

<<生活中的厚黑学>>

图书基本信息

书名：<<生活中的厚黑学>>

13位ISBN编号：9787802207790

10位ISBN编号：7802207797

出版时间：2010-5

出版时间：中国画报出版社

作者：陆芸

页数：293

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<生活中的厚黑学>>

前言

厚黑是神秘的自然法则，它支配着人生方方面面成功的要诀。

古往今来，所有功成名就者大多利用这一秘诀。

厚黑是人类的智慧，它没有国籍、种族或者宗教之分。

正确地实行这一法则，可使人们在事业的实践中得益，也令人们在生活中受惠。

在我们的日常工作中，忠于这一自然法则，我们就能最大限度地发挥内在的潜力，从而指引我们正确地把握自己的命运。

中国传统社会是一个人治社会，十分讲究处世的策略和技巧。

而“厚黑”二字虽然极为精简，却内蕴无穷，正如“太极”二字包罗万象一样。

功效神妙之处，语言难以形容。

今试从这“厚黑”二字中演发出实在可见和身体可行之处世、处事的策略，供读者在实际生活的诸多领域加以运用，从而融会贯通，应用自如。

“厚黑”二字的重要性不再赘言。

不妨让我们看一看“厚黑”二字的定义。

李宗吾先生在其厚黑经中这样定义“厚黑”：“喜怒哀乐皆不废，谓之厚。

发而不忌，谓之黑。

”这句话用现代汉语可以这么解释：喜怒哀乐不形于色，这就叫做“厚”；一旦发作就无所顾忌，这就叫做“黑”。

李先生的这个定义非常到位，简洁而富含深意。

“厚”字，可以用内敛隐忍、机变远谋来表述。

也可以用放得下架子，豁得出去，不怕丢脸来表述。

炉火纯青的厚黑者，不会计较鸡毛蒜皮的小事，对于别人的嘲弄，也能够隐忍下来，宁愿承受世人暂时的误解，也不愿坏了正事。

“厚”的功夫，是现代人取得成功的“绝对防御”之术。

而其中的学问，一是“坚硬”，二是“无形”：坚硬，则固如金汤，高枕无忧；无形，则无懈可击，稳如泰山。

万花丛中过，片叶不沾身。

就是厚黑者处世的心态，其洒脱从容之美，此处难以尽述。

“黑”字，从韩非子的法与术中，借鉴了狠的手段。

所谓狠，有两方面的含义：一方面，当方向错误时，要有壮士断腕的勇气认栽；另一方面，当方向正确时，则趁热打铁，乘胜追击。

可以简单用一些通俗的表达方式作出说明：处理事情果断，该出手时就出手，当机立断，绝不优柔寡断。

同时，在一些特殊的情况下，要敢于背负被人误解，敢于付出极大的代价。

“黑”字讲究的，就是“力度”，反应如闪电，手眼一条线，单刀直入地解决问题，绝不拖泥带水。

<<生活中的厚黑学>>

内容概要

《生活中的厚黑学》不是让你学习“为人脸厚心黑”，而是让你认识“厚黑者”的嘴脸。一千个人心中有一千种对厚黑的理解，此厚黑未必彼厚黑。不厚不黑未必真善；同一种心理往往源于不同的角度动机；学会换你心为我心，心心相通路路才顺。

