

<<刘邦>>

图书基本信息

书名：<<刘邦>>

13位ISBN编号：9787802559011

10位ISBN编号：7802559014

出版时间：2011-12

出版时间：企业管理出版社

作者：叶元

页数：197

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<刘邦>>

前言

刘邦乃汉朝开国皇帝，又称汉高祖，汉太祖高皇帝。

他生于公元前256年(又有人考察说是生于公元前247年)，死于公元前195年6月1日，字季，又有一说原名季。

综观刘邦的一生充满了戏剧性和悲剧性，古往今来，有人评价他为伟大的军事家、卓越的政治家、优秀的指挥家，还有人评价他为失败的羔羊，伪善的无赖。

到了厚黑学时代，李宗吾大师按照他的观点：厚即像城墙一样厚，黑即像煤炭一样黑来形容刘邦“厚而无形，黑而无色”，至此以来，人们对刘邦的形象大打折扣。

流氓、无赖、草根、狠毒、忘恩负义等词汇不断地用在他的身上，人们最容易被一些名人效应所影响。

李宗吾被誉为“影响中国20世纪的十大奇才怪杰”之一，他的言语给很多人听觉和视觉带来了冲击。

于是，刘邦被戴上了一顶失败者的帽子。

草民刘邦与霸王项羽相比无赖形象更是有增无减。

项羽像一个没有头脑的孩子，心底很纯洁，不会动一点歪念头，如果让他来做生意，你来买东西保证会给你一个货真价实。

而刘邦则不，“厚”的功夫不可小觑，就算是你再羞辱他，他也保证给你一个面不改色心不跳的假象。

然而，不管后人如何评价刘邦，身为草根的他最后还是登上了皇帝的宝座，开创了大汉的基业。

他的经历成了人们心中的一个谜，为什么一介布衣会坐上皇帝的宝座，为什么一个放荡不羁的无赖可以成为一个企业家？

如果把刘邦和项羽看做是一个企业的两个领导人，这两个人都想争取到企业的最终领导权，在选择项羽和刘邦两个人谁该做管理者的时候，我们该偏向谁呢？

谁才是现代经济管理中所说的精英呢？

刘邦建立起来的汉朝就是他创造的企业，这个企业规模庞大。

从他公元前206年推翻秦王朝到公元前202年一统天下总共用了将近五年的时间，也就是说无赖刘邦用了五年的时间白手起家建立了一个让世人惊叹的名牌企业。

这个企业至今还让人铭记难忘。

建立一个大企业是很不容易的事情，为什么偏偏一无所有的刘邦可以在重重压力下成就了自己呢？

厚黑的至高境界是“无声无嗅，无形无色”，拥有了如此的境界就可以使人战无不胜，攻无不克，所向披靡。

我们在草根的创业中发现了无赖的用人哲学，经商头脑。

为何他拥有萧何、曹参、张良等上乘人才后又毫不费力气地从项羽的企业中把韩信、陈平等精英挖了过来呢？

这就在于他慧眼识珠，精于用人，善于用人，并且会合理安排岗位，做到人尽其才，才尽其能。

同时由于其流氓本色，并不介意忍辱负重，该向比自己有才的人弯腰时绝不硬挺着脖子；该向大智者请教时绝不死要面子活受罪。

他会想：有才的你尽管来，老刘我绝不会亏待你，即使你是我的冤家哪怕你羞辱我，我亦能厚着脸皮接受你的帮助和指点。

在经营理念上，刘邦又展现了他的管理才能，你看他实行的“休养生息”政策，放在现代的企业理念中就是接收一个烂摊子企业时不气馁不懊恼，而是转变思想，打破传统的观念，用一个常人没有想到的新方法让企业起死回生。

可见，作为管理者，刘邦具有一展雄才大略的抱负，他可以站在企业的最高点来考虑经营策略，统筹全局。

在刘邦的努力下，他这个流氓团队逐渐壮大，企业走向步步为营，步步为赢的局面。

从企业管理层的角度来看，刘邦是一个深谋远略的高层管理者，他善于抓住员工心声，勇于带领团队挑战困境，喜欢和同行一争高下，遇到问题绝不狂妄自大，见到人才求贤若渴。

<<刘邦>>

在创业理念上，他敢于创新思维，敢于用一副“拿老父身家性命做赌注”的精神去拼一把。可见，他虽厚，却厚的成功。

本书共分八章，每章以刘邦的历史事迹为引子，据经引典，重现刘邦马背打天下的奋斗历程，展现其作为企业管理者独当一面的治理之道。

全书结合历史与现代经济管理理念来阐述经营中的大智慧，小聪明，在语言的应用上追求语句通俗易懂，言语诙谐幽默，让读者从刘邦的身上看到创建并管理企业的厚黑艺术。

从而思索一个企业该如何从失败走向成功。

刘邦在形象上是一个脸皮厚、心眼黑、手段辣的人，然而正是他的这些特点使他成就了历史上的一段辉煌。

我们该向他学习些什么呢？

请走进本书，让我们从厚黑的代表者身上发掘厚积薄发的精彩。

<<刘邦>>

内容概要

刘邦建立起来的汉朝就是他创造的企业，这个企业规模庞大，从他公元前206年推翻秦王朝到公元前202年一统天下总共用了将近五年的时间，也就是说无赖刘邦用了五年的时间白手起家建立了一个让世人惊叹的名牌企业，这个企业至今还让人铭记难忘。

