

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

图书基本信息

书名：<<销售女神教你创造销售奇迹>>

13位ISBN编号：9787807289968

10位ISBN编号：7807289961

出版时间：2008-11

出版时间：广东经济出版社

作者：徐鹤宁

页数：152

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

前言

常有人问我：“鹤宁老师，听说你带2000元闯深圳，半年送父母一套100万的房子，又用半年买了敞篷宝马！

你这么年轻，就取得了这么骄人的成绩，拿了那么多的奖杯，打破了那么多的纪录，成为了亚洲销售女神，并且与世界级的大师同台演讲，你的成功故事真是太神奇了，你是怎么做到的？

”我想说：其实，鹤宁并不“神”。

多年前，鹤宁也只是一个家境平凡的普通女子。

因为有一位了不起的老师——世界华人成功学权威陈安之，陈老师改造了鹤宁，所以成就了今天的“销售女神”。

其实，成功仅靠自己摸索是不够的，成功的人往往都有一位成功的人生教练。

教练的级别就决定了你成功的程度。

如果说鹤宁幸运的话，那么最幸运的就是遇到了陈安之老师这样世界级的人生教练。

也有人问我：“鹤宁老师，这么多年来，你只做一件事，那就是演讲。

一年365天，至少有300天，你都是穿着高跟鞋站在讲台上演讲，你不累吗？

你会不会有职业倦怠呢？

”我说：不会！

当一个人用爱心用使命感，全身心投入到一个事业上时，他是不知道累的，也永远不会有职业倦怠感的。

每当我达成一个目标，就会有一个更高的目标等待我去为之奋斗。

比如当我打破亚洲销售纪录时，我设定的新目标是要打破世界销售纪录，而当我打破世界销售纪录时，我又开始从事公益事业，有了更大的工作动力。

我的老师改变了我，所以，我也要把这份爱传递下去，改变更多的中国人，帮助更多人成功！

还有人问我：“鹤宁老师，你曾经为了成功，那么疯狂地超人般地努力，如今，你已经取得了这样的成就。

你还会像以前一样努力吗？

你会提前退休吗？

”我的回答是：我永不退休，我已经向公众承诺，徐鹤宁将一辈子站在讲台上演讲。

我将我的一生都献给这神圣的讲台。

人生成功的意义，不在于自己拥有多少。

而在于——因为你的存在能帮助多少人改变命运。

同时，赚钱的行业有很多，但没有任何事情比帮助别人成功更有意义。

我2008年的事业目标是帮助5000人成为他们所在行业的销售冠军，因为企业只有销售才能创造利润。

其他都是成本。

我帮助企业培养更多破纪录的冠军，让更多企业创造更多的业绩，就等于帮助中国更快地成为世界第一经济强国……那么，可能又有人要问了：“既然你说一辈子只做一件事，将一生都献给讲台，为什么还要写书出书呢？

”没错，鹤宁的一生只属于演讲，而写书是另一种形式的“演讲”，不是吗？

不是用嘴演讲而是用笔“演讲”，无论是哪一种演讲，目的只有一个：那就是“在最短的时间里帮助更多的人成功”！

在这本书里，我要把我成为销售冠军的秘诀和盘托出。

你们将看到，鹤宁如何从一个小小的销售员成长为现在的销售女神，如何连续六年每个月都获得第一名。

如何不断地突破自己和行业内的销售纪录，如何打破亚洲销售纪录，如何打破世界销售纪录……

这本书凝结了我多年的销售经验和开发客户的心得，凝结了我投资大脑80多万元的课程精华。

我要将我所有的实战销售案例、不断创造销售奇迹的方法和策略。

彻底与大家分享。

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

甚至陈安之老师私下里教授给我的秘密武器，我也会毫无保留地传授给大家。
你的收获、你的成功，就是鹤宁最大的成功！

鹤宁想证明一件事：我能创造销售奇迹，你也能！

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

内容概要

《销售女神教你创造销售奇迹》由“亚洲销售女神”——徐鹤宁现身说法，揭秘她如何成功突破自己，连续五年每个月成为亚洲第一培训机构——安之培训机构销售冠军，连续打破培训界亚洲和世界销售纪录的顶级成功秘诀。

