

<<好妈妈会赚钱>>

图书基本信息

书名：<<好妈妈会赚钱>>

13位ISBN编号：9787802559943

10位ISBN编号：7802559944

出版时间：2012-6

出版时间：企业管理出版社

作者：（加）拜伦，（加）博特瑞尔 著，派力 译

页数：222

译者：派力

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

## 前言

如果你正在阅读本书，那么原因很可能是，你感受到了很多女性都会有的一种担忧，它也许会像藤蔓一样慢慢侵入你的思想，也许会如同千斤重担一般压迫着你。

无论你是如何产生这种感觉的，你都要明白这不是什么好事——面对事业与家庭之间的矛盾，我们该怎么办？

如果上大学的时候有人说，将来我们会成为企业家，大家可能会一笑置之(坦率地说，要是那时候有人说我们将来只会在家里看孩子，给女儿们买芭比娃娃的话，我们也不敢相信)。

我们无法坚持在商业区的写字楼里埋头工作许多年，更不甘心从商学院毕业后；窝在缺少供暖设施的地下室里长。

期奋斗——我们有宏大的憧憬。

我们希望在精英云集的午餐会上参加社交活动；或者身穿剪裁得体的套装到各地出差；或者一边喝着白葡萄酒，一边取出Filofaxes页记事本(在黑莓手机出现之前，大家都用这个)，筹划下一次会议。

我们深信自己一定能征服商界。

然而，现实却并非如此。

我们的确在商学院里学到了很多，而且，毕业时还获得了梦想的工作，起薪高得惊人。

我们认为自己会在那些大公司里干下去，等做好了生育下一代的准备，再重新评价和规划个人职业生涯。

比如，生完孩子就去做兼职，或者找一份时间更加灵活的工作。

然而，实际情况却迫使我们不得不尽早做出选择。

艾米和丹妮尔分别于2000年和2001年从商学院毕业。

艾米做了一年的业务顾问，然后被公司裁员；丹妮尔也因为经济危机丢了工作，而且一直没有找到新的职位。

2001年的“9·11事件”及其相关事件引起的经济衰退，致有高学历的人失业。

祸不单行，艾米的母亲杰丽(她是一位了不起的女性，一位出色的女企业家)重病在床，时日无多。

在杰丽生命的最后几个月，我们一直陪伴着她，在那几个月里，我们有很多时间坐下来静静地思考，这也迫使我们明白了哪些东西对自己来说是真正重要的。

我们想知道自己能干点什么，怎样才能学以致用，又不必回到原来的职业模式——到企业中工作？怎样才能既在商界拥有一席之地，又能承担家庭责任？

我们俩都30岁了，已经有了孩子。

究竟如何才能快速在快速发展事业的同时把子女抚养好？

我们认识的一位母亲说，在写字楼工作的日子里，她总觉得自己上班太早，回家太晚，因为公司和家里都有太多的工作要做。

我们也深有同感，在公司时会挂念着家里，在家中又想着公司的事，似乎自己总是待在不应该在的地方。

一方面，我们盼望摆脱毫无意义的商业竞争，另一方面又喜欢工作和学习，希望从给孩子换尿布和陪他们看动画片的生活中抽身出来，追求更高层次的目标。

我们深知所谓的“超级妈妈”是遥不可及的神话传说，因为我们无法一心多用，同时完成许多件事。

但是，我们相信自己有力量选择并完成我们最想做的事情。

因此，开拓一条崭新出路的时机来临了。

不过，当时我们并没有意识到自己会成为“妈妈企业家”——这个名词专指在工作与家庭之间取得平衡的女性创业者。

2002年，我们创办了爱德摩尔设计公司，公司是以它的总部(我家公寓的地下室)所在的那条街命名的。

从那时起，我们把成千上万条舒适、个性十足的羊毛毯子卖给了全世界的小孩子。

我们取得了一系列的成功，公司从一个里程碑走向另一个里程碑，当然我们也经历了多次失败，饱

## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

尝创业生涯的甘苦滋味，但我们始终没有放弃在家庭和公司的需要之间取得平衡的努力。我们学到很多东西，遇到过了不起的客户、供货商和雇员，事业发展得很不错。当然，希望未来会更好。

