

<<思路决定财富>>

图书基本信息

书名：<<思路决定财富>>

13位ISBN编号：9787802287891

10位ISBN编号：7802287898

出版时间：2008-10

出版时间：新世界出版社

作者：曹博

页数：260

字数：300000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<思路决定财富>>

### 前言

为什么阿里巴巴的马云能以月薪45元的报酬跻身亿万富豪的行列？

为什么江南春能在负债160元的情况下缔造出分众传媒的真实神话？

为什么陈天桥能在5年的时间内将50万变成150亿？

为什么年仅23岁的彭海涛——一个走在大街上立马会被湮没的“土孩子”，却已经积累起很多人一辈子都无法企及的财富？

为什么…… 为什么我们依然一贫如洗？

有一个乞丐，他懒洋洋地躺在纽约街头乞讨。

他的面前放着一只破旧的碗，旁边还放着一个袋子。

很多人从他面前经过，有的人见他可怜，就在他的破碗里丢几美分。

有一天，在这个乞丐的面前出现了一个穿戴非常整齐的年轻律师，这个律师对乞丐说，他的一个远方亲戚不幸去世了，留下一千万美元的遗产，他是这笔遗产的唯一继承人。

一瞬间，这个一无所有的乞丐变成了富翁。

有人问他：“您得到这笔一千万的遗产之后，最想做的是什么事呢？”

这个人回答说：“我首先要去买一只像样一点的碗，再去买一个漂亮一点的袋子。这样，我就可以像模像样地讨饭了。”

读完这个故事，在欣然一笑的同时，我们不禁要思考，现实生活中，经常听到一些人抱怨命运的不公，为自己的贫穷找借口，其实，这是人们的通病。

他们从来没有考虑过，他们之所以穷，就穷在思维上。

思维的贫穷导致行动的落后，行动的落后导致生活的贫穷。

盛大网络的陈天桥在央视《财富人生》做访谈时说，刚毕业的时候，他在深圳当公务员，看人家挣大钱，而自己待在办公室里无所事事，就下定了决心，下海经商！

## <<思路决定财富>>

### 内容概要

本书深入透彻的精彩点评，直击“财迷”们的失败软肋；行之有效的致富妙方，破解“财迷”们的思维困惑；因人而异的致富理念，带领“财迷”们走出财富误区……

## &lt;&lt;思路决定财富&gt;&gt;

## 书籍目录

第一章 穷则思变，拓宽赚钱的思路 穷则思变，寻找赚钱的思路 找个富人做楷模，学习他的致富之道 拓宽思路，万物均有赚钱的可能 想挣大钱就得像老板一样思考 打造敏锐的洞察力，抓住瞬间灵感，创造财富 制定进军财富的计划表

第二章 掌握规则，善用创富定律积累财富 善用长尾理论，掌握卓越的赚钱之道 抓住创富关键点，发挥二八法则的魔力 洞悉马太效应。让金钱成为你的奴隶 滑轮效应：给你一个杠杆，你就能撬起一座金山 牢记风和木桶定律。运用发散思维灵活应对问题

第三章 网罗人脉，用你的情商开拓财路 连横合纵，让天下人才为己所用 关心政治，找棵大树好乘凉 联合强者，更快捷地增强实力 要善于结识可交的失势之人 用最棒的人为自己赚钱 人情投资是一笔隐形的财富 牛根生人脉融资的思路——“五引”合资

第四章 有效合作，在双赢中轻松赚钱 利益均沾，聪明人懂得共赢 善用“永远的利益”成就合作 抓住弱点，投其所好。心安理得地赚钱 义利双行，因义用财。则财源广进 有舍方有得，先予后取谋远利 合作协调，赢得商场中的“赤壁之战” 和气才能生财 联想集团“斯巴达”式的人才培养方式

第五章 妙用博弈思维，实现财富赢家的梦想 剑走偏锋，化解财富竞争中的斗鸡博弈 要善于隐藏利润点，在博弈中迂回赚钱 远离恶性竞争，破解囚徒困境 结成攻守同盟，做多人博弈中的胜者 运用重复博弈，让信用为你打开局面 运用酒吧博弈，做股市赢家 分享财富，实现正和博弈 李嘉诚教你如何掌控利润与风险的平衡

