

<<我用博客赚了6000万>>

图书基本信息

书名：<<我用博客赚了6000万>>

13位ISBN编号：9787802491564

10位ISBN编号：7802491568

出版时间：2011-7

出版时间：工商联

作者：加里·维纳查克

页数：200

译者：钱锋^秦虞

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<我用博客赚了6000万>>

前言

如果此刻你正打开这本书，哦，恭喜你，朋友，你几乎已经拿到一把钥匙，它将帮助你打开精彩人生的大门。

接下来，如果你能够完成如下的一系列步骤：一口气读完这本书，陷入沉思，重新思考自己的人生价值，下决心改变些什么。

哦，再次衷心地恭喜你，朋友，你已经把精彩人生大门的钥匙牢牢地攥在手里，虽然它可能一直挂在你的腰间，只是你从来没有察觉过。

很多次很多人问我，“这么多年，你都在执着地创业中，你快乐吗？你幸福吗？”

”每次我都会非常诚恳地告诉他们，“我非常快乐，虽然我们远未成功，但从投身创业那天起，我就已经开始享受我的快乐人生。

”这绝不是一番自我标榜的话，更不是一番自我安慰的话，它确实是我内心的真实感受。

没错，从来创业就伴随着艰辛与困苦，在酷讯创业最艰难的一段日子里，我几乎每天都要面对各式各样的挫折和挑战，但最终我们还是奇迹般地坚持了下来，又奇迹般地重生和壮大。

如果你要问是什么帮助酷讯公司战胜了这样的挑战，是什么给了酷讯团队如此神奇的力量，我的答案其实已然就在这本书里。

是的，很多时候，人生的道路并不会总是风和日丽，时常我们也会遇到阴霾甚至黑暗，但此刻，只要我们内心充满激情，它就会如一盏熊熊火炬，帮助我们穿透一切阴霾与黑暗，照亮我们奋勇前行的道路。

本书的作者，根据自己的人生经历，总结出获取人生成功的三条规则：关爱家庭、拼命工作和燃烧激情。

我深以为然，我们每个人正是因为爱，而有所担当；正是因为对精彩人生的向往，而持久地燃烧激情；也正是因为爱与激情的驱动下，我们才能够幸福忘我地投入到生活与工作中，并最终收获人生硕果。

同时，正如本书所展示的，这是一个互联网的时代，一个信息技术的时代，一个社会化媒体的时代。

在这个时代，越来越开放、越来越强大的信息和技术平台呈现在我们面前，Facebook，Twitter，YouTube等等，当我们能够有效地利用这些平台时，我们就如同站在了巨人的肩膀上。

我们每个个体的力量从来都没有像今天这般强大，我们的思想也从来没有像今天这般自由，我们每个人的舞台也从来没有像今天这般宽广。

点燃激情你的激情吧，你一定可以创造出令人瞠目结舌的奇迹。

从未攀登过的人永远难以理解登山者在登顶那一刻的激动与满足，同样，一个从未点燃激情的人也永远难以理解那种燃烧激情，忘我奋斗的幸福与快乐。

酷讯旅游网 张海军

<<我用博客赚了6000万>>

内容概要

你有一个让你终日成瘾，废寝忘食的兴趣吗？
现在就是将你的激情化为事业，将兴趣转为谋生手段的最佳时刻。
作者在本书中向我们展示了如何利用互联网的威力将兴趣转为事业。
仅用数年的时间，加里就将家族葡萄酒店变成一个全国性的葡萄酒销售行业的领军者，从500万赚了6000万。
读完本书，每个人都能利用自己独有的激情实现创业梦想。
这是驰骋于现代商业的终极驾驶手册。

<<我用博客赚了6000万>>

作者简介

作者：（美国）加里·维纳查克（Gary Vaynerchuk）译者：钱锋 秦虞加里·维纳查克，他的故事被《纽约时报》、《华尔街日报》争相报道。

加里被美国广播公司（ABC）称之为“社会化媒体侍酒师”，美国知名网络杂志《slate》杂志称之为“Youtube时代的美酒专家”，《夜晚连线》（Nightline）则名为“反斗智多星酒迷”。

