

<<实习生心态>>

图书基本信息

书名：<<实习生心态>>

13位ISBN编号：9787806978054

10位ISBN编号：7806978054

出版时间：2006-12

出版时间：广东海天

作者：江哲编著

页数：168

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<实习生心态>>

### 内容概要

常常听到有些员工愤怒时责问他们的上级或老板：“凭什么为你卖命？”

” 究竟你在为谁工作？

究竟你在为谁卖命？

这是每一个员工都应当首先弄明白的问题。

不明白在为谁卖命，就无法从根本上激起工作的热情，如机器一样被动地运转，当一天和尚撞一天钟，甚至把工作当成一种负担和劳累，那是一件非常痛苦的事。

明白了在为谁卖命，生命的激情被点燃，工作就会自动自发地进行，最终赢得个体价值和企业的价值的双重实现。

古人云：读书以明理，明理以达用。

《你在为谁卖命？

》即以浓厚的人文情怀，从员工、企业的双向角度，用事理结合的明快形式，将生命的意义、工作的本质等企业面临的深刻课题予以深入浅出的阐释，其中有关如何与企业共赢、个人价值如何最大化等篇章，对员工又极具指导与操作性。

一个好的广告，带活一个产品。

一本好的图书，激活一个企业，一个灵魂。

希望《你在为谁卖命》就是一本这样的好书。

## <<实习生心态>>

### 作者简介

周建武，管理咨询与培训专家。  
清华大学工商管理硕士；在读管理学博士。  
中央某直属企业研究机构人力资源管理与教育专家，高级工程师。  
兼任清华大学特约逻辑辅导专家，复旦大学出版社特约编辑，多家商业与培训机构管理顾问。  
编著出版有各类图书十余部，其中三部荣获“全国优秀畅销书”。  
主要代表作有：清华版《全国工程硕士逻辑考前辅导教程》、复旦版《如何让员工为你卖命》、《狗道：一种比狼道更优越的成功之道》等。

## <<实习生心态>>

### 书籍目录

定准欠的北极星心态一：适格的职场定位职场病症案例一：频繁跳槽难发展案例二：优柔寡断成青蛙  
病例诊断定位决定前途职场定位的误区七步职场的位法职场三阶段定位而今迈步从头越心态二：时时  
归零地自省职场病症案例一：昨日明星的烦躁案例二：失业后的困惑病例诊断大智大勇的归零心态时  
时归零，时时反省五步归零思考法水利万物而不争心态三：谦和低调地做人职场病症案例一：风光抢  
镜后遗症案例二：为什么录取他？  
病例诊断高调还是低调？  
低调是高明的策略职场低调十大原则太阳每天都新鲜心态四：永远如初的热情职场病症案例一：他为  
什么感到厌倦？  
案例二：被惯性推着走的人病例诊断热忱是无敌的力量热忱什么会枯竭.....初生牛犊不怕虎向罗文同  
志学习每一天都在疯长共建巴比伦之塔打响自己的品牌睁开眼睛即奔跑

## &lt;&lt;实习生心态&gt;&gt;

## 章节摘录

书摘每个人都有自己的梦想，也许是做艺术家、政治家，也许是成为学者或者企业家，任何一个梦想的实现都要有其基础并付诸行动。

工作既是我们实现梦想的基础，也是我们实现梦想的手段和途径。

美国心理学家马斯洛有一个著名的需求层次理论，他认为：人的需要分为五个层次，第一层次为生理需要，吃、喝、性、睡眠等等。

第二层次是安全需要，生命安全、财产安全等等。

第三个层次是归属和爱的需要，结识朋友、友谊与爱情等等。

第四层次是尊重的需要，名誉、地位、威信和社会评价等等。

第五层次是自我实现的需要。

人的需要由低级向高级逐级实现，高一级的需要是在低一级的需要得到满足的基础上才有可能出现。

如果低级的需要得不到满足时，高级需要就难以产生，因此，作为最高层次的自我实现需要是在较低层次的需要得到满足的基础上才可能实现。

我们老祖宗曾说：“饥寒起盗心，饱暖思淫欲”；“仓廩足而知礼义”，简单一句话概括就是：先要生存，其次发展。

工作可以解决我们的生存问题，工作可以帮助我们积聚起财富，工作可以襄助我们摆脱物质的束缚。

通过工作获取薪金和收益，我们可以接受更好的教育，享受更好的医疗，可以到更多的地方旅游，增强更多的信心和见识；我们才能做到少有所养，老有所归，我们才有条件和可能去创业、去探险、去艺术，去从事公益事业，去实现更大的梦想和成就。

工作是一座桥梁，一端是我们的现实，另一端连着我们的梦想。

工作是我们实现梦想的基础，梦想只能在行动和工作中实现。

禅者的工作就是修行，真正的修行就在穿衣吃饭挑水劳作和生活事务之中，在生活与工作中印证着升华的境界。

唐代百丈禅师，躬身实践“一日不作，一日不食”的农禅生活，每日除了领众修行外，亲执劳役，勤苦工作，甚至连日常琐事也不肯假手弟子。

一直到禅师老年之际，仍然坚持亲身从事粗重的工作。

弟子们不忍心禅师已然高龄还要上山担柴、下田耕作，便将他用的农具藏起来了。

百丈禅师知道了便以坚决的口吻说：“我无德劳人，人生在世，若不亲自劳动，岂不成为废人。”

并真的不再吃饭。

弟子们不得已，只好将农具还给禅师。

禅师亲手制定和身体力行的百丈清规逾越千年，至今仍引导着寺院丛林的修行作息。

而一手创立了庞大的松下帝国的松下幸之助，晚年仍然心系企业，曾经在一年之内与一万名松下员工亲自握手。

这是真正的大企业家才能享受到的工作成就的美感和快乐。

美国Wacom公司董事长萨默·莱德63岁时开始着手建立庞大的娱乐商业帝国。

他说：“实际上，钱从来不是我的动力。

我的动力是对于我所做的事的热爱，我喜欢娱乐业，喜欢我的公司。

我有一种愿望，要实现生活中最高的价值，尽可能地实现。

”是的，工作使他们实现了自我；而自我实现的热情，使得他们更加热衷于他们所从事的工作。

工作是现代人存在的一种形式，尊重工作，就是尊重自己。

P5-7

## <<实习生心态>>

### 媒体关注与评论

书评一个好的广告，带活一个产品。  
一本好的图书，激活一个企业、一个灵魂。  
本书就是一本这样的好书。

## <<实习生心态>>

### 编辑推荐

实习生心态，是企业解决问题员工、员工问题固本培元、扶正祛邪的金丹良药。

实习生心态，是员工解除心病，扫清阴霾，打理前程，稳步上升的职场常青之道。

实习生，因为处在实习学习阶段，所以他有着与自以为有资格有资本有资历的老员工完全不同的心态，即实习生心态。

拥有实习生心态的人，他是健康的，他是年轻的，他是谦逊的，他是自信的，他是学习的，他是阳光的，他是自足的，他是开放的，他是向上的，他是成长的，他是自我满足和快乐的。

实习生心态，不简单等同于刚入工作之门应届毕业生的自然状心态。

如同“老人箴言”不是具体某个年长老人的絮絮唠叨，而是集无数长辈智者人生经验智慧的提炼。

<<实习生心态>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>