

<<加盟商>>

图书基本信息

书名：<<加盟商>>

13位ISBN编号：9787806973516

10位ISBN编号：7806973516

出版时间：2005-1

出版时间：朱霖、王生平 海天出版社 (2005-01出版)

作者：朱霖，王生平 著

页数：253

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;加盟商&gt;&gt;

## 内容概要

特许加盟时下正在成为一个越来越时髦的词儿，放眼望去，遍布大街小巷的美容店、洗衣店、冲印店、头饰店、服装店、眼镜店大都是招牌似曾相识的加盟店。

打开电脑，“8万元回本”、“让你自己做老板”的“诚邀加盟”广告更是铺天盖地。

但是在这些诱人的广告下隐藏着许多防不胜防的陷阱：有不少企业利用虚假广告宣传（如高收益、高回报）招募加盟者，骗取加盟者的加盟金；有的甚至借特许加盟的名义从事国家明令禁止的传销活动；有的特许企业的企业文化、管理团队、资金实力、管理基础都还比较薄弱，却盲目扩张，导致连锁店的数量到了一定规模就失去了控制力；有的企业第一年参加每年5月举行的“特许经营展”，第二年经营状况就出了问题……然而，目前全国各地特许加盟的招商活动仍如火如荼，中小投资者究竟该如何保障自己的权益呢？

《加盟商：我选择我赢利》就是从以上背景出发，告诉创业者：什么是特许经营；怎样评判自己进入特许经营的适应性；如何选择加盟行业，如何选择加盟企业，如何不被加盟广告迷惑，如何了解加盟企业的实力及相关使用产品的品质、人员素质状况、投资回报周期等相关情况；

在选择加入某一特许体系后，如何进入财务，人员、店面、收订货等日常管理；如何解决与特许企业之间的争端；如何通过特许体系更轻松地赚钱；如何开展多店经营，如何扩张自己的加盟店。

《加盟商：我选择我赢利》的内容非常实用，极具可操作性，对创业者选择特许行业、企业及运作自己的加盟店将大有裨益，对现有加盟者而言，在解决争端、延续并扩张自己的加盟规模方面也能找到完善的解决方案。

## &lt;&lt;加盟商&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 怎样认识特许经营 第一节 特许经营的定义 一、生意所有者关于特许经营的定义  
 二、法律关于特许经营的定义 第二节 特许经营的类型 一、商务模式特许经营 二、经营模式特许经营 第三节 特许经营的特点 一、加盟特许经营的有利方面 案例链接：加盟开心汤姆连锁店获得什么 二、加盟特许经营的不利方面 第四节 特许经营的游戏规则 一、熟知加盟商的游戏规则 二、了解特许商的游戏规则 第五节 加盟商适应性评估 一、独立经营的适应性 二、家庭支持 三、领导能力与纪律性 四、个性特征 案例链接：特许经营适应性检查表第二章 怎样确定加盟行业 第一节 特许经营行业分布状况 一、餐饮业 二、酒店业 三、休闲旅游 四、商业服务 五、家庭服务 六、便利商店 七、洗衣店 八、教育用品及服务 九、汽车用品及服务 十、汽车租赁 十一、机器设备租赁 十二、零售业 十三、健身、美容服务 十四、其他服务……第三章 怎样选择特许商第四章 怎样筹措加盟资金第五章 怎样构建特许经营关系第六章 怎样进行开业筹备第七章 怎样强化加盟店日常管理第八章 怎样调整特许经营关系附录

<<加盟商>>

#### 版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>