第一图书网, tushu007.com

<<当代领导的4Q提升>>

图书基本信息

书名：<<当代领导的4Q提升>>

13位ISBN编号：9787802164260

10位ISBN编号：7802164265

出版时间：1970-1

出版时间：中国方正出版社

作者：江彩云

页数：303

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：http://www.tushu007.com

前言

当今时代是一个新生事物层出不穷的时代，也是观念不断更新的时代。
当前流行的一些管理类书籍中所频繁提出的“Q”概念，就是一个不断更新的观念。
现实中，与一些领导者交谈，总会发现，他们嘴里会不经意地蹦出个什么“Q”来。
本书作者应时所需，写了这本《当代领导的4Q提升》，做了一件好事。
翻阅这本有意思的书稿，不由得引起个人对Q的几点感慨来　　“IQ”是什么？
“Q”是舶来语，是：英语quotient的缩写。
Quotient是商数，而这个商数与人的某种能力相接合，就形成了一个个关于人的某种能力的指数。
我们最早接触的有IQ，这叫智商。
随后又出了个EQ，叫情商：受此启发，后来哗啦啦衍生出一长串这个那个“Q”来。
就我所知，与“Q”挂钩的就有10个以上，诸如HQ（健商）、MQ（德商）、FQ（财商）、意商、逆商、法商……“反正，只要当某个专家认为人的某种能力重要，就会创造出个什么”Q“来。

内容概要

“ IQ ”是什么？
“ Q ”是舶来语，是：英语quotient的缩写。
Quotient是商数，而这个商数与人的某种能力相接合，就形成了一个个关于人的某种能力的指数。
我们最早接触的有IQ，这叫智商。
随后又出了个EQ，叫情商：受此启发，后来哗啦啦衍生出一长串这个那个“ Q ”来。

书籍目录

序想当高“Q”领导吗？
智商篇第一章 认识智商：领导者成功的第一要素智力与智力范畴智力是因材施教的前提智商与智力测量“龙生龙、凤生凤智商岂是“天注定成也智商，败也智商走出智商认识的误区第二章 理解智商：通往成功的坦途“智”之家族以智取胜领导者智商与领导力领导者运智术领导干部的五种能力要求第三章 智商的修炼与提升：卓越领导力的完美跃升识时务者为俊杰读万卷书，行万里路学会以智取胜当一当两面神掌握授权的学问组织智商，让大脑联网提高领导者的文化智力情商篇第四章“认识情商：成功的智慧指数何谓情商？
情商的巨大力量情绪是一把“双刃剑调控情绪是一门艺术高情商：调控情绪的有力武器第五章 理解情商：开启成功事业的金钥匙情商是一种非权力影响力领导者需要良好的自控能力沟通是实现领导效果的重要途径领导者更需要处理好人际关系冷静面临挫折彰显领导魅力打破常规，开创领导新境界第六章 情商的修炼与提升：用卓越情商铸就辉煌事业自我意识：提升领导力的基础控制情绪：提升领导力的关键自我激励：提升领导力的动力和谐的人际关系：提升领导力的愿景黄金法则和白金法则坚持原则，人际和谐德商篇第七章 认识德商：人性之魂德商：一个古老而新颖的观念德是人性之魂做事先做人以德服人才是大能第八章 理解德商：领导者的道德罗盘德商，为官之本官德：领导者的基本素质令人忧虑的官德提高官德修养，抵制糖衣炮弹实践“五自”，加强“官德”修养第九章 德商的修炼与提升：打造卓越领导力领导须求好口碑：诚信领导肚里要撑船：宽容在其位则谋其政：责任权源于民用于民：感恩为官从政树楷模：廉正健商篇第十章 认识健商：一个全新的健康观念健商新思维健康商数知多少，健商与领导者弋第十一章 理解健商：实现成功领导的重要前提病从口人，健康关键在于口……第十二章 健商的修炼与提升：健商成就完美

章节摘录

语言表达是人们交际的主要方式之一，分为书面语言表达和口头语言表达。
语言的逻辑性、条理性是能否成功表情达意，甚至能否达到交际目的的关键。
通、达、雅是语言表达的三个层次，也是语言智力的外在表现。
三维空间是人的方向感和立体感的能力。
现在科学界承认有十一维空间，维数越高，其境界越高。
三维空间是人智力的复杂程度以及方向感和立体感的表现形式。
音乐舞蹈是人的音律、韵律和肢体协调方面的能力和智力。
有人说，音乐舞蹈是一种天赋，其实就是音乐舞蹈智商高。
音乐舞蹈天才杰克逊，被称为“流行音乐之王”。
当同年龄的其他大部分孩童都还在练习绑鞋带的时候，他已经成为大明星了。
在20世纪的热门音乐史上，几乎找不到第二个像迈克尔·杰克逊这样的艺人。
前后30年中，他÷再创造了令人惊异的成绩，不论是销售的成绩还是专家们所给予的评价，都无人能出其右。
他不但拥有史上最畅销|的专辑、引领媒体潮流的音乐录像带以及称霸排行榜的单曲，更被人推崇为音乐天才。
学习模仿是人获得发展的关键途径，也是人与动物的最本质区别。
人的能力有很多，比如运动能力、语言能力、社交能力，不一而足。

第一图书网, tushu007.com

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:http://www.tushu007.com