

<<会做人助你人财两旺>>

图书基本信息

书名：<<会做人助你人财两旺>>

13位ISBN编号：9787807281252

10位ISBN编号：7807281251

出版时间：2006-5

出版时间：广东经济出版社

作者：朱美丽

页数：266

字数：250000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<会做人助你人财两旺>>

内容概要

人是第一宝贵的，没有了人，一切都是空谈，人的价值，就体现在做人，不懂做人，不会做人者，到头来仿佛竹篮打水，一场空。

人活在世上，都追求人财两旺，懂做人，会做人者，人财两旺就是水到渠成！

“会做人”对于任何一个人都是最重要的。

“人”是通过“会做”而成，“做”的行为、实践使得一个人成为“人”。

谋事在人，成事在天。

商场上，人间百味尽在其中。

每一位有志于在商业上有所建树的青年人都将从此书中获益，细细品味并加以运用，则可在激烈的商场竞争中立于不败之地。

<<会做人助你人财两旺>>

书籍目录

第一章 诚信做人，助你人财两旺 1.诚信是现代商家的立身之本 2.诚信是财富的基石 3.诚实也要有“度” 4.自律才能获得人格高境界 5.怎样树立交际中的诚信形象第二章 道德做人，助你人财两旺 1.厚德者终成大业 2.君子以厚德载物 3.提升修养是现代商家的必修课 4.忠诚是我们的底线 5.欺人之心不可有，防人之心不可无 6.凭良心做人，凭良心做事第三章 智慧做人，助你人财两旺 1.经商之道，以计为首 2.五项基本的生存智慧 3.可方可圆——做人的秘诀 4.如何才能做到“大智若愚” 5.宁当傻子，不做“精明人” 6.谋略者大屈大伸 7.把握双赢原则，蛋糕大家同分享第四章 广结善缘，助你人财两旺 1.投资感情本金,收获朋友 2.如何快乐地与同事相处 3.善借人气，财气势如虹 4.什么会威胁你的前途和机会 5.商场并非如战场第五章 以人为本，助你人财两旺 1.经商要以人为先 2.运用“礼尚往来”的催帐策略 3.独善其身，成为你自己的神 4.对立不如亲善 5.责任心是成为企业家的第一步第六章 恪守原则，助你人财两旺 1.要成熟不要世故 2.放飞和平鸽，高挂免战牌 3.以操守为重，走正道经营 4.百善以孝为先 5.固守你的做人原则 6.人格：一个人最大的财产第七章 良好心态，助你人财两旺 1.良好心态成就资本人生 3.“观念不穷”是成功的不二法门 4.做人应有的5种好心态 5.做生命的驾驭者第八章 爱心待人，助你人财两旺 1.做人做事就是学佛 2.爱民是天下最大的爱 3.做善事有大学问 4.慈善是商家的爱心长跑 5.完善修养，以大义造福他人 6.用爱心主动回馈社会第九章 战胜自我，助你人财两旺 1.自知者明，自胜者强 2.学会超越自我，拥抱财富人生 3.“主动回馈，止于至善”方为大 4.空手打虎，创业要懂利用关系 5.诚信是现代商家的立身之本

<<会做人助你人财两旺>>

章节摘录

书摘(1)诚信是做人的根本 孔子说过：民不信不立。

人靠两条腿支撑着走路，同样，商家则依靠“诚信”起家和发展。

诚信是事业转动的车轮，是人情练达的“灵魂”，也是做人的基本原则。

孙子曰：“计利以听，乃为之势，以佐其外。

势者，因利而制权也，故善战者，必求之于势，不责于人，故能择人而势”。

中国古代的哲学名著《中庸》的格调更高：“诚者，天之道也；诚之者，人之道也。

”就是说，诚是社会的基石，是做人的根本，是最高的道德。

春秋战国时期。

当时的商人一般都不愿雇用头脑灵活的人做事，惟独有一位叫刀闲的齐国商人专门使用这种人，并给以丰厚的报酬和充分的信任，放手大胆地让他们去干。

事实证明，这些雇工干得十分卖力，也非常出色。

明代苏州有家叫孙春阳的杂货店，分为南北货房、海货房、腌腊房、酱货房和蜡烛房。

“售者由柜上取下一票，自往各房发货，而管总者掌其纲。

一日一小结，一年一大结。

自明代至清朝乾隆年间二百多年间，子孙尚食其利，无他姓顶代者。

”像苏州这种店铺林立之地，孙春阳的杂货房生意竟然能兴盛二百多年，其成功得益于用人以诚，店规之严。

清朝道光年间，黔商胡荣命在江西经商50余年，由于他待人以戚、童叟无欺，因而名声大著。

晚年罢业回乡，有人要求“以重金赁其肆名”，他一口回绝，并说：“如果你果真诚实的话，为何要借我的名呢？”由此可见，“诚信为本”是中国人经商的传统美德。

诚信、谦让、公正、勤奋是立身处世之本。

诚信以待人，谦让以接物，公正以处事，勤奋以责己，这是立身处世之本。

诚信能得到他人的信任，谦让能赢得社会尊敬，公正能受到大众的拥护，勤奋会，创造出工作业绩。

古人说，“人无信不立”，强调的就是信用。

做事有信用，做人有原则，别人自然会相信你，敢与你来往、合作。

若拥有了信用，这种评价自然会在人们之间传播，这必将会给你带来无限益处。

诸葛亮以信义为其做人行事的准则，因此深得军心，使司马懿畏蜀如虎。

信用如此重要，因而得到了人们的普遍重视。

古代也曾有“一诺千金”的典故。

季布一生重诺言，只要答应别人的事就会尽力去做，时人称他“一诺值千金”。

纵观古代先哲：明太祖之所以能取得国治，都因其重言诺，因而得到了人民的信任。

唐初之所以会出现“贞观之治”，是因其君臣以信为治国之纲。

唐太宗主张待人以信、反对行诈，他曾说：“流水清浊。

在其源也。

君者政源人庶犹水。

君自为诈，欲臣下行直，是犹浊源而望水清，理不可得。

”魏征主张“上下相信”，因“上不信则无以便下，下不信则无以事上，信之为道大矣。

”“逢人只说三分话，未可全抛一片心”、“见什么人说什么话”等“信条”，都是社会诚信意识缺失的内在表现。

背信弃义、弄虚作假、不守诚信的人是可耻的。

古时候，有位国王膝下无子，于是想挑选一个人来继承王位。

于是，他给每个小孩发了一颗种子，并告诉他们：谁能培育出最美的花，谁就能获得王位。

评选日期到了，所有孩子都捧着最美的花来了，只有一个小孩捧来的是只空盆。

结果，国王却选择了这个“捧着空花盆的孩子”。

原来，种子已经预先被蒸过，根本开不出花朵。

<<会做人助你人财两旺>>

由此可见，只有坚持诚信才能获得最后的成功。
对于任何企业或个人而言，都是如此。
许多成功的企业家都遵循“诚信为上”的商业准则。

P3-4

<<会做人助你人财两旺>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>