第一图书网, tushu007.com

<<人脉的惊人力量>>

图书基本信息

书名：<<人脉的惊人力量>>

13位ISBN编号：9787802228955

10位ISBN编号：7802228956

出版时间：2009-5

出版时间：中国华侨

作者：周增文

页数：289

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

有这样一句话：“一个人能否成功，不在于你知道什么，而是在于你认识谁。”这里说的就是人脉。
世界著名激励大师安东尼·罗宾也指出，我所认识的全世界所有的成功者最重要的特征就是创造人脉和维护人脉，人生中最大的财富便是人脉关系，因为它能开启所需能力的每一道门，让你不断地获得财富。
不断地贡献社会。
美国斯坦福（Stanford）研究中心一份调查报告指出，一个人赚的钱，12.5%来自知识，87.5%来自关系，关系即人脉。
这说明，一个人只有充分依靠人脉、发展人脉，才能为成功打下坚实的根基。
不断增强你的人脉力量，也就是在积累你一生取之不尽的财富。
马克思很早就说过，人的本质就是社会关系的总和。
一个人的人脉关系越丰富，也就意味着他的能量就越大。
纵观古今，但凡成功人士，无一不拥有着强大的人脉力量，而这力量恰恰是支撑着他们在这个纷繁复杂的世界中不断前行的基础和动力，也使得他们取得了一个又一个骄人的成就。
在追求事业成功和幸福生活的过程中，人脉起着非常重要的作用。
如果说血脉是人的生理生命的支持系统的话，那么人脉则是人的社会生命的支持系统。
要想成功，就一定要营造一个成功的人脉关系，从而为自己积累丰富的人脉资源。
如果光有事业，没有人脉，个人竞争力就是一分耕耘，一分收获；但如果加上丰富的人脉，个人竞争力将是一分耕耘，数倍收获。
难道你不崇拜成功、追求成功吗？
那么你自己又要靠什么呢？
如果你没有知识、背景、机会……那么从现在开始，你必须马上开始锻炼自己的人脉力量，不断使自己的人脉更强大。

<<人脉的惊人力量>>

内容概要

难道你不崇拜成功、追求成功吗？
那么你自己又要靠什么呢？
如果你没有知识、背景、机会……那么从现在开始，你必须马上开始锻炼自己的人脉力量，不断使自己的人脉更强大。
人脉本身就是一笔潜在的财富，一种无形的资产。
创建有效、丰富的人脉关系，无疑就等于是拥有了制胜的法宝。
　这是一个Team work的时代，没有人会再去仰羡孤胆英雄鲁宾逊的惊人的事迹，取而代之的则是那些敢于、乐于并且善于站在巨人的肩膀上俯瞰世界的传奇经历，才能够成为举世瞩目的焦点。
　因此，如何以自然的、诚恳的、互惠互利的方式去扩大自己的人脉网，必定是决定你能够成功的秘密武器！
　本书以人脉为核心，详尽地阐述了提升人脉的两大法宝，即自信与沟通能力的神奇力量，并且为读者呈现出提升人脉的八大技巧。

