

<<做事先做人全集>>

图书基本信息

书名：<<做事先做人全集>>

13位ISBN编号：9787802130937

10位ISBN编号：780213093X

出版时间：2006-1

出版时间：海潮出版社

作者：翟鸿燊马一

页数：364

字数：387000

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<做事先做人全集>>

### 内容概要

在这个世界上，为什么有的人成功，有的人失败，有的人一生平庸?决定成败的关键因素是什么?是经济实力吗?是才华学问吗?是勤奋努力吗?还是交际能力?别再独自苦苦思索了，看看本书吧，它将帮你解决这一谜题。

过来人变弱势为优势，变优势为胜势的生涯竞争智慧。

人在世界上，谁也不比谁傻，为什么有的人成功，有的人失败，有的人一生平庸?成功的关键因素不是别的，而是做人做事做到位。

如何才能做人做事做到位呢?这就需要向过来人学习，向古今中外的成功人士学习，把别人的经验变成自己谋事创业的成本。

赢家通常是那些把做人做事放在第一位，做人做事做到位了，机会自然随之而来，事业自然也就成功了。

做人做事做到位是五千年来赢家最有价值的生存与竞争哲学。

任何时候都应当提倡：把人做好，把事做对!对得起自己，也对得起他人，将每一件小事都办好，将每一件大事都做扎实。

同时，要给自己一个信念：每一天都能够进步一点点，一点一滴地积累自己成功的资本。

## &lt;&lt;做事先做人全集&gt;&gt;

## 书籍目录

第1章 做人要让兴趣与吃饭统一 成功就在你胜任愉快的地方 有了目标你就跑 一定要唱出与众不同的声音 风物长宜放眼量” 尽量将兴趣与吃饭统一 别把才能放错地方 寻找能发挥专长的环境 为对方着想,替自己打算 做事可以失败,做人不能失败第2章 做人要追求成功也要讲游戏规则 对自己寄予厚望 老老实实做人、踏踏实实做事 忠诚无价 无人处也不可做坏事 失去诚信最可十白 做一个讲规则的人 培养实力要靠学习 态度决定一切 把自己适当看高一点 别答应你无法兑现的事第3章 做一个不吃亏的老实人 做人不能“死要面子” 千万莫吃“哑巴亏” 当摇头时别点头 拒绝有方 做一头不服输的倔牛 牛角尖里活不出大人物 不拘小节才会有所突破 别把自己太当回事 把负的力量巧变为正的力量 不必勉强他人同意你的观点 “赶快赞同你的反对者”第4章 做人做到高水准 老老实实做人,方方圆圆处世 为自己多开一扇门 找准钥匙,打开人际之锁 五根手指各有长短 会绕圈子,不碰钉子 能高能低是好汉 要协商不要对抗 做人要方圆兼备 用放大镜看优点,用望远镜看缺点 善于通权达变第5章 学会呵护他人的心情 设法让人保住面子 尽量给对方一个“台阶” 勿揭人短处,勿戳人痛处 做事留余地,伤人别伤心 责人不如责己 说话不妨拐点弯 永远别说“你错了” 说“你错了”不如承认“我错了” 让别人体面地接受拒绝第6章 做人慎防“聪明反被聪明误” 高明者高在有自知之明 切勿自以为比别人聪明 精明反被精明误 沉默是金 做聪明人,不做精明人 做一个成熟而有城府的人 平静地对待被人冷落的日子 大事绝不糊涂第7章 