美国著名出版商哈珀·柯林斯一口气与他签下八本的图书合同。

德国、日本、韩国、中国台湾等国家和地区的主流商业类出版社迅速购下本书版权出版。

<<我用博客赚了6000万>>

书籍目录

读者书评

推荐序

致谢

第一章 激情能成就一切

第二章 你有成功的DNA

第三章 打造个人品牌

第四章 这是一个全新的世界

第五章 创造精彩内容

第六章 挑选你的平台

第七章 真是呈现

第八章 创建社区：挖掘你的互联网之渠

第九章 有史以来最棒的营销策略

第十章 让世界倾听

第十一章 开始赚钱

第十二章 不断应变

第十三章 留下精神财富，比金钱更重要

结论：时不待人，启示永恒

附录一：需要我再次提醒吗？

建立个人品牌的步骤

附录二：我不会独享的五种商业思想——它们属于你

附录三：《纽约时报》书评

附录四：《商业周刊》书评

附录五：《广告周刊》书评

<<我用博客赚了6000万>>

章节摘录

版权页：我父亲很聪明，他知道如何奋斗，因此没花多长时间他就晋升了，当上了经理，然后成为克拉克那家小酒水店的合伙人之一。

到了1983年，他已经买下了一间办公室大小的店，并在斯普林菲尔德有了一位合伙人，后来他把那家店扩展到4000平方英尺。

几年之后我也开始做生意，我们就是在这家酒水店的基础上建立了现在的酒庄。

它有40000平方英尺，比原先要大得多，名叫“顾客折扣酒庄”，布局就是你想象中折扣酒庄的样子。

我父母极其渴望——渴望赡养他们的大家庭，渴望成功。

我爸爸工作异常拼命，以至于我到了14岁才真正认识他。

但是我非常尊重他，以及他为我们一家所做的一切。

由于父亲的努力和魄力，我们家的故事成为美国成功故事的典范。

1978年，我们不名一文，也不会讲英文，而在1985年，我成了街区第一个拥有任天堂游戏机的孩子。

你可以知道为什么我爸爸是我心目中的英雄了吧。

我十分感激他所做的一切，这种感激激励了我要不断发展自己的事业。

看看我15岁前都干了什么表面上看，我和我爸爸性格迥异，尽管我俩都热情高涨而且努力工作。

我很像我妈妈，喜怒形于色，爱和人打交道，乐于接受每一个新朋友，但是内心又有自己的原则。

我爸爸不是那种很容易接近的人，他不会马上就接纳你，但是一旦他从内心接受了你，他就把你当成了家人。

我非常尊敬他，不过我希望能有更多的人了解他。

我俩另一个很大的不同之处就是他让感情主导自己的决定。

我时刻保持激情，但是要凭感情来做生意，那是万万不行的。

但是，大家一致觉得幼年时期的我身上就有我爸爸一样的企业家基因。

在我心中，唯一排在创业赚钱前面的东西就是纽约喷气机队——自从那时起，纽约喷气机就成了我最迷恋的东西，因此我脑子里的优先排序依次就是家人、纽约喷气机、创业。

我邻居经常说没有哪个季节她是省心的，于是，夏季，我帮她洗车；秋季，我帮她扫树叶；冬季，我帮她铲雪。

有一个春天，我在她的花园里剪了一些花，然后按响了她家的门铃，卖了一束花给她。

<<我用博客赚了6000万>>

媒体关注与评论

我一直想写这本书，不是因为自己觉得可以帮人成为百万富翁（我确信可以做到），而是因为受不了还有人不明白，他们不必屈就某份工作：他们不必为了薪水或者责任，而将一生浪费在自己不喜欢的工作上，互联网让每个人能够100%做自己，同时将自己的真正的爱好转变成个人品牌，赚大钱现在，你是谁和你要做什么可以划等号了。

——加里·维纳查克加里足激情之五，读者们赶紧连求带借地偷学帮助他打造6000万美元生意的商业新规则和诀窍吧？

——《每天工作四小时》作者蒂姆·费里斯加里发现了利用激情做生意的经营秘诀，他本身就是励志和幽默的化身。

这是一本不容错过的好书。

——美国最大的卖鞋网站创始人谢家华不论你是出售大溪地珍珠，还是想要创建一支摇滚乐队，这本书都能清晰告诉你该做什么。

在我们居住的这个网络新世界里，加里具有十分超前的眼光。

他为我们一步一步解构他的巨大成功，在这本书中和我们分享。

——亚马逊读者

<<我用博客赚了6000万>>

编辑推荐

《我用博客赚了6000万》：还等什么？

世界的游戏规则已经改变，有人潮的地方就有钱潮你们不必为了薪水或者责任，而将一生浪费存自己不喜欢的的工作，互联网让每个人能够100%做自己，同时将自己真正的爱好转变成个人品牌，赚大钱：现在，你是谁和你要做什么可以划等号了：亚马逊网络书店畅销书第1名荣登《纽约时报》、《华尔街日报》、台湾诚品畅销榜图书。

没有胡扯，只有实料，一本掏心掏肺的个人品牌经营自白书，他的视频博客彻底改变了一个行业。他是欧美人气最高的“网络调酒师”。

<<我用博客赚了6000万>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>