继续下文之前，我们要对许许多多聪明智慧、充满创造力和耐心的全职妈妈致以崇高的敬意。我们也常常思付是做全职妈妈还是妈妈企业家，因为我们无法割舍掉自己的事业，仅仅充当妈妈的角色。

我们同样尊敬那些全职在外工作的妈妈，无论她们是出于无奈，还是热爱工作。这本书意在驱散妈妈企业家周身的虚幻光环，让读者看到她们的真实形象，同时不对选择了其他生活方式的妈妈妄加评判。

生育子女和创办企业之间的相似之处值得我们重视。我们将通过本书带领读者了解身为妈妈的你应该如何筹划、构想和发展自己的事业，给大家提供一个实用的框架来解决“我是否适合成为妈妈企业家？”

这个问题，帮助你酝酿和评估自己的想法，然后告诉你如何设计和经营一家企业。结合其他妈妈企业家的经验，我们也会谈谈怎样在照顾吃奶的孩子的同时创办公司；如何在小家伙们跟在屁股后面的时候专注于公司事务(我们对此有亲身体会)。

我们会告诉读者，在新生的孩子和公司都“嗷嗷待哺”的时候，需要考虑哪些问题，让你知道妈妈企业家怎样做才算是真正的成功。希望你能在遇到相关问题时经常回头查阅本书的各个章节。

妈妈企业家的责任在于权衡与决策，在于全力解决最重要的问题。希望这本书能够帮助你找出这些问题——这也是我们写作本书的主要目的之一。

我们想与读者分享妈妈企业家的“实战”经验，而不是照搬在商学院学到的课程(虽然商学院教给我们很多知识，但是，MBA学位并不是事业成功的必要条件)。

成为妈妈企业家的经历既有欢笑和眼泪，也有怀疑和畏缩不前。我们既接受过其他女性朋友的真诚帮助，也遭受过以“姐妹之情”为名的虚假欺骗，尝试过创新的主意，也推行过愚蠢的做法，见证过许多人的成功与失败(包括我们自己的)。

考虑写作本书时，我们已经从自己和其他妈妈企业家朋友的经验中提炼出了许多真知灼见，不过，我们想尽量涵盖更广的内容。

所以，我们对50多位妈妈企业家进行了访谈。她们之中包括拥有价值数百万美元企业的总裁以及尚在艰苦奋斗使收支相抵的创业女性，还有事业失败者和在全新领域取得建树的成功人士。

我们遇到过与人合伙开办企业和个人独资的妈妈企业家，也有单身妈妈、同性恋妈妈，还有特殊儿童的妈妈。

我们与妈妈企业家们谈论她们的婚姻、银行账户和健康情况，她们则对我们讲述在平衡家庭与事业之间关系时遇到的困难、取得成就时的自豪感及其对成功的定义。

她们不仅与我们分享第一手的奋斗经验，还给之后的妈妈企业家提供了建议和诀窍。

为了确保内容全面，我们还在200多位妈妈企业家中进行了调查。

这些忙碌而真诚的女性与我们分享了她们故事、想法和建议。

总而言之，我们收集了大量的信息。

有趣的是，越是与不同的对象交谈，就越能得出很多“英雄所见略同”的一致结论。

我们采访的每位女性几乎都持有某些相同的观点，又能谈出有趣的个人看法——我们真希望当年在创业之前就能听到这些意见。

所以，我们希望与大家分享这些杰出女性的思想(你可能注意到，在某些情况下，我们不会透露提出具体观点的企业家的名字。

首先，我们想保护她们的隐私，避免给任何人带来不快。

其次，我们相信，“说了什么”比“谁说的”重要得多)。

我们从不认为自己是经营小型企业的专家，我们只是擅长自己所做的事情而已。

## <<好妈妈会赚钱>>

所以我们征求了专家瑞贝卡·鲁伯(Rebecca Reuber)博士的意见。她是加拿大多伦多大学罗特曼管理学院的教授，从事企业家研究和顾问工作。她撰写过很多以企业家为主题的著作，而且为本书的写作做出了贡献。瑞贝卡也是我们的老师、顾问和朋友。她有三个女儿，在平衡家庭与事业关系方面颇有心得。