说话到位是天才 要获得“讲话令人喜悦的能力” 说话是一种生存技能 说好第一句话是成功的一半 向关键的人说关键的话 关注听者的表情 掌握听者的心理 用智慧说话 交际中十条重要规则 会说的不如会听的 听懂言外之意 说话要让对方明白 看客上菜,善于表达第8章 做人要有强烈的求胜欲望 做大事要有大器量 求知做事要有强烈的欲望 君子藏器于身,待时而动 “剑到死都不能离手” 如有可能,再坚持一下 必要时敢立军令状 做一个浑身充满勇气的人 决不接受平庸的结果 宁可被打败,切勿不战自败第9章 做人像水一样柔而不弱 学会尊重别人 少说话多做事 “无礼不行” 有价值的人善于沉默 以人为师,千万别好为人师 多看多听少开口 谨言慎行 在对方失去耐心之前闭上嘴巴 从他人观点中发现闪光点 走自己的路也要听听别人怎么说第10章 从征服心灵开始精彩人生 收起你的优越感 把别人放在心上 “努力使人感到他的尊严” 雪中送炭最动人心 与人为善 赞扬是一种力量 宽容是爱最温柔的部分 有爱就有一切 说别人感兴趣的话第11章 做人要勇敢 知足者常乐 控制自己的情绪 做大事者要有人格征服力 做一个不简单的人 切勿急功近利 不要有怀才不遇的想法 大丈夫能屈能伸 切莫图一时之快第12章 做人要刚柔相济 软绳子捆得住硬柴火 容人之过,方显大家本色 学会暂时妥协 退一步,进两步 在“奔跑”中赢得机会 拥有一颗宽容的心 切莫做损人不利己的蠢事第13章 能让一步是高人 做事要留有余地 善于藏拙 勇于道歉 把真心放在嘴上 朋友绝交,不出丑言 善于与不同性格的人相处 学会和你不喜欢的人打交道 学会运用人生的加减乘除法第14章 尊重你的对手 认识对手的正价值 同行未必是冤家 对手不是对头 感谢你的对手 真正的对手是自己 让对手尊重你的人品第15章 从容不迫才是高手 从容不迫才是高手 遇事要有几分镇定 把危机当作时机 “一个奋斗者不需要退路” 学会在压力下生活 “对必然之事,要轻快地去承受” 莫为小事影响心情 生活在“完全独立的今天”第16章 做人要达观 距离产生美 从批评中学会自省 把心灵渡向快乐之境 欲望要有节制 不要扫别人的兴 别让喜怒形于色 奉承听得越多损失愈大 不必高估你所遇到的困难第17章 做大事要有识人的眼光 识人不要只看表面 带眼识人(1):从身体姿态观人心态 带眼识人(2):由走路观人 商场识人(1):从手部动作观人 商场识人(2):以征兆推测隐情 察言观色识人心 洞察他人的真实想法 要把注意力集中在优点上 每人都有长处 找到你的帅才 找到你的“将才” 找到你的特殊人才第18章 做事业要打好“借”字牌 做事业要善于借人之力 别把自己看成“全能选手” 广交朋友 借人之势成己之事 借用别人的智慧 打出一张“借”字牌 模仿是一种高级借力之法 “万物皆备于我” 要设法从对手那里借到好处 合作是最有效率的借力方法第19章 借助他人力量缩短奋斗时间 好学问也要好人缘 多交能助你上进的朋友 抓住关键人物的手上路 找到一个赏识自己的人 切莫忽视亲人的力量 每个人都可能成为你的贵人第20章 用大脑做事 有多大眼界成多大事 瞄准目标去做事 如何确保前程无忧 埋头拉车还要抬头看路 行不行,先尝试 换一个角

