

<<白手起家>>

图书基本信息

书名：<<白手起家>>

13位ISBN编号：9787802556416

10位ISBN编号：7802556414

出版时间：2010-10

出版时间：企业管理出版社

作者：曾瑞雪

页数：245

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<白手起家>>

前言

当你捧着精心准备的简历为找一个用人单位而四处奔走；当你提出绝妙的想法却不被重视；当你的付出得不到应有的回报，这个时候，为什么不换一种思维：为什么要为别人打工？

为什么不自己当老板？

美国著名新闻机构CNN报道说，在21世纪，人类会处于一个无固定化职业的社会。

未来学家预测，再过20年，人类现有的绝大多数职业将会永远消失，这意味着失业将会成为司空见惯的事情。

于是，创业成为了现代人生存的第一需要。

现在，越来越多的人已经不再满足于拥有一份稳定的工作，而是喜欢上了自主投资创业当老板，诚然，有这种想法是好的，但是，创业不是纸上谈兵，更不是儿戏。

怎样白手起家创业呢？

创业，在很多人心目中就是“艰难”的代名词。

美国有一句谚语：当一个人知道自己想要什么时，整个世界也将为之让路。

创业，选对项目是关键。

人们常说“民以食为天”，又说“生意做遍，不如卖饭”。

随着我国国民经济的发展，居民的消费结构发生变化，餐饮消费需求也日益旺盛。

近年来，我国的餐饮业发展非常迅速，据有关方面的统计，我国餐饮业每年以18%左右的速度增长，餐饮业的增长率要比其他行业高出很多。

<<白手起家>>

内容概要

近年来，我国餐饮业发展非常迅速。

据统计，餐饮业的增长率要比其他行业高出十个百分点以上，我国正迎来一个餐饮业大发展的时期，市场潜力巨大，前景非常广阔。

但作为经营者，怎样才能达到利益更大化，让自己投资的每一分钱都能得到相应程度的回报?本书为创业者解读餐饮企业内在的经营规律，挖掘餐饮业做大、做强必需的营销技巧和经营手段，探查任何可能出现的隐患并提供有效的解决办法，从而帮助餐饮业经营者跨越成长的障碍，寻找做大之道。

<<白手起家>>

作者简介

曾瑞雪，广州某外贸大学企业管理博士，中国餐饮业职业经理人培训师，曾任国外某知名餐饮连锁集团销售顾问。

现从事餐饮市场营销、餐饮管理等教学研究，对餐饮经营管理有深厚的实践经验。

<<白手起家>>

书籍目录

第一章 投资餐饮，你准备好了吗 第一节 白手起家，我们需要什么 第二节 第一桶金，选择餐饮的三大理由 第三节 前期准备，不打无准备的仗 第四节 关于申请及注册的手续第二章 基础篇——精心策划，赢在起跑线 第一节 明确定位，迈出成功的第一步 第二节 制定计划书，做到心中有数 第三节 选择店址，把握盈亏的首要因素 第四节 拥有一个“响当当”的店名 第五节 布局装修，科学合理又独具风格 第六节 菜单设计有学问第三章 管理篇——态度决定一切 第一节 饭店服务质量的“黄金标准” 第二节 总揽大局，做一个合格的领导者 第三节 如何培养优秀的员工 第四节 严格把关，做好采购及库存管理第四章 策略篇——有效的营销技巧 第一节 用广告吸引顾客的眼球 第二节 教你几手高明的促销手段 第三节 打造招牌菜，留住回头客第五章 安全篇——保卫生与餐饮安全 第一节 饮食卫生及安全管理 第二节 培养忧患意识，防患于未然 第三节 积极应对突发事件 第四节 分析成本利润，降低投资风险第六章 市场篇——打造属于自己的流行元素 第一节 餐饮业的发展趋势 第二节 创新思维，打造主题餐厅 第三节 绿色营养，绿色未来 第四节 彰显文化底蕴第七章 补充篇——了解中西方的饮食文化 第一节 中国饮食文化 第二节 西餐

<<白手起家>>

章节摘录

误区二：创业家是喜欢“赌一把”的人创业家的风险意识比任何人都强。

他们虽然愿意冒险，但冒的应该是经过严谨计算并可以有效控制的风险。

毕竟创业一旦失败，会令他们付出沉重的代价，所以，创业者需要收集和筛选足够的数据和事实，通过严谨的风险计算来支持他们理性的决定。

当然，勇气对于白手起家的人很重要，不下海就不可能真正知道下海的滋味，也无法证实自己真正的能力。

误区三：资本是创业唯一的资源对于某些行业而言，资金并非是唯一需要，甚至不是最重要的资源。

市场上充斥着寻找出路的资金，所缺的是懂得有效运用它们的公司和企业领导人。

白手起家的人往往缺乏资源的支持，资金只是这种资源的组成部分，还应该包括以下一系列资源：客户基础、供应商支持、有能力的员工和团队支撑、品牌和商誉、技术和生产工艺流程以及服务支持系统等。

误区四：钱是创业者的最终目标白手起家的人是拥有某种类型价值观的人，首先他们都具有企业家的价值观，他们既是理想主义者又是现实主义者，是一群不甘于平凡、愿意为追求理想而付出代价的人。

这个理想并不是钱本身，但由于创业者所从事的是商业活动，钱无疑是最能证明他们实力的成绩单。

钱不是企业存在的最终目标，单纯追求利润，尤其是短期利润的企业是难以长久的。

误区五：追求短期成功的“快钱”成功需要天时、地利、人和。

不要小看了运气，如果时运不佳，再出色的企业家也得在困境中挣扎。

创业之路就像走一条漆黑的隧道，在看到光亮前都将会是一片黑暗。

看到光明前的心理承受能力和实现理想的执着，是决定成败的重要因素。

真正的创业都不是一帆风顺的，你必须在创业前积累足够的资源，令你能撑到成功的那一天。

创业是很早就应该考虑的一项人生目标，其他的决策都要与之相配，也可以说它是一项系统工程。

<<白手起家>>

编辑推荐

《白手起家:拥有自己的餐饮店》编辑推荐：投资餐饮，轻松赚钱。

一册在手，开店不愁。

全面挖掘开店赚钱策略，赚取属于你的一桶金。

有人的地方就有食客，有食客的地方就有餐饮市场。

br 白手起家创业经营诀窍： br 拒绝平庸，激发欲望；选准项目，充满激情； br 确定目标，一心一意；顺时而谋，果断行动； br 诚信为本，满足需求；与众不同，出奇制胜； br 不断积累，增强实力；享受生活，拥抱成功。

<<白手起家>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>