

<<并购者>>

图书基本信息

书名：<<并购者>>

13位ISBN编号：9787807000495

10位ISBN编号：780700049X

出版时间：2006.5.1

出版时间：海南出版社

作者：（美）科特·许莱尔（Curt Schleier）

译者：戴至中

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<并购者>>

### 内容概要

本书将揭示思科系统（Cisco）的约翰·钱伯斯(John Chambers)、花旗集团(Citigroup)的山佛·威尔（Sanfota Weill）、冠群电脑公司（Computer Associates）的王嘉廉、美国在线（AOL）的史蒂夫·凯斯（Steve Case）、美国电话电报公司（AT&T）的麦克·阿姆斯特朗（Michael Armstrong），以及其他多家企业帝国的幕后操纵者，如何运筹帷幄于并购中以扩张其企业版图。

维亚康姆及哥伦比亚广播公司（Viacom / CBS Wb桑姆纳·雷石东（Sunmer Redstone）透露，经由改变创造价值的秘诀就在于，改变时要不失合作与乐观，如此才能推动公司向前迈进。美国在线的凯斯展现出无比的天分，把关注的重点从科技转移到消费者身上，了解他们想要什么，何时想要，以及该如何尽量拉近彼此的距离。

## 书籍目录

购并热潮持续发烧 第1章 人性化收购的艺术 早期影响 收购的依据 有愉快的员工才有成功的合并 根据  
公司所犯的错误的来判别高下 共同的愿景 熟能生巧第2章 放任式的合并 避免压力 四种核心产业 立  
竿见影的好处 为泰秒寻找有潜力的公司 重要主管所应具备的创业技巧 第3章 振翅高飞 由小做起，建  
立帝国，一次一家公司 购买情况不佳的公司比较不需要竞争 光有眼光还不够，更要知道从哪里着眼  
即使是大联盟球员偶尔也会被三振出局第4章 号子里的检察官 联邦地方法官的工作经验 早期影响 英  
国佬来了，而且还带着支票簿！

戴帽子的收购猫第5章 让新的经理人当家并成为合伙人 在柯克罗，成功就等于长远的思考 实战经验  
胜过一切 以适当的价格收购 典型的交易 让经理人负起责任——并给他们施展身手的权力和空间第6  
章 走出自己的路 适应困境从头开始 在《纽约时报》上找工作 只为了三个理由收购公司 生意和交易  
商如今纷纷找上冠群国际 ..... 第7章 合并业的硬汉 第8章 以人性化的科技为前提建立企业 第9章 艺高  
人胆大

<<并购者>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>