

<<名利场>>

图书基本信息

书名：<<名利场>>

13位ISBN编号：9787802204690

10位ISBN编号：7802204690

出版时间：2009-6

出版时间：中国画报出版社

作者：北京玩主等

页数：281

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<名利场>>

### 内容概要

真正有猎头永远只会为那些不愁好工作的人找更好的工作；成功就是把一件事情做到极致！

当心！

看好了他们！

站在你对面的，可是有不是你的对手，和你并肩走着的，却是你的敌人。

上好的梯子会不会爬，那就要看悟性够不够！

通达者懂规则明内幕，最凶狠最野蛮的竞技场从来都是弱肉强食。

小人物扭转命运的斯芬克斯之谜：如履薄冰的生存法则、迷离曲折的通关大道、旋转陡峭的升迁之梯！

小人物与关键先生的圈子圈套：潜规则的诱惑、诡诈术的欺骗、圈子圈套的利用！

<<名利场>>

作者简介

北京玩主，涉猎诸多行当，直观众生相，代表作《北京诱惑》。

洪放，安徽省签约作家，追求官场原生态写作，代表作《领导司机》、《秘书长》、《秘书长2》、《挂职》。

<<名利场>>

书籍目录

第一篇 小人物与猎头 猎头局中局·破局 一个猎头高管的自白  
第二篇 中间人：名利场上做掮客的小人物 与中间人过招：不起眼的小角色不可小瞧 投资经理揭秘中间人玄机：小鬼难缠有法可治  
第三篇 历史上的小人物：大盛魁启示录 三十年只做一件事：打杂的老掌拒 从零到亿的猜想：三个臭皮匠成就大盛魁  
第四篇 渠道里的猫腻 渠道的阿甘 这个冬天不太冷：猫腻与鸡肋 职场里的阿甘精神  
第五篇 金融业里的金蚂蚁 华尔的华人——我以为上路了，却还是得出局！

该来的总会来——美国梦醒在中国  
第六篇 坐在领导前面的人：小人物干出高境界 司机要伺机而动：细节决定成败  
第七篇 资本原罪背后的原罪：淘金记 商场如官场：淘金记之“第一桶” 资本原罪和新中国三代老板  
第八篇 周旋在大腕之间的小人物 这里的故事每个人都息息相关——《北京诱惑》浓缩精华版  
第九篇 名利场标杆：联想·马雪征：“权力女人”一顾倾人城，二顾倾人国

## &lt;&lt;名利场&gt;&gt;

## 章节摘录

第一篇 小人物与猎头 猎头局中局·破局 “有两兄弟，他们的家住在一栋摩天大厦的80层。

有一天他们登山旅行回家，发现大楼停电了！

虽然他们背着沉重的行李，但看来没有什么别的选择。

哥哥对弟弟说：‘我们爬楼梯上去！’

于是，他们背着两大包行李开始爬楼梯。

爬到20楼时他们开始累了，哥哥说：‘包太重了，不如这样吧，我们把包放在这里，等来电后坐电梯来拿。

’于是，他们把行李放在了20楼，轻松多了，继续向上爬。

” 电教室里，我的声音通过麦克风回荡着。

昨天下班时我问小米明天有什么安排，小米翻了翻本子说倒没有什么紧急的事情，不过明天下午暨南大学有个毕业生职业生涯指导讲座，问我是否答应参加。

我想了想，点头说一定去。

小米说：“最近你太辛苦了，而且我们猎头公司本身面对的主要对象也是企业和高端职业经理人。这些社会公益性的活动，不如先推掉，以后再说。

？”

我摇摇头告诉她：“人总得做点善事吧。

” 下面坐着一片黑压压的学生，他们出神地听着。

我没有上来就喋喋不休地跟他们讲道理讲人生，而是跟他们讲故事。

我顿了顿，继续我的故事。

“他们有说有笑地往上爬，但是好景不长，到了40楼，两人实在太累了。

想到才只爬了一半，两人开始互相埋怨，指责对方不注意大楼的停电公告，才会落得如此下场。

他们边吵边爬，就这样一路爬到了60楼。

到了60楼，他们累得连吵架的力气也没有了。

弟弟对哥哥说：‘我们不要吵了，爬完它吧。’

