

<<这样说话，提早成名20年>>

图书基本信息

书名：<<这样说话，提早成名20年>>

13位ISBN编号：9787802506107

10位ISBN编号：7802506107

出版时间：2012-1

出版时间：中国言实出版社

作者：姜越

页数：242

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<这样说话，提早成名20年>>

内容概要

在社交上，会说话就是和睦快乐的调和剂，尽显你的人格魅力。

在职场上，会说话就是工作时的终极绝招，实现你的宏伟人生目标。

在演讲上，会说话就是你的金字招牌，语惊四座，震撼人心。

在商场上，会说话就是通向财富之门的金钥匙，顾客盈门，财通三江。

在事业上，会说话就是通向成功阶梯的桥梁，展现你的雄才大略。

为人处事必学的说话技巧
人生在世必备的经典珍藏

<<这样说话，提早成名20年>>

书籍目录

第一章 妙口巧心，好口才能够成就大事业

好口才令你抢占先机
一手漂亮字，一口漂亮话
好的口才是你成功的砝码
说得好让你锦上添花
幸福生活离不开好口才
会说才会有成功的人生
巧嘴为你带来好运气

第二章 讲究分寸，三思面言才会免遭灾祸

忠告也要点到为止
言者无心，听者有意
开玩笑也要适度
说硬话也要分场合
说话也要拿捏分寸
办公室内的语言艺术
说话也要把握时机

第三章 机智应变，巧言应对就能避免尴尬

使点心眼，巧反驳
巧言应对，化解尴尬
机智应变，面试成功
恶语刁难，巧妙应对
遇事尴尬，迂回应变
运用幽默打破尴尬局面
偷换概念，摆脱困境
随机应变，反客为主

第四章 适当赞美，别人甘心情愿为你跑腿

赞美是激励下属的绝佳方法
赞美是一枝永不凋谢的鲜花
坦然面对他人的赞美
赞美别人也要掌握技巧
用赞美去打动人心
舍弃人情冷漠，学会赞美他人
真心赞美，交友广泛
赞美之词要有闪光点

第五章 软硬适度，委婉批评不伤他人之心

软硬适度，双管齐下
“三明治”的批评法
将批评变害为利
批评他人也有窍门
批评他人，注意场合
掌握批评的方法与技巧
明确批评，忌讳多多

第六章 攻心为上，耐心规劝才能以理服人

.....

第七章 风趣幽默，谈笑风生尽显做人魅力

<<这样说话，提早成名20年>>

- 第八章 谈判桌子，能言善辩为你占尽先机
- 第九章 演讲台上，出口成章使你光彩照人
- 第十章 辩论场合，唇枪舌剑让你力压群雄
- 第十一章 爱人之间，甜言密语更能为爱增温

<<这样说话，提早成名20年>>

章节摘录

(1) 宰相肚里能撑船 一个人要善于赞美别人，在复杂的社会生活中灵活处世、潇洒自如，必须要有宽广的胸怀。

只有具有宽广的胸怀，才能慷慨地让别人分享自己的快乐。

一位名人曾经说过：“快乐因为分享而加倍。

”赞美也是如此，你给予别人由衷的赞美，就等于给了别人奋进的动力。

一个人如果心胸狭窄，嫉妒心强，那他就永远也体会不到给予别人赞美所带来的快乐。

从人生价值的角度来看，一个人的价值在于他付出了多少，而不在于他得到了多少。

因此，只有敞开心襟，大胆地说出你对别人的赞美，生活才会变得更精彩。

任何一个人都有其他人无法企及的优点，都有我们值得赞美的地方。

孔子曾说过：“三人行，必有我师焉。

”因此，要想赞美别人，还必须有虚怀若谷的精神。

孔子堪称一代宗师，但他却能亲自到老子的家中去问礼。

郭沫若在历史剧《屈原》的演出过程中，因为一句台词得到他人提醒，事后专门写了一篇题为《一字之师》的文章，以表达对这位“一字之师”的赞赏之情。

众所周知，郭沫若是著名的戏剧大师，当一位演员随机说一句更好的台词时，郭老不仅拍案叫绝，还作文致谢，这不仅体现了郭沫若博大的胸襟，还从一个侧面向我们展示了郭沫若之所以取得如此巨大成就的一个重要的因素，那就是谦虚、坦然。

要想客观地评价一个人，诚挚地赞美一个人，必须具有宽广的胸怀，只有这样，才能左右逢源、充分施展自己的拳脚，也只有这样，才能使自己心情愉快、笑口常开。

.....

<<这样说话，提早成名20年>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>