市面上有很多教你如何创办企业的书籍。

我们无意写作一本有关这个主题的权威指南，而宁愿把已经成功创办企业的妈妈的建议讲给读者。另外，我们注意到，虽然存在大量有关妈妈企业家的著作，但书中常会把她们的故事描述得过于片面——许多妈妈既有充裕的时间养育孩子，又创办了非常成功的公司，她们乐在其中，这看起来过于完美。

既是企业家同时又是妈妈应该是什么样的，这些在书中都没有多谈。

我们想告诉那些有志成为企业家的妈妈，如何开拓自己的道路是一门值得研究的学问，而且这条路并不平坦。

不过，世间又有什么东西是十全十美的呢？

凡事都有它的优点和缺憾。

我们希望这本书能让读者对妈妈企业家的生活有所了解，为你提供实际的建议和有用的策略，帮助你同时成功经营自己的事业和家庭。

我们已经在妈妈企业家这条路上跋涉了一段时日，沿途不乏激情和刺激的元素，希望你能跳上这辆“过山车”，与我们一起前行。

欢迎你进入我们的世界，客观而清晰地近距离审视和了解妈妈企业家的一切，无论其中是欢喜、悲伤还是汗水，我们都愿意与你分享。

## <<好妈妈会赚钱>>

### 内容概要

对于很多女性来说，自主创业是平衡事业与家庭生活最好的方式。

在加拿大，有90多万的企业老板都是女性，其中很多人已身为人母。

这一部分企业已成为加拿大经济快速发展的最重要组成部分。

但是成功创业和经营并非放下尿不湿拿起公文包那么简单。

作为成功的女性企业家，艾米·拜伦（Amy

Ballon）和丹尼尔·博特瑞尔（Danielle

Botterell）结合了商学院MBA课程知识，纳入了加拿大企业家研究权威专家兼加拿大多伦多大学教授瑞贝卡·鲁伯（Rebecca

Reuber）博士的工具条及小贴士，总结了自己和全美国、加拿大50多位女性企业家成功的经验，成功编写了本书。

书中涵盖以下内容：

·检验自己是否适合创业，做出是否自主创业决定  
·找出适合自己的经营模式  
·撰写商业计划，学习财务概念  
·公司诞生及经营第一年

·公司大跨步发展

本书揭示出女性创业、经营及如何平衡家庭与事业的真实状况，是指导女性成功创业和经营的权威指南，很值得女性读者相互传阅。

## <<好妈妈会赚钱>>

### 作者简介

艾米·拜伦和丹尼尔·博特瑞尔毕业于加拿大商学院。艾米曾是策略管理咨询顾问，丹尼尔曾在投资和公关领域任职数年。由于经济危机，30岁的她们纷纷被企业裁员。2002年她们选择自主创业，共同创办了爱德摩尔设计公司（Admiral Road Designs）并取得很大成功。

## <<好妈妈会赚钱>>

### 书籍目录

前言：与你谈谈我们的想法

第一部分：筹划：你是否应该成为妈妈企业家

1. 你是否适合成为妈妈企业家：这是否就是你祈盼的答案
2. 时机决定一切：什么时候采取行动
3. 行动之前需要考虑的事情：  
你的生活模式调整到“自我雇佣”状态了吗

第二部分：观念：想出适合你自己的主意

4. 世界在你的脚下：你适合做什么样的生意
5. 找到商机：白手起家开始你的业务
6. 你愿意加入吗：妈妈企业家的合作
7. 综观全局：你希望生意走向何方

第三部分：酝酿：商业计划的重要性

8. 企业的蓝图：撰写商业计划
9. 怎样与数字打交道：购物概念解析
10. 妈妈企业家的工作永无止境：即时商业计划
11. 集思广益：为企业的发展寻求帮助
12. 你的另一份全职工作：处理好家庭事务

