

<<为什么温州人能赚钱>>

图书基本信息

书名：<<为什么温州人能赚钱>>

13位ISBN编号：9787802557659

10位ISBN编号：7802557658

出版时间：2011-4

出版时间：企业管理出版社

作者：孟庆玲

页数：228

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<为什么温州人能赚钱>>

前言

前言 何谓点石成金？
化铁石为黄金，化腐朽为神奇也。

中国滚滚商道中，晋商、徽商等代代巨贾、宗宗商帮创造了一个又一个商业神话，但是都随着历史沉浮销声匿迹了。

而温州人在改革开放的新时期却能够抓住改革与开放的机遇，凭借自己的才识胆略和智勇之道迅速占据了福布斯富豪榜大量席位，成为中国最大的创富团体之一。

温州人何以创造了令世人咋舌的传奇？

温州并非坐拥全国最地饶物丰之地，也并未得到国家政策大力相助，是何力量让温州人化腐朽为神奇，用极少的资源、极小的成本赚到了最大价值的利润呢？

温州人被称为“东方的犹太人”，有人戏称：“哪里有市场，哪里就有温州人。”目前，160多万温州人遍布全国各地，创办了3万多家企业、37万户个体工商户，年销售总额达3000多亿元。

“温州村”“温州街”“温州商贸城”等多如牛毛，在温州之外再造了无数个温州。

在海外，40多万温州籍华侨华人、港澳台同胞分布在欧美等世界100多个国家和地区。

世界各地的“唐人街”有许多实际上就是以温州商人为主体的“温州城”。

如今，“温州人经济”已在世界许多地方树起响亮的品牌。

温州人用一句很自豪的话称道自己：“有市场的地方就有温州人，有温州人的地方就能开拓市场。

温州人口有近800万，流往国内外各地区的有将近300万，其中近80万人在海外，也就是说超过1/4的温州人在全国各地甚至海外经商，远到美国、巴西、意大利、日本、菲律宾，仅法国巴黎就有超过8万的温州人。

可见温州人被评为“东方犹太人”是因他们对市场的无孔不入。

在全国乃至世界各地找寻最大利润，寻求资源整合，抢占最赚钱的商机，使得地方不大的温州闻名全国乃至全球。

温州人并非像晋商、徽商那样有着悠远的经商传统。

温州人的崛起是在改革开放之初，最早确立个体经济意识的温州人在市场经济发展的契机下率先打破旧有经济格局，抓住时代的契机，开始创业。

温州人创造了以家庭工业为主、以专业市场为纽带、以农村集镇为依托、以面向全国的小商品为主体的经济格局，取得了经济快速发展的骄人成绩。

温州也并非物产丰饶的天府之地，它地处浙江南部沿海，山多田少，区位条件较差，自然资源也无明显的优势，这就决定了温州人必须通过人力资本的外移来获取比在当地打工更高的回报，这便成为温州人“走遍天下”的原始动力，也成为温州人不断开发新的市场、不断进行经济扩张的根本原因。

温州人敢想、敢干、能干；温州人赚别人不屑赚的钱、赚别人想不到的钱、赚别人不敢赚的钱、赚别人赚不到的钱；温州人走得远、看得多、想法多；温州人永远把赚钱看作人生的使命，富而愈思进取，永不停下追逐利润的步伐，不断颠覆自我，不断革新自我。

所以在温州这个自然环境并不优越、资源匮乏的弹丸之地，温州人点石成金，创造了中国经济的神话。

本书带你走进温州人的世界，一起全面而深度地剖析温州人赚钱之道，学习温州人点石成金之法。

编者

<<为什么温州人能赚钱>>

内容概要

温州人敢想、敢干、能干；温州人赚别人不屑赚的钱、赚别人想不到的钱、赚别人不敢赚的钱、赚别人赚不到的钱；温州人走得远、看得多、想法多；温州人永远把赚钱看作人生的使命，富而愈思进取，永不停下追逐利润的步伐，不断颠覆自我，不断革新自我。所以在温州这个自然环境并不优越、资源匮乏的弹丸之地，温州人点石成金，创造了中国经济的神话。