<<生活中的厚黑学>>

书籍目录

总论厚黑心经一、厚黑溯源二、诠释厚黑三、厚黑法则 1.厚黑环境2.厚黑内涵 3.厚黑手段第一章 职场厚黑学一、办公室生存篇：要存活就要知道游戏规则1.准备好了吗?从应聘开始 2.面试中的“无问道” 3.在办公室的矛盾中左右逢源 4.让身边的人领略你的语言技巧5.无穷厚黑学问——办公室政治6.分外工作，yes or no7.小不忍则乱大谋8.是亮点还是暗点9.他可不仁，我不能不义二、创业篇：创业路上的不二厚黑法则1.当家要知柴米贵2.白手起家亦非难3.一点“厚”为创业加筹码4.当心猎人的陷阱5.警钟长鸣，无形厚黑巧渡难关三、人脉篇：为职场绿灯织就关系网1.成也客户，败也客户2.搞定同事才能高枕无忧3.你成就团队，团队也会成就你4.道不同，不相为谋5.伴君如伴虎6.左手是友情，右手是领导7.像蜘蛛一样“厚厚”结自己的关系网第二章 官场厚黑学一、语言艺术篇：善于表达，才能闯天下1.运用语言表达的多样性2.该闭嘴时就闭嘴3.何乐不为——积极向领导汇报4.低调做人5.八面玲珑——各类领导——打点6.厚黑暗度——你也能说服领导7.领导也是人，也需要肯定和赞美8.假绵羊VS真尴尬9.发出自己的声音，但要讲究方式10.“不”要怎么出口二、升迁守则篇：图谋升迁之秘诀种种 1.害人之心不可有，防人之心不可无2.几个坏习惯阻碍你晋升3.冷眼看官场小人种种4.上有所好，下必投之5.无形厚黑架起升官的云梯第三章 用人管人厚黑学一、用人篇：亲如兄弟，大被同眠1.像爱钱一样喜欢情谊，方能左右逢源 2.无论如何，都需要几个共患难的朋友3.用人的8项注意4.带领手下如赛马5.不让你的下属瞎忙活6.从王熙凤协理宁国府学管理用人7.看美国强生怎样用人二、管人篇：翻脸无情，弃如茅草1.不防借鉴狼的处世哲学2.防人之心不可无3.中间人的厚黑学——眼泪是你的，好处是我的4.好演员，红脸白脸都要演5.说话温柔，展示实力6.釜底抽薪三、识人篇：是美玉，还是废柴 1.面试之中的识人攻略2.流传千古的识人准则3.慧眼识别种种无真才实学之人4.老板最可能“炒”的15种员工5.要区别对待不同的人第四章 为人处世厚黑学一、处世篇：如鱼得水，八面玲珑1.表面上做一只温顺的猫2.给人面子——捧场是联络感情的法宝3.沟通，是处世战略的金钥匙4.卖乖就是好，既占便宜，又落人情5.闷声大发财，给人好处别张扬6.弱者容易得到同情和怜悯二、关系篇：经营关系网如同钓鱼1.追求长远目标2.钓到的鱼也要喂食3.保持鱼对鱼饵的胃口4.人际关系网络勤维护 5.不要忽视了短信电话，毫不吝啬地使用它们6.学会管住自己的嘴三、领导篇：领导就是领导1.领导面前说话要慎重2.少与领导开玩笑3.无话可说时，不妨从衣着说起4.有的时候要对上司说“NO” 5.给领导“抚顺毛” 6.欲加之赞，何患无辞7.领导面前永远不该犯的错误第五章 经营管理厚黑学一、经营篇：战无不胜的经营法则1.创业，你准备好了吗2.利用有限的资金创业3.如何做好上任后的新人新政4.不用脑子就是等死 5.中层经营管理者：8项能力不可缺二、管理篇：笑傲商场的至尊法宝1.把脸皮磨厚，丢掉妇人之仁2.愉快地管与被管3.亦方亦圆，辩证地管理4.管理之道，以“有为”成就“无为” 5.低头不跌份，大丈夫能屈能伸6.八面玲珑，用人才也用奴才7.管——痛并快乐着三、利润篇：厚黑相济的赚钱游戏规则1.钱！钱！钱！——取之有“道”是关键：2.何必争得你死我活，成功只需把握客户3.学会沉默和弯腰4.看大亨们怎样赚钱5.脸皮厚，吃个够第六章 生活厚黑学一、修养篇：就是要“翻手为云，覆手为雨” 1.话说“逢人只说三分话” 2.话说“遇到是非装糊涂” 3.话说“深藏不露” 4.爱哭的孩子有奶吃，装装可怜有妙用5.往自己脸上贴金是大学问6.必要的时候哭一哭7.直性直言，必定伤人伤己二、御友篇：没有用情感驱使不了的人1.绕着圈子套近乎，多走老人孩子路线2.“农村包围城市”的交际技巧3.拜佛首先要烧香4.平时多烧香，用时少磕头5.软磨硬泡，金石为开6.送礼要称人心第七章 恋爱厚黑学一、修身篇：堡垒往往从内部攻破1.了解自己，确定目标 2.把自己包装起来3.善于寻找乐趣4.修身结语——每个人都可以拥有百分百二、恋爱篇——怎么样才能找到自己的另一半1.不如退而结网2.你了解男人/女人吗 3.女人究竟喜欢什么样的男人4.怎么样走进女人心里——女人是一种很矛盾的动物5.旧的不去，新的不来三、相处篇——把爱人牢牢地抓在自己身边1.不能把自己当成恋人的宠物2.变成对方最需要的，做有益于对方的事情3.像对待小孩一样对待恋人4.注意掌握好打电话的分寸5.置之死地而后生6.掌握性爱的节奏7.找到能保持一辈子新鲜感的欲望8.让自己拥有不可替代的价值四、婚姻篇——和你的爱人一起慢慢变老1.了解自己现在拥有的是哪一种婚姻2.躲开礁石——婚姻中最危险的5种情况3.婚外情——其实只