第六章 筹谋制胜，好思路化为大财富 精通“老二哲学”：后发先至，蓄势出奇兵 大生意要靠大炒作 善于明势，精于造势 环环相扣，步步为营步步赢 学会以退为进，方可绝处逢生 有机会就要敢冒险 敏于财富与时间的转化，善打时间差 巧用智慧，从让利转为赢利 马化腾整合商业模式，组合出腾讯奇迹

第七章 运用智慧，轻松开启财富之门 无本起家，空手也能套白狼 借钱赚钱，上演惊人的财技 借势造势，引领消费潮流 巧借媒体，与社会形成共振 化敌为友，表现财富大智慧 借鸡生蛋，白手也能起家 善借名人，传达品牌精神 借机生财，从沙里淘出大把的金 赚钱有度，掌握国家与个人的平衡

第八章 以小谋大，小生意做成大事业 四两拨千斤，以小博大 先守弱、示弱，然后以蛇吞象 先用小钱赚经验，再用经验赚大钱 小产品也可以做大生意 吃得小亏，方能赚得大便宜 以小钱换大钱，丢了芝麻捡西瓜 物以稀为贵，通过限量提升竞争力 马云以小谋大，用互联网做中小企业的生意

第九章 志存高远，着眼于明天的财富 发现盲点商机，洞悉被别人忽略的蓝海 推迟满足，放长线钓大鱼 赚钱先要看前景 眼光高远，冲破国界打天下 锁定目标，慧眼识得黄金屋 立足长远，有效利用生活费用 眼光独到，在别人看不到的地方赚钱 张瑞敏在海尔集团的创新三原则

第十章 逆反求胜，开创财富新天地 打破常规，厚利适销赚犬钱 “便宜无好货”，抬高价格有商机 在竞争最激烈的地方赚钱 赚得精明不如赚得高明 白揭其短，将缺点转化为优点 广而告之，学会发挥广告的潜在效应 在冷门处掘金，避开一窝蜂的财富陷阱 看史玉柱如何推广脑白金赚钱

第十一章 寻找机遇，随时捕捉投资机会 机遇无处不在，别把机遇当借口 把节日变商日，有效利用节日里的商机 从热点中找商机 从祸患中也能发现商机 怀旧心理，有“机”可寻 慧眼识信息，借机赚大钱 科技创新，抢占市场前沿 根据市场需求锁定商机 在机遇面前，快一步则海阔天空 富士康与郭台铭的“982”原则

第十二章 巧投精算，启动自己的投资列车 理想的投资：金边债券 分享公司的成长：投资股票 赚取钱的差价：买卖外汇 与自己较量：买卖期货 拥有不动产：投资房地产 赏心悦目的投资：买卖黄金珠宝 闲情逸致的投资：买卖收藏品 黄光裕：经商要有好模式

第十三章 顺势而为，与时俱进巧创富 赚钱的思路应与时俱进 网络新时代，利用互联网网罗财富 跟随宠物经济的步伐 孕婴市场有商机 懒人时代，发展懒人经济 把握“银色产业”带来的财富新空间 在特殊的年代做特色的生意 在环保产业中赚大钱

第十四章 顾客为本，用睿智的头脑抓紧客户的钱袋 用心理暗示术，让顾客跟着感觉走 引导消费就是吸引财富 关注特殊顾客的特殊需求 女人身上有挖不完的财富 在顾客的好奇心里找黄金 从嘴巴里掏钱——最务实的赚钱方式 让顾客享受星级服务，愉快付钱 口碑是赚钱的根本

## &lt;&lt;思路决定财富&gt;&gt;

## 章节摘录

第一章 穷则思变，拓宽赚钱的思路 穷则思变，寻找赚钱的思路 《论语·述而》云：“饭疏食，饮水，曲肱而枕之，乐亦在其中矣；不义而富且贵，于我如浮云。”

范晔《后汉书·杨彪传》曰：“安贫乐道，恬于进趣，三辅诸儒莫不慕仰之。”

南宋时朱熹在《论语集注》中又曰：“其视不义之富贵，如浮云之无有，漠然无所动于其中也。”