## &lt;&lt;做事先做人全集&gt;&gt;

度寻找好主意 角逐最后一公里第21章 从小处做成大事 从小事做起 不要让上司失望 尊重单位里的“老资格”第22章 做大事要有领导气派 当领导要有“官德” 抓大放小, 知人善任 大胆授权, 让下属管事 善于运用下属的智慧 培养自己的业务骨干 要有自己的人才哲学 打造荣辱与共的团队精神 注重细节管理 开发沟通能力 努力获得部下的爱戴 借助“外脑”增强决策能力 在身边集合一群智囊人物 利用智囊团选定最优方案 大胆使用比你强的能人第23章 善于做事 说话到位, 大事即成 合理利用别人的逆反心理 拒绝不一定是一杯苦酒 用实力说话 以气势镇住对方 用微笑轻松应付对手的挑衅 将对方击退不如与他握手言和第24章 团结别人共同前进 人情是最经济的投资 坚持就是胜利 怎样让别人愿意为你工作 “诚敬”二字最动人心 要激发部下的求胜欲 做别人开心的事第25章 随机应变 再忙也要给自己留出思考的时间 比别人稍微走快一点 不是“不可能”, 而是“不, 可能” 释放你的潜能 创造力的奥秘 提升你的创新能力 降低或改换目标, 轻装上阵 此招不行, 赶快换招 改进你的行为再试一次 做智慧型的模仿者 向行业领先者学习第26章 做事先注意形象 想做成功者, 先像成功者 要舍得在形象上投资 抓住眼球就是胜利 展示你的每一个亮点 微笑是最受欢迎的语言 有实力就大胆表现出来 向他人展示你最好的一面第27章 勇于尝试 抓住机会切勿松手 尝试越多, 机会越多 换个法子宣传自己 关键时刻敢于站在前排 为你的才能找到合适的买主 成功的关键不是默默做事 社交时不忘推销自己第28章 让别人开心, 让自己受益 用欣赏的眼光看世界 倾听是最好的鼓励 如何做一名好听众 把对方看成重要人物 大智若愚第29章 赞美助你成功 善于表扬 切勿吝惜溢美之词 赞美的艺术 欣赏别人第30章 百用百灵的成事手段 用心做好一件事 想做就全身心投入 行动产生奇迹 成功只需每天进步一点点 坚持最后五分钟 以工作为第一生命 视一份工作为一次机会 到需要的地方做必须做的事第31章 说得漂亮不如做得精彩 不要找借口推卸责任 最重要的素质是敬业精神 忠诚的人永远不会被解雇 资讯就是你的身价 瞄准靶子会放箭 执行, 才是真正的价值所在 会说的不如会做的 以服从为天职第32章 用巧手段做事最轻松 细绳牵动牛鼻子 干事业要善于见缝插针 搅浑池塘好抓鱼 少拿一分能赢一生第33章 做事要随机而变 该出手时决不犹豫 发现机会就采取果敢的行动 疏堵结合摆平难缠之事 静观其变找准出手时机 做一头聪明的老黄牛 该松手时就松手第34章 做大事切不可急于求成 先播种后秋收 不怕慢, 就怕站 做时间的主人 抓住时间的“窃贼” 做事是生存的根本 打好基础, 筹划资本 做事切不可急于求成 别急于做大事, 先重在做小事 干什么事总是一路奋进 始终以最佳的精神状态工作 先问自己能为公司做什么

<<做事先做人全集>>

章节摘录

书摘初开车的朋友，都有过这种感受：当车驶上立交桥时，望着纵横交错的道路，经常会茫然不知所措。

如果选错了路，下一个出口不定在什么地方，要想到达目的地，就要多费曲折。

其实人生也是这样，今天你站在哪里并不重要，重要的是你下一步该迈向哪里。

方向正确，永远比跑得快重要。

条条道路通罗马，也通向任何你并不想去的地方。

方向错误，哪怕你奔波劳碌，不眠不休，终其一生，也不能到达你向往的地方。

反之，只要方向正确，你根本用不着那么辛苦，也能比别人更快地到达成功的彼岸。

许多人虽然有好的自身条件，优越的外部环境，可他们东奔西跑一生，终究无所作为。

因为他们方向感不强。

如何选择正确的人生方向，有一条重要经验：从自己最熟悉的行业起步，做自己最擅长的工作。

因为成功就在你胜任愉快的地方。

游鱼只有在水中才能找到自己的乐园；飞鸟只有在天空才能自由飞翔；老虎只有在山中才是百兽之王；麻雀是林梢上的英雄，不适合住在笼子里；农民出演教授，总有些找不到感觉；画家创作歌曲，味道总有些不专业……大投资家、“股神”巴菲特的一个成功秘诀是：不投资自己不熟悉的行业。

这也是成功人士的...个共同特点。

无论是进行金钱投资还是智力投资，在自己熟悉且胜任愉快的行业，总是比较容易获得成功。

佐川清出生于日本一个富裕家庭，8岁那年，母亲因病去世，他跟继母的关系不好，中学没毕业，就赌气离家出走，到外面自谋生路。

最初，他在一家快递公司当脚夫。

那时的快递公司一般没有运输工具，主要靠搭车和走路，对体力要求比较高，非常辛苦。

P001

## <<做事先做人全集>>

### 编辑推荐

在这个世界上，为什么有的人成功，有的人失败，有的人一生平庸?决定成败的关键因素是什么?是经济实力吗?是才华学问吗?是勤奋努力吗?还是交际能力?别再独自苦苦思索了，看看本书吧，它将帮你解决这一谜题。

<<做事先做人全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>