

<<小生意赚大钱>>

图书基本信息

书名：<<小生意赚大钱>>

13位ISBN编号：9787802552975

10位ISBN编号：7802552974

出版时间：2009-11

出版时间：企业管理出版社

作者：刘玉萍

页数：250

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<小生意赚大钱>>

前言

金融危机席卷全球，多少人因此一夜之间倾家荡产，多少人因此变成了无业游民。身在这个激荡“江湖”中的你，如何为自己找到一条生财之路呢？

生财有道。

在当今社会，致富已经成为一门学问，这门学问的第一课便是自信。

地产商人潘石屹曾经说过，人的第一桶金是自信。

赚大钱，很多时候不是因为你做不到，而是你不敢想。

想成功就要坚定一个信心——我能成功！

自信有了，那么就用心地去生活中找商机吧！

请不要小看任何一个小生意。

很多人倾其一生都没有赚来大钱，为什么？

因为赚大钱心切，结果往往是小钱不想赚，大钱挣不来。

不积跬步，如何致千里呢？

生活中不少腰缠万贯的人当初都是靠做不起眼儿的小买卖起家的。

只要你肯细心观察和钻研，身边处处都是商机。

寻找商机或者说获得“金点子”靠的是什么？

是清丽的慧眼、敏锐的头脑和商业嗅觉。

在选定商机之后，要进行周密的实地调查，确保商机具有发展前景。

商机有了，投资就得跟上。

做小本生意的一个优势就是“船小掉头快”，投资少，在商场上进退自如。

进入经营阶段后，最重要的就是谋略，是出其不意的招数，加上人们的需求越来越细化，因此，做小生意的人应该善于分析思考，独辟蹊径，致力于经营“人无我有”的商品和服务，巧占市场盲点。

以上几个方面，都是商人必须学习和领悟的商业智慧。

这些商业智慧如同明珠一样，散落在《小生意赚大钱》这本书的七个章节里。

《小生意赚大钱》汇集了86个靠做小生意走上致富之路的传奇故事，这86个赚钱机会均来自我们身边

。在每一个故事之后，编排了固定栏目“生意经”，提取了致富故事的经验和技巧以飨读者。

此外，本书在最后一章编排了9个与商人品格有关的致富故事。

<<小生意赚大钱>>

内容概要

《小生意赚大钱》汇集了86个靠做小生意走上致富之路的传奇故事。
“三百六十行，行行出状元”，只要你肯下工夫钻研其中的技巧，就能洞悉奥妙。
赚到大钱。
不要小看任何一个小生意。
很多人倾其一生都没有赚来大钱。
为什么？
因为赚大钱心切，结果往往是小钱不想赚，大钱挣不来。
不积跬步，何以致千里？
生活中不少腰缠万贯的人当初都是靠做不起眼的小买卖起家的。
只要你肯细心观察和钻研，身边处处都是商机。
寻找商机或者说获得“金点子”靠的是什么？
是清丽的慧眼。
是敏锐的头脑和商业嗅觉。
在选定商机之后，要进行周密的实地调查，确保商机有发展的潜力。

