

<<你是一枚人际磁石>>

图书基本信息

书名：<<你是一枚人际磁石>>

13位ISBN编号：9787802344587

10位ISBN编号：7802344581

出版时间：2009-8

出版时间：中国发展出版社

作者：理查德·卡斯威尔

页数：208

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<你是一枚人际磁石>>

前言

理查德·卡斯威尔用语言和独到的眼光、深刻的哲理以及他探索全球140多个国家的传奇冒险经历，为我们编制了一幅精美的画卷。

当他分享数百年来众多培训大师传授的永恒定律时，你会被他身上独一无二的个人魅力所感染。

10年前，当我第一次与理查德偶遇时，片刻间我就告诉他：你是天生的领导者和演讲家。

他的本性充满无限的激情和鼓励帮助他人的强烈欲望。

事实上，我不得不骄傲地承认，他本人远远比这些词语更加出彩。

阅读过他的书或者参加过现场“吸引定律”研讨会的人们，常常震惊于自己清晰地发现，即忽视了自己与生俱来的创造力。

究竟是怎样一种力量。

我们怎样才能借用这种神奇力量创造出梦想的生活？

为了揭示问题的答案，卡斯威尔先生投身于前期间卷调查的研究中，试图解释事实的真相，于是便促成了这本书的诞生。

灵活驾驭这种力量，你就可以做到将命运掌握在自己手中。

每年，理查德环游世界，他认为活着就要充满激情。

传授和鼓舞不同种族的人民得到心灵的释放，这是他的使命。

他将告诉你一个秘密：正确使用“吸引定律”能够释放人类的潜能。

了解这个规律，就没有做不到的事，无论你是谁，你想要什么，“吸引定律”都能带给你。

“吸引定律”是否真的存在？

他将以自己为例亲身向你讲述。

<<你是一枚人际磁石>>

内容概要

这本神奇的书将告诉你如何运用12种吸引定律，通往你梦想的世界。

西方世界最杰出的科学家、思想家和哲学家分享了他们对“秘密”的深刻理解：每个通晓“秘密”的人，他们的生活都发生着翻天覆地的变化。

不仅是历史上取得伟大成就的人和思想家，如孔子、老子、孟子、柏拉图、贝多芬、莎士比亚、爱因斯坦、卡耐基；事实上，几乎所有当今社会公众人物和工商业领导者都是“秘密”的受益者。

你会发现理查德·布兰森如何将他的维珍航空帝国打造成亿万美元的太空旅游事业；纽约地产大亨唐纳德·川普如何创造地球上最大的房地产建筑帝国；迈克尔·乔丹如何成为篮球界的神话；比尔·盖茨如何成为世界上最富有的人；比尔·克林顿如何成功地连续两任登上美国总统宝座……

<<你是一枚人际磁石>>

作者简介

理查德·卡斯威尔是畅销书作家、个人和职业发展领域的杰出训练师。每年他向成千上万的各行业人士进行领导力、谈判技巧、销售技巧、个人成长和商务成功的专职演说。他也是畅销书《从成功到卓越》、《性格影响力》、《远大目标》、《征途捷径》、《你有无限潜能》的作者。

理查德在经历140多个国家的全球探险奇遇后，结合文字、慧眼和宇宙定律，为我们编织出一张华美的影像世界。当他分享生命中总结的永恒真理时，打动读者的独特魅力无人能比。

理查德在“吸引定律”研讨会上，让成千上万的人冲破禁锢，帮助他们重新把握命运，创造物质和精神富裕、快乐和幸福的生活。

理查德相信每个人都潜藏着未被发现的巨大潜能，只要他或她去发掘，就能在短短时间内完成更多，获得更多，最终拥有更多。这远远比他们的想象要多得多！他的使命是：帮助成千上万的人成就他们的梦想，让他的读者和学员掌握各种各样的技巧和策略。使他们的生活和事业获得令人异常惊喜的神奇效果！

