

<<人性的优点>>

图书基本信息

书名：<<人性的优点>>

13位ISBN编号：9787805069746

10位ISBN编号：7805069743

出版时间：2001-01

出版时间：内蒙古文化出版社

作者：戴尔.卡耐基

页数：341

字数：300000

译者：柳青

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<人性的优点>>

内容概要

本书是《卡耐基成功学丛书》之一，全书由八篇组成，第一、二篇教你如何调整积极心态、健康自我。

第三篇以翔实的家庭个案为由头，一一给你揭示了美好家庭生活的锁钥。

第四、五、六篇围绕交际与交往深入浅出，以故事化的风格向你展示最实用而又精致生活的生存之道。

第七篇系统阐述了如何把握自己的人生。

最后部分是历史著名人物的成功典范，涉及各行各业。

<<人性的优点>>

作者简介

戴尔·卡耐基是20世纪最伟大的成功学大师，美国现代成人教育之父。

他一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学知识，对人类共同的心理特点，进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成人教育方式。

接受卡耐基的有社会各界人士，其中不乏军政要员，甚至包括几位美国总统。

千千万万的人从卡耐基的教育中获益匪浅。

卡耐基在实践的基础上撰写而成的著作，是20世纪最畅销的成功励志经典。

卡耐基主要代表作有：《沟通的艺术》、《人性的弱点》、《人性的优点》、《美好的人生》、《快乐的人生》、《伟大的人物》和《人性的光辉》。

这些书出版之后，立即风靡全球，先后被译成几十种文字，被誉为“人类出版史上的奇迹。”

<<人性的优点>>

书籍目录

- 第一篇 积极心态
- 第二篇 健康自我
- 第三篇 写给女孩子
- 第四篇 美好人生
- 第五篇 人性的弱点
- 第六篇 语言的魅力
- 第七篇 把握人生
- 第八篇 成功典范

<<人性的优点>>

章节摘录

记得这个古老的故事吗？

有人问起两个在一起工作的人，他们正在做什么，其中一个回答：“我正在砌砖块。”而另一个答道：“我正在建造一座大教堂。”

了解一件工作或是产品，可以增加热心。

名记者塔贝尔说过，她有一次花了好几个星期，去为一篇五百多字的文章搜集资料——虽然事实上她只用资料的一部分。

她解释着说，那些没有使用的资料，将会增加她所保存的实力。

由于她所知道的东西比写这篇文章所需要的更多，所以她能够写得更轻松、更有信心，以及更具权威。

班杰明·富兰克林小时候就懂得如何运用这个技巧。

那时候他还在一家臭味冲天的肥皂工厂里打杂。

由于他竭尽所能地学会了整个制造程序，所以对于自己为成品所做的微薄贡献，也感到相当的得意。

工厂训练推销员的时候，要把产品的制造细节教给他们，虽然，这些在推销的时候很少派上用场。

但是，对自己产品的彻底了解，使得推销员对顾客推销的时候能够更有权威和热心——也造成了更好的销路。

我们对任何一件事知道得愈多，就会对它产生愈强烈的热心。

所以如果你的丈夫对他的工作不够热心，便该找出它的原因。

很可能因为对自己的工作知道得不够多——或是不了解自己对整个程序所做的贡献。

2. 出一个目标——要有耐心完成它。

一个人必须固定他的视野，如果他立志要成功的话。

他必须知道他正在为什么目标而工作，然后他才会像一只牛头犬追逐猫儿那样地紧追不舍。

一个知道自己目标的人，就不会因为挫折和失败而泄气了。

班杰明·富兰克林写道：“让每个人确认他特殊的工作和职业，而且耐心地做着，如果他想要成功的话。”

英国诗人撒母耳·泰勒·哥尔雷基是个最爱听从这个劝告的人。

他遗留给后代的诗大部分都是未完成的。

他把自己的才华分散得太微细而浪费掉了。

他生活在一个不真实的梦幻世界里，在他死后，查理·兰姆写信给朋友时说：“柯尔雷基死了，听说他留下了四万多篇有关形而上学和神学的论文——没有一篇是完成的！”和你丈夫讨论他对于未来的希望，帮助他弄清楚他的目标和野心。

鼓励他尝试完成明确的目标，而不要做那些模糊与不可能成功的白日梦。

3：天天替自己加油打气。

这个方法孩子气吗？

也许。

许多相当成功的人都发觉这是个建立热心的好方法。

新闻分析家卡特本说，他年轻而毫无见闻的时候，在法国当推销员，每天走访一户又一户的人家，每天出发以前都要对自己说一番鼓励的话。

魔术大师荷华·索士第常在他的化妆室里跳上跳下，一次又一次大声喊道：“我爱我的观众。”

直到他的血液沸腾起来；然后他才走到舞台上，呈现一次充满活力和愉快的表演。

我们大部分的人都是半醒半睡地生活着。

为什么你不在每天早上对自己说：“我爱我的工作，我将要把我的能力完全发挥出来。”

我很高兴这样活着——我今天将要百分之一百地活着。

4. 训练自己以“服务别人”的字眼思考。

亚里士多德提倡“开通的自私”——这对每一个追求进步的人都是个好方法。

<<人性的优点>>

一个以自己为中心的工作者，一只眼睛注视着时钟，另一只眼睛则注视着他的薪水，这样的人必定很厌烦、很懒，而且不会成功。

为别人服务会产生热忱——许多有能力的人选择低薪的社会服务和传教工作，而不去从事比较自我的职业以赚取更多的钱，这就是例证。

打游击战术也许暂时会成功，但是最后都会失败的。

最好是让大家伸出援助的双手，而不是把他们的脚伸出来绊倒我们。

.....

<<人性的优点>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>