

<<每天学点心理学2>>

图书基本信息

书名：<<每天学点心理学2>>

13位ISBN编号：9787802289727

10位ISBN编号：7802289726

出版时间：2008-11

作者：柯君

页数：308

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<每天学点心理学2>>

### 前言

城府是什么？

我们常说：某某真有心眼儿，表面不言不语的，心里盘算的可明白呢！

《红楼梦》里不就说王熙凤“少说也得有一万个心眼子”吗？

城府是有心眼儿吗？

我们也说：某某是个聪明人，是是非非撇得很清，看事情看得明白，一点麻烦也不惹，一点亏也不吃。

城府是指聪明吗？

我们还说：某某就是个小鬼头儿，古灵精怪的，眼珠子转啊转的，不知道心里又在琢磨些什么呢！

城府是鬼灵精怪吗？

我们还说：某某城府很深，心里有一套算盘，什么都明白，表面上还滴水不漏，心思缜密。

心机就是城府吗？

看看，一说起城府，大家想起的都是些略带贬义的形容词。

自古人们就崇拜热血男儿，欣赏真性情的人，喜欢直爽的人。

看看《水浒传》，里面的英雄个个都是直言不讳，豪情冲天；看看《三国演义》，很多仗义直行的硬汉，肚子里一点花花肠子都没有；看看金庸的武侠小说，也都是些像萧峰似的硬汉类人物最得大家的崇拜。

可是，你有没有想过这样的问题：现在的社会还是以前那样凭力气和刀剑就可以横行无敌的江湖吗？

再退一步讲，那些受大家崇拜的英雄式人物，有多少人的结局也是“英雄式的悲哀”呢？

他们的失败或者说没有达到理想的功业，有一部分原因就是太没有城府。

太过刚直则易被外力摧毁，青山都没了，怎么还会有柴烧呢？

所以，想要做成大事，想要做成丰功伟业，特别是利国利民的大事，一定不要凭借一己之力蛮干，要学点心理学，刚柔并济，内外兼修，才能进退自如，拥有无穷力量。

这里我们说的城府，并没有一个确定的范围，但累则是有的，那就是你的出发点要好，不能依靠耍鬼聪明去算计别人的利益，更不能故意下绊子陷害别人。

城府说白了就是在混沌的世事中，让自己做一个明白人，洞察外界的险恶，保护自己，安全地达到成功的彼岸。

而做到这一点，就需要你懂点人生的心理学。

识人要有心机，不然你怎能一箭洞穿他心理？

区分出好人和坏人，区分出君子和小人，区分出哪些是泛泛之交、哪些是你生命中的贵人？

交际要懂心理学，感情上的小投资换来大回报，这单一本万利的大买卖，说不定就是在某次会面中不经意“签下”的；说话要猜人心理，开口是金赢人心。

说话要有-的放矢，说到点子上，让人愿意听，让人能够接受。

做事要清楚心理，明装熊种暗使劲。

既要自己花了苦功，也要达到合适的效果，不能不明不白地让血汗白白流失。

职场要懂心理学，上下通融学问大，当个好领导，当个好同事，当个好下属，都需要你用心思去经营。

财富要心理坐镇，小福由勤，大富由命，而命中的大富贵，也许就源于你苦心经营的人脉关系，或者生命中不经意出现的机遇；权力需要心理学，有舍才有得，舍掉小利为大谋，放弃虚名、放弃小利，得到的将是千秋的伟业。

处世心理，明哲保身智慧大，多个心眼才能避免卷入不必要的是非纷争中去，避免莫名其妙地秒打压，智慧是让你保护自己的最好的武器。

总而言之，生活中处处需要心理学。

离开了这种智慧，可谓是处处碰壁，寸步难行。

只要你每天多长一个心眼儿，天长日久，你也会成为一个聪明的人，成为一个有智慧、练达的人。

<<每天学点心理学2>>

心心理学其实很简单，用心去抓住机会并经营自己，你的人生必将与众不同！

## <<每天学点心理学2>>

### 内容概要

如果你想学会猜心术，如果你想成为与人交往的大师。  
那么，《每天学点心理学2：处世心理学》一定会助你一臂之力。  
在这里。

你将学到：交往技巧，一见洞穿对方心理；交际大买卖，小投资换大回报；说话心理，开口是金赢人心；做事心理，明装熊种暗使劲；职场心理，上下通融的奥妙；财富心理，通权达便获大利；权利心理，舍小利为大谋；处世心理，明哲保身智慧。

## &lt;&lt;每天学点心理学2&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 做人心机，一箭洞穿他心理以貌取人，易识错人个性所在，洞若观火无穷玄机，全在表情观其为人，投其所好察言观色，做其“蛔虫”擦亮双眼，洞穿小人话题变化，风向变化言语试探，看其反应抛砖引玉，诱其真言第二章 交际心理，小投资换大回报人脉小投资，换来大回报让最有价值的人帮你说话悄悄为“贵人”做点好事钱不能白花，礼不能白送做感情投资的效益大舍不得孩子套不着狼关系当用则用，不用则废保持适当距离是一种智慧第三章 说话心理，开口是金赢人心听出真意，弦外音更真实婉转曲折，巧妙拒绝以退为进，不作辩解含沙射影，胸臆不直抒据理力争，让对方妥协转移注意，巧设迷局投其所好，赢得信任知己知彼，以实攻心言多必失，管住嘴巴第四章 做事心理，明装熊种暗使劲柿子要拣软的捏明装熊种暗使劲看准目标狠下手见缝插针巧钻空假作真时真亦假让人为你做嫁衣该出手时就出手做事抢在别人前第五章 职场心理，上下通融的奥妙巧对上司有原则领导面子最珍贵忠言可以不逆耳善于做个和事老懂得尊重老资格功劳不要全独占先说Yes后说No锋芒太露风险大第六章 财富心理，通权达便获大利进什么庙烧什么香将错就错跳出危局可以不按常理出悼好马也吃回头草指东道西，歪打正着撞了“南墙”要回头轻松坐收渔翁利不做老大做老二第七章 权利心理，舍小利为大谋把优越感让给别人藏在背后的招才是高招做个糊涂的精明人眼前亏不吃，日后吃大亏退让的目的是胜利把功让给对你重要的人外力面前自己先弯今天忍是为明天不用忍从小妥协中达到大目的第八章 处世心理，明哲保身智慧大唯女子与小人难养也当心，别被熟人“杀熟”分外事小，麻烦事大派别纷争，勿轻露心迹勿揭人短处，勿戳人痛处勿留把柄于别人洞察隐秘，佯装不知越大权在握，越低调做人小人可恶，小心敷衍

