

## <<人性的弱点全集>>

### 图书基本信息

书名：<<人性的弱点全集>>

13位ISBN编号：9787802113893

10位ISBN编号：780211389X

出版时间：2007-3

出版时间：中央编译

作者：戴尔·卡耐基

页数：369

字数：300000

译者：李津

版权说明：本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问：<http://www.tushu007.com>

## <<人性的弱点全集>>

### 内容概要

“一个人的成功，只有15%归结于他的专业知识，还有85%归于他表达思想、领导他人及唤起他人热情的能力。

” 只要你不断反复研读，这本书将助你获取成功所必备的那85%的能力。

在书中，卡耐基以他对人性的独到洞察力，利用大量普通人不断努力获得成功的故事。唤起每个人内心蕴含的潜能，激励一代又一代人走向成功。

## <<人性的弱点全集>>

### 作者简介

(美)卡耐基,作为“成功学”的创始者,卡耐基在全美国乃至全世界都有数不胜数的忠实信徒。但是他不是一个天生的成功者,他的成功学体验都是从自己充满挫败的经历中总结出来的。他曾作过推销员、记者和编辑,在屡次遭受挫折以后,他依然勇敢地面对生活。向自己的梦想前进。

## <<人性的弱点全集>>

### 书籍目录

第一篇 人际交往的基本技巧 1. 如欲采蜜, 勿蹴蜂巢 2. 给他人最渴望的东西 3. 了解并满足他人的需要 4. 寻找并坚持自我 5. 摒弃一切坏的工作习惯 6. 放松是消除疲劳的良方 7. 让乐趣驱散身心倦怠 8. 宽恕并忘却我们的敌人 9. 享受单纯付出的快乐 10. 不必每日清点你的烦恼 11. 苦难造就伟大的人格 12. 从帮助他人中获得快乐 13. 甩掉虚假的自我满足 14. 用自信抵挡批评之箭 第三篇 怎样让人处处喜欢你 15. 真诚地关心别人 16. 记得要永远微笑 17. 一定要记住别人的姓名 18. 真诚地倾听别人讲话 19. 谈论别人感兴趣的话题 20. 让别人知道自己有多重要 第四篇 怎样让别人赞同自己 21. 不要满足于空洞的胜利 22. 用技巧避免冲突 23. 迅速而真诚地承认错误 24. 一滴蜂蜜比一加仑胆汁更有效 25. 用技巧让对方说“是” 26. 诚恳地听取他人的意见 27. 让对方觉得那是他自己的主意 28. 尽量从对方角度看问题 29. 促使他人产生高尚的动机 30. 把意图戏剧性地表现出来 31. 给他人提出一个挑战 第五篇 怎样更好地说服别人 第六篇 怎样让家庭幸福美满 第七篇 怎样让自己更加成熟 第八篇 怎样使孤独忧虑远离自己 第九篇 怎样摆脱工作和金钱的烦恼 第十章 怎样让每一天都充满活力

## &lt;&lt;人性的弱点全集&gt;&gt;

## 章节摘录

版权页：塔夫脱曾经说过，“我并不知道我在整个事件中曾经做错了什么”，胡佛和阿尔·卡庞、克洛雷也有着一样的感觉，人类总是疏于检讨自己，而在别人指责自己的时候就像刺猬一样竖起全身尖刺不予接受。

指责是一只弹性绝佳的橡皮球，当你把它抛向对方，它就会以相同的力度返回到你的身旁。

被指责的人总会意识地为自己下辩解，甚至像被激怒的动物，反过来对指责者横加批评或者予以攻击。

清晨的房间，煤气灯闪着昏沉的黄光，亚伯拉罕·林肯，这位被陆军部长史丹顿评价为“人类有史以来最完美统治者”的总统，于1865年4月15日在自己廉价公寓破旧的睡床上安静地停止了呼吸。

他颀长的身躯斜躺在松垮的床上，墙上挂着一帧制作简陋的罗莎·彭皓尔的名画《马集》。

对于林肯的性格和生活，我相信自己已经作了很深刻彻底的研究，而对于他为人处事的方针也是颇有心得，首先我用了十年时间研究这位传奇人物的一生，同时还用了三年时间编写修订了另外一本书——《林肯的另一面》。

他曾经也是一位血气方刚的年轻人。

在印第安纳州湾谷居住期间，他不仅喜欢评论是非，还喜欢写一些尖刻的文章来讽刺别人。

更有甚者，他还曾经把写好的信丢弃在乡间小路上——在当时，这是一个使文章很容易被当事人以及好事者发现并且广为传播的方法。

当他成为伊利诺州春田镇的见习律师后，这种事情慢慢减少。

不过他并没有就此罢手，而是转换了传播媒介——他开始在报纸上对他的反对者公开进行尖刻讽刺。

1842年，他的行为终于给自己招至了一场决斗——詹姆士·希尔斯，一名高傲的政客，当他看到林肯在当地的《春田日报》上发表的讽刺嘲弄自己的匿名信时怒不可遏。

他通过报社追查到林肯，并向他提出了决斗。

出于形势和自身荣誉所迫，林肯无奈只好接受决斗，他借来骑兵的腰刀，并且向一位西点军校毕业生学习剑术。

他们约定好在密西西比河岸碰面。

那几乎成为一场生死决斗，幸好在最后一刻有人及时地阻止了他们。

这件事情成为令林肯终身难忘的惊心动魄的危险回忆，从此他不再随意嘲弄指责讽刺别人，也是从那时起，林肯开始研究人与人之间相处的艺术。

他中止对别人进行尖锐的指责和刻薄的批评，那次经验使他明白，这些行动都无济于事，反而会加重接受者的反感以及不服从。

## <<人性的弱点全集>>

### 编辑推荐

《人性的弱点全集(双色珍藏本)》：“一个人的成功，只有15%归结于他的专业知以，还有85%归于他表达心想、领导他人及唤起他人热情的能力。

”只要你不断反复研读，《人性的弱点全集(双色珍藏本)》必将助你获取成功所必备的那85%的能力

。我们与其谴责他人，不如试图去理解他人，弄明白他们为什么这么做，这比批评他人更“有利可图”，而且更有趣。

我之所以受人欢迎，我之所以获得了快乐，我之所以经济收入有所增加，就是因为我懂得了如何处理人际关系的技巧。

一个人的成功，只有15%归结于他的专业知识，还有85%归于他表达思想、领导他人及唤起他人热情的能力。

我们都有一些自己并不晓得的能力，能做到连自己做梦都想不到会做的事。

只有在面对需要时，我们才会奋起而应付环境，并且做至4迄今为止几乎不可能的事。

<<人性的弱点全集>>

版权说明

本站所提供下载的PDF图书仅提供预览和简介，请支持正版图书。

更多资源请访问:<http://www.tushu007.com>