<<你是一枚人际磁石>>

书籍目录

1.对成功的全新释义2.所想即所现3.你忽略了什么4.压力和挣扎与力量和流动5.情绪左右你的生活6.人的信念是什么7.好，好，好！
棒极了的共鸣8.你不仅是你的躯体9.你拥有灿烂的未来10.走进“吸引定律”11.开启吸引定律的金钥匙12.流露内心欲望13.显化你的目标14.什么是IQ成功点15.百万美元的秘密法则16.听听伟大的思想家说些什么17.源自亚伯拉罕的智慧18.从迷茫到清晰到献身19.最后的忠告20.冥想的作用21.爱这个地球，就要维持它的和谐光偏移2002：协作的魔力结束语致谢

<<你是一枚人际磁石>>

章节摘录

4.压力和挣扎与力量和流动放任的艺术本章的开篇引自耶稣的一句话，我认为耶稣说的是关于放任的艺术。

“旷野中生长的野百合”不费任何力气，不需关心和照料，就可以生长，并绽放出最美丽的花苞，尽显华丽。

这个秘诀就是只需靠你来自内心真我的灵感和直觉行动……这要靠你坚持不懈的练习以及持续的静思冥想。

所罗门国王在古时候可是最富有、最具智慧的哲学家。

当今很多学者都认为他所写的《圣经箴言》包含了最好的忠告，英明的建议还有意味深长的哲理，这些至理名言可都是无处不在地书写着我们身边的故事。

当所罗门王在写下这些鼓舞人心的文字时，他肯定是受到了冥冥宇宙中的一股力量所激发和触动。

在当今这个以金钱为评判标准的世界里，如果要算资产净值，所罗门国王甚至居于比尔·盖茨之前。

很多人都会感到郁闷和受困……被他们当下的环境所限制。

不管你现在处于什么样的状况下，那都只能算是你现在的状态而已，并且你是可以改变它的，仅仅所要做的就是改变一样——你的思维模式而已。

只要能够运用吸引定律就可以改变这一切了。

如果你要改变你现在的状态，你所需要做的就是改变你的思维模式。

吸引定律的姐妹定律——期望定律指的是，“不管你希望得到什么，只要你有足够的信心去得到它，那么它最终都会实现在你的人生中”。

这两个定律内容类似，就像一对姐妹一样。

这是一股强大的吸引力量，它能将实现你的目标所需的人、环境和资源吸引到你身边。

就如成功大师鲍勃·普罗克特曾说过：“渴望将你和所渴望的事物联合起来，期望则将它推进你的生活

。”期待你想要的东西吧，不要让你不想要的东西分散你的注意力。

行销学家丹尼斯·威特利也曾说过：“用积极想法的反面去教导人们，你是不可能成功地去激励任何一个人。

”比如说，“你不应该再抽烟了。

”这是个没有任何说服力的表达方式。

因为此时你满脑子想的都是“抽烟”。

当美国前第一夫人罗纳德·里根夫人喊出她的戒毒活动口号“对毒品说‘不’”的时候，她就注定要失败的了。

她败就败在她根本就没有理解这个道理——“你是永远都不可能用积极想法的反面去成功地启发、鼓舞或去激励任何一个人。

