

<<男人的修养与社交处世智慧>>

图书基本信息

书名：<<男人的修养与社交处世智慧>>

13位ISBN编号：9787802137424

10位ISBN编号：780213742X

出版时间：2009-9

出版时间：王道道 海潮出版社 (2009-09出版)

作者：王道道

页数：327

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

<<男人的修养与社交处世智慧>>

内容概要

没有人能选择出身，但我们可以选择如何做人和做什么样的人，在人生的道路上尽量避免走弯路。聪明人是会在反复思考中而决定自己该走的路。

其实很多的时候，稍稍改变下自己的思维方式，就会得到一个意想不到的收获。

本书将与你探讨做人的禁忌，做事的智慧，最终达到做人步步为营，做事处处得利的境界。

<<男人的修养与社交处世智慧>>

书籍目录

第一章 习惯篇——获得能力之剑的神奇力量 唤醒你心中的雄狮 给自己一个清晰的目标 人生之路要
走得更自信 保持男人的自尊 做血气方刚的男人 敢与命运搏斗 善于激自己的能量 男人要保持敢于冒
险的天性 粗中有细。

善于观察 练就自我约束的习惯 坚忍不拔，不屈不挠 锲而不舍成就人生传奇 沉着冷静，遇事应付自
如 养成诚信正直的好品质 不要给自己打上自卑的标签 做“绅士男人”你也可以 时常给自己“充电”
全力以赴，不懈努力 学会广交朋友 欣赏别人，适当赞美 第二章 口才篇——练就说话的本事
谈判时，从对方的角度想问题 建立良好的沟通方式 善于做一个倾听者 言而无信是做人之大忌 赞美
的话不在多，而在于“准”“欲擒故纵”巧做事 学会说“不” 掌握会话的艺术 “赞美”也要懂分
寸 及时弥补自己的疏漏 与人谈判的技巧 做一个会说话会办事的下属 做一个会领导的上司 做一个宽
容豁达的人 第三章 为人篇——掌握做人的巧妙策略 做人要学会的“低姿态” 挑战自己克服弱点 相
信自己的价值 坚持走自己的路 男子汉要挺起脊梁做人 学会选择学会放弃 善于放弃是一种境界 有选
择性地与人交往 把重要的事情放在首位 掌握好拒绝的分寸 方圆有度，留有余地 嫉妒是男人必须拒
绝的毒药 失意而不失志 第四章 处世篇——运用灵活思维灵巧做事 谋事贵在于心 善于打破传统的桎
梏 临危不惧巧思量 以不变应万变 办事要量力而行 筹谋计划巧做事 将擅长的事做好 时间就是效率
用真诚取得共赢 近取利，远交友 第五章 行动篇——稳中求胜不贪快 千里之途也要一步一步走 善于
利用感情投资 做事须从细微之处入手 迈出你的步伐才能走向成功 伸出自己的双手握住成功 讲信用
才能获得别人的信任 放下架子收获更多 欣赏他人，取长补短 精诚合作，才能成功 敞开的花园最美
丽 做豁达宽容的男人 让先进经验为我所用 有付出才能有收获 不打无准备之仗 机智做人，方圆处世
第六章 智慧篇——深藏不露大智若愚 先人一步，你就是强者 把握时机，果断出手 活跃的思维成就
辉煌的人生 成大事，做有心人 把握做事的分寸与火候 把握好分内与分外之事 适时按下暂停键 智慧
男人懂得变通 借力打力，以巧制胜 善于创造自己的独特 第七章 交际篇——人际交往的沟通举足轻
重 用幽默展示你的为人 舍得才能获得 人际关系就像“八爪鱼” 礼尚往来善意沟通 人际交往中你怎
样保护自己的原则 一个好汉三个帮 与人相处，以和为贵 以退为进的交际哲学 第八章 理财篇——相
信自己的判断学会投资理财 摆正观念再理财 如何成为理财高手 “以房养房”要慎重 勇气会带来利
益 钱要大方地挣，财要细心地理 做有计划的成功投资者 从长远看商业利益 相信自己的财富眼光 保
持旺盛的“战斗”欲望 对金钱切不可急功近利 从点滴积累财富 如何选择保险渠道 选择适合自己的
理财方式 而立之年的你会理财么 第九章 经商篇——解释精妙绝伦的经商之道 经商有规则，合作助
共赢 利用信息产生更多的财富 随机应变做好生意 认清破绽的存在 谨防糖衣炮弹 谨慎永远是商人的
法宝 多备几套谈判方案 选择合理的谈判时机 不要惧怕失败 善于发现商机 多长的眼光做多大的生意
利从义中取 宁可失金钱，不可失诚信 精于人情，广开财路

<<男人的修养与社交处世智慧>>

章节摘录

中国古语说：人皆可以为尧舜。

土耳其谚语也说：每个人的心中都隐伏着一头雄狮。

萧伯纳说：“每个人心头都隐伏着一头雄狮，信心使一个人得以征服他相信可以征服的东西。”

美国作家爱默生说：“自信是成功的第一秘诀，自信是英雄主义的本质。”