<<生活中的厚黑学>>

是因为现在我过得不好4.以厚黑方式对待情敌5.女人要善于面对男人的谎言

<<生活中的厚黑学>>

章节摘录

1.厚黑环境 在讲述厚黑法则之前，首先我们要分析一下我们所生存的社会。这就不得不提到一个重要的法则，这就是经济学上的格雷欣法则(Gresham, law)：Bad money drives good money out of circulation，也就是“劣币驱逐良币”。

这是经济学中一个古老的原理，它说的是铸币流通时代，在银和金同为本位货币的情况下，一国要为金币和银币之间规定价值比率，并按照这一比率无限制地自由买卖金银，金币和银币可以同时流通。由于金和银本身的价值是变动的，这种金属货币本身价值的变动与两者兑换比率相对保持不变产生了“劣币驱逐良币”的现象，使复本位制无法实现。

比如说当金和银的兑换比率是1比15，由于银的开采成本降低而最后其价值降低时，人们就按上述比率用银兑换金，将其贮存，最后使银充斥于货币流通领域，排斥了金；如果相反，即银的价值上升，而金的价值降低，人们就会用金按上述比例兑换银，将银贮存，流通中就只会是金币。

这就是说，实际价值较高的“良币”渐渐为人们所贮存而离开流通市场，使得实际价值较低的“劣币”充斥市场。

这一现象最早被英国的财政大臣格雷欣Gresham(1533年~1603年)所发现，故称之为“格雷欣法则”。“劣币驱逐良币”定律按照标准经济学教科书的定义，它指的是在双本位货币制度下，如果称币值(重量或成色)高的货币为良币，币值低的货币为劣币，则二者并行流通时，良币功能将转化为收存而退出流通领域。

在现实生活中也一样普遍存在着这种情况，劣币驱逐了良币，稗子战胜了水稻，盗版卖过了正版，坏人欺负了好人，黑心伤害了良心等等。

在现实生活当中，不少人的记忆里有着类似的经历。

例如，孩提时我们就知道在玩各类游戏的时候，作弊者取胜的机会总是要多些，所以，守规则的孩子在各种竞赛性质的游戏中往往容易出局。

尤其是中国的孩子，从小就知道了“田忌赛马”的故事，“劣马驱逐良马”的意识早早地铭刻于心，甚至多少也意识到实力并非赢得竞争的唯一条件，优秀者未必一定胜利。

随着年龄和阅历的增长，“软的怕硬的，硬的怕横的，横的怕愣的，愣的怕不要命的”、“打赤脚的不怕穿鞋的”之类的黑道之道，也渐渐进入了人们的知识系统，还不时遇到或听到“小人总得道，君子常受欺”，“马善被人骑，人善被人欺”，“好人常吃亏”的事情或故事。

以致改革开放这么多年里，诸如“撑死胆大的，饿死胆小的”、“诚实守信者死，坑蒙拐骗者发”、“从无奸不商到无商不奸”之类的民谣不绝于耳，这都与经济学所说的“劣币驱逐良币”现象颇为类似。

尽管谁都不希望生活在一个“劣币驱逐良币”的世界里，但现实生活又的确存在这类被经济学家称作是“理性人都成了理性的傻子”的现象，这也正是哲学家们所描述的现代人的生存困境之一。

社会学家有时借用这一规律解析社会现象。

优质的(足值的)从而成本较高的物品(或行为)与劣质的从而成本较低的物品(或行为)在市场上共存时，如果不能将二者加以区分，优质者不能获得较高的市场回报从而弥补其较高的成本，那么，劣等品最终会将优等品挤出市场。

单位用人也是如此，能力强、水平高的人也常会被平庸之辈排挤。

既然不论做好做坏都得到一样的报酬或一样的提拔，甚至能力差、“会来事”的反而得到重用，还有谁会去费力气谋工作呢。

这种“庸人沉淀”的现象，也是典型的“劣币”驱逐“良币”现象。

英国著名思想家波普尔曾写过《开放的社会及其敌人》的名著，开放的社会自然是民主社会，而民主社会的敌人便是专制社会。

流水不腐，户枢不蠹的道理，不仅适合于社会需要开放，而可以拿来作为人也需要开放的例证。但我们中国人几千年来的人际格言，“逢人但说三分话，不可全抛一片心”，“防人之心不可无”等等，却是此种道理的大敌。