这些话都表明了安于贫困的传统思想。

事实果真如此吗？

安贫真那么值得称道吗？

非也。

人在社会中生存，若是缺钱，就连最起码的生存也得不到保障。

网上曾有一则新闻，说的是贵州农妇杨某随丈夫到福建打工，在厂房住处分娩时难产，这位孕妇拿起菜刀剖腹取子，结果双胞胎一死一伤，而产妇由于抢救及时，捡回了一条命。

自己拿菜刀剖开自己的肚子，这是何等的惨烈。

如果她身处荒山野岭，附近无医院可去，还可理解，而她所处的是现代化的大都市，只要一个电话，“120”就会呼啸而来。

导致这一惨剧的唯一原因只是没钱。

缺钱可能导致志短，没钱的人没法不志短，毕竟他在等米下锅！

人穷必然受制于人，迫于生计，很多时候只能妥协。

时间一长，缺钱的人也缺“钙”了，整个人精神都变软了，这样的人就无法处处维护自己的人格、尊严，免不了要看别人的脸色行事。

缺钱还可能导致得不到良好的教育，因此找不出创业的思路，最终可能一辈子都无法致富。

现在，你还能心平气和地“安贫乐道”吗？

你还敢说贫穷是好事吗？

正如鲁迅先生在《安贫乐道法》一文中说的：“说是大热天，阔人还忙于应酬，汗流浃背；穷人却挟了一条破席，铺在路上，脱衣服，浴凉风，其乐无穷，这叫‘席卷天下’。”

