲突 加薪的权利在自己手中 老板有错你服从还是违抗 不同上司不同对策 如何与不欣赏你的上司相处 怎样对待上司不恰当的指令 如何应对老板的不良情绪 职场中该如何说话 在职场如何与各种人相处 你的办公室友谊半径是多少 职场中人应知的潜规则 学会远离流言 职业生涯的致命缺陷 别做职场上不受欢迎的人 职场谎言是真实的面具 不可不知的职场礼仪 别做职场“木乃伊”第六章 调节生存情绪 让心境平和下来 学会摆脱 平常心最重要 知足者常乐 我们需要学会讨好自己 与压力快乐相处 宽容别人等于祝福自己 生气是虐待自己 尝试远离不良情绪 换个角度就是善待自己 让我们再试一次

章节摘录

书摘三：善假于物　善于借用别人的智慧　善于发现自己和别人的才能，并能为我所用的人，就等于找到了成功的力量?聪明的人善于从别人身上汲取智慧的营养补充自己，从别人那里借用智慧，比从别人那里获得金钱更为划算。
　一个人有无智慧，往往体现在做事的方法上?山外有山，人外有人。
自然，借用别人的智慧，助己成功，是必不可少的成事之道。
　你应该明白：不嫉妒别人的长处，善于发现别人的长处，并能够为之利用，能够协调别人为自己做事，与合作人之间建立良好的信誉，是成大事的基本法则。
　如果哪天，你觉得有必要培养某种你欠缺的才能，不妨主动去找具备这种特长的人，请他参与相关团体。
三国中的刘备，文才不如诸葛亮，武功不如关羽、张飞、赵云。
汉高祖刘邦在洛阳的南宫开庆功宴，宴席上，他和众人总结楚汉战争胜败的经验教训。
高起和王陵说，刘邦之所以能战胜项羽，就是因为刘邦能与大家同甘苦，共患难，而项羽却自私自利。
刘邦说他们说得有道理，但没有说到点子一亡。
他总结了自己取胜的原因：“论运筹帷幄之中，决胜于千里之外，我不如张良；论抚慰百姓供应粮草，我又不如萧何；论领兵百万，决战沙场，百战百胜，我不如韩信。
可是，我能做到知人善用，发挥他们的才干，这才是我们取胜的真正原因。
至于项羽，他只有范曾一个人可用，但又对他猜疑，这是他最后失败的原因。
”　刘邦的总结确实说对了，战争的胜败，人的因素总是最重要的。
刘备和刘邦都有一种别人不及的优点，那就是一种巨大的协调能力，他能够吸引这些优秀的人才为他所用。
多一样才华，等于锦上添花，而且通过这种渠道结识的人，也将成为你的伙伴、同事、专业顾问，甚至变成朋友。
能集合众人才智公司，才有茁壮成长，迈向成功之路的可能。
　能够发现自己和别人的才能，并能为我所用的人，就等于找到了成功的力量。
聪明的人善于从别人身上汲取智慧的营养补充自己，从别人那里借用智慧，比从别人那里获得金钱更为划算。
读过《圣经》的人都知道，摩西要算是世界上最早的教者之一了。
他懂得一个道理：一个人只要得到其他人的帮助，就可以做成更多的事情。
　当摩西带领以色列子孙们前往上帝许诺给他们的领地时，他的岳父杰塞罗发现摩西的工作实在过度，如果他一直这样下去的话，人们很快就会吃苦头了。
于是杰塞罗想法帮助摩西解决了问题。
他告诉摩西将这群人分成几组。
每组100人，然后再将每组分成10个小组，每组10人，再将100人分成两组，每组各50人。
最后，再将50人分成五组，每组各10人。
然后杰塞罗又教导摩西，要他让每一组选出一位首领，而且这位首领必须负责解决本组成员所遇到的任何问题。
摩西接受了建议，并吩咐那些负责10人的首领，分别找到知己和胜任的伙伴。
　用心去倾听每个人对你的构想计划的看法，是一种美德，是一种美德，它是一种虚怀若谷的表现，我相信，他们的意见，你不见得每个都赞同，但有些看法和心得，一定是你不曾想过、考虑过的。
广纳意见，将有助于你迈向成功之路。
　如果你万一碰上跟你唱反调的人，就算你不打算与他们再有牵扯，还是不妨想想他们不赞同你的原因是否很有道理?他们是否看见了你看不见的盲点?他们的理由和观点是否与你相左?他们是不是以偏见审视你的构想?问他们深入一点的问题，请他们解释反对你的原因，请他们给你一点建议，并中肯地接受。

另外还有一种人，他们无论对谁的梦想都会大肆批评，说的一文不值，认为天下所有人的智商都不及他们。
其实他们根本不了解你想做什么，只是一味认为你的构想一文不值，注定失败，连试都不用试。
这种人，为了夸大自己的能力，不惜把别人打人地狱。
要是碰上这种人，别再浪费你宝贵的时间和精力、苦苦向他们解释。
因为他们不值你一顾，还是去寻找能够与你一同分享梦想的人吧，这样的人对你的成功更有利。
P19-21

媒体关注与评论

书评圈子给人一种归属感和安全感，这是每个人生存的心理需要，在古代人们需要圈子，在现在也一样，那么如何才能使自己在圈中永保平安呢?如何开拓新的圈子，改善自己的人际系呢?在圈子中与人相处，需要具备什么样的品德和修养呢?本书会给你完美的答案，相信完本书你会有意想不到的收获。

编辑推荐

圈子给人一种归属感和安全感，这是每个人生存的心理需要，在古代人们需要圈子，在在也一样，那么如何才能使自己在圈中永保平安呢?如何开拓新的圈子，改善自己的人际系呢?在圈子中与人相处，需要具备什么样的品德和修养呢?本书会给你完美的答案，相信完本书你会有意想不到的收获。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com