”毒品反过来是什么呢？

一个健康的生活方式，对，这才是她应该大力宣扬的。

美国教练兼作家，詹姆士·雷说过：“大多数人都会关注自己的现状，然后他们会说，‘我就是这样一个个人了。

’”但是我要说，那根本不是现在的你，而是曾经的你。

打个比方吧，就算你现在存折里的钱少得可怜，或者你还没拥有你想要的感情，或者是你的健康远远达不到标准。

这都不是你现在的状态，那只是你过去的思想和行为遗留下来的残渣。

所以说，我们是在我们之前所留下的环境、状态中继续生活着的。

当你的现状已经像上面所描述那样，如果你还坚持想你之前所想，做你此前所做的，那么你的未来也不会比现在好多少，或者更差。

不要去关注那些你根本就不想要的，不想参与的，或者任何消极的振动力量。

就如上面提过的丹尼斯·威特利说过的道理一样，你是不可能用反面例子去激励和鼓舞人心的。

<<你是一枚人际磁石>>

不要为那些和现在的你不协调的事物劳神，而就在你转移你的注意力时，你“现在的积极的振动力量”会做出调整，感受到真正的你，然后你就可以有能力去鼓舞他人了。

生活可以多姿多彩一次，我在一位美国的玄学家演讲会上听到丹尼斯·威特利提到：“奋斗是一个人生命中宏伟的史诗。

”对此，我做了很多笔记。

他确实是一个很好的故事家、演讲家，给人们传达了全面而积极的观点。

但不久之后，我渐渐发现他是错的，至少错在这一点上。

但是也可以说他只对了一部分，对大部分人来说，生活就是不断努力奋斗的过程。

但是只要你用心去理解这本书的内容，你会发现其实不然。

生活本应该是多姿多彩的。

在我的生活中、我的研讨会中，至少要做到的一件事就是要享受，要开心。

迪巴克·乔布拉才是正确的。

大多数人都缺乏一种天性，就比如人类体内的免疫系统缺乏维生素C之后会容易感冒或流感一样。

而我碰到的有些人却缺乏一种享乐的天性。

对此，我能断定的就是这样只会让你的人生很无趣。

愤怒——排斥定律的主角劳伦斯·J·彼得曾说过：“你愤怒时所说的话会让你后悔终生。

”我认为他的这句话指的是在金钱方面的处理方式。

而在我个人生活中，当我不能控制自己的坏脾气、冲动愤怒时，往往都会在金钱和感情方面吃些大亏。

我20多岁时，正在发展我的建筑事业。

一次，有个年轻的会计，他大概20多岁左右，打算购买我建的一幢房子。

那可是一幢价格不菲的房子，风格独特，坐落在独一无二的岩石上，别具一格。

他请了他的老父亲来帮他讲价。

最后一番讨价还价，我们达成协议，他也买到了那幢房子。

现在我也忘记了当时他父亲对我说了些什么或做了什么，当时我非常生气，打了个电话给那位六七十岁的老人家，我几乎都是在咆哮，还警告他以后如果在路上碰到我，应该闪到另一边去，要不我可会对他不客气的。