这也是一付少见的富有诗趣的药方，不过也有煞风景在后面。

快要秋凉了，一早到马路上去走走，看见手捧肚子、口吐黄水的就是那些‘席卷天下’的前任活神仙。

大约眼前有福，偏不去享的大愚人，世上究竟是不多的，如果贫穷真是这么有趣，现在的阔人一定首先躺在马路上，而现在的穷人的席子也没有地方铺开来了。

” 贫穷并非乐事，人穷则需要思变。

现实生活中有多少人在忍耐，忍耐着他们难以承受的痛苦，又有多少人在等待，等待着本属于他们的机会？

为什么要这样？

就是因为这些人在很小的时候，有许多人、许多道理告诉他们要“安贫乐道”。

无论我们现在是贫穷还是富有，我们必须知道谁也没有权力规定我们的生存方式和生活方式，包括我们的父母。

随着时代的发展，人们的生存理念、生活观念都随之发生了改变，也许我们的父母安于贫穷，但我们要明白致富才是硬道理。

穷人和富人当初彼此相差的只是一步，可是在若干年以后，他们却可能有天壤之别，富人总是上了他的天堂，穷人总是下了他的地狱。

人生的关键就只差那么一步，这一步就是走出去，改变现状，去努力、去奋斗。

没有这一步，贫穷是不会消失的，富有也不会诞生。

躺在贫穷的床铺上讨伐贫穷是无济于事的，人生的希望可能就此被扼杀。

安贫不必乐道，穷则思变，跨越穷人的围墙，从改变现状开始。

找个富人做楷模，学习他的致富之道 要获得财富，有两条路可以走： 第一条路，自己埋头苦



## &lt;&lt;思路决定财富&gt;&gt;

干，自己学习、总结、实践，再总结、再实践。

第二条路，向已经成功的富人学习，复制他们已经验证成功的赢利模式。

聪明的人大多会选择第二条路，因为尽管第一种方法节省了向富有者学习的费用，但是走弯路的时间与花费都是加倍的。

第二种方法减少了自己走弯路所耗费的时间和花费，这些为失败所支付的学费都是不可控制和预算的，而为向富有者学习所支付的费用则可以控制。

富有与否不只是一要看是否达到了自己获利的目标，还有看是否拥有掌握财富的能力。

在这个世界上，许多人都梦想着有朝一日能成为富翁，但是，为什么现实生活中真正富有的人却少得可怜，而穷困者却占多数呢？

原因就在于穷困者最初选错了道路，做了太多的无用功。

因此，要想成为富人，我们必须谨记亿万富翁保罗·盖蒂的一句话：致富其实很简单，找一个富人为楷模，做他正在做的事。

“股神”巴菲特是全球富人的代表，是投资界的神话。

然而，在巴菲特还没有确定自己的投资风格和交易体系的时候，他的投资经历和所有没有成功的投资者一样。

巴菲特做着同样的技术分析，打听内幕消息，整天泡在费城交易所看走势图，他不是一开始就懂得购买翻10多倍的可口可乐股票。

如果巴菲特一直只是靠技术分析、打听内幕消息，或许现在还只是一名和大家一样的小散户，或者已经破产了。

幸好巴菲特没有停下学习的脚步，他申请到跟随价值投资大师格雷厄姆学习的机会，1957年又亲自向知名投资专家费雪登门求教，在好友芒格的协助下，融合格雷厄姆和费雪两者投资体系的特长，开始形成了自己的“价值投资”的投资体系，在实战中不断摸索，最终获得了骄人的财富。

如果一个人仅仅依赖于自己的知识、自己的经验、自己的资金、自己的资源，那么，这种致富道路将是漫长而缓慢的，通常是资源被耗尽，自己也会丧失掉继续追逐成功的信心。

因此，我们何不像巴菲特一样寻求一种更省力、更易成功的方法，找个富人当楷模？

知道向富人学习固然重要，但知道学习什么才是重中之重。

如果细心观察，你就会发现，就生意工具而言，所谓富人致富的杠杆主要有以下3种形式，即房地产、特许经营、创办企业。

如果我们改变固守的财富思路，去学习富人的财富之道，那么，总有一天我们会拥有自己的财富的。

当然，我们提出找一个富人做榜样，做他正在做的事，并不是说我们要完全照搬他的模式，而是说要学习他的经验，让他为我们指明方向，“世界上没有最好的，只有适合自己的才是最好的”。