第四部分：企业诞生和运营第一年：恭喜你，你的公司诞生了

13. 看好你的钱包：明智地砍价、理智地花钱
14. 与他人建立良好合作关系：联系供应商
15. 改进工作：不断优化产品和服务
16. 传播信息：如何进行营销
17. 最有用的闲谈：建立人际网络

第五部分：从蹒跚学步到阔步前进：前五年遇到的里程碑与障碍

18. 第一个生日：状态评估
19. 这就是你的设想吗：你有多快乐
20. 请停下来，我想下车：什么时候放弃
21. 提升与经营：创业初期企业如何发展
22. 决一胜负：竞争并充分利用商业竞争
23. 长大，宝贝！

长大！

：让你的企业升级

24. 调整企业：如何实现有条不紊地增长

尾声：成功的秘密

## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

## 章节摘录

我无法离开孩子们。但我们家需要钱。对于有些妈妈而言，和孩子们在一起是她们一直以来的梦想，这类妈妈企业家创业的主要原因是想在家陪伴孩子。

珍妮弗·托雷斯有两个女儿，曾担任过行政助理。

她创办了“萨尔萨宝贝”项目，为幼儿的妈妈们提供舞蹈课。

珍妮弗告诉我们：“我深知自己喜欢待在家里和孩子在一起——早在没有小孩的时候我就渴望这么做。

我觉得这种想法甚至影响到了自己做妈妈之前的职业选择。

休产假时，我绞尽脑汁，希望想出一个能够待在家里工作的主意。

”对于其他女性来说，可能是渐渐地萌生出在家工作的想法的。

安妮塔·麦卡勒姆也有两个女儿，一个六岁，一个九岁。

她本来在一家会计公司上班，后来离开公司自己做会计师。

安妮塔说：“我有6个月的产假，然而到第5个月的时候；我意识到自己回不去公司了，一想起要离开孩子，我就难受极了，我没有请保姆照顾孩子们——我最不愿意见到这种情景。

”我们敢打赌，有些妈妈读到这里一定会体验到那种与孩子分开的痛苦感觉。

还有一种可能，就是你的薪水负担不起孩子的开销，或者配偶希望你有说得过去的理由才能整日待在家中。

可能性有很多，但是大部分妈妈的共同原因就是，非常想在家里陪伴子女，这一点促使她们走上妈妈企业家之路。

我想和孩子待在家里。但是我的心还不满足。也许你已经做出了必要的财务安排，决定和孩子待在家中，但是却感觉除了当专职妈妈以外还需要做点其他事情。

于是，伊丽莎白·凯登在纽约开办了“两间房”公司，为自谋职业的父母提供工作地点和托幼服务。

我们喜欢她关于“想多做点事情”的说法。

“在纽约市做一份工作，意味着你得每周忙碌60个小时。

”伊丽莎白说，如果你有家庭，那就糟了！我不想这样，但是我也不想整日待在家里无所事事，我受不了，我觉得这样会失去自我存在的价值，以及我的思考能力和创造经济价值的能力，我怕自己会怠惰下来。