《刘邦:最厚黑的草根企业家》共分八章，每章以刘邦的历史事迹为引子，据经引典，以小见大，重现刘邦马背打天下的奋斗历程，展现其作为企业管理者独挡一面的治理之道，《刘邦:最厚黑的草根企业家》结合历史与现代经济管理理念来阐述经营中的大智慧，小聪明，在语言的应用上追求语句通俗易懂，言语诙谐幽默，让读者从刘邦的身上看到创建并管理企业的厚黑艺术。

<<刘邦>>

作者简介

叶元(笔名), 北大历史系博士, 留英学术交流期间感慨于中西方文化的差异, 熟思中国历史文化的博大精深, 创作本书系。

<<刘邦>>

书籍目录

第一章 厚积薄发，闪耀乱世

- 1.企业家底大比拼
- 2.手段比拼，适者生存
- 3.当断不断，反受其乱
- 4.舍得一身剐，敢把皇帝挣下马

第二章 逆境中，彰显本性

- 1.乡间 蛟龙，无人识真相
- 2.助秦焚书，不做腐儒人
- 3.释放苦役，剑斩白蛇
- 4.鸿鹄之志，燕雀怎知
- 5.同乡取沛，稳定基业
- 6.大势当前，静观四方
- 7.厚黑无赖，借兵杀人
- 8.厚为隐忍，黑乃韬略
- 9.煮父为羹，攻防策略

第三章 那不为人知的崛起

- 1.为做将，厚颜打名气
- 2.甘居弱小，隐忍待发
- 3.区别对策，选取精英
- 4.屡遭惨败，愈挫愈勇
- 5.借助贵人，成就己业
- 6.西去关中，夺城是真
- 7.戏分诸侯，屈辱驶蜀
- 8.明修栈道，铺帝王之路

.....

第四章 成功的金钥匙

第五章 谁为高明做嫁衣

第六章 化茧为蝶，终成一方霸业

第七章 发展的秘诀

第八章 谁为“草根”企业买单

后序

<<刘邦>>

章节摘录

版权页：他所在的地方却民业兴旺，治理得井井有条。

这使上一个御任官职的官吏很是不解，因为他每天都起早贪黑，忙的筋疲力尽也没有把这个地方治理好。

于是他向子贱请教：“为什么我那么辛苦都不能治理好这个地方，而你这么轻松就治理得这么好呢？”

子贱说道：“是因为你不会放权，你总是依靠自己的力量来行事。

所以很辛苦，而我却是借助于别人的力量来完成的。

”当然，放权并不是一直放下去，还要学会收权。

否则，养虎为患，后果自然是难以想象的。

因此，我们常说，放权容易收权难，在这上面，领导要把握住收权的时机。

有时候，在集团里，我们抓的多了得到的反而少了，抓的少了得到的收获却多了。

领导要学会放权和收权，学会这两者之间的平衡原则。

刘邦是一个懂得放权的人，他敢于给人才一个展示自我的机会。

陈平“六出奇计”全都是在刘邦委以重任的期间，萧何、张良哪一个不是由于刘邦的大胆放权而让自己的职业生涯过的有声有色呢？

英布、彭越、韩信为什么能够在战场上冲锋杀敌打得那么起劲，就是因为刘邦敢于放权，懂得在适当的时候放权。

彭越战争中刘邦集团先是失败，后来由于大胆放手让韩信去攻打其他的几个国家，迅速地帮助刘邦清除了围在眼前的危机，使刘邦专心致志地对抗项羽集团。

彭越首战虽然遭到了打击，但是韩信接下来一次又一次胜利却让刘邦由一个弱小者转变为一个强大者。

<<刘邦>>

后记

草根刘邦最终成为了赫赫有名的企业家，他既不是因为武功盖世，也不是因为才华横溢，更不是因为忠义两全。

为什么就是这样一个心狠手辣，手段强硬的人戴上了企业家的桂冠呢？

为什么不是韩信，不是项羽，不是张良呢？

相信大家读完了这本书心中自有答案了。

是的，是刘邦的厚黑经营理念成就了他。

做人上，他圆滑无比。

寄居项梁集团的时候表面上老老实实的，像极了一个忠心耿耿的员工，也让同事及上司对他另眼相看。

创业期间对待自己的员工，会依据自己的情形而定，表面一套，心里一套，算盘打得很好，让每一个人都尽心尽力地出了汗马功劳；而随后觉得自己不需要这些有才之人了，在担心篡位的情况下，又是表面一套暗中一招的将那些或仍旧效忠于他的，或忍受不了他猜疑的人一个个削去兵权，用尽一切狠毒手段杀害了他们。

