<<企业主管管理技能>>

图书基本信息

书名: <<企业主管管理技能>>

13位ISBN编号: 9787806777299

10位ISBN编号: 7806777296

出版时间:2004-1

出版时间:广东经济出版社

作者:陈永刚

页数:444

版权说明:本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com

<<企业主管管理技能>>

内容概要

《企业主管管理技能》不谈"软件",仅就企业主管应该具有的基本知识技能、实务处理技巧作介绍,分为"基本技能"与"操作实务"两部分阐述。

其目的有二: 一是提醒现任的企业主管或准主管们,你是否已了解这方面的知识? 你做好了准备吗?

二是提供给已经在位的企业主管们用作工作手册,急用之时翻上几页;或者在工作之余,随意浏览,以帮助思考工作中的问题,达到一个更高的境界。

<<企业主管管理技能>>

书籍目录

前言1企业主管角色定位1.1企业主管在企业中扮演的角色1.2企业主管职业规范1.3企业主管管理技能1.4本章精要2企业经济分析2.1企业内部经营条件分析2.2企业经济活动分析2.4本章精要3财务会计分析3.1会计报表与财务分析3.2解读资产负债表3.3解读损益表3.4解读财务状况变动表3.5解读现金流量表3.6本章精要4价值工程分析4.1何为价值工程4.2价值工程分析思路与工作程序4.3价值工程分析方法4.4价值工程分析应用4.5本章精要5市场调查与预测分析5.1市场调查分析5.2市场预测5.3本章精要6项目管理方法6.1按项目管理方法管理业务6.2项目管理专灶知识和技术体系6.3项目程序管理方法6.4项目范围界定工作步骤6.5项目时尚管理方法6.6项目成本管理程序与方法6.7项目质量管理基本程序6.8项目风险管理程序与方法6.9本章精要7员工使用管理方法7.1选择具备职位资格才能的员工7.2培训员工提高绩效7.3员工工作绩效考评7.4激励开发员工潜能7.5本章精要参考文献后记

<<企业主管管理技能>>

章节摘录

主营业务比较分析 这是针对上述行业分析的不足而形成的,可以在不同的行业内进行比较的分析方法。

其不同之处是不对企业经营条件、要素项目作全面的比较;也不对比较项目设定某一类比较水平或标 准。

而是将着眼点放在企业的主体经营业务,即所谓"关键业务"上,研究分析企业实现其"关键价值" 所需要的经营条件及其长、短之处。

操作步骤 STEP 在历史比较分析基础上,找出本企业经营条件存在的弱点或不足。

STEP 确定比较分析对象,可以是不同行业和地区的企业,通常是企业主要业务的竞争对手或在本企业经营劣势方面,处于强势的某一优秀企业。

STEP 研究并分析比较对象企业的经营状况,着重分析其经营主体业务的主要经营条件情况。

STEP 设立企业完成主体业务所需经营条件的标准,即比较对象企业经营主体业务过程所必须的 关键经营条件因素。

STEP 对比分析本企业经营主体业务关键因素的优劣。

主营业务比较法是一种重要、有效的分析工具,通常以此作为制定企业战略发展目标或长远规划 、评估企业经营业绩等方面的分析基础。

通过分析,以此重新调整目标,确定发展计划。

经营实力指标比率分析 企业经营实力是指企业各种资源条件能力,综合运用资源条件的计划 决策能力,以及企业内外各种生产经营活动管理能力的总和。

从本质上说,经营实力是企业经营条件的表现形式,其优劣、大小决定了企业经营活动的成败。

经营实力指标比率分析法就是对经营条件的表现形式——经营实力的大小、经营活动的成果,采用指标、比率等方式进行量化计算以分析经营条件优劣的方法。

经营条件分析指标 指标者,标准也。

分析的指标也就是分析的标准,即从那一角度对分析对象进行比较、评估。

上文说到,企业经营实力是经营条件的总和。

因此,经营条件分析指标也就是一个指标系统。

系统内各类指标既相互关联,同时又相互作用。

见图2—2。

会计报表分析有以下的误区 1. 报表分析的方法是正确的,会计分析的结论也就是真实的—— —只有依据真实的会计报表;才有可能得出真实的分析结果。

会计报表分析方法并不能解决报表的真实性问题,而会计报表是否真实那却是争计部门的事情了。 另一方面,会计报表本身存在的局限性也影响到分析结论的真实程度,会计报表往往是以某一时期不 变价数值进行统计的,并没有按现行价进行调整计算,因此,分析的结论与实际情况也就存在差异。 分析会计报表时尤其要注意这一问题。

2.会计报表是真实的,会计分析的结论也就是客观的——会计报表以统计数字反映经济活动情况,但不可能包括客观实际各方面因素的变化情况。

从数字到数字的纯粹经济技术性分析,不考虑客观实际情况变化,简单的数字分析其结果往往是不可靠的。

比如:年利润增长率提高了,并不一定就是企业管理水平提高或经营状况改善了,可能是物价变化因素或者是企业会计政策变化的原因;年生产计划没有完成,也不能直接说明企业生产能力或经营管理水平下降了,有可能是市场变化的因素或产品结构调整,原卧甚至可能是生产计划本身就制定不合理,而不是执行计划过程存在的问题。

<<企业主管管理技能>>

媒体关注与评论

随着市场经济的发展、企业生产规模的扩大,经营管理的规范化,企业的所有权与经营者分离的 结果便是形成了职业经理人这一管理专业人群。

企业主管这一职业经理队伍正是市场经济发展、现代产业发展的需要。

企业主管作为一种具有专业技能的职业(即职业经理人),这是近年来的事情。

培训各种职业经理人的"培训班"、"企业主管速成班"等等,如雨后春笋般出现在广告栏上,其广告词言之凿凿:"某某教授授课,只要经过多少多少个钟点的课程,你就能成为一名出色的企业主管

"这种话,你信吗?

然而,从中却透现出一种浮躁之气——急功近利,绕过扎实的基础学习、踏实的工作实践,希望一夜 之间达成目标。

那么,怎样才能成为一名企业主管呢?

企业主管既然是一种专业,也就有其职业资格的要求。

这就需要具有专业的知识,尤其是要经过较长时间的训练——实践出主管。

对于企业主管应该具有何种专业能力,人们往往容易流于从人格素养、心理品质方面阐述。

比如说,要具备优秀的道德品质、 良好的职业心态、健全的心理性格,如敬业、自信、坚强、宽容等 等。

这都是需要的,但并非企业主管专业特有的。

对所有从事其他职业的人,这些都是必要的。

如果说,这方面的条件在企业主管专业资格能力中,属于"软件"的话;那么,企业经营管理的专业 技能、管理技术则是其"硬件"。

本书不谈"软件",仅就企业主管应该具有的基本知识技能、实务处理技巧作介绍,分为"基本技能"与"操作实务"两部分阐述。

其目的有二: 一是提醒现任的企业主管或准主管们,你是否已了解这方面的知识?

你做好了准备吗?

二是提供给已经在位的企业主管们用作工作手册,急用之时翻上几页;或者在工作之余,随意浏览,以帮助思考工作中的问题,达到一个更高的境界。

此书如能达到以上的目的,其愿足矣!

<<企业主管管理技能>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介,请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com