虽然想和孩子待在家中，但不能什么都不做。

我希望与外部世界保持联系，这样我才能感觉到自己是个成年人。

”很多妈妈都会有同感。

我们认识的一位妈妈企业家就认为，成为妈妈企业家是一种很好的自我投入之道。

换言之，就是我们不愿意只是待在家中做全职妈妈。

拥有自己的生意让我们的生活方式有了合理性，否则生活将会失去意义。

为什么有些妈妈会觉得“只是”承担妈妈的责任令人心生愧疚或者觉得是生命的一种浪费呢？当然，仅仅讨论这个问题，用去的篇幅也足够另写一本书了。

这一事实表明，成为妈妈企业家可以让女性在做好妈妈之外实现更远大的人生目标。

对于经济条件充裕，有能力做全职妈妈的女性来说，创业既可以让她们的聪明才智有用武之地，还能保持与外界的联系，也是在长期履行妈妈职责的同时进行的一种精神调剂。

我喜欢自己的工作，但是我不喜欢朝九晚五。能够幸运地找到适合自己的职业并且已经为事业打稳根基的妈妈也许会面临是继续上班还是在家抚养孩子的两难选择。

毕竟，如果你用了10年时间攀爬公司的升迁“金字塔”，不断培养自己的业务能力，而且在本领域内取得了一定声誉，这时考虑离开工作岗位回归家庭确实让人苦恼。

不过，我们都知道，公司的工作时间安排可能不便于照顾孩子，那么作为妈妈该如何是好呢？对于很多我们采访过的妈妈企业家而言，遇到这种情况时，她们需要重塑自己的职业道路，必须把自己的职业转化为适合其个人情况的事业。

