

<<潜规则>>

图书基本信息

书名：<<潜规则>>

13位ISBN编号：9787802233799

10位ISBN编号：7802233798

出版时间：2007-9

出版时间：中国三峡出版社

作者：木山

页数：285

字数：200000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<潜规则>>

内容概要

世界上既没有离开现象而单独存在的本质，也没有脱离本质的纯粹的现象。

现象下的本质才是人们想要看到的，才是这个世界最为真实的一面。

拿处世来说，人不可能个个都是圣贤，也并非个个都愚笨。

人是世界上感情最复杂的动物，都有虚荣心，都想在事业上取得成功，在社会上占有一席之地。

很多人都在为自己的人生目标努力奋斗着。

可为什么有些人已经付出了很多，却回报甚少？为什么有些人既没学历，似乎又没能力，却能成为“人上人”呢？现代社会有着其固有的、复杂的规则，没有经验就要吃亏，没有智慧难以生存。

必须看得清楚，活得明白，懂得一些为人处世的艺术才能活得坦然。

不愿意随时代发展改变自己的思想观念，只会吃更大的苦头。

举例来说，如今电视上、广播上，甚至大街小巷到处可见广告。

一般人看来，广告起到的是一个广而告之的作用，让人们真真切切地了解到自家的产品是好的，能够使产品有更好的销路。

殊不知，在广告的背后，还隐藏着许多其他的东西。

为了追求一时的利益，很多商家在广告中都喜欢用排序说明一切，认为排序的数字能够更具说服力。

每每在岁末年初便打出市场销量总冠军的旗号，摆出这种阵势之后，往往都会吸引一大批不解实情的人的眼球。

然而，商场上，在这些表象的背后，在那些数字的背后，到底有多少“水分”，谁又能说得清呢？还有人世间的种种行为，在其表象之后，隐藏着多少不为人知的另一面……现实的竞争是残酷的，很多事情并不像我们肉眼所看到的表象一样简单，《潜规则——为人处世与经商必须遵守的隐性规则》将以独特的阐述方式向读者介绍一些可能有悖于传统经商、处世之道的观点。

本书的作者并非是戴着有色眼镜看世界。

任何事物都是现象和本质的统一，现象是表面的，本质是内在的。

现象和本质密切联系，不可分割。

对很多问题，只要认真分析、慢慢推理，就能找到隐藏在表象背后的真实的答案。

本书中讲的都是当今社会的现实，只不过有些是大多数人所看不到、想不到的。

我们生活在一个竞争时代，优胜劣汰适者生存。

如果你一心只读“圣贤书”，两耳不闻“窗外事”，那么，可能你将一事无成。

成大事，要懂经商、处世的潜规则。

仔细阅读此书，借给你一双慧眼，学会从多角度品味世界，品味人生。

成就美好生活，提高生活质量和水平。

这才是我们的最终目的。

那么，这本书不能错过。

<<潜规则>>

书籍目录

- 处世篇 第一章 理念致胜：英雄狗熊，就在一念之间 1. 眼要看高，手要放低 2. 高智商不如高情商 3. 先告诉自己“我能”，然后“我才能” 4. 找到可以“磁化”你的神秘力量 5. 思维的尺度决定人生的高度 6. 用什么样的心态对世界，就会感受什么样的世界 第二章 修炼心法：不算厚黑的“新版厚经” 1. 处处考虑面子，将一事无成 2. 小事精明，易误大事 3. 别忘了留一个台阶给自己下 4. 收获之前先把学费交够 5. 忍是一种永不败北的策略 6. 不要成为“说话的巨人，行动的矮子” 7. 当“老二”也有不少好处 8. 把聪明和弱点藏起来 9. 事成之前要不动声色 10. 假作真时真亦假 11. 耐心吃热豆腐 第三章 玄机重重：曲径通往成功路 1. 成功仅仅是因为能力强吗？ 2. 成功真的是因为他付出的汗水多吗？ 3. 成功仅是他的人际处得好吗？ 4. 成功一定要靠不凡的外表吗？ 5. 成功一定要拥有好口才吗？ 6. 成功的人一定开名车、住豪宅吗？
- 第四章 慧眼观照：洞悉现象背后的“内幕” 1. 吃亏一定是福吗？ 2. 游手好闲也能成为“人上人”？ 3. 贫穷也是一笔“财富” 4. 真诚不等于实话实说 5. 退一步真的会海阔天空吗？
- 第五章 人孰无情：领悟情感背后的规则 1. 感情投资，一本万利 2. 淡化优势，淡化嫉妒 3. 他们走到一起并非爱情的力量 4. 装糊涂的女人实际更聪明 5. 酒桌上有真正的朋友吗？ 6. 在“利”的天平上，友谊经得起称量吗？
- 第六章 肃杀无声：透析处世中隐藏的“杀机” 1. 警惕成为被拆的“桥” 2. 每个人都更爱自己的面子 3. 透析人情诡道的背后 4. 笑脸相迎的背后可能是一张丑陋的脸 5. 示弱未必真弱 6. 乞丐并非都值得同情 7. 三十六计，“走”并非为上策经商篇 第一章 商人之诡，无奇不有，人性中有“诈”的一面 1. 商人本性——唯利是图 2. 商业合作，双方真的都能得到利益吗？ 3. 有精明头脑的商人就一定精明吗？ 4. 嘴里说的赔本生意是真的吗？ 5. 口里“飘花”，账上“落叶” 6. 商家的广告真的是产品的象征吗？
- 第二章 商海茫茫，谁是金钱的主人？ 1. 资金真的代表实力吗？ 2. “空手套白狼”真的能实现吗？ 3. 小开销影响大集团 4. 洞察商业动态，敢于行动赚大钱 5. 人弃我取，垃圾堆里也有黄金 6. 快人一步才有钱赚 第三章 商界繁华，这样的销售手段能赚钱吗？ 1. 商家打折背后的猫腻 2. 产品的日期标签一定很准吗？ 3. 外表精美的东西，真的优质吗？ 4. 随赠的物品真的是免费送吗？ 5. “东方不亮西方亮”一定能赢利吗？ 6. 否定自己的产品真的是自断后路吗？ 7. 把东西卖给“没有钱”的顾客，行得通吗？
- 第四章 商战如棋，不能用一只眼衡量商场的全局 1. 败者一定为寇，胜者一定为王吗？ 2. 翘板过高，伤的只是对手吗？ 3. 高风险一定会有高回报吗？ 4. 繁荣背后暗藏危机 5. 看似无关的小事，是否会影响一整盘棋？
- 第五章 商场逐鹿，谁是真正的英雄？ 1. 真正的冒险都具有理性的一面 2. 有思路就有出路 3. 想进一步，先退一时 4. 找

