第一图书网, tushu007.com

# <<古人升职记>>

## 图书基本信息

书名：<<古人升职记>>

13位ISBN编号：9787802572584

10位ISBN编号：7802572584

出版时间：2011-1

出版时间：经济日报出版社

作者：揣庆文

页数：149

字数：85000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

第一图书网, tushu007.com



## 内容概要

人这一生要过四大关：情、名、利、生死，此四关是人生所有烦恼的根源。

年轻的时候要过情关，过不去就可能影响一辈子。
胡适先生很博学，但情关没过好，与一个自己不爱的江东秀维持了一辈子“寂寞婚姻”，而与自己相爱的韦莲司始终是铭心刻骨之痛；相反，郭沫若先生情关过得好，爱就爱个轰轰烈烈，走就走个潇潇洒洒，真可谓“不俗即仙骨，多情乃佛心”。

青壮年的时候要过名利关，穷达荣辱，富贵卑贱，全在此关。
看不开就会因名而失身，看不破就会因利而亡命。
到了年老时则要过生死关，放得下，生死只是个过程，笑脸相迎每一次日出；放不下；则身在世间心在地狱，恐惧如附骨之蛆，如影相随。

但是。
为什么我们面临的问题总是相同的，而我们的生活却千差万别呢?原因就在于人性的差别。
每个人的人性都不相同，从而相同的问题会给出不同的答案。
造就完全不同的生活。

所以，人性很重要，读懂了人性，就读懂了人；读懂了人，就理解了事。
三国时有个人名叫郭嘉，乃是曹操的第一谋臣，他料事如神。
比方说，曹操三战吕布，士卒疲倦，准备撤军。
郭嘉力主再战，而且断定再战必胜，结果吕布被擒。
曹操征伐袁谭、袁尚，连战连克，诸将士张再战，郭嘉主张撤军，结果袁谭、袁尚兄弟祸起萧墙，曹操渔翁得利。
曹操战袁绍，有人担心孙策趁机偷袭许都，郭嘉说来不了；曹操征乌丸，有人担心刘未趁机偷袭许都，郭嘉说不会来。
事事都有先见之明。

# <<古人升职记>>

## 书籍目录

第一章 忽悠考验心智
1. 我是人才我怕谁
2. 企业形象我来树立
3. 哥不是个传说
4. 谁能拒绝我
5. 反正你们不知道
6. 老板要啥需琢磨
7. 我的星路全靠大家啦
8. 量身定做最贴心
9. 我有实力我不露
10. 我装，我装装装
第二章 职场不倒翁
1. 一俊遮百丑
2. 当副手的高手
3. 纯粹的“ 满堂红 ”
4. 中庸让他很受用
5. 全面而退仇家也无奈
6. 生的伟大，死也荣耀
7. 明哲保身，一路凯歌
8. 超级天才的成功传奇
9. 委曲求全好投机
10. N个版本的工作艺术
第三章 领导欣赏的品质
1. 敢拼命的孤单英雄
2. 忠诚是一种好品质
3. 敢担当还要肯吃若
4. 爱岗敬业就是为领导分忧
5. 做人守规则，干事才靠谱
6. 关键时刻冲得上去
7. 领导放心的实干家
8. 善于提建议的良臣
9. 正直清廉的多面手
10. 呕心沥血编写《领导参考》
第四章 曲折职场路
1. 不会说话的冯老先生
2. 情商低了很难“ 混 ”
3. 无奈不是当主帅的料
4. 诗乐画大腕，升职路坎坷
5. 不懂人脉抱负空
6. 忠臣表忠心，旗帜需鲜明
7. 正直而不会变通的君子
……
第五章　职场暴发户

## 章节摘录

二、忽悠的妙用　　忽悠方法有好多种；一、无中生有，又叫凭空捏造，就是本来没有的事，可你不知道，我就能生动地说出来，这个是用虚假的情况迷惑对方，但并非完全虚假，而是在虚假中又有真的行动；二、避重就轻，就是说话时把重要问题轻轻带过；三、巧立名目，就是根本不是那回事，换了个说法，经过一转化就好像成了真的；四、虚张声势，指假装出强大的声势，借以吓人；五、信誓旦旦，意思是誓言说得极为诚恳，比真的还像真的。
下面来看看现代商场上的人怎么综合运用“无中生有”和“巧立名目”进行忽悠的。
有一位出版商为堆积在仓库的大批滞销书籍而伤透脑筋，于是他就想在总统身上大做文章。
终于通过朋友的介绍，书商送给总统一本精装的样书，并三番五次去征求意见。
忙于政务的总统不愿与他多纠缠，基于礼貌，总统说：“这本书不错。
”书商知道后，就按总统所说，打出广告：“热销——总统喜欢的书。
”不到半个月的时间，积压如山的书籍全部销售一空。
隔了一段时间，又有一批新书，书商这次直接寄给总统一本，这一回，总统毫不留情地说：“这是本垃圾书。
”书商马上打出大幅广告宣传：“热卖——总统讨厌的书。
”一周的时间，销售一空。
过了一段时间，书商又出新书，照例先送给总统一本。
这一次，总统干脆不理他，没有任何回应。
书商则打出广告：“火爆销售——总统难以评论的书。
”短短几天，又被抢购一空。

## 编辑推荐

悦读古人故事　品味个中佳处　悟透升职玄机　工作游刃有余　一本给力的升职秘笈　全面揭示职场生存法则为菜鸟提供职场全攻略

第一图书网, tushu007.com



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com