内奥米·克里斯是克里斯通信公司的创办者，她的公司专门为设计师和建筑师提供通信方案。



## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

生孩子以前!内奥米是一家著名建筑公司(以男性为主导)的通信经理。

她的工作时间很长,工作异常努力,在建筑行业有很好的口碑。

生完第一个孩子之后,她便回到了公司,这让老板大吃一惊,因为休产假是女性员工离职的体面借口。

不过,她坚持认为自己的工作强度并没有那么大,而且相信自己已经找到了提高工作效率和效果的策略。

当她再度怀孕时,便意识到自己的雇员生涯到头了。

第二次休产假时,她决定用前半年的时间陪伴孩子,用后半年时间筹划创业。

她十分清楚自己想做什么,在产假结束之前,她便向公司递出了辞呈。

内奥米说:“我需要在工作和私人生活之间获取更多的平衡。

我的心似乎在高喊:‘我能做到更多!’我喜欢一边创业、做自己喜欢的事,一边还有充裕的时间陪伴孩子。

”如今,内奥米已经是三个男孩的母亲,最小的19个月,最大的七岁,同时,她也是一位炙手可热的营销专家,而且能够自由支配自己的时间。

如果你具有能够谋生的一技之长,也许可以再度规划自己的事业,重塑别样的精彩人生。

或许你将找到一条全新的出路,可以让你更为灵活地安排时间。

艾丽莎帕特尔和她的生意伙伴打造了一套参考丛书《救命!我们有了孩子》,还建立了相关网站,并取得了成功。

她们之前的工作都很忙,而且没有做好退悔的准备,但是想与孩子们在一起的愿望很强烈。

她们都拥有MBA学位,早已决定要在商业圈中立足,这让她们不谋而合,共同创办了企业。

最近,艾丽莎和合作伙伴出售了她们成功经营了16年的企业,各自开办了新公司。

我需要养家糊口 无论是出于无奈还是自我选择,有些妈妈企业家需要钱或者渴望赚钱。

安德里亚·佩吉的经历是我们听到的故事中最有戏剧性的。

她创办了FitMom公司,这是一家国际性的企业,为产前和产后的女性提供健身指导服务。

安德里亚15岁的时候就靠自己的力量谋生,26岁时她怀孕了,成为单身妈妈。

那时她还没有开创自己的事业,生活相当艰难。

医生告诉她怀孕期间不要健身,这对曾经做过私人教练和体操运动员的安德里亚来说无异于是一项毁灭性的建议。

在孕期她的体重增加了60磅,而且变得越来越抑郁,差点自杀。

儿子出生之后,安德里亚不得不接受福利资助:“我甚至连尿布都买不起,FitMom是我在走投无路的时候开办的,我需要在自己熟悉的行业做一番事业。

” 下述是一个妈妈为了钱而工作的有趣例子。

简·弗洛里克是“网络杂志”公司的所有者,这是一家在媒体领域做得相当成功的企业。

她发现自己的事业成了一副收益丰厚但限制个人自由的“金手铐”。

不到30岁,她就买下了自己供职的公司!并使公司迅速发展壮大。

有了孩子之后,她“开始讨厌\*自己的工作。

“我天生就适合待在家里做全职妈妈,我想和孩子在一起,不喜欢待在办公室,”简说。

对其家庭而言,最合乎逻辑的安排就是在抚养孩子的初期让简经营“网络杂志”公司,丈夫在家看孩子。

作为家庭的经济支柱,简不能放弃工作。

她觉得自己不同于很多妈妈企业家。

“我不是像‘投入一万美元和一个梦想’那样创业的。

”简说。

当初,她买下这家公司下了很大的赌注,选择坚持工作主要原因是为了赚钱。

现在,她仍然努力地工作着,而且在工作和抚养孩子之间成功地实现了平衡。

你可以去向一些创业者了解一下,虽然大家创业的动机多种多样,但是,请相信我们,赚钱是一个非常关键的理由。

<<好妈妈会赚钱>>

P6-P9

## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

## 后记

在过去的8年里，针对“成功”的概念，我们思考了很多。

在2002年初我们决定成为妈妈企业家的那一刻之前，我们度过了许多个不眠之夜。

不仅因为我们这样做脱离了传统的职业道路(哪个工商管理硕士会开一家婴儿毛毯公司)，还冒着失去长期建立起来的亲密友谊的危险，也因为我们害怕失败。

如果我们失败了怎么办？

太让人抓狂了！

如果你考虑开办自己的公司，那么你应该一直都是那种能够在某些方面取得成就的人，或者在做妈妈之前的工作中表现突出，或者你的行事风格就是坚持做认准了的事。

你也许体验过被奖励、被赞美和晋升的感觉，你的成功早已为世界瞩目。

但是，选择成为妈妈企业家意味着你对成功的看法将会受到严峻的挑战。

在本书中，我们讲述过取得了超乎想象的辉煌成功的企业家故事，但是我们也遇见过很多仍旧处于拼搏状态，尚未实现经济目标的妈妈企业家。

还有一些妈妈企业家正体验着让人揪心的经历：无论多么努力，业务还是失败，因为合伙而失去了以往的友谊，甚至婚姻关系也宣告结束。

我们会向自己接触过的每一位妈妈企业家提出这样一个问题：你成功了吗？

答案往往一边倒：是的。

她们中的大多数人没有得过什么奖，没有上过奥普拉的节目，没有销售额疯狂增长的经历。

不过，她们觉得，她们是成功的，不管她们曾经付出了怎样的努力或者没有给家庭带来多高的收入，为什么呢？

在爱德摩尔公司创业早期，一次丹妮尔突然领悟了“成功”的概念，解答了我们的疑惑。

据丹妮尔说：艾米和我准备开办爱德摩尔公司的时候，我紧张极了。

一天晚上，我又开始焦虑起来，我问丈夫：“如果我失败了怎么办？”

他看着我说：“丹妮尔，成功就是快乐。”

