

<<10分钟聊出好交情>>

图书基本信息

书名：<<10分钟聊出好交情>>

13位ISBN编号：9787802505377

10位ISBN编号：7802505372

出版时间：2011-10

出版时间：中国言实

作者：赵飞

页数：243

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<10分钟聊出好交情>>

前言

好交情是聊出来的。想要彻底征服一个人，高强度镇压得到的必定是貌合神离，嘴服心不服，更别说行动上会全力以赴配合你了；利益引诱只能帮你一时收买人心，帮不了你一世；唯有征服他们的心，才能征服他们的整个人，让他们愿意为你讲好话、为你带来好机会、为你鞠躬尽瘁。

那么，怎样才能做到这一点呢？

其实，好交情是聊出来的，会闲聊的人，不仅人缘好，也容易得到别人的信赖，就连机会都比别人多很多，今后的时代，拥有闲聊能力，就等于拥有在社会生存下去的强大能力，著名的人际关系专家戴尔·卡耐基说过：“良好的口才，可以让人倾心于你，结交更多的朋友，替你开辟人生之路，让你获得幸福美满。

”现代人际心理学也告诉我们：“决定他人与你继续交往下去的决定因素就在于你和他初次见面的十分钟的交谈。

”因此，我们必须高度重视与人初次见面的交谈的重要作用，掌握与他人沟通的基本技巧，在短短的对话中充分展示自己的智慧和才华，表现自己的诚意和气质，让他人觉得你可信可爱，可谈可交，在不经意间缩短双方心灵的距离，促进彼此间的交流，增进双方的情谊，结下好交情，为进一步交往奠定良好的基础。

这本书虽然谈很多“聊天技巧”，但是在编写本书的同时，我们所相信的不是“技巧”。

我们相信的，人和人之间的认真沟通，才能得到比较多的力量，这样才能比较靠近真心。

通过说话，懂得把别人放在心上，这才是我相信的最奏效的谈话。

也许你很难相信，乡间老农一句话，常常比庙堂之上大人物一百分钟的演讲动人，因为老农那一句话里面的“生命含量”很高，能够打动我们。

同样，在这本书中，我们会为您呈现最富有生命含量的聊天技巧，在这个竞争与合作的社会中，让你在最短的时间里与陌生人建立共识，让自己始终看上去更值得信赖，同时我们也将抓住攻心关键点的秘密，旨在帮助大家抓住关键10分钟，轻松自在地运用比说话更有效的沟通技巧，从而令自己在不同的场合及不同人面前，都能快速聊出好交情，不管你是刚踏入社会的阳光青年，还是不善交际的宅男宅女，都能从《10分钟聊出好交情》中获得提升沟通的技能，掌握沟通艺术。

<<10分钟聊出好交情>>

内容概要

本书有最厉害的说话专家教你：
让别人对你敞开心胸，再难聊的人都能聊，再冷的话题都能接，随时都能找到好话题，再难搞掂的客户也能搞掂.....

《10分钟聊出好交情(精华版)》教你最厉害的超级说话术：
无论是自己口拙或是对方不擅长聊天，都可以话题不断，持续10分钟以上！
任何人、任何事、任何场合，都能轻松聊出好交情，人生从此顺心如意！

<<10分钟聊出好交情>>

书籍目录

序言 好交情是聊出来的

第一章 张口就来，巧获他人的好感

让自我介绍更精彩

得体的称呼是最好的见面礼

在转介的时候注意准确

打招呼的时候让人感到温暖。

让别人愿意听你说话

获得好感的八种方法

时刻不忘记说一声“谢谢”

第二章 打开话匣，迅速和人搭上话

让第一句话扣人心弦

寻找彼此的共同点

快速赢得陌生人的好感

初次交谈展现人格魅力

一定要记住对方的名字

和陌生人说话要有分寸

与陌生异性巧搭讪

为交谈画上完美句号

第三章 妙语攻心，让他人成功接受你

让别人愿意接受你的忠告

攻心为上，打好“感情牌”