<<人脉的惊人力量>>

书籍目录

第一章 有了人脉大树的遮护，你能成为富翁——拥有人脉，才有力量去拥有财富 法则1：人脉即钱脉 法则2：掘井，人脉源源不断 法则3：辛勤耕耘，才会有所收获 法则4：善待人脉大树中的每一片叶子 法则5：寻找益友，让其成为人脉大树的“园丁” 法则6：人脉大树是无形资产 法则7：给自己找一个“人脉健身教练”第二章 不断贮存你的“人脉能量”——拓宽自己的人脉网 法则8：抓住每一个机会 法则9：人脉宽，路子广 法则10：广积人脉，则无往不利 法则11：做个优秀的社交者，扩大人脉网 法则12：打入他们的圈圈第三章 发动人生引擎的爆发力——自信是你开启“人脉大门”的钥匙 法则13：拥有良好的人脉网的首要原则——自信 法则14：自信的阳光扫除前进道路上的阴霾 法则15：别对天生的“不自然”低头 法则16：良好的“第一印象”是个人的最佳名片 法则17：你也可以是名人的亲密朋友 法则18：切莫掉进“过分自信”的漩涡第四章 勤于交流是良好的人脉网的必要条件——善于沟通是第一课 法则19：及时加固人脉网：做个勤劳的维修工 法则20：让沟通成为一种令人赞叹的艺术 法则21：让生活活力四射 法则22：心直口快，伤人匪浅 法则23：走进他人的内心世界 法则24：千万不要吝惜赞美的言语 法则25：缘何上帝赋予了人两只耳朵，一只嘴巴第五章 诚实守信是交往的持久力——诚实守信才能使人脉永远有效 法则26：细水长流离不开诚实守信 法则27：纯正诚恳，明辨真伪 法则28：做个真君子 法则29：真金难换，善意谎言 法则30：敢于对“面子”大声说：BYEBYE 法则31：谨记自己许下的承诺第六章 如何做到1+1>2——增加自己被利用的价值才能更有力量 法则32：问问自己：如何才能被人需要 法则33：做个自己的推销高手 法则34：演好自己的人脉角色 法则35：吃亏，福兮？
祸兮 法则36：处理细节的妙招 法则37：学会提升他人的自我价值感第七章 独乐乐不如众乐乐——学会乐于与别人分享 法则38：分享是获得无形力量的最佳手段 法则39：莫让曾经的舒适圈绊住手脚 法则40：微笑是人脉流通最好的名片 法则41：快乐传递，喜获幸福 法则42：朋友面子要给够 法则43：分享小秘密无疑是一剂良方 法则44：偶尔学会闭口，给自己多一些保留第八章 将自己丢进“人堆”里——增加自己的曝光渠道，吸取人脉 法则45：周末，约个朋友去HAPPY吧 法则46：搭乘飞机时，你还是普通舱中默默的一员吗 法则47：多与朋友联系和交流 法则47：善于利用现有的资源 法则49：别担心与陌生的圈子格格不入第九章 人脉关系需要互动——用创意与细心缔结更好的人缘 法则50：切忌只求回报不付出 法则51：创意诚可贵，细心价更高 法则52：整理名片——蓄积能量，厚积薄发 法则53：幽默可令自己得到更多的认可 法则54：千万别做入乡不随俗的蠢事 法则55：记住世上最甜蜜的语言——名字 法则56：将宽容装满你的口袋 法则57：与你的敌人握握手，做朋友第十章 交往活动中要遵守的游戏规则——这些交际礼仪，是需要遵守的 法则58：“难得胡涂”不胡涂 法则59：别让人脉“一米线”遭遇尴尬 法则60：“我记得你!” 法则61：将你的热情传递给对方 法则62：闲谈也是一门艺术 法则63：给人留面子，给自己留退路 法则64：付出和收获是成正比的 法则65：运用小道具，收获大功效 法则66：细节决定成败，不让成功打折扣第十一章 适时的付出是为了得到更多——珍惜每一个帮助别人的机会 法则67：没有付出，岂能尝到收获的甜美 法则68：乐于助人=乐于助己 法则69：一盏灯带来的一片希望 法则70：雪中送炭，温暖的是整个世界 法则71：谨记：帮助≠施舍 法则72：助人不是为了回报第十二章 敢于作新的尝试——好奇心会令你的人际交往更宽 法则73：好奇心，拓展人脉的源动力 法则74：调整好心理期望值再出击 法则75：如何驾驭好奇这把“双刃剑” 法则76：接受过犹不及的教训第十三章 良好的人际关系维系美好生活——用同理心去提升与他人的人际关系 法则77：善待他人，也就等于善待了自己 法则78：责人严，律己宽的做法要不得 法则79：养兵千日，用兵一时：善用属下的能量 法则80：站在同一个立场上