“成功就是快乐”这句话颠覆了我的世界观。

就像灵光闪现一样，从那时起我的人生改变了。

妈妈企业家们都知道，生活并不只有两个维度——除了工作就是家庭，除了有了一份职业就是在家照顾孩子，除了财务自由就是财务依赖。

我们生活的大熔炉中有各种类型的妈妈组成——专业的、野心勃勃的、慈爱的，等等。

生活是复杂的，有时也会一团糟，就像给新生儿喂奶一样。

妈妈企业家们还知道，成功不止一个定义。

当我们问起成功对她们意味着什么时，一些妈妈企业家说，成功就是赚钱，但是持这种观点的人不到10%。

在一定程度上，大多数妈妈企业家看重的是全面的成功。

Stonz的丽莎·威尔说，她达到了自己的成功标准，“成功对我而言就是个人生活时间灵活，公司能够实现发展目标，员工快乐，人们都喜欢购买我们优秀的产品。

礼品专家朱莉·肯尼说，她之所以成功是因为“我睡觉之前和醒来之后都觉得工作充满动力。

成功与钱无关，而是做我爱做的事情”。

艾丽卡·厄姆的观点是：“我比自己想象的成功得多，我什么都有了。

因为业务的关系，我建立了庞大的人际网络，与当年我生完儿子之后得了产后抑郁症的那段日子相比，真是天壤之别。

开始创业的时候，赚到大钱的几率很低，但是，创业的过程足以让你兴奋。

还有一位妈妈企业家说：“我之所以成功是因为我实现了目标，追逐了我的梦想，并让它变成现实。

一些妈妈企业家认为自己没有放弃就是成功，还有人觉得自己创造了世界上没有的东西——成功。

有人觉得就算她们并不喜欢自己正在做的事情，但是能够掌握自己的时间安排就是成功。

## &lt;&lt;好妈妈会赚钱&gt;&gt;

一位妈妈企业家说，她其实并不喜欢自己的业务：“我没法享受现在的工作。我希望自己能创造一些让别人快乐的东西，或者能做出与众不同的事情。我之所以成功是因为我出色地完成了客户要求任务。”

她还表示：“这是份工作而已，不可能一切都称心如意，但是如果确实能够得到你想要的报酬，那么还是值得去做的。”

虽然我并不喜欢现在的工作，但是总比回到原来公司的小格子间中上班要好。除此之外我也没有其他选择。”

这些话确实能引起我们的共鸣。

我们写作这本书的一部分原因是为了告诉大家，妈妈企业家的生活并非外界想象的那么完美。

我们经常喜欢这样说：“你的公司可不像芭比娃娃的梦幻城堡那么美好！”

创业生涯与其他工作一样，有高潮也有低谷，有我们喜欢做的事情，也有不得不做的事，你的工作情绪也会有时高涨，有时低落。

我们认为，热爱自己正在做的事情并真正与之产生共鸣是一种理想的状态。

一位妈妈企业家同样可以从自主安排时间和掌控自己未来的过程中得到快乐。

我们遇到过的妈妈企业家几乎都喜欢正在做的事情，即使不喜欢，她们也因为自我雇佣的工作可以来自由而满足。

我们愿意看到妈妈企业家以积极地态度看待成功，她们在成功方面都能够给自己打满分。

Goneshopping.ca的贾姬·梅尔有个五岁的女儿，她总结道：“对一些人来说，成功就是身居高位，还有人认为成功就是赚很多钱。”

我愿意把自己视为成功人士，我的工作和生活平衡得很好，我的生意兴旺，自己总能从中学到东西，而且家庭和睦。

成功意味着你必须快乐。

一个快乐的妈妈才会有快乐的孩子和快乐的丈夫。”

即使那些还没挖到第一桶金的女士也会认为自己体验到了成功。

奇塔·阿尔弗雷德说：“即使我的生意在经济方面不算成功，但从发展经历来看也算是很成功的。它让我更有兴趣也更有决心去展开一段新的冒险，我喜欢这个过程。”

另一位妈妈企业家告诉我们：“我喜欢创业的经历、旅行、展会、与人交流。”

我似乎获得了另一个身份。

但是我同样喜欢做妈妈，尽管生意还没成功，但它也已经在很多方面丰富了我的生活。”

女性，特别是妈妈，可能对自己要求十分严格。

我们经常自我反省，从来不确定自己是否“做得对”。

很多事情你可能做不好，但是一旦做得好，得到的奖励——包括生意，特别是在孩子方面——也很丰厚。

像做妈妈一样，办企业是一个循序渐进的过程。

FitMom的安德里亚“佩吉对于成功有很巧妙的总结：“我比过去任何时候都成功，但是我的潜能还没有完全发挥出来。”

成功是一段旅程，而不是目的地。”

我们完全同意。

身为父母“我们知道自己不可能什么事情都做得正确，办企业也是这个道理，像抚养孩子一样，这是一场马拉松而不是短跑比赛。”

M0vieS for Mommies公司的罗。

宾·格林·来拉斯金完美地阐述道：“有时候我是女超人，但有时候我什么都做不好，我不是个好妻子、好妈妈或者合格的女商人。”