<<小生意赚大钱>>

书籍目录

第一章 金钱猎犬在行动：处处留心皆商机1. 残花不是无情物，换来金钱胜鲜花2. 绝迹草鞋成就百万小丫头3. “老干妈”，切出辣椒里的“金子”4. 奶茶达人，何以月收入6万5. 小瓜子的锦绣“钱”程6. 在馒头、斋菜里淘金7. 夫妻搭档，共同挖掘身边的商机8. 男人卖内裤，内在美与致富梦一箭双雕9. 小小韩国饰品店，让她月赚2.5万元10. 煎饼好吃，钱好赚11. 大三男生创业，卖卡一年赚回30万12. 5元一张方寸名片，成就财富梦想13. 小面包变身致富法宝第二章 借钱借力借慧眼：好眼光带来一本万利1. 看准流行鸡种，成为“中国鸡王”2. 他把“臭”生意做“香”了3. 揭秘百万懒夫人的致富之道4. 卖盒饭演绎财富传奇5. 女孩玩鼠标垫，轻松赚了170万6. 眼光毒：牛粪里淘出1000万7. 7万元起家搞鞋模，4年赚来千万8. 扑克广告赚50万的生意经9. 给手机美容，时尚又赚钱10. 家教超市：非一般的商品11. 展会寻宝，年轻夫妇开起火车模型专营店12. 给小孩“洗”中药澡13. 文盲亿万富翁，瞄准文具商机第三章 不走寻常路：小生意，奇招数1. 一次恶作剧，一片财富绿洲2. 西餐平民化，财源滚滚来3. “想好再分手”，始于感情的“钱”途4. 小昆虫串成财富链5. 软陶捏出小老板6. 退休大姐玩转博客7. 小吃店如何一年赚了80万8. 都市小子，出租“婚车磁贴”赚喜钱9. 做气球生意走向成功第四章 商路相逢，智者胜：小生意也要有勇有谋1. “红色梦缘”把服装经营出花样2. 换脸小火柴，照亮“金矿山”3. 七彩果冻，财富人生4. 辞官卖薯，十年拥有3000万5. 包子铺“长”成大酒店6. 面粉里淘金的公司老总7. 网上卖茶叶，他成了百万“80后”8. 糖葫芦，给财富梦想抹层糖9. 从“小菜一碟”到“小菜大王”10. 苏阿姨与一个男人的速冻食品王国11. 开宝马的擦鞋匠12. 干包菜，女老板的杀手锏第五章 好创意，金不换：比谁的点子最好1. 格子店铺，引领销售新时尚2. 好主意，卖童装闯商路3. “左手生意”造就百万富姐4. 依靠创新创业：小拖鞋里掘金千万5. “玩狗”女孩赚大钱6. 一位80后闽商的创业故事7. 兔斯基，无意插柳柳成荫8. 慧眼识驴，赚钱有道9. 烙馍大王创造财富新神话10. “夏之恋”冰吧，缔造校园创业传奇故事11. 下岗“秀才”10年创业，从1.5万到4000万12. 26岁富翁，卖的是创意13. 彩色饺子，“钱”途无限14. 创意豆花卖概念15. 盐和味精“纠缠”出的特色餐厅16. 一根海带百种卖法17. 在沙漠里种出“金”子18. “酷简历”让一个穷丫头迅速跻身富人阶层第六章 小是小，效益好：把小生意升级为大买卖1. 七匹狼，像狼一样坚韧的创业2. 小面馆的致富佳话3. 小小汤圆如何成就亿万富豪4. 小老板卖书一年赚100万5. 酱肉飘香，“黄金万两”6. 豆奶里嗅出“金矿”7. 大男人执着“孕妇经济”8. 用心经营“点心”，月入破万元9. 女研究生的征婚生意10. 多功能切菜器，切出挣钱奇迹11. 网上种田，掘金百万12. 女大学生缝制手工皮包，三年赚百万第七章 小生意，大品格：品格让“不尽财源滚滚来”1. 麻花店女老板：开公司就像生孩子2. 卖蚊香，成就中国驰名商标3. 顽强女人与玩具乐园4. 创业之路永不放弃5. 商机给有准备的人6. 上海滩的防腐业大王7. 乘法和加法——小老板致富秘籍8. “闷声发财”蕴含的大智慧9. 谭木匠，不能不说的致富秘密