在职场上，刘邦犹如一条滑溜溜的鱼，无论和谁都能混的像哥们儿，和项羽称兄道弟就是一个佐证。

在管理上，刘邦做足了表面文章，无论是精神上还是物质上，无论是对待他人还是对待自己都做了很公正地对待，比如休养生息，让战士战罢归还。

这看似是很宽厚地对待他们，但实质上却还是为自己服务。

战士们回家去种地，种地的结果是什么呢？

为国家贡献粮食啊，纳税啊！

这些税收是供养皇帝这帮人用的，靠百姓吃饭，这算盘打得总是很划算的。

可是，刘邦的高明就在这里，他所做的一切事情都会让人感恩戴德，人家吃了亏还会认为他对自己恩重如山。

作为成功的企业家，刘邦给现代的企业经营还带来了另外一个理念——十个海椒总有一个是辣的。

什么意思呢？

表面上是说你买十个海椒，总要有一个是辣的吧，大胆地多买一些，不要认为一个海椒不辣，其他的就也是一个味儿。

这就告诉我们创业是需要大胆精神的，不管是失败也好，胜利也好，只有我们大胆一搏的时候才会知道最终的结局。

英国的“劳埃德”保险公司是世界上保险行业中名气最大，生意最兴隆，盈利最多的保险公司，他每年的盈利可以高达60亿美元。

劳埃德最自豪的事情就是“敢冒最大的风险，去赚更多的钱”，他们具有开拓创新精神。

劳埃德的现任经理说他们最传统的宗旨就是在市场上争取最新形式保险的第一名。

汽车诞生的时候，当时并没有汽车这一词语，劳埃德公司就把这些保险业务成为“陆地上航行的船”。

正是他们的大胆创新的开拓精神使他们走向了世界，名气大了起来。

刘邦在创业的期间也是很有闯劲的，他敢于起用对他潜藏威胁的人才，敢于用冒险精神解决问题，并敢于创建新的体制来发展自己的企业，比如开创汉文化。

这就好比是一个企业文化，有了企业文化，企业才有了神韵，所以刘邦的帝业才算得上真正意义上的现代企业。

刘邦用自己的一套方法统治了天下，虽然他对人尤其是对自己有恩的人不是一般的狠心，但是刘邦的企业家精神却值得我们品味和学习。

刘邦的企业当然没有支撑多久就被吕后所篡权了，为什么会出现这种情况呢？

这是刘邦的一个失败吗？

从表面上看这是刘邦的一个小失误，由于他对女人的惧怕而导致了这种结果，由于他的不果断错失了一个好太子，一个优秀的继承人。

<<刘邦>>

后刘邦时代，吕后耍尽了威风。

但是实际上当我们看到吕后没有支撑多久就倒台的时候，我们从心里还是要不得不佩服刘邦的厉害，为什么这么说呢？

为什么会有人看不惯吕后的作为，为什么吕后就得不到像刘邦那样多的拥护者呢？

我们可以从周勃至死都效忠刘邦的事迹上看出来，刘邦对他影响很大。

刘邦真正地收买了周勃的心，以至于他在改朝换代后还想着刘邦的好处。

这就是刘邦的高明之处，厚黑的最高境界。

虽然他在企业还没有真正地度过危机的时刻死去，但他的高明却影响了他身边的人。

<<刘邦>>

媒体关注与评论

刘邦是在封建时代被历史学家称为“豁达大度，从谏如流”的英雄人物。

刘邦同项羽打了好几年仗，结果刘邦胜了，项羽败了，不是偶然的。

刘邦能够打败项羽，是因为刘邦和贵族出身的项羽不同，比较熟悉社会生活，了解人民心理。

汉高祖刘邦比西楚霸王项羽强，他得天下一因决策对头，二因用人得当。

——毛泽东（《毛泽东评点古今人物》）夫运筹帷幄之中，决胜千里之外，吾不如子房（即张良）。

镇国家，抚百姓，给饷餉，不绝粮道，吾不如萧何。

连百万之军，战必胜，攻必取，吾不如韩信。

此三者，皆人杰也，吾能用之，此吾所以取天下也。

项羽有一范增而不能用，此其所以为我擒也。

——刘邦人类历史上最有远见、对后世影响最大的两位政治人物，一位是开创罗马帝国的恺撒，另一位便是创建大汉文明的汉高祖刘邦。

恺撒未能目睹罗马帝国的建立以及文明的兴起，便不幸遇刺身亡，而刘邦却亲手缔造了一个昌盛的时期，并以其极富远见的领导才能，为人类历史开创了新纪元！

——（英）约瑟·汤恩比（《展望二十一世纪汤恩比和池田大作对话录》）从乡间无赖炼成帝国之君，再看草根刘邦的厚黑发家史刘邦脸皮最厚、心肠最黑，集厚黑之大成。

——李宗吾（《厚黑学》）

编辑推荐

《刘邦:最厚黑的草根企业家》：刘邦摒弃自身弱点，广开言路虚心纳谏，与民生息勤俭治国，为后世基业奠定坚实的基础，最终使汉成为中国历史上统治时间最长的强盛王朝。跟刘邦学白手起家的高超经营管理。

<<刘邦>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>