第一图书网, tushu007.com

<<这样做生意会赚钱>>

图书基本信息

书名：<<这样做生意会赚钱>>

13位ISBN编号：9787802222793

10位ISBN编号：7802222796

出版时间：2007-5

出版时间：中国华侨出版社

作者：王军云

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

<<这样做生意会赚钱>>

内容概要

创业带来财富，财富展示着成功。
每个成功的财富故事的背后都隐藏着很多鲜为人知的细节。
了解它，你就能学会赚钱的思维与模式，发现适合自己的商机，领悟到独特的赚钱窍门。

探求生意的秘诀，揭示有钱人的发家史！
本书以独特的视角、全新的思路，结合大量古今中外商人成功的案例，深入浅出地探讨经商艺术的奥妙，揭示有钱人致富的真谛。
同时，本书还向你详细介绍了最会赚钱的9种人，从他们的性格特点入手，以他们的商业发展历程为线索，生动而全面地揭示了商道上的潜规则，追寻他们的足迹，让你找到经商的捷径，能给你做生意带来有益的启示。

<<这样做生意会赚钱>>

书籍目录

第一章 生意入门的28堂课一、趁年轻创业去二、缺钱时更需要赚钱三、要发财，先做发财梦四、经商先从做人始五、积极的心态与坚定的信念是打开创业之门的“ 钥匙 ”六、“ 主动+勤奋 ”是致富之本七、勤俭就是“ 聚宝盆 ”八、忍耐是赚钱的必修课九、成功商人的字典里没有“ 退缩 ”二字十、信誉是一笔宝贵的财富十一、赚大钱者必备的九大素质十二、为致富储备知识、技能、经验十三、像择偶那样择业十四、没有资金、技术如何创业十五、正确抉择，聪明投资十六、独辟蹊径，财源滚滚十七、做生意不要贪大求全，小生意照样可以发大财十八、智慧和眼光是致富的指南针十九、用心抓住商机二十、商机在市场中，不在想象中廿一、经商要多谋善断：七分盘算，三分魄力廿二、“ 女人和嘴巴 ”是两大财源廿三、坚决果断，敢拼敢干廿四、会赔才会赚大钱廿五、有好人缘才能生意旺廿六、新龟兔赛跑的启示廿七、发财致富七大原则廿八、有钱人赚钱的十个高招第二章 生意人的10种发家术一、白手起家，无本生利1.天道酬勤，白手起家2.白手起家不是神话3.无本也能生利4.拆东墙补西墙，巧妙筹款5.借机招财，无本生利6.变废为宝，从废品中觅“ 钱途 ”7.捡破烂也能发大财8.巧用时间差发家9.妙用地区差价做生意10.突发异想。
智慧就是财源11.白手起家的六个秘诀二、小本经营，以小搏大1.从小本生意做起2.勿以利小而不为3.积少成多，小投入赚大钱4.贴近百姓生活的小本生意更有利可图5.用小鱼钓大鱼6.“ 四两拨千斤 ”的小本经营术7.小投大赚，薄利多销8.围地则谋，在夹缝中成长9.船小易掉头10.小本经营百战百胜的经营原则11.小本赚大钱的“ 四大法宝 ”三、借“ 鸡 ”生蛋，借力生财1.发财致富，善借者兴2.借用他人的“ 智力 ”发财3.借梯上楼，登堂入室4.借“ 名 ”扬名，名利双收5.借“ 名人 ”效应发财6.借用媒体扬名7.借他人名牌发财8.互借互利，合作双赢9.巧借“ 天地人 ”，功到自然成10.借势生财，商机倍增四、冒险求进，稳操胜券1.敢冒风险，才能赚大钱2.不入虎穴，焉得虎子3.风险是机遇与财缘的座上宾4.预见能力和冒险胆略是赚大钱的资本5.敢吃螃蟹且要快6.敢于尝试大风险，常常能获得高回报7.冒险前要掌握的十四条建议8.冒险不是冒进五、独具慧眼，紧盯信息1.信息是致富的筹码2.留意信息，遍地生金3.捕捉信息，“ 快 ”是关键4.与时俱进，留意新信息5.信息在哪些地方出现6.寻觅信息，重在调查研究7.从弦外之音中找到信息8.从新闻中寻觅信息9.安插“ 信息眼 ”，获得信息源10.善于捕捉和利用各种信息11.不可忽视身边的小信息六、练就一双识别商机的慧眼1.善觅商机，能赚大钱2.商机在于发现3.把握商机，胜于等待商机4.先人一步，抢占商机5.审时度势，善抓政策大商机6.准确预测，巧用天时发大财7.因地制宜，发掘商机8.从别人放弃的生意中寻觅商机9.逆向思维是捕捉商机的诀窍10.商机需要自己去创造11.商机通常在哪些地方出现七、奇招迭出，财源滚滚1.出奇制胜，财源茂盛2.标新立异，以奇取胜3.环境独特，生意兴隆4.奇特包装，夺人眼目5.奇异广告，带来奇效6.投其所好，赢得顾客心7.制造悬念，吸引顾客眼球8.厚利适销，紧盯富人“ 口袋 ”9.销售出奇招，才能扩大销路10.使顾客满意的定价奇招八、独辟蹊径，创新取胜1.创新是赚钱的“ 杀手锏 ”2.思维创新才能立于不败之地3.创新可以改变人生4.创新就是向传统挑战5.创新经营，成功之道6.特色服务，新奇导航7.独辟蹊径，利于销售8.欲擒故纵，先送后卖出绩效9.化整为零，灵活赚钱九、以德为本，以诚取胜1.品德是创业的指南针2.君子爱财，取之有道3.经商者必须保持正直4.做人不昧良心，经商恪守诚信5.对金钱的态度，决定了你的财富人生6.重诺守信，一诺千金7.童叟无欺，经商根本8.谦让制胜，无行不利9.宽容对待顾客的过错10.坦诚合作，追求双赢十、知识资本，致富保证1.知识创业，前景光明2.知识变资本，敲开财富门3.好创意的“ 灵魂 ”是知识4.策划成金，知识先行5.妙笔生金，利用知识赚钱6.用知识招财，财源滚滚来7.商标聚财，囤积财富8.知识和智慧使经商者如虎添翼9.经商需要掌握哪些知识第三章 最会赚钱的9种人一、浙商：勤于思考，圆融变通1.头脑机智，灵活善变2.思维敏捷，务实重利3.不畏艰难，努力开拓4.四海为家，敢闯敢干5.稳健经营，低调行事6.目标明确，重点突破7.有钱大家赚，抱团打天下8.善于交际，八面玲珑二、粤商：靠地生财，灵活经营1.地处要势，商机无限2.要发财，就要动起来3.善于冒险，敢为人先4.取长补短，借“ 鸡 ”生蛋5.利之所在，足之所至6.互帮互助，以势取利7.讲求营销，注重造势8.商而不奸，服务上乘三、沪商：精明强干，守信重约1。
精明善算，利于经商2.敦厚尚礼，信誉第一3.扬长避短，稳中取胜4.追求实惠，利益为上5.靠才生财，财源滚滚6.自信自强，追求国际化氛围四、闽商：不畏艰险，敢拼敢赢1.迎难而上，以商为本2.开拓进取，敢拼敢赢3.将经商当作乐趣4.靠海吃海，因地制宜5.善于忍耐，等待时机6.精诚团结，众志成城五