示之以利，告之以害

抓住关键，一语中的

反语相劝，轻松说服对方

说软话，服人心

迂回诱导，巧妙说服

巧设“圈套”说服人

因势利导，步步为营

第四章 察言观色，见什么人说什么话

看准对象再说话

从对方得意的事情说起

措词一定要因人而异

分辨对象说话的技巧

从闲谈中破译对方心态

从说话韵律看透他人

注意言谈时的手势

学会和陌生人交谈

掌握找话题的艺术

巧妙缩短沟通的距离

与贵人交谈有讲究

与富人说话有门道

与老年人谈话有艺术

与异性谈话不简单

第五章 观察环境，什么地方说地么话

会说话就要顾及场合

<<10分钟聊出好交情>>

注意说话的语境

注意说话的时境

特定场合的说话方法

小环境大背景

怎样利用自然环境

在公共场合说话有原则

一定要注意批评的场合

酒桌上的学问很大

探望病人的语言有学问

第六章 看准时机，该说话时再说话

说话一定要把握火候

掌握语言的准确性

能言善辩的艺术

一言既出，驷马难追

选择说话的最佳时机

妙语反击无理的行为

说出的话一定是最准确的话

言可以兴邦，亦可乱邦

留心对方心中的忌讳

探究出对方的真意

玩笑一定要开得得体

找到大家的相同处

表达善意的六个技巧

回避难以回答的问题

话说太多，总会有失误

第七章 巧用技巧，用语言的魅力打动人心

保持完美的语速

让你的声音充满魅力

语调是语言的调节剂

掌握节奏，让语言有音乐美

用简洁的语言表达想法

生动活泼的语言更吸引人

说话一定要有的放矢

给语言多一些美丽的修饰

不要忽视面部表情

微笑能为你增添光彩

说话时不可忽视的礼仪

第八章 幽默风趣，用智慧感染他人

说话要有幽默感

幽默是生活中的调味剂

幽默来源于生活

幽默的语言要精练

常见的幽默方式

巧用修辞创造幽默语言

豁达自信，自我解嘲

说话幽默的原则

幽默是一种豁达的人生态度

<<10分钟聊出好交情>>

第九章 用心倾听，用态度感动他人

做一个懂得倾听的人
把倾听当做一种艺术
掌握积极倾听的方法
此时无声胜有声
兼听则明，偏听则暗
敬请指教，不吝赐教
不善倾听的若干表现
创造良好的倾听环境
集中精力进行倾听
只有用心才能听得见
尝试着使用开放性动作
适时适度地提出问题
必要的时候保持沉默

第十章 巧言赞美，让人如沐春风

赞美他人是一种美德
赞美也需要目光远大
学会赞美，就会成功
赞美的话要因人而异
一拍即合赞美开路
力气使在节骨眼上
退一步海阔天空
明察秋毫，意义重大
“懂行”赞美，出奇制胜
赞美有度，过犹不及
一点新意，一片天空
面对肥人就不说瘦话

第十一章 诙谐机智，化敌为友有技巧

说话有时不要“太直”
巧用谐音摆脱困境
幽默的语言可以解围
出其不意，反唇相讥
一语双关巧达目的
另辟蹊径，曲径渗透
引石攻玉会有奇效
虚张声势的语言技巧
将错就错的应变技巧
“调侃自己”化解尴尬
用好口才化解窘境
以其人之道还治其人之身
运用一点激将法

第十二章 委婉含蓄，做一个最受欢迎的人

避免和别人发生争论
学会委婉地拒绝他人
灵活处理不同的意见
该委婉时，就不直白

<<10分钟聊出好交情>>

<<10分钟聊出好交情>>

章节摘录

版权页：很多人在提出忠告时往往进行事与事、人与人之间的比较，这是不可取的。

因为此时的比较，往往是拿别人的长比对方的短，这样很容易伤害对方的自尊心。

一位母亲这么忠告自己的儿子：“小勇呀，人家隔壁家的强强比你棒多了，又懂礼貌，又爱学习啊。你比他还大呢，你要好好向他学习哟！”

”听到这样的话，儿子会感到很不服气：“哼，嘴里整天是强强，他这也好那也好，干脆让他做你的亲生儿子算了！”

”儿子的自尊心受到了伤害，对母亲的忠告会产生逆反心理。

3.选择适当的时机和场合俗话说：“好雨知时节。

”只有选择恰当的时机才能发挥忠告的最大作用。

例如，当别人尽了最大努力而最终没有成功时，如果这时你说：“如果当初不那样就不至这么糟了，当初应该……”之类的话，即使你指出了问题的要害且很在理，对方此时也并不领情，会感到你“站着说话不腰疼”、“事后诸葛亮”，效果当然就不会好了。

相反，如果此时你能说几句“辛苦你了”、“你已尽了最大的努力”、“这事的确比较难办”之类的安慰话，能够抚平对方的创伤。

然后再与他（她）一起分析失败的原因。

对方会欣然接受你的忠告。

此外，提忠告要注意场合。

不要在公众场合向对方提出忠告，这样对方就会受自尊心驱使而产生抵触情绪。

最好以一对一的方式，避开他人耳目，这样的话效果比较好。

<<10分钟聊出好交情>>

编辑推荐

《10分钟聊出好交情(精华版)》教你轻轻松松侃侃而谈的话术宝典聊天不只是言词的往来，更是感受的交流，把焦点放红“对方的感受”上就对了!一本史上最幽默，最畅销的话术书：一次性掌握15个让人敞开心房的说话技巧：和2000名以上社会名流聊出好交情的超级说话术，一次倾囊相授!最厉害的说话专家教你实战演练，成功虏获人心，成为说话的高手!

<<10分钟聊出好交情>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>