想想那时多愚蠢啊？

我简直就是白痴一个。

几年后，我的事业陷入了财政危机。

我还有15幢卖不出的房子，而那时房地产业处于低迷状态，没什么人会买房子。

我只好寻求合法的却毫无道德可言的财政资助。

那就是高利贷，只要有一丝机会，他们就会乘机狠狠砍你一把。

有一样事情他们倒是行动得很迅速。

那位按揭经纪人和我商量才几分钟的时间，我将我当时的状况和拥有的资产如实告诉他，但是贷方按惯例办事，还没等到我的经济情况有点好转时就停止继续贷款给我。

那时我认为我大约还需要50万美元的短期贷款，是以我个人的物品加上我名下的价值100万的三幢房子抵押，这样就保证了他们的利益。

于是他们按要求贷款给我，几个月后，我筹到了足够的钱，连本带利地还给他们，他们都很震惊。

因为他们觉得我不可能这么快就恢复产业，筹集到资金还贷的。

他们本指望我无法赎回，想收回我抵押的房产。

好笑的是故事还没有完。

还记得那个六七十岁的老父亲吗？

对了，我的按揭经纪人那时就想从他那儿借款来资助我的。

那个老人显然非常有钱，而且曾经和这家按揭公司投资合作过。

我很清楚地记着他的名字埃尔伯·朱克，当我知道是他的时候，我说：“哦，天啊，我认识这个人，他不会借一个子儿给我的……他肯定不想见到我。

<<你是一枚人际磁石>>

”但是中介人只花了几分钟的时间就得到他的回复了。

他挂断了电话，对我说：“你只说对了一件事情，就是他不想接见你，但是另外一件你却错了，他还是会把钱借给你的。

”哇，如果我能在短短5天内拿到贷款，我就有足够的资金继续建完房子，那样的话我就可以展示给潜在买主，尽力卖出它们。

我跟他们贷了一笔巨额资金，而跟他们商量好的利息是25000美元，但是我那时太冲动了。

确实，我为当时的一时冲动和愤怒付出了高昂的代价，当时心态不成熟，不能理智行事。

如果之前我能和老朱克先生商量一下，稍微妥协一下之后，我就很容易从他那里得到一些财政上的直接资助，可以发展我的家庭居室建筑计划了。

所以当时的火气的确是给了我很大的教训。

每当我容易动怒时，只要回想一下这件事情，我都会平静下来。

这对你们来说也是同样的道理。

所以你要对自己的生活和你所有的行为负起100%的责任，当你感到愤怒时，采取必要的行动跟随灵感的指引，让内心平静下来。

这样做会让你更快地运用到“吸引定律”中去实现你的目标和梦想。

这正是宇宙的运作方式，我很高兴自己知道这个定律，也知道如何运用睿智的秘密。

只要你用心去学，你也可以做得很好。

选择运用力量和流动，而不是压力和挣扎的老套路吧！

压力和挣扎确实有用，但是谁想整天被压力、困难和问题所烦恼呢？

放飞自己我想佛陀是第一个说出这段哲理的人：“忍耐你所不能忍受的。

”大约在20年前，我第一次参加鲍勃·史蒂文斯的研讨会，那可是我参加的第一个研讨会。

当时在研讨会分享过程中，我讲出了自己的心声，我是多么希望我生命中最重要的人——我的妻子，不要再撒谎了。

我激动、语无伦次地表达着，讲述着我们的状况，这时他打断我，只说了一句简单的话：“忍耐你所不能忍受的。

”然后就走开了。

这毫无修饰的，或者可以说是简单的几个词语在这些伟大的思想家和哲人的口中像谜一样耐人寻味。

所以自此之后，我都牢牢记住这句话——“忍耐你所不能忍受的。

”我突然醒悟过来，脑海里只顾想着消极的事会成为你不想看到的现实，至少这些消极也是合谋制造今天经历的帮凶。

别忘了，你的注意力在哪里，吸引定律就会带给你更多你想要的，激情和强力的情感更是心想事成的催化剂。

生活中，当我讨厌某件东西，都是感性胜过理性，这种强烈的痛恨感只会让世界带给我更多仇恨。

<<你是一枚人际磁石>>

媒体关注与评论

无论你的路在哪里，你的目标多么远大，理查德·卡斯威尔都能帮助你迈向成功！

这本书将彻底改变你的一生，激励你敢于拥有梦想并上梦想成真。

——李阳（疯狂英语创始人）你是一枚人际磁石，你吸引着天时、地利、人和出现在你生命中，它们和谐地在支配着你的生活。

意识中反复出现的信息会在你的人生经历中得到体现。

不是说事情为什么会发生在你身上，而是事情是因为你而发生。

你体内蕴藏的磁场力量远比宇宙中的任何事物都更具威力，这种深不可测的磁场辐射只有通过你的思想才能释放出去。

请记住：你，你就是一枚人际磁石。

——理查德·卡斯威尔通过这本书，作者将向你描述他自己生活中美好的、糟糕的，甚至是丑陋的一面。

他会和你一起分享永恒的定律：如何攻破“失败—失败—再失败”模式，复制他如何从贫穷、挫折、绝望、无家可归到富足、充满爱、充满成就感的生活状态。

你会发现这一切是如此地鼓舞人心并令人向往。

——马克·汉森（畅销书《心灵鸡汤》的作用》

<<你是一枚人际磁石>>

编辑推荐

《你是一枚人际磁石:改变自我的12大吸引定律》由李阳先生与马克·汉森联手推荐,揭示宇宙秘密的12大吸引定律。

<<你是一枚人际磁石>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>