《为什么温州人能赚钱》由孟庆玲编著，带你走进温州人的世界，一起全面而深度地剖析温州人赚钱之道，学习温州人点石成金之法。

有太多的词语可以解释温州人能赚钱的原因。

然而，其真正的原因是温州人已经将赚钱融入了他们的灵魂、融入了他们的思想、融入了他们的生命。

《为什么温州人能赚钱》由孟庆玲编著，为你揭开的不仅仅是温州人能赚钱的技法，更为你展开了一段追逐财富的人生。

掩卷之时，你将拥有赚钱的有效方法，你的生命也将充满财富的光芒！

<<为什么温州人能赚钱>>

书籍目录

第一章 草根精神，白手起家第一节 手握“三把刀”闯出的天涯第二节 从“三无五低”的草根到创业英雄第三节 宁为鸡首，不为牛后——做自己的老板第四节 从无到有，从小做大的点滴积累第二章 以富为荣，不耻言利第一节 贫=耻，富=荣第二节 由“官本位”到“商本位”第三节 富而愈思进取，赚钱永无止境第四节 秉承陶朱公遗风，赚钱天经地义第三章 勤奋肯干，坚韧执着第一节 白天当老板，晚上睡地板第二节 做生意不怕赔——就怕停！第三节 守望最初的梦想第四节 精诚所至，金石为开第四章 团结合作，分工明确第一节 建立商帮，抱团打拼第二节 一个好汉三个帮第三节 关系网内部紧密协作第四节 善于合作，善于分享第五节 专业分工，协作共生第五章 审时度势，随机应变第一节 生意越炒越红火第二节 善于用钱，“勇”于用钱第三节 超前于政策才能超“钱”于同行第四节 像猎犬一样嗅闻商机第五节 打好情报战第六节 在商言政，提高政治地位第六章 精打细算，审慎小心第一节 以稳为先，在危机中厚积薄发第二节 让数字说话第三节 迎合市场需要，吸引顾客眼球第四节 先知先觉，随时为机会做好准备第五节 放长线，钓大鱼第七章 遍地开花，无孔不入第一节 有市场要进，没有市场创造市场也要进第二节 东方不亮西方亮第三节 只要有生意就会绞尽脑汁去做第四节 你中有我，我中有你第八章 小处着手，善收微利第一节 细节决定成败第二节 生意不分贵贱第三节 能挣一分是一分第四节 小生意，赚大钱第九章 眼界广阔，眼光长远第一节 不做贵的，只做对的——专属于中国男人的经典之作第二节 洞悉天下才能征服天下第三节 放眼于最终效益之大第四节 用文化内涵打造产品核心竞争力第十章 果断决策，抢占先机第一节 该出手时就出手第二节 出手就要快、准、狠第三节 拥有先机便拥有了财富第四节 主动挖掘市场第十一章 敢为人先。观念常新第一节 人无我有，人有我强第二节 从中国制造到中国创造第三节 虚拟化经营第四节 网络和电话谈判的特点第十二章 广交人脉，建关系网第一节 让合作者有“利”可图第二节 圈子，中国式人脉第三节 诚信=金钱+发展+稳定第四节 感激竞争对手第十三章 观念大胆，行动稳健第一节 “闯出去”的赚钱勇气第二节 心有多大舞台就有多大第三节 女人也能当老板第四节 稳扎稳打稳步前进，有勇有谋有度经营第十四章 终生学习，善于借鉴第一节 模仿起家最快捷第二节 活到老学到老，求知不止第三节 引进西方先进模式，建立现代企业制度第四节 向对手学习第十五章 居安思危，善于为人第一节 居安思危，建立风险意识第二节 变革是常态，不变是变态第三节 吃亏是福第四节 不被暂时的胜利冲昏头脑第十六章 赚钱是一种生活方式，赚钱是一种价值观第一节 赚钱是一种价值观第二节 温州式发展模式第三节 爱利而不贪财，节俭而不吝啬第四节 温州人——手执点金棒走向未来

<<为什么温州人能赚钱>>

章节摘录

第一章 草根精神，白手起家 第三节 宁为鸡首，不为牛后——做自己的老板

“宁为鸡首，不为牛后”是温州老板的最好写照。

“鸡首虽小，乃进食，牛后虽大，乃出粪。”

温州人几乎个个都想做老板，他们认为“找工作”“就业”等想法都是替人打工，赚不了钱、没有前途。

因此只有“找生意做”的念头才是有大志向、大抱负的。

温州人认为，为自己干，哪怕“事业”再小，但它是自己的，干起来才有劲，才能铆足了劲去干。

一位温州人说：“在温州，即使你做了微软的CEO、IBM的总裁，都还不如一个小卖部的老板‘值钱’。”

“这种说法虽然有些偏颇，但的确是实实在在地反映了温州人的老板情结。”

温州人宁愿做只挣1万元的老板，也不愿做年薪10万元的总经理。

因为当老板将生意做大的过程本来就是一个不断实现自我价值、满足自身成功欲望的过程，只有当老板才会感受到将生意做大做强时的喜悦激动，就像看着自己的孩子得到大奖般令人欢欣鼓舞。

何况当老板在精神上有一种优越感，人格上更自由，能自己给自己做主，愿意怎么干就怎么干，赚了有成就感，赔了有刺激感，在这赚赚赔赔当中，虽然惊心动魄，但能感受到波澜壮阔的人生。

温州人有想当老板的天性，当然温州老板中也不乏因为现实生活的压力，而被迫创业当上老板甚至大老板的。

外在的刺激经常让承受者感到屈辱、痛苦，激起他们强烈的自尊与反抗精神，从而激起他们远大的志向，使得他们爆发出非凡的力量。

但是无论是通过外在压力还是内心动力而走上经商之路，温州人的老板梦代代相承，从未改变过。

曾经听过这样一个故事：早在八十年代的西北大学校门口，一名大学生到修鞋摊上补鞋，补鞋的是个温州姑娘。

有人知道这个补鞋的姑娘还在念大学之后，问道：“一个大姑娘给人修鞋不怕人看不起吗？”

“姑娘反唇相讥：‘一个大学生穿着破鞋不怕人看不起吗？’”

“那人继续问道：‘你以后打算干什么？’”

“姑娘毫不犹豫地答：‘当老板。’”

“‘想当老板？’”

“‘你有钱开公司吗？’”

“‘我这不正在挣钱吗？’”

“原来温州姑娘每天不辞辛劳不怕别人讥讽嘲笑修鞋，就是为了实现当老板的愿望。”

这正是温州人心态的最好的写照。

其实很多温州年轻人都有与这位温州姑娘相同的想法。

他们不想几十年如一日在国有企业上班或机关“坐班”，而是想自己走出去打拚打拚，自己创业、办厂或开店。

有的年轻人怕自己经验不足，都先到一些民企去打工见习，等学得差不多了，再出来自己干。

连一些偏僻农村的青年也是如此，他们外出都是立志于自己干，不满足于做打工仔、打工妹。

……

<<为什么温州人能赚钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>