这就是所谓的平均法则。”

我们很高兴在妈妈企业家群体中达成了共识：最好根据每个人的不同生活背景来定义成功。

拿我们来说，我们已经有了若干年做父母和企业家的经验。

随着孩子的成长，他们的需求和家庭的面貌都会发生变化，我们的公司也是这样。

## <<好妈妈会赚钱>>

我们终于不用给孩子换尿布，也不用亲自打包毛毯了。

这是一个渐进的过程。

作为妈妈和企业主，我们比以前更冷静、更审慎。

我们不会再为各种琐事烦心。

我们意识到，当孩子处于“某个阶段”，而我们的工作又很忙的时候，没有必要担忧。

我们很清楚自己想让公司发展成为什么样子。

如今的我们有能力回答这些问题：希望公司发展多大？

公司的目标是什么？

如何把公司的发展与以后的生活结合起来？

孩子们和公司教给我们很多。

我们绝对比几年前聪明得多，也深知再过几年我们会更加明智。

这段旅程真的值得去经历，当然如果能够有人陪伴会更有意义。

诚然，如果当时我们留在大公司工作，或许现在获得的经济报酬要比创业多，但是通过创业我们得到的是工作与生活的平衡，还有快乐，这是写字楼生涯无法给予的。

能够一边创业一边陪伴家人，这就是我们理想中最成功的生活方式。

那么，你对成功的定义是什么？

有人认为自己不用为其他人工作就是成功，有人觉得赚到100万才算成功，还有人认为只要每周能参加一次孩子的课程就是成功。

这些定义都无可厚非。

妈妈企业家的生活有苦有乐，也有烦恼。

在养育孩子的同时开办一家公司，意味着你将会畏缩，也将会激动，更会感到充实。

踏上这段激动人心的旅程之前，你能做的最好准备就是弄明白自己对成功的定义。

无论你对成功的定义如何，在旅途中会有怎样的际遇，我们都祝你好运。

旅途愉快！

媒体关注与评论

有时命运的戏谑就在于，你一直犹豫不决，等到终于下定决心，已经到了谢幕的时间。

——香港阳光文化网络电视有限公司集团主席，著名主持人 杨澜一个人在他的一生中，一定会经历很多的困难，我们就是因为有能力去克服这些困难，才显示了个人的价值。

虽然累，但是因为有价值，所以也就觉得不累了。

所以，人要有一个很好的定位。

——格力总裁 董明珠要想获得什么，就看你付出的是什么。

——亚洲销售女神 徐鹤宁只要你能想到的，并且相信的，终将可以成为现实。

——凤博国际（集团）有限公司董事长 董思阳

<<好妈妈会赚钱>>

编辑推荐

艾米·拜伦 ( Amy Ballon ) 和丹尼尔·博特瑞尔 ( Danielle Botterell ) 编著的《好妈妈会赚钱(女人创业5步骤)》自主创业是女性平衡事业与家庭生活最好的方式来自美、加50位女性企业家的成功经验，中国女性创业者和企业家创业、经营和生活指南在加拿大，90多万的企业老板都是女性，其中很多人已身为人母。

这一部分企业已成为加拿大经济快速发展的最重要组成部分。

在美国，由女性所有的企业数量增长速度是所有企业增长速度的两倍……商业入门经典读物。

<<好妈妈会赚钱>>

名人推荐

有时命运的戏谑就在于，你一直犹豫不决，等到终于下定决心，已经到了谢幕的时间。  
——香港阳光文化网络电视有限公司集团主席、著名主持人 杨澜 一个人在他的一生中，一定会经历很多的困难，我们就是因为有能力去克服这些困难，才显示了个人的价值。

虽然累。

但是因为有价值。

所以也就觉得不累了。

所以，人要有一个很好的定位。

——格力总裁 董明珠 要想获得什么，就看你付出的是什么。

——亚洲销售女神 徐鹤宁 只要你能想到的，并且相信的，终将可以成为现实。

——凤博国际（集团）有限公司董事长 董思阳



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>