<<心理操纵术>>

图书基本信息

书名：<<心理操纵术>>

13位ISBN编号：9787807397816

10位ISBN编号：7807397810

出版时间：2010-2

出版时间：中原农民出版社

作者：张现杰

页数：246

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<心理操纵术>>

内容概要

无数事实证明，那些声名显赫的成功人士之所以能够成功，其中一个重要原因就是：他们能够洞察别人的心理，并懂得运用相关的心理学技巧来处理人际关系中的问题。

成功的人都明白，如果想获得成功、想不受制于人、想达到自己的人生目标，就得学会一些必要的心理操纵术。

对于这些心理策略，人们通常认为它们神秘至极，可实质上，这些策略都是一些非常普通的方法和技巧。

《心理操纵术》将为你揭开这些策略的神秘面纱，让你心想事成。

<<心理操纵术>>

书籍目录

第一章 魅力社交，把握最初1分钟的心理操纵术抓住交际的最初1分钟创造良好第一印象的25条“黄金法则”第一次握手就让对方记住你牢记对方名字与陌生人相处的8个诀窍让对方感到相见恨晚把握人际关系的5个原则专业形象帮你取得谈判优势成功男士和女士的专业形象自我介绍的艺术称呼他人的艺术初次交谈的禁忌第二章 一叶知秋，从细微处看透对方的心理操纵术脸上的表情，天上的云彩能辨风向才能使好舵从坐姿看性格由“吃相”透露出的秘密透过“眼神”辨人心从穿戴看透内心男人发型与性格口红形状能识穿女性心理提包能反映出人的个性特征从喝酒看男人的性格品位看电影识破百变心态放手机习惯与男人心思第三章 甜言蜜语，操纵他人情感的心理操纵术人生需要甜言蜜语合适的赞美方式会使人倍增喜悦人人都易记住自己爱听的信息最得女人心的8句甜言蜜语赞美对方要有技巧每个人都渴望赞美办公室里的语言艺术自嘲也是恭维别人的好方法赞美也要准巧用恭维这把“万能钥匙”甜言蜜语多多益善男人最希望女人说的甜言蜜语最煽情的甜言蜜语称赞异性要讲究技巧说赞美话应记住的要点第四章 幽默机智，打动对方的心理操纵术幽默是金幽默是一剂良药交谈中的一把利剑——幽默的自嘲机智幽默，应对“揭短”故意说错，机智应变把握时机，机智转换话题唠嗑有时也是一种幽默机智巧用机智，拒绝对方妙语背后的语言策略幽默是调节心理的有力武器用幽默雕刻智慧办公室的智慧幽默玛丽莲梦露的妙语第五章 投其所好，引起共鸣的心理操纵术投其所好，拉近距离把话说到对方的心坎上缩短双方距离的诀窍让对方对你产生兴趣的技巧摸准同事心理，与其成为知心朋友如何与上司相处寻找同陌生人交谈的突破口如何让人喜欢你“甩包袱”的说话技巧略施小技，抓住听众猎奇心理第六章 左右逢源，不让对方说“不”的心理操纵术怎样不让对方说“不”如何避免碰钉子向别人提出请求的注意事项如何向别人借钱巧用对比说理打动对方求人办事的方法招招制胜，给顾客各种各样的“意向”第七章 讲究策略，突破对方防线的心理操纵术探求人际交往的动情点探测对方底牌，做到有的放矢投资大方，赢取信任谈判锦囊找准时机，适时切入如何战胜人际交往中的屏障——固执巧妙运用个人魅力，突破他人心理防线突破客户心理防线的24种技巧说服他人的6种妙法第八章 虚实难测，削弱对方自信心的心理操纵术如何树立自己的威信冻结傲慢者产生傲气的资本怎样说话才有权威感如何使自己说话更有分量如何对付咄咄逼人的人克服办事的恐惧感不卑不亢，适时应对尴尬

<<心理操纵术>>

编辑推荐

为什么人与人之间有一定的心理距离呢？

为什么人际交往中有的人如鱼得水、事事成功，而有的人却只会临渊羡鱼，步履艰辛？在人际交往中，如何准确地判断他人内心的真实想法，成为大家目前普遍关心的问题。

《心理操纵术》教你巧妙利用人的“潜在心理”，灵活运用各种心理操纵战术，通过打动对方心理、左右对方情感、操纵对方思想等方法，洞察他人的生命信息，倾听人心的弦外之音，深度发掘人的内心盲点，透视他人的性格特征，从而使你在追求事业的旅途中，怀揣智慧心灵的锦囊，创造人生的一个又一个成功。

<<心理操纵术>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>