

<<别对我说谎>>

图书基本信息

书名：<<别对我说谎>>

13位ISBN编号：9787802491540

10位ISBN编号：7802491541

出版时间：2011-8-1

出版时间：中华工商联合出版社有限责任公司

作者：〔美〕乔·纳瓦罗 约翰·谢弗尔

译者：万弟娟

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<别对我说谎>>

内容概要

本书是一本有关人际沟通的书籍，作者是两位FBI的资深探员。他们根据自己数十年的犯罪调查和审讯的经验，同时融汇了他们对非言语沟通及心理学的研究成果，总结了25种FBI的约谈技巧，教你专业但并不艰涩的读人读心术。无论是约谈证人，还是进行商务谈判，或者推销产品，都能从书中获益。本书教会读者怎么在关键时刻解除对方的心防，随时随地建立自己主导地位的技巧，帮助读者找寻藏在细节里的线索。是一本普通人在任何场合都能用得着的沟通指南。

<<别对我说谎>>

作者简介

乔·纳瓦罗

担任美国联邦调查局（FBI）的情报人员及非语言沟通部门的主管，历时长达三十年。他的研究受到全球肯定与欢迎，除了固定在诸如NBC的《今日》、CNN的《头条新闻》、FOX的《有线电视新闻》，及ABC的《早安美国》等节目受访外，他还同时担任美国银行界与保险界的首席国内外法律顾问。

约翰·谢弗尔

美国联邦调查局（FBI）任职十八年的资深人员，目前负责FBI辖下重要的国家安全行为分析计划。具有西伊利诺伊斯大学心理学学位、埃姆赫斯特学院的企管学位，以及西伊利诺伊斯大学的刑事司法硕士学位，并在费尔丁研究所攻读临床心理学博士。

<<别对我说谎>>

书籍目录

- 推荐序 慧眼识人
- 序言
- 引言
- 第一章 约谈规划
- 第二章 座位的安排有学问
- 第三章 用道具套出真话
- 第四章 藏在细节里的线索
- 第五章 无论何时何地都要占据主导位置
- 第六章 关系融洽可以事半功倍
- 第七章 米兰达警告
- 第八章 谁是说谎者
- 第九章 破解身体语言
- 第十章 暗藏欺骗的语言线索
- 第十一章 FBI审讯工具箱
- 第十二章 如何打破僵局
- 第十三章 结束时下一回合的开始

<<别对我说谎>>

章节摘录

第一章 约谈规划 在约谈过程中，事先预演很重要，同时也是最容易被忽视的环节。约谈者通常并不为约谈作出规划，他们以“太忙”等各种理由为借口，认为制定约谈规划没有必要。但其实如果约谈者事先制定好一份适用于大多数约谈的例行事项清单，那么约谈的准备就既不困难也不费时了。当然，遇到复杂的约谈还需要约谈者做更深入的思考和规划。

我是最佳人选吗？

约谈者应该阅读案件档案，了解该案的嫌疑人，然后要问自己两个问题：（1）“假如我是嫌疑人，希望谁来调查我呢？

为什么希望调查我的是这个人呢？

”（2）“我是这次约谈的最佳人选吗？

”如果这次调查很重要，并且你知道你不是最合适的人选，那么你就要去选择更适合的约谈者。要诚实面对自己。

……

<<别对我说谎>>

编辑推荐

从读心到攻心，从肢体到语言，揭穿他的谎言，让他不知不觉说出真话！

中国人民公安大学教授王大伟倾情推荐 普通人在任何场合都能用得着的沟通指南 成功商业人士必读的谈判攻心术 两位美国FBI资深探员，数十年犯罪调查审讯经验，25条FBI讯问技巧

<<别对我说谎>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>