拓宽思路，万物均有赚钱的可能。有许多人想干一番大事业，但总是强调没有资金或其他必备的条件。

实际上，只要思路开阔，能够想出别人想不到的主意，世间万物均可赚钱。

人人讨厌的苍蝇，在浙江奉化市一位女孩的眼中，却如美丽的“天使”。

她天天“与蝇共舞”，不仅养起了苍蝇，还养出了名堂，淘到了“金子”。

这个女孩叫汪日露，汪日露的父亲从事水产品养殖已经数十年。

鱼、虾、蟹的发病是养殖户的不定时炸弹，汪父说，为提高产量，就得给鱼、虾增加蛋白质，偶尔他也会喂些黄鳝、鸡蛋等，但成本太高。

在饲养中，他们发现把蝇蛆喂给鱼虾或者鸡鸭吃，动物会纷纷抢食，说明蝇蛆很对这些动物的胃口。

能不能办个家蝇养殖场呢？

一直苦于没有良方的父女俩，在2000年12月的某一天，偶然间在报纸上看到一则报道说，南开大学的杜荣蹇教授已发明了人工养蛆的技术。

父女俩看到消息后如获至宝：蝇蛆既含高蛋白，能够提高产量，又有自然抗生素抵御病害，真是一举两得。

第二天，父女俩就联系上南开的杜荣蹇教授，经过诚恳的谈判，杜教授考察后同意把技术传授给汪日露。

## &lt;&lt;思路决定财富&gt;&gt;

2001年5月，汪日露和父亲投入全部的积蓄，办起了家蝇养殖场。

两个月后，养殖家蝇试验成功，蝇蛆的日产达到了200公斤，比原计划提高了50%。

养蛆初具规模后，他们投入资金60万元，购买了1500只仙居小鸡，用蝇蛆齐鸡。

109天后，他们养的鸡开始陆续产蛋，与常规养殖相比，产蛋期提前30天，产蛋率高出10%。

为创名牌，汪日露给鸡起名为“辰凤牌生物鸡”，给鸡蛋取名为“宠龙牌生物鸡蛋”。

经农业部食品监督测试中心检验，生物鸡蛋品质一流。

在宁波市第二届名特优农副产品展销会上，生物鸡蛋被抢购一空。

第一年下来，养蛋鸡就为汪日露赢利二三十万元。

她的“蝇蛆饲养生物鸡蛋”技术已经向国家专利局申请到了专利，生物鸡蛋供不应求。

连丑陋的苍蝇都可以变成金子，那么这个世界上就没有什么是不能赚钱的。

一位日本商人将田野、山谷和草地的清新空气，用现代技术储制成“空气罐头”，然后向久居闹市、饱受空气污染的市民出售。

购买者打开空气罐头，大自然的清新之气扑面而来，沁人肺腑，商人因此获得了高额利润。

美国商人费涅克周游世界，用立体声录音机录下了千百条小溪流、小瀑布和小河的“潺潺水声”，然后高价出售。

国外还有人销售月亮上的土地、星星的命名权等。

不要以为好的点子只存在于这些人身上，其实，我们人人都是一个多面手，有人比较过，一个家庭主妇想出好点子的机会，要比一个中等公司的经理要多得多，因此，不要以“外行”的名义扼杀能为我们带来财富的新点子。

用开阔的思路在万物中寻找商机，你会发现赚钱其实很简单。

想挣大钱就得像老板一样思考。大多数人对致富都有相同的思维，即希望找一份高薪而稳定的工作，觉得这是积累财富的一种有效方式。

然而，据《今日美国》的一份调查报告显示，对于打工者而言，延长工作时间不等于创造更多的财富，参与调查的半数美国工人的银行存款不足2500美元。

当工人们被问及他们失去工作后多长时间会没有钱支付账单时，54%的工人的回答是“3个月或更短”。

因此，如果你想通过努力工作创造财富，那你就错了！

打工没有错，许多人都需要打工，富人在刚开始时也打工，但那是他们创业前的一种过渡，而不是长久的选择。

无论是谁，都不能仅仅依靠打工的薪水来使自己获得财务自由！

有一句古老的格言：“工作的意义就是比破产强一些。”

大部分人都按照他们的方式生活，这个方式就是干活挣钱，支付费用，所剩无几。

还有一种可怕的管理理论这样说：“工人付出最高限度的努力工作以避免被解雇，而雇主提供最低限度的工资以防止工人辞职。”

诸多道理，都明白无误地告诉你：要致富，就得自己当老板。

众多的成功案例在不断地提醒我们，只要你勇敢地跨出第一步并用心去经营，最终会得到满意的回报。

1999年，北京育英中学出了一回“百年不遇”的尴尬。

一个叫茅侃侃的高一男生地理会考不及格，补考，再不及格。

按国家政策，他没有考大学的资格了。

年级主任为此头发都急白了。

茅侃侃同学瘦得像一根竹竿，脸色青黑，打扮嘻哈。

他每天睡4小时，或者两天连着只睡8小时。

那几年他都是这么过的：早上5点半起床，骑车10分钟去学校埋头苦干，把当天作业全部消灭掉。

上课的时候，他就在心里琢磨晚上的事儿。

下午5点半放学回家，吃完饭他就一个人闷在小屋里弄电脑，一直到12点。

初一时瀛海威时空已经上线，他申请做了一个程序论坛的斑竹，最让他兴奋的事就是想出各种招儿去

## &lt;&lt;思路决定财富&gt;&gt;

维护论坛。

周末，他就组织活动，把论坛的人招呼到一块儿聊天。

那时候，茅侃侃带着校队横扫北京市的计算机比赛，始终没有遇到对手。

初三时他又迷上了山地车，每天放学后玩山地车到晚上8点，然后再摆弄电脑，到凌晨2点。

茅侃侃的思维习惯和行事作风就是在这个阶段成形的。

他基本不跟同龄人打交道，网上打交道的人都比他大七八岁，一块儿玩山地车的人也多是有工作的青年人，大家谈论的就是要做什么样的生意，解决什么样的问题，很实际。

除了那些表面化的嘻哈打扮，茅侃侃的思维和行为要比实际年龄老到得多。

好多网友在见到他以后，怎么也不相信跟自己在网上聊天的竟然是个17岁的小男孩！

2000年，他接连取得了微软和思科的计算机认证，拿着这两个招牌在一家网站谋了个月薪3600元的职位。

接下来的3年里，他足足换了十几份工作，从小网站、游戏公司、电视台，一直换到政府事业单位；从研发、策划、市场、宣传一直做到节目制作；还自己开了家公司，给人家外包研发项目。

