第一图书网, tushu007.com

<<轻松读点经济学>>

图书基本信息

书名：<<轻松读点经济学>>

13位ISBN编号：9787802237070

10位ISBN编号：7802237076

出版时间：2011-6

出版时间：中国三峡出版社

作者：万颖

页数：247

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

内容概要

买菜卖菜要经济学原理?讨价还价要经济学原理?恋爱结婚要经济学原理?走亲戚串朋友要经济学原理?储蓄买基金要经济学原理?开家小店要经济学原理?
答案分别是：“ 对 ”“ 是 ”
“ 一定要 ”等等一切表示肯定的词语。

那么，还等什么呢?抛掉一切对经济学的枯燥的厌恶；忘记一切大部头书籍的可怕，赶紧跟我一起，轻松愉快地在经济学原理的海洋里畅游一番吧!

书籍目录

第一章 因为懂得，所以快乐
——让生活更愉悦的经济学原理
1. 资源稀缺性：物以稀为贵
2. 比较优势：强中更有强中手
3. 绝对优势：尺有所短，寸有所长
4. 机会成本：鱼与熊掌不可兼得
5. 败德行为：淹死的都是会游泳的
6. 供给与需求：有买有卖才叫买卖
7. 理性人假设：谁也不比谁傻
8. 有限理性：没有绝对只有相对
9. 心理账户：奖金跟工资真的有区别?
1O. 信息失真：曾参真的杀人了?
17. 破窗理论：地震对经济发展是好事?
12. 适应性预期：昨天的经验经不起今天的考验
13. 资源配置：鱼找鱼，虾找虾
14. 最低工资法：“ 好心办坏事 ”的法律
第二章 998元绝对买不到“ 八心八箭 ”钻石
——合理消费的经济学原理
1. 消费者偏好：萝卜白菜，各有所爱
2. 消费者剩余：省下的不是钱而是心情
3. 注意力经济学：抓住你的眼球
4. 品牌效应：不看疗效看广告
5. 示范效应：大家好，才是真的好?
6. 边际效应递减：鱼翅吃多也会腻
7. 提前消费：花明天的钱过今天的生活
8. 理性消费：不花一分冤枉钱
9. 打折消费：打折的不是价钱是心理
10. 信用卡消费：成为卡奴绝不是你的初衷
11. 正常物品消费：吃穿住用行，缺一样都不行
12. 奢侈品消费：背LV包挤公交
13. 情绪消费：购物会让你心情变好?
14. 节俭悖论：越节省越穷
15. 吉芬物品：买涨不买落，买贵不买贱
16. 价格歧视：商人也会看人下菜碟吗?
17. 有效需求：两鸟在林不如一鸟在手
第三章 带着资本逛夜市
——稳妥投资的经济学原理
1. 巴菲特定律：做与众不同的自己
2. --A定律：财富分配永远不均
3. 长尾理论：越不畅销的东西越好卖?
4. 马太效应：贫者越贫，富者越富
5. 生产者剩余：不赚钱的买卖没人做
6. 交易成本：交易本身也需要付出成本的
7. 沉没成本：别为打翻的牛奶而哭泣
8. 菜单成本：为什么要换菜单

9. 规模经济：企业越大越强
10. 规模不经济：企业越大越不强
11. 前景理论：抓在手里的才是钱
12. 复利：比原子弹威力还强的武器
13. 需求层次：皇帝的生活与乞丐的生活
14. 蝴蝶效应：一个振翅动作引发的经济行为
15. 沃尔森法则：信息掌握越多越成功
16. 损失厌恶：得到总比失去感觉好
第四章 左右逢源不是耍心机
——成功交际的经济学原理
1. 外部性：你对他人产生的影响是好还是坏?
2. 效率与公平：蛋糕怎么分才最好
3. 公有地悲剧：最大人数所共享的事物，却只得到最少的照顾
4. 囚徒困境：谁不招供谁吃亏?
5. 合作博弈：双赢才是王道
6. 木桶原理：最短的板起的作用最重要
7. 路径依赖：马的屁股决定了火车轨道的宽度?
8. 信息失真：少校下的命令到底是什么?
9. 智猪博弈：大猪不如小猪精
10. 王安论断：别做布里丹的那头驴
11. 华盛顿合作定律：三个和尚没水吃
12. 垄断：人人都是垄断者
13. 非合作博弈均衡：退一步海阔天空
14. 成本和收益：人人都是势利鬼?
15. 对抗性竞争：各退一步海阔天空
第五章 最小付出，最大收获
——让家庭更和睦的经济学原理
1. 夫妻关系建立在物质基础之上
2. 零和博弈：看足球还是看韩剧
3. 赢者的诅咒：学会示弱很重要
4. 信息不对称：老婆是别人的好
……
第六章　顺着道儿走车更快
——卓越管理的经济学原理