“一定要’的决心”、“你卖的是最好的产品”……这些看似所有人都知道的简单营销和成功理念，因为有了徐鹤宁亲身经历的诠释，变得无比丰富。

第一次推销陈安之老师的课程、成就第一笔大单子、不停地突破培训界的销售纪录……这一个个简单的瞬间，构成了徐鹤宁丰富、多彩的销售人生，可以说她的成功来自于她的执著、来自于她的品质，更是来自于她对这些平凡而普通的营销理念的深刻理解和实施。

从某种意义上来说，这是一本很“平凡”的销售励志书，“平凡”得几乎所有成年人都能看懂；但从另一种意义上来说，这将是销售历史上的一座“里程碑”，因为作者所有的经历都可以说是创造了销售界的一种历史，这无疑将对销售界产生巨大的震撼。

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

作者简介

徐鹤宁，毕业于吉林省工业大学；曾任吉林省女子大学校长；现任陈安之国际训练机构首席讲师，亚洲最有影响力的女性讲师；荣获陈安之机构2002年、2003年、2004年、2005年度销售总冠军；2003年4月破亚洲销售纪录，一小时成交104批顾客；2006年和亚洲成功学权威陈安之老师同台演讲；2007年在深圳、广州成立销售冠军俱乐部，使命是在最短时间复制更多的销售冠军；2008年1月15日在上海隆重接受世界第一名潜能激励大师安东尼·罗宾亲自颁奖，成为亚洲唯一被安东尼亲自颁奖的女性演说家。

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

书籍目录

序：从“草根”到“女神”/001自序：你也能创造销售奇迹/006引言/008第一章 创造奇迹第一步：拥有强烈的企图心/001成功的三大方法/003要做就做第一名/005销售就是信心的传递，是情绪的转移/007用生命的力量去争取/010第二章 创造奇迹第二步：疯狂的、超人般的努力/017永远比竞争对手努力10倍以上/020只要全力以赴，一定会有回报/024目标决定策略/026第三章 创造奇迹第三步：选对池塘钓大鱼/033永远用创新的方法轻松拿冠军/035不断地问自己我的大客户在哪里/038你所结交的朋友决定着你的命运/041高风险，高回报/044了解人、掌握人，你将无所不能/050有效的方法加强做/053第四章 创造奇迹第四步：百分之百相信自己的产品/057百分之百地相信自己的产品/058品质决定价值/063信念决定一切/066第五章 创造奇迹第五步：销售开始于成交之后/073销售的最高境界：服务胜于销售/075销售可以创造利润，服务可以创造口碑/080第六章 创造奇迹第六步：销售的关键在成交/087十步成交法/089鹤宁八大成交法/090成交一切都是为了爱/095第七章 创造奇迹第七步：全方位运用潜意识力量/099全世界最伟大的成功秘密1：神奇梦想板/102全世界最伟大的成功秘密2：不断地自我确认/105全世界最伟大的成功秘密3：打造自己的目标确认带/107全世界最伟大的成功秘密4：绝世杰作超高频潜能CD/108第八章 创造奇迹第八步：设立高标准，向不可能挑战/111挑战从改变心态开始/112只要一定要，没有什么不可能/116突破等同于精彩/118改变等同于辉煌/121第九章 创造奇迹第九步：持续不断向世界第一学习/125成功一定有方法，失败一定有原因/126树立自己学习的榜样/127投资任何东西都有赚有赔，唯有投资大脑只赚不赔/129第十章 创造奇迹第十步：永远保持感恩谦卑的心态，137姿态越低，成就越高/140永远怀着感恩的心态面对一切/143后记：“全面开花”才是真成功/149