从这些可以看出一个真理：每个人都可以成功。

只要我们相信自己的力量与潜能，每个人都可以获得成功。

一个人要想获得成功，必须有自信心。

有自信心的人是神奇的，它能够由弱变强，强者更强。

缺乏自信的人则一定是步履蹒跚者，而拥有自信的人则可能在成功的路上一帆风顺，走向事业的巅峰。

林肯总统说过，喷泉的高度不会超过它的源头。

事业也是一样，一个人的成就不会超过他的信念。

如果你想取得骄人的成就，就不能轻视自己的信心，要以雄才来激励自己，要在内心树立起自信，抛弃无所作为的想法，满怀自信地去施展自己的才华。

要培养一个人的自信，则应当注重适当的方法，这能够起到事半功倍的效果。

有一个胆小的人想摆脱自己软弱的个性，让自己变得勇敢起来，就报名参加了“杀兽”学校。

校长莫里是有名的魔术师，这所学校专门培养人的能力和胆量，使人敢于拿起剑，去杀死吞食少女的怪兽。

莫里对他说：“你不用担心，我给你一支魔剑，这把剑魔力无边，可以对付各种凶恶的怪兽，你完全可以用这把剑来保护自己。”

培训中这位胆小的人使用魔剑杀死了许多条模拟的怪兽。

结业考试时。

他将面对真的吞食少女的怪兽了。

但冲到山洞口，看见怪兽的狰狞面目时，他却拔错了剑——魔剑忘在学校了，手中的剑是把训练用的木剑。

这时后退只会被怪兽吞食，他奋力挥动那把普通的剑，居然杀死了怪兽。

莫里校长会心地笑了，他说：“我想你现在已经知道了没有一支剑是魔剑，唯一的魔术在于相信自己的能力。”

这个寓言说明了每个人都有创造奇迹的魔力，只要你相信自己，每个人的内心就都会有一把魔剑。

生活中，我们难免会有畏难和退缩的时候，在巨大的困难和压力之下，我们常常会背上沉重的心理包袱，甚至会因此而丧失自信，这个时候你就要勇敢地站出来，直面困难，相信自己的能力，这样，困难就不会成为你成功的障碍。

有些人面对着镜子，当他看到自己的形影或肤色时，忍不住产生某种幸福的感受。

相反的，有些人却被自卑感所困扰。

虽然彼此的肤色都很黑黝，但自信的人会以为：“我的皮肤呈小麦色，几乎可跟黑发相媲美。”

而他内心一定暗喜不已。

可是，一个缺乏自信的人却因此痛苦不堪地呻吟起来：“怎么搞的，我的肤色这么黑。”

两种人的心情完全不同。

有的人看见镜子就丧失信心，甚至在一气之下，把镜子摔破。

由此可见，价值判断的标准是非常主观而又含糊的。

只要认为帅气，看起来就觉得很帅气，如果认为讨厌，看来看去都觉得不顺眼。

尤其，关于自卑感的情况，也常常会受到语言的影响，所以说，否定意味的语言，对于一个人的心理健康有百害而无一利。

总之，运用肯定或否定的措词，可将同一事实，形容成有如天壤之别的结果。

<<男人的修养与社交处世智慧>>

可见措词这件事，诚然是任何天才都无法比拟的魔术师。

在任何情况之下，只要常用有价值的措词或叙述法，则可以将同一个事实完全改观，当然驱除自卑感，而令人享受愉快的生活。

如果缺乏自信时，一直做些好像没有自信的举动，就会愈来愈没有自信。

缺乏自信时更应该做些充满自信的举动。

缺乏自信时。

与其对自己说没有自信，不如告诉自己是很有自信的。

为了克服消极、否定的态度。

我们应该试着采取积极、肯定的态度。

如果自认为不行，身边的事也抛下不管，情况就会渐渐变得如自己所想的一样。

有个学生团体，提倡大学生每年举办比赛，选出一位最现代而且健康靓丽的大学生代表。

他们到各大学、到大街上，看到健康靓丽的年轻人，就把小册子拿给他们看，请他们参加这个比赛。

通过举办一次又一次的比赛，后来，大家变得愈来愈健美、愈自信，报告参赛的人也越来越多。

那里的工作人员说：“大概愈来愈有自信了吧！”

”这话完全正确。

因为“我要参加这个比赛”的这种积极态度，使这些人显得好美。

这种肯定生活的态度使人产生自信，使这些人显得更美。

丹麦有句格言说：即使好运临门，傻瓜也懂得把它请进门。

如果抱着消极、否定的态度，即使好运来敲自己的门，也不会把它请入内。

机会来临时，更应该抛开自己消极、否定的态度。

运气不仅发源于外，也发源于内心“今天一整天都不说刻薄话”，这些事看起来容易，其实不简单。

但是，只要下定决心去做，就做得到。

如果能在声音中表现得有笑容，那么人生就会一天天变得明朗起来。

因为，如果声音带着亲切的笑意，人们就会想和你交谈，然后因为和人接触而有精神起来。

电话交谈时，如果用有笑容的声音说话，对方听了舒服，自己也觉得快意。

苦着一张脸，或者冷言冷语，不仅会让对方不舒服，自己也会不痛快。

用言语冲撞对方时，就是用言语在冲撞自己，自己对对方的态度同时也是对自己的态度。

我们应该像砌砖块一样一块一块砌起来，堆砌我们对人生积极、肯定的态度。

即使不能喜欢所有的人，也应该努力多喜欢一个人，喜欢一个人，相对地，也会喜欢自己，然后，也会克服对他人不必要的恐惧。

因为，自信会培养自强，一次小小的成就就会为我们带来自信，随着成功几率的提高，就会愈来愈有自信。

<<男人的修养与社交处世智慧>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>