章节摘录

第一章 因为懂得，所以快乐 ——让生活更愉悦的经济学原理 1．资源稀缺性：物以稀为贵 一次拒婚引发的混战 话说有名的糊涂夫人邢夫人的老公贾赦，发了昏竟要讨贾母身边的鸳鸯做小老婆。
自以为聪明的邢夫人，还以为这对鸳鸯来说是多么求之不得的一件事呢，对鸳鸯说：“你这一进去了，进门就开了脸，就封你作姨娘，又体面又尊贵。
你又是个要强的人，俗话说的好‘金子还要金子换’，谁知竟被老爷看中了你。
“难道你不愿意不成？
若果然不愿意，可真是个傻丫头了。
放着主子奶奶不作，倒愿意作丫头！
三年二年，不过配上个小子，还是奴才，你跟了我们去，你知道我的性子又好，又不是那不容人的人。
老爷待你们又好。
过一年半载，生下个一男半女，你就和我并肩了。
家里人你要使唤谁，谁还不动？
现成主子不做去，错过这个机会，后悔就迟了。
”这话要换了别的小、丫头一听，那果然是求之不得天上掉馅饼的美事一桩，当丫头，再上层的职务，也是个奴才；当姨娘，地位卑下，却好歹是个主子。
可鸳鸯是谁？
是贾母身边的大丫头，岂能等闲视之！
每天跟在贾母身边，什么没见过没听过？
心胸和见识自然不一样，鸳鸯毫不讳言地回邢夫人道：“这是把我送到火坑里去。
”邢夫人以为鸳鸯是在装腔作势，不依不饶又拉上风姐来一起求贾母。
且说这鸳鸯，倒真是一烈性奇女子，做出一场大热闹来。
《红楼梦》原文这么描述：“可巧王夫人、薛姨妈、李纨、凤姐儿、宝钗等姊妹并外头的几个执事有头脸的媳妇，都在贾母跟前凑趣儿呢。
鸳鸯喜之不尽，拉了他嫂子，到贾母跟前跪下，一行哭，一行说，把邢夫人怎么来说，园子里他嫂子又如何说，今儿他哥哥又如何说，因为不依，方才大老爷越性说我恋着宝玉，不然要等着往外聘，我到天上，这一辈子也跳不出他的手心去，终久要报仇。
我是横了心的，当着众人在这里，我这一辈子莫说是“宝玉”，便是：“宝金”“宝银”“宝天王”“宝皇帝”，横竖不嫁人就完了！
就是老太太逼着我，我一刀子抹死了，也不能从命！
若有造化，我死在老太太之先；若没造化，该讨吃的命，伏侍老太太归了西，我也不跟着我老子娘哥哥去，我或是寻死，或是剪了头发当尼姑去！
若说我不是真心，暂且拿话来支吾，日后再图别的，天地鬼神，日头月亮照着嗓子，从嗓子里头长疔烂了出来，烂化成酱在这里！
原来她一进来时，便袖了一把剪子，一面说着，一面左手打开头发，右手便铰。
众婆娘丫鬟忙来拉住，已剪下半绺来了。
众人看时，幸而他的头发极多，铰的不透，连忙替他挽上。
” 不过一丫鬟而已，如何敢跟主子做对，还在众主子面前泼辣到这种程度？
经济学中一个概念，倒可以为此事做最佳注解。
……

编辑推荐

神祕、复杂、晦涩吗？
N0，经济学原理就在你身边　　浅显易懂、以小见大　　经典经济学原理大剖析　　幽默、轻松、实用　　让你从此爱上经济学

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com