<<潜规则>>

有“金”处淘金 5. 赚钱要靠“一点心” 6. 善用对手智慧和力量 7. 毛遂自荐, 钱才会看到你 第六章 经商至境, 竞争中求共存 1. 合作出共赢 2. 给竞争对手留余地 3. 商业相争, 以“合”为贵 4. 不舍小利, 大利不来 5. 有钱大家一起赚

章节摘录

处世篇 第一章 理念致胜：英雄狗熊，就在一念之间 有什么样的心态，就会产生什么样的动机，从而有什么样的行为。

只要稍加分析，就可以看到表象下的实质，找到现象发生的原因。

1. 眼要看高，手要放低 在一般人的眼中，“眼高手低”是一个贬义词，说的是一个人的眼光和标准虽然很高，说起来头头是道，一旦做起来就会发现实际能力很差，连最起码的要求都达不到。但是，这个词在今天已经有了新的含义，那就是：从高处着眼，从低处入手；从高标准出发，从最基础的工作做起。

古往今来的成功者往往都是“眼高手低”之人。

他们眼界高，视野开阔，志向远大，但是做事情来却甘于从底层做起，从基础做起，从细节做起，从自己做起。

米开朗琪罗的故事可以给我们一些启发。

米开朗琪罗是意大利著名的雕刻家和画家，文艺复兴时期和达·芬奇、拉斐尔齐名。

他的创作速度一向都很慢，因为他要花很多时间沉思、琢磨，不厌其烦地修改，力求作品的完美。

有一次，他的朋友来拜访，看到他还在为一件努力了很久的雕像作修饰，这位朋友毫不客气地指责他：“你太懒散了，这件作品的结构毫无进展，实在太不应该了。”

米开朗琪罗解释说：“我花了许多时间在你没注意到的地方，例如，如何使这边的肌肉线条更逼真，如何让脸部的轮廓更柔和，甚至让他的双眼看起来更传神……”他的朋友不屑地说：“你说的这些都是细节问题啊！”

这位艺术大师说：“不错，这些都是细节，但一件完美的作品，是由许多的细节组合而成的。”

艺术如此，生活也是如此。

传世的艺术珍品必然是由最完美的细节组成，必然凝聚着艺术家一笔一刀的精心雕琢的心血；经典的建筑杰作必然是由最基础的地基开始构建，必然是设计师和建筑师一笔一画、一砖一瓦综合在一起的结晶。

令人瞩目的伟大事业必然是从一点一滴的小事情入手，从最低的起点起步，最后达到光辉的顶峰。

世界上没有一步登天的好事。

真的登上了天也一定得先把这一步分割成无数的细节、琐事，再加以统合，最后才能成功。

天上不可能掉下馅饼，躲在家里睡大觉只能是一场黄粱美梦。

功成名就的伟人和成功人士，之所以能站在人生的顶峰，不是因为他们理想多么伟大，不是因为他们规划得多么充分，而是他们能弯下腰拾起周围的细节、琐事，一件一件去完成。

现实生活中，理想远大的人比比皆是，他们当中许多人之所以没有成功是因为他们往往空有大志却不肯低下头、弯下腰，认真做好身边的小事。

从本职工作做起，讲究的是一步一个脚印，踏实、不浮躁。

有一个男孩儿，他的父亲有一个很大的养鸡场，他的愿望是像父亲一样，成为养鸡场的场主。

10岁的时候，父亲给了他50只鸡让他饲养。

当然，这一切是有条件的，一是这些鸡都是父亲挑剩的劣质仔鸡，二是养鸡要自负盈亏。

……

<<潜规则>>

编辑推荐

大胆确立一些有悖于大众观点、传统观点的新理论！

如果说大多数人看到的表象代表了人们所认为的世界，那么《潜规则——为人处世与经商必须遵守的隐性规则》就是在向我们勾画这个世界的真实面目！

真实世界中，很多“常识”的表象掩盖了事实的真相！

揭开包在真实世界外面的那层“面纱”，探索日常现象背后的经商、处世之道！

为人处世与经商必须遵守的隐性规则 真诚的友谊里会不会存在着一些不可告人的秘密？

所谓的“能力”会不会全是“贿赂”的结果？

单纯的壳里面包的会不会全是奸诈的果？

商海之道，人心险恶，你以为会有真正的朋友吗？

空手套白狼真的能实现吗？

你相信一个大集团只有几百元的流动资金吗？

东方不亮西方亮就一定能营利吗？

……本书将向您揭示隐藏在表象之下的经商、处世世界！

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>