似乎可以毫不夸张地说，一个中国人从生到死，花在人际交易上的成本是最高的。

<<生活中的厚黑学>>

逢迎、吹牛拍马、说假话、虚套烦琐的应酬都可以说是人际交往中必不可少的，这会消耗掉人的多少青春才华！

可惜没有经济学家、社会学家来做个真切的算度。

在我们这个“劣币驱逐良币”的社会，你有七分才华，三分人际，你失败了；倘若是相反，你倒有可能取得成功。

这也就是为什么你才高八斗，也可能怀才不遇，不能获得成功的道理，因为你在人际方面的投入太少了。

没有真正的法治，没有信用制度，自然就会使人际投入增加，而人际投入一增加，大家不免互相倾轧，都想以最小的代价，获得最大的效益，从而增加了交易成本。

因此，耍阴谋诡计或者哪怕是滥用较为中性的谋略，都使我们的经济生活及相应的社会生活成本增加，本来要用谋略来降低交易成本，反而增加了交易成本，这就是我们的社会发展滞后，人的创造性萎缩的真正根源，当然最终是由于制度的缺失所致。

既是如此，如何才能在这种社会环境中生存，并且争取成功呢？

我们有必要从经济学的角度来分析。

关于劣币与良币谁更具优势的问题，其实无需讨论；执劣币者与执良币者都是理性人，也无需怀疑。

“劣币驱逐良币”问题的关键，并非货币本身的优劣及其持有者是否理性，而是在特定制度条件下，人们为何选择最终对大家都不利的策略。

也就是说，博弈中的理性人是因何种激励机制并如何在互动中形成了自己的策略？

经济学告诉我们，个体的理性未必能够合成集体的理性，甚至还可能造成集体不理性。

“劣币驱逐良币”就是由个体理性合成集体不理性的例子。

但是，我们既要看到个体理性不能必然地生成集体理性的一面，也要看到只要个体理性存在，就为实现集体理性提供了可能的一面，因为集体不理性的最终结果必然影响每个个体的福利。

这才是解释“劣币驱逐良币”现象的正确路径，从而才有可能从制度的层面找到避免“劣币驱逐良币”的办法。

例如，扑克牌游戏中只有一个人作弊，他可能受益。

如果大家都作弊，游戏的规则就完全破坏了，变得毫无趣味，游戏变得失去意义。

在这种情况下，要么大家散伙，要么重新恢复游戏规则，并加大对作弊的惩罚，通过让作弊者失去作弊好处的办法，使规则得到遵守，从而保证游戏在有意义的基础上继续进行。

已有的研究成果证实，运用权谋是有“与生俱来”的倾向的，也就是说它是人或高级动物的一种基本需要(基本动机)。

心理学研究证实人有三种最基本的动机：成就动机、交往或归属动机、权力动机。

权力动机与权谋人格有着内在的联系。

认识到这一点很重要，它提示我们不能仅仅从思想道德品质这个层面来认识权谋，好像只有个人品质不好的人才善于耍弄权术。

实际上凡是智力正常的人都有这种可能性，都有可能在社会生活中通过习得、模仿和强化达到高权谋水平，形成稳定的高权谋人格。

这也就是说，我们为了在这种社会环境中生存下去，并且争取获得成功，我们就必须采取一些手段与“劣币”作针锋相对的斗争。

目的是为了以黑对黑，以厚对厚，迫使“劣币”放弃“劣”而转而成为“良”，最终达到本书所理解的厚黑的精髓，即披着厚黑外衣的仁者之心。

<<生活中的厚黑学>>

编辑推荐

厚黑是神秘的自然法则，它支配着人生方方面面成功的要诀。
古往今来，所有功成名就者大多利用这一秘诀。
厚黑是人类的智慧，它没有国籍、种族或者宗教之分。
正确地实行这一法则，可使人们在事业的实践中得益，也令人们在生活中受惠。
通过本书，你将了解到厚、黑的威力，将会认识到一种新的悟性，终生受益。
本书会是你的好助手，帮你启迪智慧，增长才干，开拓思路，在芸芸众生中脱颖而出。

<<生活中的厚黑学>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>