那些年他吃尽了苦头，把自己积蓄的20多万元都当学费赔了进去，当然也见识到了各行各业、各阶层的“道道”。

2004年年底，茅侃侃又一次碰上一个曾经与他合作过的企业老板。

当年他为这个老板做项目。

从后台数据处理到市场推广策划，效果超出了老板的预料。

这一回，茅侃侃把自己想了一年的Majoy项目拿出来跟他交流：把网络游戏搬到线下，模仿其后台数据运行，但用实景，由玩家实际扮演。

两个人一拍即合，茅侃侃以智力入股他的公司，双方正式运营Majoy，对方予以3亿元投资，预计Majoy累计投资将达到30亿元人民币，茅侃侃为现任总裁。

创业并非儿戏，创业者在创业前必须对自己的能力进行客观的评价，做好市场调查，熟悉企业经验，估计出风险并能控制住风险，要做好创业前的一切准备，否则很容易失败。

现代人要靠薪水致富，恐怕难于登天；靠创业致富，则是一条捷径。

创业即使失败了，血本无归，也能得到经验，等重新再来时，就能避免更多的失误，也就有了赚钱的可能。

打工不能创造财富，只能为老板创造财富。

走老板之路，这是一切想致富的打工者的必然选择。

打造敏锐的洞察力，抓住瞬间灵感，创造财富 流星划过夜空，用尽所有的光和热，在瞬间照亮了前进的道路，随后消逝。

只有那些最具慧眼和最有勇气的人，才能在那一瞬间看清黑夜里的道路，并且不顾一切地沿着那条道路走过去。

流星照亮的，只是一小段路，夜幕如此深沉，完全无法判断道路的前方会有什么。

对于前进的人来说，如果他经历的还是失败，那么最好的结果是他变成一颗更亮的流星，为后人照亮更远的一段前行的道路。

唐锦生就是这样一颗流星。

1984年，唐锦生带着他的研究成果——复合材料车身制造技术采到深圳市中华汽车制造公司。

在克服了众多想象不到的困难之后，他终于在世界上首先研制成功了车身全部用复合材料制造的中华牌轿车。

1986年，他担任了中华汽车制造公司的总经理。

同年，他荣获中国第一届“全国十大杰出青年”的称号。

1987年，应美国通用汽车公司的邀请，唐锦生到美国底特律向全世界1000多名科学家宣讲他的汽车研究成果。

他以令人信服的物理公式，首先提出了复合材料“淬火”理论，并因此于1989年5月获得美国纽约第13届世界发明银奖。

1995年首批卖给“华汽出租公司”的400辆中华汽车，质量并不尽如人意。



<<思路决定财富>>

唐锦生也因为国家强制政策导致中华汽车在北京停牌而黯然退场，成了中国汽车史上昙花一现的英雄，成为流星般照亮后人的领航者。

不过可能连唐锦生自己都不知道，早在1989年，他的一辆中华牌汽车卖给了一个偶然闯荡深圳的台州小老板，这个人就是26岁的李书福。

这一辆汽车像一根火柴一样点亮了李书福年轻的心。

## <<思路决定财富>>

### 编辑推荐

《思路决定财富》是一部凝聚无数富人成功智慧的经典力作，一部开启千万穷人致富思维的制胜宝典。

敏捷捕捉经典财智思路，高效成就财富辉煌人生。

摆脱贫困，从破译富人赚钱的奇思妙想开始，创造财富，从借鉴富人发财致富的思路开始，成为富人，从汲取富人成功的思维精华开始。

当你为富有的光环感到头晕目眩时，当你为寻求财富盲目徘徊时，当你两手空空望“财”兴叹时，翻开此书，领悟奇妙经典的致富思路，把握出奇制胜的赚钱方法，财富就会如泉涌般滚滚而来！

《思路决定财富》亮点展示：  
穷则思变篇——充分挖掘你自身赚钱的潜力  
顺势思路篇——带领你开拓新的财富空间  
借风使力篇——借他人之力成就自己的大业  
眼光高远篇——扫除财富盲点，填平贫富鸿沟  
寻找机遇篇——抓住种种商机向财富无限靠近  
网络人脉篇——助你经营人脉，让情商为财富铺路  
献给寻觅“财路”朋友的最佳礼物，提升“财迷”思维智慧的有效读本，培养个人致富素质的成功准则，致富不可或缺的思维指南。

<<思路决定财富>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>