

<<卡耐基成功学全集>>

图书基本信息

书名：<<卡耐基成功学全集>>

13位ISBN编号：9787802137943

10位ISBN编号：7802137942

出版时间：2010-1

出版时间：赵秀英 海潮出版社 (2010-01出版)

作者：赵秀英

页数：288

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<卡耐基成功学全集>>

前言

如何你想学习世界上最实用的成功之道，那么你绝对不应该不读卡耐基关于成功的书籍。

众所周知，戴尔·卡耐基是20世纪最伟大的成功学大师。

他一生致力于人性问题的研究，运用心理学和社会学知识，对成功之道进行探索和分析，开创并发展出一套独特的融演讲、推销、为人处世、智能开发于一体的成功智慧。

成功学大师戴尔·卡耐基一生写了不少文章，登载在报纸杂志上，并开播了自己的无线电广播节目，谈了很多著名人物鲜为人知的一面。

更重要的是，他一生中著作了《语言的突破》、《人性的光辉》、《人性的弱点》、《美好的人生》、《伟大的人物》、《快乐的人生》等书籍。

这些著作都是卡耐基对成功人生的总结和探索，也是卡耐基成功智慧的集中体现。

的确，卡耐基的人生是非常成功的，他不仅赢得了个人事业的辉煌，也赢得了世人的赞誉。

但最为重要的是，卡耐基的成功书籍深深影响了千百万的年轻人，使这些卡耐基忠诚的“信徒”们纷纷步入了成功的行列。

只要读过卡耐基书籍的人，必然会为其朴实而深刻的成功智慧而折服。

比如，卡耐基在谈到如何摆脱失败，开创自己的事业时说：“对喜欢规避责任的人来说，困难则成了最好的挡箭牌。

你也许听过许多人把失败原因归咎于没有受过大学教育。

对这些人来说，假如他们真的上了大学，他们仍能为自己找出许多理由。

而一个勇敢的人则不会如此，他们会想办法去克服困难，而不是找借口去规避困难。

”卡耐基认为，所谓贫穷的出身、没有上过大学、创业环境不佳、自己不够幸运。

<<卡耐基成功学全集>>

内容概要

卡耐基把人际关系作为成功学当中最为重要的内容。

卡耐基说：“关于人际关系，汽车大王亨利·福特有一句至理名言——如果成功有什么秘诀的话，那就是站在对方的立场来看问题，并满足对方的需求。

这话实在是再简单、再浅显不过了，任何人都应该一眼看出其中的道理，但我们这个世界上绝大多数人在绝大多数时间都忽略了它。

现在，成千上万的推销员在路上奔波劳碌，可是却业务不佳，这又是什么原因呢？因为他们心里想的只是自己的需要，却不知道客户不想买他的东西。

因为人们总是在想着如何解决自己的问题，所以如果一位推销员能告诉人们，他的服务或商品将会帮助人们解决问题，那么他即使不向别人推销，大家也会主动购买。

顾客喜欢感到是他自己主动要买，而不是被人强行推销。

”

<<卡耐基成功学全集>>

书籍目录

第一篇 如何成功地与人交往第1章 敞开心扉，坦然面对生活1．原谅并忘记你的仇人2．只需要享受施予的快乐3．学会珍惜就能幸福第2章 如何赢得别人的喜欢1．在生活中去关心他人2．微笑的人最讨人喜欢3．让别人感觉他很重要4．设身处地为别人着想第3章 交际中说话办事的艺术1．做一个善意的聆听者2．受人欢迎的说话艺术3．不要轻易地责备别人4．赞美是交往成功的秘诀第二篇 如何成功地克服忧虑第4章 忧虑是现代人健康的大敌1．忧虑是健康的大敌2．找到你忧虑的原因3．不要为失眠而忧虑第5章 改掉忧虑的习惯1．摆脱忧虑的方法2．如何才能消除忧虑3．法律不会去管那些小事情第6章 让忧虑到此为止——克服忧虑的4个方法1．让平均概率来替你分忧2．接受不可避免的事3．让忧虑“到此为止”4．别为打翻牛奶而哭泣第7章 调整心态，拥抱快乐的人生1．思想塑造人生2．不要模仿他人3．把柠檬变成柠檬汁4．每天做一件善事第三篇 如何成功地激发活力第8章 赶走疲劳，保持你的活力1．主动休息赶走疲劳2．学会自我放松3．把心事说出来第9章 职场人士保持活力的技巧1．消除工作中一半的烦恼2．活力来自良好的工作习惯3．如何克服职场烦闷心理第四篇 如何成功地说服别人第10章 要想说服别人先要改变自己1．争论中没有赢家2．没有人喜欢被指责3．如果错了就马上承认……第五篇 如何成功地领导他人第六篇 如何成功的演讲