章节摘录

第一章　有了人脉大树的遮护，你能成为富翁——拥有人脉，才有力量去拥有财富　　法则1：人脉即钱脉　　个人生活的艰辛在于在社会中单打独斗的“找钱”，且这个活是这个世界上最难干的活。
如果你渴望成功，渴望拥有优质的生活，那么，千万别忘了锻炼你财富的力量之源——人脉。
拥有良好的人脉关系一，会是你获得成功的一条最简单的捷径了。
或许你没有去过好莱坞，但是绝不会不知道在好莱坞最流行的一句话，就是“成功，不在于你知道什么或做什么，而在于你认识谁”。
美国石油大王约翰?D．洛克菲勒也说过：“我愿意付出比天底下得到其他本领更大的代价来获取与人相处的本领。
”因而，尽快地加强自己的人脉网络的稳定程度吧，相信你会拥有更多的财富！
　　人脉技巧　　没有一个人是不渴望成功的，但是真正的成功者却总是屈指可数，难道这是命运的安排，还是因为他们都拥有高人一等的出身、显赫的社会地位、优越的家庭条件或是坚不可摧的信念？
其实，即使有了这样的外在条件，也不一定就能锻造出～位杰出的成功者的。
　　只要仔细想来，但凡成功者，都会有他们的一个共通之处，那就是他们都懂得时常地利用人脉力量来获得更多的财富。
　　美国前总统西奥多?罗斯福在回忆自己的成功历程时这样说过：“成功的第一要素是懂得如何搞好人际关系。
”　　激励大师安东尼?罗宾也说过这样的话：“人生最大的财富便是人脉关系，因为它能为你开启所需能力的每一道门，让你不断地成长，不断地贡献社会。
”　　曾经身经百战的投资专家、中国台湾所罗门美邦财务顾问董事长杜英宗说：“人脉，或者说人际关系，这是一门人生的大学问，很重要。
”　　在这里，说起有效利用人脉成就事业的典型人物，那么便不得不提到李嘉诚的次子李泽楷了。
　　想要找到李泽楷为什么能在在商界中游刃有余的答案，那么不妨从他家中餐厅里挂满的镜框中去一探究竟。
那些照片多是李泽楷与一些政界要人的合影，其中还包括新加坡总理李光耀以及英国前首相撒切尔夫人等。
李泽楷善于结交上层人士，为自己广植人脉，这也为他在商界打拼奠定了坚实的基础。
　　1999年3月，李泽楷凭借着广泛的人脉资源，拿到了香港特区政府建设“数码港”的项目，由他的盈科集团投资独家兴建。
此后，他再次利用了人脉这个宝贵的资源，一举收购了上市公司得信佳，同时将原来的盈科集团更名为“盈科数码动力”。
由于“数码港”这个项目的刺激以及盈科的收购行动，使得李泽楷公司的股市市值由40亿港元一跃上升为600亿港元，成为了香港第十一大上市公司，而500多亿港元利润也使得人脉资源的回报率可见一斑了。
　　随后，在2003年1月，李泽楷应邀出席了举办于瑞士达沃斯的世界经济论坛，这个顶尖的商界论坛让他有机会与索尼的董事长兼首席执行官出井伸之、微软的比尔?盖茨等杰出的企业家讨论商界沉浮，为他的个人形象又添上了锦绣的一笔。
更加重要的是，这个机会再一次增强了他的人脉力量，形成了人脉资源的良性循环，他达到如今这样的地位，那么想不成功都难了。
　　或许有人会说，李泽楷是什么人？
那是李嘉诚的儿子，他本身拥有的机会就是别人可望而不可及的了。
可是有着这样心理的人，恰恰忽略了最重要的一点，那就是，机会是永远留给有准备的人的！
　　不要忽略身边的每一个人，说不定哪一天，他就会成为你人生转折路口上的一根指南针，带你走向铺满鲜花的成功之路。