<<小生意赚大钱>>

章节摘录

小瓜子的锦绣“钱”程 在甘肃省民勤县的田地里，有一种奇特的西瓜，将瓜打开，里面的籽非常饱满、平整，这就是我们常吃的黑瓜子。

然而，就是这些不起眼的黑瓜子，却让一个名叫林垦的台湾人发了大财。短短几年，他从小商贩变成了亿万富翁。

这个传奇故事要从1984年说起。

在那时的台湾，很多人爱吃黑瓜子，但是由于台湾种植的土地越来越少，黑瓜子几乎无地可种。物以稀为贵，黑瓜子在当时的台湾居然成为馈赠亲友的高级礼品。

当时有一组调查数据，台湾2000万人口，每人每年平均消费黑瓜子1000克。

这组偶然听到的数字，让正在做炒货生意的林垦看到了巨大的商机。

他相信，只要能够找到好的货源，一定有钱可赚。

经过多方打听，林垦了解到祖国内地的甘肃盛产黑瓜子，不仅品质优良，而且价格便宜。

发现一座金山 把台湾的黑瓜子跟内地的一比较，一市斤竟然相差60元新台币。

林垦就像发现了一座金山。

他决定无论如何都要到甘肃去采购瓜子。

做小本生意的他，没有多少积蓄，为了解决资金问题，林垦开始四处寻找股东。

然而，由于当时两岸的贸易刚刚开放，许多人都在观望，不肯出资。

万般无奈之下，林垦想用房子和车子作抵押向银行贷款，这在家里引起了轩然大波。

面对家人的反对，林垦吃了秤砣铁了心，非要搏一把不可。

最后，和他感情最好的二姐，听了他合情合理的市场分析，咬咬牙把自己家多年积攒的15万元全都交给了他。

就这样，1988年8月，林垦踏上了他的冒险之旅，心里乐开了花。

到甘肃兰州之后，林垦听说市郊的民勤县出产的黑瓜子是当地最好的。

于是，他就马不停蹄直奔民勤，一路上，心里还是有些忐忑。

刚到民勤，林垦就看到一位妇女正在晾晒瓜子。

这个专程来采购瓜子的台湾商人顿时目瞪口呆：黑白分明，标准的凤眼瓜籽，磕开以后，瓜仁是白的，饱满均匀。

甘肃省民勤县地处沙漠边缘，日照时间长，温差大，这样独特的自然条件下生长出来的黑瓜子，片大、皮薄、板平、肉厚、乌黑发亮，这样优质的大瓜子让林垦的心里乐开了花，什么旅途疲劳，什么水土不服，什么离愁别绪，统统被他抛到了脑后。

整整一个月的时间里，他又是收购，又是晾干、筛选、验磅，甚至连钉麻袋都亲自上阵。

1988年12月10日，对于林垦来讲是个值得纪念的日子。

这一天，他从民勤县采购的300吨黑瓜子运到了台湾，正逢台湾农副产品订货会开幕，林垦跟他的兰州黑瓜子刚一亮相，饱满的外形，甘香的口感立该就引起了轰动，第一个货柜一下子就被抢空了。

林垦一下成了台湾工商界的名人。

他的瓜子被人们称为“真正林家的货”。

后来，林垦索性就把他卖的瓜子定名为“正林瓜子”。

林垦不仅还清了二姐的15万元，收回了抵押的房子跟车子，而且还吸引了不少股东。

几年后，尝到了甜头的林垦再次来到甘肃，他左右开弓，一边租下了3000亩土地种植黑瓜子、美葵瓜子；一边又从台湾运来专门的机器就地加工正林瓜子。

林垦要生产属于自己的产品，就地销售，逐步占领内地市场。

1996年，伴随着机器的轰鸣声，“正林瓜子”在兰州正式生产了。

看着自己的机器不停地运转，林垦似乎看到了财源滚滚而来。

然而，就在林垦憧憬未来的时候，一个意料之外的问题出现了。

只做过生瓜子贸易，压根没有用机器炒过瓜子的林垦，本以为炒瓜子是一件非常简单的事情，只要按照台湾机器的说明书操作就行了，然而他并不知道，台湾和兰州海拔不尸样，完全按照台湾的方

<<小生意赚大钱>>

法烘炒，根本行不通。

第一天的瓜子全炒糊了，他凭着感觉调整了炒炉的温度和烘炒的时间。

可是，瓜子仍旧糊锅。

看着一锅一锅的瓜子被倒掉，一锅就是两三千元，林垦十分心疼。

瓜子和女士裤袜 开弓没有回头箭。

调炉温、改设备，功夫不负苦心人，不知道炒糊了多少锅瓜子，也不知道倒掉了多少锅瓜子，正林瓜子终于出锅了。

优良的品质、精美的包装、再加上地道的台湾口味，看着一袋袋瓜子源源不断地出厂，林垦的心里甭提有多美了。

然而，就在他再次做起发财美梦的时候，更大的问题出现了。

上市的瓜子少人问津，打不开销路。

可是工厂的烘烤炉一旦运转，就很难停下来，面对不停翻炒的瓜子，林垦心急如焚。

渐渐冷静下来之后，林垦找到了瓜子滞销的原因，“正林”这个牌子在当地没有一点知名度，再加上价格昂贵，一袋就比当地同重量的瓜子贵几元钱，因此，许多商场不愿意进货。

此时，林垦竟然想出了一个让很多人都觉得不可思议的办法，在每箱“正林”瓜子里加赠一双台湾女士裤袜。

最初，林垦只是认为店员都是女的，会喜欢他的裤袜。

因为那个时候，内地买不到好的裤袜，店员会因为裤袜而要求她的店长进林垦的货。

林垦凭着这个小小的策略让正林瓜子闯进了商场，紧接着又乘胜追击在商场里大搞免费品尝活动，请人试吃。

“正林”瓜子的独特口味受到了消费者的欢迎，销路终于打开了。

渐渐地，“正林瓜子”的系列产品已经发展到20多个品种，产品销往欧洲、美洲等许多国家，每年的销售额超过4亿元人民币。

林垦也从一个台湾的小商贩，成为如今资产过亿的企业董事长。

<<小生意赚大钱>>

编辑推荐

《小生意赚大钱》中有小本买卖赚钱的秘诀！
靠创意经营生意，用智慧发现商机！
一个好的想法，一个偶然而至的小项目，圆你一个财富梦想！

<<小生意赚大钱>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>