

## <<打造你的黄金人脉>>

### 图书基本信息

书名：<<打造你的黄金人脉>>

13位ISBN编号：9787807302865

10位ISBN编号：7807302860

出版时间：2007-1

出版时间：学林出版社

作者：王黎

页数：189

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<打造你的黄金人脉>>

### 内容概要

曾有不少成功人士称：对于个人，二十岁到三十岁时，一个人靠专业、体力赚钱；三十岁到四十岁时，则靠朋友、关系赚钱；四十岁到五十岁时，靠钱赚钱。人生在世，有诸多财富，金钱、健康、知识、人脉等等，都为我们更好地生活而服务，在所有财富中，人脉正成为其中最重要也最保值的一种。

本书的编写正是建立在这样的观念之上，向读者介绍了人脉的特点、基础等，在克服沟通弊病的基础上，如何用微笑、幽默、赞美、宽容、真诚、倾听来赢得他人的好感，从而建立起初步的人际关系，再通过各类拓展和维护人脉的策略，来充实自己的人脉账户，成为一个社交高手。既有指导人际交往和人脉积累的技巧策略，又有引人回味的哲理，不失为一本经典之作。

## <<打造你的黄金人脉>>

### 作者简介

本书编著者王黎是人际交往能力开发方面的专业人士，曾经任职于世界 500强企业宝洁(P&G)，从事销售管理工作。

此后赴美国芝加哥大学攻读工商管理学硕士学位(MBA)，进一步加强了他的人际交往能力。

在本书编著过程中，编著者广泛收集了人际关系学大师的作品，采访了各类企业的精英人士以及成功搭建人脉网络的专业人士，从构建自己的人脉基础与拓展自己的人脉关系出发，阐述了打造黄金人脉的理论基础和实践方法。

## <<打造你的黄金人脉>>

### 书籍目录

前言1 好人脉是一笔无形的财富 做最受欢迎的人 人脉是种资源 人脉创造机遇 人脉网住财富 人脉奠定优势2 沟通,构建你的人脉基础 第一节 克服沟通弊病,让沟通更加顺畅 克服自卑羞怯 克服猜疑多心 克服主观臆断 第二节 构建人脉基础,用气质征服别人 微笑:融化冰山的阳光 宽容:赢得尊重的法宝 真诚:良性沟通的开端 幽默:化解尴尬的润滑剂 赞美:拉近距离的纽带 倾听:了解他人的良方3 拓展人脉的方略 第一节 支持你的人在身边 亲戚,最容易忽视的人脉 爱人,事业与生活的坚强后盾 同学,最纯洁的人脉 朋友,人脉的基础 第二节 充实自己的人脉账户 设立个人人脉账户 朋友的朋友也是朋友 有礼走遍天下 7秒决战第一印象 小名片大学问 敢说“不”,善说“不” 解读无声的密码 做自己情绪的主人4 人脉资源大师如是说 比尔·盖茨——人脉铸就辉煌 约翰·洛克菲勒——愿意为人脉付费 原一平——用笑容赢得人脉 戴尔·卡耐基——成功85%取决于人际关系 安东尼·罗宾——了解别人是关键 胡雪岩——人情练达即文章 本杰明·富兰克林——少说话,说真话

<<打造你的黄金人脉>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>