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

章节摘录

然后是生存型。

生存型的人就是喜欢买最便宜的，哪里有清仓大甩卖，他就第一个冲过去，然后一买买很多回来，好像拣了很多的便宜。

在他们的价值观当中能省就是赚了。

所以我们卖给这样的人怎么说呢？

“好便宜啊！

现在这个年头能省就赚，现在是五折清仓大甩卖，明天就没有这个机会了，快抢啊！

”要对他们说“抢”的，了解吗？

你跟成功型就不要说抢了，说抢他们就不买了，要说“这就是专门给你定做的”，了解吗？

第四个是模仿型。

就是很年轻、很偶像派的，他们最喜欢郭富城、刘德华、陈安之老师等等。

面对这样的客户，你问他，你的偶像是谁呢？

他说我的偶像是陈安之老师，太棒了！

模仿型的！

如果你是理发的，你就说：“你知道吗？

陈安之老师也在我这儿理过，我给你理一个安之头怎么样？

”立刻会成交！

如果你是卖领带的，你说郭富城也戴过类似的领带，如果他的偶像是郭富城的话，他立即就买，知道吗？

所以如果他是模仿型，你就要问他的偶像是谁？

然后你就告诉他，你的产品某某偶像也用过，所以他会立刻冲动地去购买！

最后是社会认同型。

这是属于那种学历很高的，很有智慧的类型。

比如说像大学教授、科学家，他们喜欢实现自己的价值，喜欢奉献自己。

这样的人有一个共同的特点，他们很有主见，不希望任何人给他们做决定，所以你不要强迫他。

不要说“这个真的很好，你买，不买我就不走。

”这样对他们行不通。

对于这种社会认同型的人我们要去赞美他、去抬高他、去认同他，然后告诉他您这么有智慧，您这么懂奉献，您这么优秀，我想不用我帮您做决定，您自己就可以做最对的决定了，您说是吗？

他就说这还差不多！

所以你要抬着他讲。

抬着他，才有成交的可能！

所以，了解人重不重要？

要成为真正的销售冠军，一定要对你的目标客户去进行分类，针对不同的客户，用不同的方法来开发，用不同的方法来成交。

在我们销售的过程当中，真的要做非常充分的准备，你要了解顾客的需求，你要了解顾客的家庭背景，要了解他的家庭、了解他的事业、了解他的业余爱好。

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

媒体关注与评论

作为中国顶级的销售冠军，徐鹤宁女士在这本书中讲述了她如何成为销售冠军的理念。这些理念很实用、系统和有效，是每一个梦想成功的人所应当学习的。

——联想集团董事长 柳传志 成功者有成功者的成功之处。

通过“亚洲销售女神”徐鹤宁的所做所思，所说所写，拉近了读者与成功者之间的距离，这对读者无疑是一股巨大的精神动力。

——格兰仕集团执行总裁 梁昭贤 做好事业，首先要做好人；而要做一个成功的人，也就要把事做好，这是我读徐鹤宁女士这本书后的最大收获。

——广药股份总经理兼王老吉药业董事长 施少斌 要取得销售上的成功，你必须要有强烈的企图心，有足够的自信心，要不断地努力，寻求现有的突破，也要广结人脉，对人感恩。

唯有如此，冠军梦想才不再遥远。

——中国保龄球产业之父、钰泰集团董事长兼总裁 黄朝扬

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

编辑推荐

你想在最短时间收入爆炸性成长,提高5倍、10倍、50倍以上吗?
陈安之训练机构首席讲师告诉您..... 你想在最短的时间内收入爆炸性地成长,提高5倍、10倍、50倍以上吗?
你想持续成为行业冠军吗?
你想在你的行业创造更多的销售奇迹吗?
你想成为你行业的超级巨星吗?
让她来告诉你吧!
这本书凝结了作者多年的销售经验和开发客户的心得,凝结了作者投资大脑80多万元的课程精华。他将把自己所有的实战销售案例、不断创造销售奇迹的方法和策略,彻底与大家分享。甚至陈安之老师私下里教授给他的秘密武器,也毫无保留地传授给大家。
他只想证明一件事:他能创造销售奇迹,你也能!

<<销售女神教你创造销售奇迹>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>