’于是他们继续爬楼，80楼终于到了！

他们兴奋地来到家门口，兄弟俩才发现了一件可怕的事情……” 讲到这里，我故意停住了。

下面的学生先是一愣，紧接着许多人的脸上陆续出现了恍然大悟的笑容，我示意其中一个学生回答我，“到底发生了什么样的事情呢？”

” “我想，他们的钥匙留在了20楼的包包里了。

” 我走下去，把一个小奖品放到她手里。

我重新走上讲台，接着提出我的问题：“大家听完这个故事后有什么感想呢？”

” 大家纷纷举手想站起来回答，我微笑着一点头。

最后我说：“我想跟大家分享一下我对这个故事的看法。

“这个故事其实就是反映了我们的人生：20岁之前，我们活在家人、老师的期望之下，背负着很多的压力、包袱。

自己也不够成熟、能力不足，因此步履难免不稳。

20岁之后，抛开了众人施加的压力，卸下了包袱，开始全力以赴地追求自己的梦想，就这样愉快地过了20年。

“到了40岁，发现青春已逝，不免产生许多的遗憾和追悔，于是开始遗憾这个、惋惜那个，抱怨这个、嫉恨那个……就这样，我们在抱怨中度过了20年。

“到了60岁，我们发现人生已所剩不多，于是告诉自己不要再抱怨了，就珍惜剩下的日子吧！

于是默默地走到了生命的尽头，才想起自己好像有什么事情没有完成。

原来，我们所有的梦想都留在了20岁的青春岁月，还没有来得及完成……” 说完这段话，众人一下子安静了下来。

## &lt;&lt;名利场&gt;&gt;

所有人都默默地注视着我，似乎被触动了什么。

就在那一瞬间，往事像电影一样跳了出来。

是啊，我的梦想呢？

丢在了哪里？

自由问答的时间，气氛十分活跃。

主持人不停地把话筒传来传去，并控制着提问发言的时间。

“大学生毕业就是失业，读大学还有什么意义？”

“大学生和非大学生最主要的区别绝对不在于是否掌握了一门专业技能。

一个经过独立思考而坚持错误观点的人比一个不假思索而接受正确观点的人更值得肯定。

草木可以在校园年复一年地生长，而我们却注定要很快被另外一群人替代。

尽管每次网到鱼的不过是一个网眼，但要想捕到鱼，就必须编织一张网……”

“请问萧总，成

功有捷径吗？

“有！”

不走弯路就是捷径。

未来前途无非三种：仕途，商界，学术。

人生的三岔路口，你将何去何从？

与其跟一百个人去竞争一个职位，不如跟一个人去竞争一个职位。

商场不忌讳任何神话，你也完全可以成为下一个传奇。

“请问专业好坏、学历高低对求职的影响到底有多大？”

我现在打算读研究生，是不是读完之后在市场上的竞争力会大些？”

“没有哪个用人单位会认为你代表了你的学校或者你的专业。

到了求职时，存在着不止一种的可能性。

如果是选择学术，冷门专业比热门专业更容易获得成就。

在就业市场上，跨专业几乎早已成为流行时尚。

你会发现专业之争到了人才市场是那样的微不足道。

“请问如何才能实现个人价值？”

体面的公司？

体面的职位？

还是体面的薪资？

还有，我们是不是应该多去考几个证才能多些谈判筹码？”

“在这个现实的社会中，真正实现个人价值才是最体面最有面子最有尊严的事。

要想知道需要学什么，最好的方式就是留意招聘信息。

很多专业因为不具备现实的应用性，所以成为屠龙之术。

其实，为什么不将‘买一送一’的促销思维运用到求职应聘的过程中来呢？”

我看看表，对着下面的一双双期盼的眼睛说：“最后一个问题好吗？”

我在接下来的模拟面试之前，还有一个故事要跟大家分享。

在争夺之下，一个学生抢过话筒，迫不及待地说：“我从大二就开始出去做兼职，补贴自己的生活费用并且增加自己的社会阅历。

我现在在做三份工作，打算毕业三年后就自己创业。

萧总能给我些鼓励和建议吗？”