、晋商：宽厚存心，大气磅礴1.博大为怀，宽厚经营2.诚信守义，以义制利3.勤俭持家，重商敬业4.自强不息，积极进取5.薄利多销，产销结合6.重视信息，公平竞争7.遵从家族观念，发扬群体精神六、徽商：贾儒结合，长袖善舞1.贾儒相济，亦贾亦儒2.崇尚文化，知识就是力量3.高瞻远瞩，深思熟虑4.高效高利，群体致富5.徽商的人缘经6.徽商的传统经营之道七、港商：全力以赴，拼搏取胜1.赚钱是第一目的2.奋力拼搏，大胆量取胜3.中西合璧，智者生存4.不怕想不到，就怕做不到5.独具慧眼，抢占市场6.勤恳务实，财路大开7.港商赚钱新观念8.香港商人传统的经商之道八、犹太商人：“ 世界第一商人 ”1.靠自强不息发迹2.善为财富之源3.富贵险中求4.厚利适销赚大钱5.金钱不问出处，探求财富就是搏击人生6.守约是经商的第一筹码九、日本商人：精明守约，智慧理性1.精明强干，善觅财源2.善于模仿，智慧决策3.追求创新，以新取胜4.构思奇特，营销制胜5.重视信誉，以诚取胜

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com