上海的一家咨询公司的董事长吴华，在谈到自己的成功之路时曾说，他有今天这样的成就是离不开朋友的帮助的。
吴华，个人资产超过八位数的一家上海咨询公司的董事长，他的成功也不是偶然的。
在别人向他请教成功秘诀时，他不禁感触地说道：“我的事业之所以如此顺利，那是因为有朋友们的帮助啊！
包括开公司、介绍推荐客户和业务等，各种朋友都会照顾我，有什么生意都会马上想到我。
”　　在1999年到2000年的时候，上海出现了房市热，那时很多的楼盘都被一抢而空，即便排了很久的队，买房的人还是会出现失望而归的情况。
在这种大环境下，吴华接受了朋友的推荐，看准了时机涉足跨进房地产行业，而且他不仅可以通过朋友买到多处房产，还能拿到折扣的价位。
2004年，随着政府的宏观调控，房地产行业出现了各种限制政策。
这时，吴华的朋友建议他将手上的房产及时变现，他也因此收益颇丰。
那么，他的朋友为什么总是会想起他、帮助他呢？
其实，这与他善于有效利用自己的人脉力量有着必然的联系。
他直言自己的朋友多达两三千个，而每年都会见三四次的就有1500人之多，在这其中，有三四百个是属于经常联系的。
这下你明白了吧，他为什么会比别人有更多的机会，因为他在机会来临前，已经作好了充分的准备了！
人脉力量　　在如今这个讲究双赢、多赢的时代里，一个孤军奋战的英雄是难以成就大业的，只有通过强大的人脉平台。
才能造就传世的伟业。
因此，为了更有力地拥有财富，“人脉健身”就成为了每一个想要获得成功的人，不得不修的一门“功课”了！
法则2：掘井，人脉源源不断　　如果说人脉网的积累是二个挖井的过程的话，那么就不要在感到口渴后，才开始动手去施工。
或许你会说，口渴的时候，去提桶水喝也是不错的选择啊！
但是这里你忽略了一个致命的问题：有时候，远水是解不了近渴的。
若是平日里不用心地去积累你的人脉关系网，那么一旦在工作和生活上遇到难题而无法获得他人的帮助时，那种口渴后没有水喝的滋味一定会让你后悔不已。
要知道，只有懂得自我拯救的人才能够在雨过天晴后拥抱绚烂的彩虹，因此，在口渴前，先着手为自己的“人脉井”努力掘土吧！
入脉技巧　　想要挖好这口“人脉井”，你需要付出比提桶者更多的细心和勇气。
如何才能够利用有限的空间和能力去结识更多的人，丰富自己的人脉网呢？
这就需要多花些心思，找到一个合适的切入点，在开始挖井前，作好充分的准备。
有一个名为阿峰的人，就在挖井前做好了准备工作，现在就让我们来看看他的经历吧。
阿峰在一家不是太出名的洗发水公司工作五年有余了，在这段期间，他凭借着自身的努力和不断积累的人脉资源，为公司创造了丰厚的业绩，从而也顺利地登上了副总的宝座。
有一次，化妆品行业准备召开一场专业座谈会，与会的主要是行业内的领头公司的老总及副总参加，共同研讨一些有关于化妆品市场及发展的相关课题。
阿峰通过朋友的关系也有幸获得了一张珍贵的入场券。
虽说这次行业内的聚会对他目前的工作可能起不上太大的推动作用，但是在阿峰眼里，这却是个结交新人脉的绝佳时机。
拿到参会人员的名单和日程安排表的时候，阿峰有些为难了。
因为这次会议的安排时间太过于紧凑了，以至于留给他与人沟通的时间仅仅剩下中午聚餐时可怜的1个小时。
要知道，参加会议的人可都是行业内的顶级人物，平日里若是想要与他们相识，都是极其不容易的一件事情，这么好的机会，如何才能够把握住这短暂的时间，将自己成功地留存于他们的印象中呢？

会议进行到中午，各大公司的老总一同走进了自助餐厅。
三两个熟识的人围坐在一桌闲聊着无关痛痒的话题。
阿峰趁着王总挑选食物的空当，慢慢地走了过来。
“王总，您今天满面春风，心情愉快，我猜想，您的女儿一定是接到了她想要进入的大学的录取通知书了吧！
”　　王总有些惊诧地看了阿峰一眼，随即微微一笑：“是的，昨天刚刚送到了家里，奇怪，这事情你是怎么知道的？
我还没有来得及将这个消息告诉给其他人呢。
”　　站在一旁的李总眉开眼笑地说：“王哥，这就是您的不对了。
这么大的喜事怎么不第一时间通知我啊？
真是有点不够意思，哈哈，恭喜恭喜！
”　　还没等王总说话，阿峰便对着李总说：“李总，您跟王总兄弟相称这都是大家耳熟能详的事情了，这次，恐怕王总要破费请您大吃一顿了。
”“哈哈，说得对，一定要他请客，这就是他不马上告诉我这个喜事的惩罚！
”李总言语里满是欢快的语气。
当然了，最好的朋友家里有这样的喜事，又怎么会不兴奋异常呢？
　　王总拍了拍李总的肩膀：“放心，这顿饭你不说我也一定是要请的，”然后转过头来问阿峰：“你叫什么名字？
吃饭的时候你也一起臬吧。
”　　说到这里，你一定会问，到底是什么原因使阿峰这样轻易地就“俘获”了王总的心？
　　……

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com