<<卡耐基成功学全集>>

章节摘录

家也都为之震惊。

在人们的记忆中。

美国政坛上似乎还没有出现过这类丑闻。

这件赤裸裸的丑闻经过是这样的：在哈定担任总统期间，内政部长弗尔负责政府在阿尔克山丘和茶壶盖地区油田的出租，这块油田是政府保留给海军将来使用的。

根据要求，这块油田的使用必须进行公开招标。

那么，弗尔部长是不是进行了公开招标呢？

没有，他直接把这份优厚的合同交给了他的朋友杜梅克。

而杜梅克则给了弗尔部长100000美元的“好处费”。

然后，弗尔部长又故意把那些有意投标的竞争者赶走，于是这些竞争者只好告上了法庭，揭发弗尔部长暗中接受100000美元的茶壶盖油田舞弊案。

结果这件事的影响非常恶劣，几乎毁了哈定总统的政府，共和党也差点儿垮台，弗尔部长则被关进监狱。

弗尔部长遭到了公众的谴责。

然而在以前还没有一个部长遭到过这样的谴责。

那么，弗尔反悔了吗？

一点都没有！

许多年以后，胡佛总统在：一次公开演讲中提到了哈定总统之死，说这是由于一个朋友的出卖而使他的神经受到刺激和忧虑。

当弗尔部长的夫人听到这话之后，立即从椅子上跳了起来，大声叫嚷，并拽紧了拳头说：“哈定是被弗尔出卖的吗？”

不，我丈夫从来没有背弃过任何人。

即使这整座房间都堆满了黄金，都不会让我的丈夫站错立场，让他干出任何只有傻瓜才会干的事。

他才是被人出卖的受害者。

“你看，这就是人类的天性！”

即使做错了事之后，也只会责怪别人。

而绝不会责备自己。

我们每个人都是这样。

因此。

当你和我以后想要批评别人的时候，就不要忘了阿尔卡普、科洛雷和弗尔及其夫人。

要知道，批评就好比家养的鸽子，它们到时候总是要回家寻找主人的。

我们还应该清楚。

当我们想要纠正和指责别人时，对方总是会为自己辩护，并反过来指责我们；或者他们会像塔夫脱总统那样，会说：“我不知道我应该怎样做，才能够让他满意。”

<<卡耐基成功学全集>>

编辑推荐

《卡耐基成功学全集(经典珍藏版)》：卡耐基把人际关系作为成功学当中最为重要的内容。

卡耐基说：“关于人际关系.汽车大王亨利·福特有一句至理名言——如果成功有什么秘诀的话，那就是站在对方的立场来看问题，并满足对方的需求。

这话实在是再简单、再浅显不过了，任何人都应该一眼看出其中的道理，但我们这个世界卜绝大多数人在绝大多数时间都忽略了它。

现在，成千上万的推销员存路上奔波劳碌，可是却业务不佳，这又是什么原因呢？

因为他们心里想的只是自己的需要，却不知道客户不想买他的东西。

因为人们总是在想着如何解决自己的问题，所以如果一位推销员能告诉人们，他的服务或商品将会帮助人们解决问题，那么他即使不向别人推销，大家也会主动购买。

顾客喜欢感到是他自己主动要买，而不是被人强行推销。

”如果你想学习世界上最实用的成功之道，那么你一定要阅读卡耐基关于成功的书籍。

成功其实如此简单，只要你遵行卡耐基先生这些简单适用的人际准则和生活技巧，你就能获得成功。

挫折是一种人生体验，是我们攀向事业巅峰的极有价值的磨炼。

<<卡耐基成功学全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>