## &lt;&lt;每天学点心理学2&gt;&gt;

## 章节摘录

梁惠王雄心勃勃，广纳天下贤才。

有人多次向他推荐淳于髡，因此，梁惠王频频召见淳于髡，每一次都屏退左右与他倾心密谈。

但前两次淳于髡都沉默不语，弄得梁惠王很难堪。

事后梁惠王责问推荐人：“你说淳于髡有管仲、晏婴的才能，我怎么没看出来，他只是沉默不语，我看你是言过其实。

”推荐人以此言问淳于髡，他听了只是笑笑，回答道：“确实如此，前两次我都沉默不语，但我不是故意的，而是另有原因。

我也很想和梁惠王倾心交谈。

但第一次，梁惠王脸上有驱驰之色，想着驱驰奔跑一类的娱乐之事，所以我就没说话。

第二次，我见他脸上有享乐之色，是想着声色一类的娱乐之事，所以我也就没有说话。

”推荐人将此话告诉梁惠王，梁惠王回忆当时的情景，果然不出淳于髡所言。

至此他不禁佩服淳于髡的识人之能，也终于相信推荐人所言，开始重用淳于髡。

淳于髡正是利用梁惠王的面部表情洞察了他心里的想法，也就因为这样赢得了梁惠王的尊重和佩服。

你若能深谙此道，在人际交往中也就

能无往而不胜。

而1912年诺贝尔奖获得者、法国生理学家科瑞尔在他的《人，神秘莫测者》一书中论述道：“我们会见到许多陌生的面孔，这些面孔反映出了人们的心理状态，而且随着年龄的增长，反映得将越来越清楚。

脸就像一台展示我们人的感情、欲望、希冀等一切内心活动的显示器。

”面对这样的显示器，其实大家内心的活动都显示出来了，就像梁惠王一样，就看你有没有淳于髡的本事，一眼看穿。

美国心理学家拜哑曾经做过一项实验：他让一些人表现愤怒、恐怖、诱惑、无动于衷、幸福、悲伤六种表情，再将这些录制后的表情放映给人看，让他们猜何种表情代表何种感情，结果让人大吃一惊：猜对的平均不到两种。

这说明虽然表情对揭示性格在很大程度上有一定的可取性，况且表情相对于语言来说更能传递一个人的内心动向，但要在瞬间通过表情看破人心，实属不易。

狐狸躲避猎人，看见一个伐木人便请求把他藏起来。

伐木人叫狐狸到他的茅屋里去躲着。

过了不久，猎人赶到了，问伐木人看见狐狸没有。

伐木人一面嘴里说没看见，一面挤眉弄眼地使眼色，暗示狐狸藏在什么地方。

但是，猎人没有注意到他的眼色，却相信了他的话。

狐狸见猎人走了，便从茅屋里出来，不打招呼就要走。

伐木人责备狐狸，说他保全了性命，却连一点谢意都不表示。

狐狸回答说：“假如你的表情和你的语言是一致的，我就该感谢你了。

”这只狐狸面对一个人做的“好事”，并未受到表面的迷惑，全仗对表情的观察。

人们的内心和言语是否一致，虽然有时候并不容易察觉，但是却可以通过表情是否真实和合适来观察。

人们在生活中无声无息地学会了好多手段来掩饰自己的内心，也知道了在何种情况该掩饰什么样的表情，比如说在生意场上，最主要的就是要掩饰急躁、不耐烦的表情，如果你一旦被对方窥破，将会被认为你根本就没有诚心跟对方合作，因此你的信誉度将受到严重的伤害，可谁知道你仅仅是想早点结束谈生意去参加宴会。

因此在许多时候，人们都会“面无表情”地跟你对话、交流，轻易不肯露出自己的想法，通常这么做有三个理由：一种是敢怒而不敢言；另一种是漠不关心；第三种是根本没有放心里去。也可能结果正好是相反，只是对方不愿让你看出来而已。

## <<每天学点心理学2>>

这就是脸上的表情跟内心的情绪正好相反，原因是人在潜意识里不愿让对方看出自己心理的变化，所以会以其他表情来阻止情感的“外泄”，刻意隐瞒自己的喜怒哀乐。这并不是说这些表情不能从脸部表现出来，而是真那么做的话，将会严重地影响正常的社会活动。最明显的例子就是和对方探讨学术问题，双方观点不统一，如果这时你把个人情绪加进去，探讨的结果一定很糟糕，不是翻脸就是成死对头。

## <<每天学点心理学2>>

### 编辑推荐

《每天学点心理学2：处世心理学》通俗易懂，贴近生活，从最现实常见的案例出发，为您解析生活中心理学的点点滴滴。

发人深省的故事，诙谐精炼的语言，可以让您在学习心理学的同时，享受阅读的快感。



<<每天学点心理学2>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>