我斟酌了一下，开口说道：“这位同学，恕我直言，对大学生而言，就生活费用来说，首先要做的不是挣钱，而是省钱。

当学习下降到次要的地位，出去兼职工作占了你大部分时间时，只能说你是兼职的学生了。

我们永远都要记得，什么是主次。

当需要你读书为工作打下基础时，你却把时间用来工作；当你需要工作为你以后创业积累经验时，你却忙着创业，最后的结果只有得不偿失。

我顿了顿，加重语气道：“不要跟我举什么比尔·盖茨和戴尔的例子，不要说什么优秀的人都是

## &lt;&lt;名利场&gt;&gt;

没上完大学的，那样的特例不具任何代表性。

希望大家明白，在学校，对你帮助最大的人，就是你们的老师。

” 说道这里，我走向讲台，示意小米帮我翻动PPT，开始了我今天讲座的结尾部分。

PPT定格在一个色彩鲜明的画面上，上面有几条调皮可爱的虫子。

字幕上打出“五条毛毛虫”。

“话说第一条毛毛虫，有一天爬呀爬呀过山河，终于来到这棵苹果树下。

它并不知道这是\_棵苹果树，也不知树上长满了红红的苹果。

当它看到同伴们往上爬时，不知所以然地就跟着往上爬。

没有目的，不知终点，更不知生为何求、死为何所。

“它的最后结局呢？

也许找到了一个大苹果，幸福地过了一生；也可能在树叶中迷了路，颠沛流离地糊涂一生。

不过可以确定的是，大部分的虫都是这样涪·着的，也不去烦恼什么是生命意义，倒也轻松。

有一天，第二条毛毛虫也爬到了苹果树下。

它知道这是一棵苹果树，也确定它的‘虫生目标’就是找到一个大苹果。

问题是它并不知道大苹果会长在什么地方。

但它猜想：大苹果应该长在大枝叶上吧！

于是它就慢慢地往上爬，遇到分权的地方，就选择较粗的树枝继续爬。

· 当然，在毛毛虫社会中，也存在考试制度。

如果有许多虫同时选择同一根大树枝，可是要举行考试来决定谁才有资格通过大树枝。

幸运的是，这条毛毛虫一路过关斩将，每次都能选上最好的树枝。

最后它从一根名为‘大学’的树枝上，找到了一个大苹果。

不过它发现这个大苹果并不是树上最大的，顶多只能算是局部最大的。

因为在它的上面还有一个更大的苹果，号称‘老板’，是由另一条毛毛虫爬过一根名为‘创业’的树枝才找到的。

接着，第三条毛毛虫也来到了树下。

这条毛毛虫相当难得，小小年纪却自己研制了一副望远镜。

在还未开始爬时，就先利用望远镜搜寻一番，找到了一个超大的苹果。

同时，它发觉当从下往上找路时，会遇到很多分权，有各种不同的爬法。

但若从上往下找路时，却只有一种爬法。

它很细心地从苹果的位置，由上往下反推至目前所处的位置，记下这条确定的路径。

于是，它开始往上爬，当遇到分权时，它一点也不慌张，因为它知道该往哪条路走，不必跟着一大堆虫去挤破头。

譬如说，如果它的目标是一个名叫‘教授’的苹果，那应该爬‘升学’这条路；如果目标是‘老板’，那应该爬‘创业’这条路；若目标是‘政客’，就该选另一条路了。

最后，这条毛毛虫应该会有一个很好的结局，因为它已具备了先觉的能力了。

但也许会有一些意外的结局出现，因为毛毛虫的爬行相当缓陞，从选定苹果到抵达时，需要一段时间。

当它抵达时，也许苹果已被捷足先登者占有了，也许苹果已熟透而烂掉了。

第四条毛毛虫可不是一只普通的虫，同时具有先知先觉的能力。

它不仅知道自己要何种苹果，更知道未来的苹果将如何成长。

因此它的目标并不是一个大苹果，而是一芽含苞待放的苹果花。

## <<名利场>>

### 编辑推荐

彻悟官场生存之道，萃取职场升迁权术。

名利场生存箴言：职场、商场、官场，处处战场国，运营、经营、钻营，步步为营。

名利场领军人物洪放、北京玩主、丁力、邓九刚、萧东楼、李国征、淡出九峰等，共同打造，官场商场高人亲传身授！

洪放、北京玩主等名利场的深潜者大揭秘，领导的司机是领导：小人物干出高境界，洪放，周旋在各大富豪、大腕之间的小人物，北京玩主，历史上的小人物：大盛魁启示录，邓九刚，商场如官场：淘金记之“第一桶”丁力，投资经理：揭秘中间人玄机，翔鸿，名利场标杆：联想·马雪征，孟令辉。



版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>